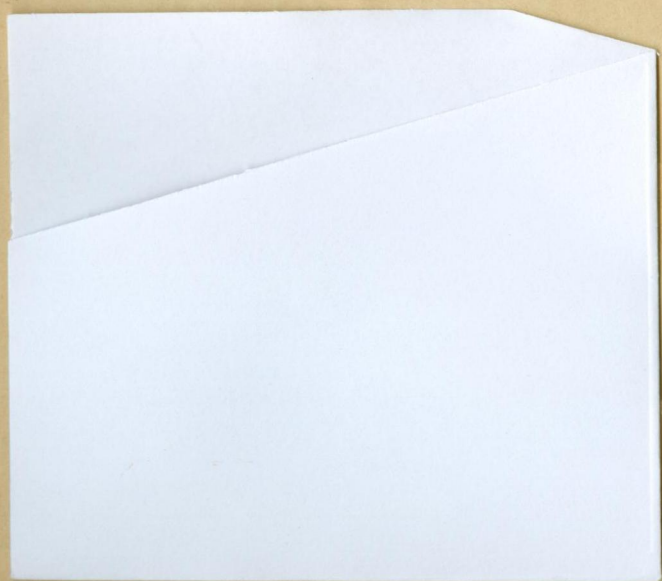


058.6

K522

ОТРИМАНО
В ДАР

ВІД ПРОФЕСОРА КНЕУ
В.М. ФРЕЩЕНКО





x. x

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

П. Л. Кованько.

Преподаватель Коммерческихъ Училищъ и Торговой Школы въ Кіевѣ.

КУРСЪ ТОРГОВЫХЪ ЗНАНІЙ.

33878

K56

УЧЕБНИКЪ КОММЕРЦІИ

— для —

ТОРГОВЫХЪ ШКОЛЪ.

ИЗДАНІЕ ВТОРОЕ ИСПРАВЛЕННОЕ И ЗНАЧИТЕЛЬНО ДОПОЛНЕННОЕ.

Первое изданіе допущено Учебнымъ Отдѣломъ Министерства Финансовъ въ качествѣ учебнаго пособия въ торговыхъ школахъ.



Изданіе Ч. А. Ящевскаго.

Главный складъ

ВЪ КНИЖНОМЪ И МУЗЫКАЛЬНОМЪ МАГАЗИНѢ

ЛЕОНА ИДЗИКОВСКАГО.

Хромо-Лито-Типографія И. И. Чоколова, Фундуклеевская ул., д. № 22.

1906.

Цена 75 коп.

658.6
K 56

№ 302 1907

П. Л. Кованько.

Преподаватель Коммерческих Училищъ и Торговой Школы въ Кіевѣ.

БИБЛИОТЕКА

Высшихъ

Коммерческихъ курсовъ

КУРСЪ ТОРГОВЫХЪ ЗНАНІЙ.



УЧЕБНИКЪ КОММЕРЦІИ

— для —

ТОРГОВЫХЪ ШКОЛЪ.



ИЗДАНИЕ ВТОРОЕ ИСПРАВЛЕННОЕ И ЗНАЧИТЕЛЬНО ДОПОЛНЕННОЕ.

Первое изданіе допущено Учебнымъ Отдѣломъ Министерства Финансовъ въ качествѣ учебнаго пособия въ торговыхъ школахъ.



КІЕВЪ

Изданіе Ч. А. Ящевскаго.

Главный складъ

ВЪ КНИЖНОМЪ И МУЗЫКАЛЬНОМЪ МАГАЗИНѢ.

ЛЕОНА ИДЗИКОВСКАГО.



Хромо-Лито-Типографія И. И. Чоколова, Фундуклеевская ул., д. № 22.

1906.



В 136277
В 041718

Зн пр

Дозволено цензурою. Київ, 4-го Ноября 1905 года.

Введение.

На третьемъ Сѣздѣ Русскихъ дѣателей по техническому и профессиональному образованію въ Россіи въ комиссіи по бухгалтеріи и юридическимъ наукамъ принята была по отношенію къ коммерціи слѣдующая резолюція: «Коммерція въ торговой школѣ должна составлять отдѣльный самостоятельный предметъ преподаванія. Цѣль ея—знакомить учащихся съ основами коммерческой дѣятельности. Содержаніе она черпаетъ изъ отдѣльныхъ положеній экономіи, права, соприкасающагося съ торгово-промышленной дѣятельностью, и изъ торговыхъ обычаевъ. Преподаваніе коммерціи должно сопровождаться объясненіемъ важнѣйшихъ явленій торгово-промышленной практики. Желательно въ заключеніе курса привести во всѣхъ подробностяхъ одинъ или два характерныхъ примѣра изъ торговыхъ предпріятій, выясняющихъ всѣ относящіяся сюда работы, какъ справки, письма, вычисленія и т. п. какія обыкновенно производятся хозяиномъ предпріятія (см. протоколы сѣзда по IV секціи, заведеніе III комиссіи 2 января 1904 г.).

Приведенная резолюція вполне опредѣляетъ объемъ и содержаніе коммерціи, какъ науки, а не какъ простой конгломератъ знаній изъ области права, экономіи и техники торговли. Еще яснѣе эта мысль была формулирована на сѣздѣ представителей коммерческихъ учебныхъ заведеній въ январѣ 1905 г. въ г. С.-Петербурѣ; на этомъ же сѣздѣ была выработана подкоммиссіей изъ представителей торговыхъ школъ довольно подробная программа коммерціи для этихъ учебныхъ заведеній.

Выпускаемый въ настоящее время «Курсъ Коммерціи» (являющійся значительно переработаннымъ, хотя въ основныхъ положеніяхъ не измѣненный «Конспектъ курса коммерціи», вышедшій двумя

выпусками въ 1903 г. и въ 1904 г.)—вполнѣ отвѣчаетъ и приведенной выше резолюціи съѣзда техническихъ дѣятелей 1904 г., и упомянутой программѣ представителей торговыхъ школъ (1905 г.). «Конспектъ курса коммерціи» разошелся безъ остатка, а усилившійся спросъ заставилъ приступить къ печатанью второго изданія. Но опытъ примѣненія учебника въ теченіе истекшихъ 3-хъ лѣтъ показалъ необходимость нѣкоторыхъ измѣненій. Эти измѣненія коснулись прежде всего распредѣленія научнаго матеріала, измѣненія, по нашему мнѣнію, способствующія большей стройности изложенія всего курса. Затѣмъ необходимо было нѣкоторые отдѣлы курса, въ особенности касающіеся производства, торговли, купли — продажи товара, перевозки и т. п., изложить полнѣе. Наконецъ, нѣкоторыя свѣдѣнія, какъ-то общія понятія о налогахъ, свѣдѣнія о гербовомъ сборѣ, о сборѣ съ доходовъ отъ денежныхъ капиталовъ, а также свѣдѣнія о торговой этикѣ, рекламѣ, о торговыхъ кризисахъ и др. пришлось дополнить. Все вмѣстѣ взятое въ значительной степени облегчило для учащихся пониманіе предмета.

Измѣненія коснулись и внѣшней формы. Форматъ книги выбранъ болѣе удобный, обѣ части соединены въ одну книжку, и совокупная цѣна ихъ уменьшена (съ 1 р. на 75 коп.). Последнее идетъ на встрѣчу желанію Учебнаго Отдѣла Мин. Фин., который, допуская «Конспектъ курса коммерціи» (въ 1-мъ изданіи) въ качествѣ учебнаго пособія въ торговыхъ школахъ, выразилъ пожеланіе, «чтобы въ слѣдующемъ изданіи совокупная цѣна книги за обѣ части была, по возможности, уменьшена, какъ вслѣдствіе сравнительной недостаточности учащихся въ торговыхъ школахъ, такъ и въ интересахъ наибольшаго распространенія книги среди учащихся въ сихъ учебныхъ заведеніяхъ».

Впрочемъ, насколько произведенныя измѣненія окажутся дѣйствительными улучшеніями — покажетъ время и опытъ.

Г. Кіевъ,
Ноябрь 1905 г.

Авторъ.

ОТДѢЛЪ ПЕРВЫЙ.

Общія понятія.

ГЛАВА ПЕРВАЯ.

Общія свѣдѣнія.

§ 1. **Потребности.** Хотя человекъ и считается царемъ природы, но онъ во всякую минуту ощущаетъ сильнѣйшую зависимость отъ внѣшняго міра и принужденъ непрерывно удовлетворять нуждамъ, проистекающимъ изъ самихъ свойствъ его организма. Нужды эти бываютъ настолько настоятельны и удовлетвореніе ихъ настолько необходимо, что вопросъ о томъ и другомъ тѣсно связывается съ вопросомъ о самой жизни. Голодь, жажда, холодъ и одиночество—это большія несчастья въ жизни человека, приводящія въ концѣ концовъ при большой продолжительности и неудовлетвореніи къ смерти. Напротивъ того удовлетвореніе этихъ непріятныхъ ощущеній вызываетъ въ человекѣ удовольствіе. И вотъ это *стремленіе человека къ удовлетворенію своей нужды* мы называемъ *потребностью*. У каждого человека очень много потребностей и удовлетвореніе одной изъ нихъ сейчасъ-же вызываетъ другую; а удовлетвореніе второй—вызываетъ третью и т. д. Напр., послѣ удовлетворенія чувства голода, является жажда; послѣ удовлетворенія голода и жажды является стремленіе человека къ отдыху; послѣ отдыха—къ работѣ; послѣ работы—къ прогулкѣ; прогулка вызываетъ снова голодь или жажду; однимъ словомъ, мы видимъ, что не только у каждого человека очень много потребностей, но что даже эти потребности возвращаются снова по истеченіи нѣкотораго промежутка времени. И въ самомъ дѣлѣ, вѣдь нельзя наѣсться на всю жизнь, нельзя разъ на всегда

отдохнуть или наработаться, нельзя разъ только въ жизни побывать въ домѣ или въ обществѣ людей, а требуется всегда имѣть «куда преклонить голову» и спрятаться отъ непогоды и всегда имѣть общеніе съ себѣ подобными. Поэтому-то мы и говоримъ, что потребности *безпрерывны*. Однако это безконечное количество потребностей возможно съ извѣстныхъ точекъ зрѣнія распределить по группамъ. Такъ мы прежде всего замѣчаемъ, что однѣ потребности, напр. голодъ, жажда и т. п., присущи всѣмъ людямъ, а другія, напр. потребность въ музыкѣ, чтеніи т. п. присущи не всѣмъ, а только нѣкоторымъ. Первые поэтому мы называемъ потребностями *общими*, а вторыя—*особенными*. Съ другой точки зрѣнія однѣ потребности могутъ вытекать изъ требованій нашего организма, а другія—изъ требованій нашей души: первыя называются потребностями *матеріальными или физическими* (голодъ), а вторыя—*духовными или высшими* (вѣра въ Бога). Наконецъ, не трудно замѣтить, что удовлетвореніе однихъ потребностей является обязательнымъ (такъ, нельзя жить безъ пищи), а удовлетвореніе другихъ зависитъ отъ воли и средствъ человѣка (напр. доставленіе себѣ удовольствія ношеніемъ колець, браслетъ и пр.); съ этой точки зрѣнія потребности раздѣляются на *необходимыя* и потребности *удобства и роскоши*.

§ 2. **Блага, полезности (годности) и цѣнности.** Природа поступила-бы ужасно, если-бы, надѣливъ людей потребностями, она не дала-бы имъ и средствъ къ удовлетворенію ихъ. Въ самомъ дѣлѣ, каково было-бы положеніе людей, если-бы они никогда не были-бы въ силахъ отдѣлаться хотя на время отъ голода, жажды или холода? Но природа дала намъ съ одной стороны умъ, способности и таланты, чтобы открывать ея законы, дала силу и здоровье, чтобы бороться съ недостаткомъ; а съ другой стороны сама природа изобилуетъ такими силами, какъ вѣтеръ, теченія морскія и рѣчныя, сила произрастанія травъ, деревьевъ, цвѣтотъ и т. д. Всѣ эти средства, дающія возможность удовлетворять наши потребности, мы называемъ *благами* и раздѣляемъ ихъ на *внутреннія*, заложенныя внутри человѣка и *внѣшнія*, находящіяся въ самой природѣ. Блага внѣшнія природа или разсыпаетъ въ неограниченномъ количествѣ и въ готовомъ видѣ, такъ что ими могутъ пользоваться всѣ (напр. воздухъ, свѣтъ, вѣтеръ), или даетъ въ опредѣленномъ ограниченномъ количествѣ, при чемъ для пользованія ими необходимо приложеніе труда (напр. добываніе золота, хлѣба, желѣза и пр.). Поэтому и блага раздѣляются на *даровыя* и *хозяйственныя* (трудовыя). Умъ человѣческій не въ состояніи

сразу открыть всѣхъ тайнъ природы, но ему постепенно подчиняется все большее и большее количество силъ природы. Такъ приложеніе электрической силы къ передвиженію (электрическіе трамваи, электрическія подъемныя машины) является недавнимъ сравнительно изобрѣтеніемъ. А было время, когда не только электричество, но даже сила пара совершенно не обращалась человѣкомъ себѣ на пользу и не считалась годной для какого-либо употребленія. Теперь-же люди сознали пригодность, хотя-бы того-же пара, и стали называть понятое ими и приложенное къ дѣлу благо — *полезностью* или *утилитетомъ*. Слѣдовательно вообще полезностями называются такія блага, *утилитетъ* которыхъ *человѣкъ* *созналъ* и *сумѣлъ* воспользоваться ею для удовлетворенія той или иной своей нужды. Приложеніе-же своего труда къ полезности придаетъ въ глазахъ человѣка такой полезности нѣкоторую *цѣнность*. Иначе говоря *цѣнностями* мы называемъ такія *полезности*, на добываніе которыхъ необходимо употребить какой-либо трудъ. И подобно тому, какъ непрерывенъ ростъ потребностей, такъ-же непрерывно и возрастаніе средствъ къ удовлетворенію ихъ, и жизнь человѣчества есть непрерывное шествіе по пути открытій и изобрѣтеній.

§ 3. Затрата человѣческаго труда, съ цѣлью сдѣлать пригодной для себя какую-либо полезность, возможна въ трехъ видахъ: во-1-хъ, можно *завладѣть* предметомъ, до тѣхъ поръ никому не принадлежавшимъ (напр. поймать птицу или рыбу); во-2-хъ, можно *перемѣстить* ничего не стоющій предметъ въ другое мѣсто и тѣмъ придать ему цѣнность (напр. доставить воду изъ рѣки въ квартиру или баню) и наконецъ, въ 3-хъ, придать предмету *другую форму* (напр. собрать обильно растущіе цвѣты ромашки и приготовить изъ нихъ лекарство). Поэтому и переходъ всякой полезности въ цѣнность производится обыкновенно или *путемъ завладѣнія*, или *перемѣщенія*, или *измѣненія формы*.

§ 4. **Цѣнность и цѣна.** Кромѣ понятія «цѣнность» мы часто употребляемъ еще другое, родственное первому понятію «цѣна». Оба они въ нашемъ говорѣ, обыкновенно смѣшиваются. Между тѣмъ необходимо строго уяснить себѣ, почему мы одинъ предметъ называемъ «дорогимъ», а другой «драгоценнымъ», или наоборотъ — одинъ «дешевымъ», а другой «малоцѣннымъ». Можетъ случиться такъ, что драгоценный предметъ (напр. издѣлія изъ золота, серебра, слоновой кости и пр.), мы можемъ купить (по случаю) дешево, или наоборотъ за предметъ малоцѣнный заплатить дорого (напр. за воду во время жажды). Дѣло въ томъ, что

произнося слова: «дорого, дешево» мы руководствуемся соображеніемъ о цѣнѣ предмета, т. е. количествомъ денегъ, которыя мы вынуждены отдать за предметъ; а произнося слова: «драгоценный, малоцѣнный», мы принимаемъ во вниманіе то количество труда, которое необходимо вообще затратить, чтобы добыть данный предметъ; т. е. зависимость цѣнности товаровъ отъ труда, въ нихъ вложеннаго, должна быть понимаема въ томъ смыслѣ, что здѣсь идетъ рѣчь не о трудѣ лѣниваго или прилежнаго человѣка, а о среднемъ количествѣ труда, необходимомъ для изготовленія того или другого товара. Напр. золота въ природѣ мало, добыть его трудно, и вотъ мы называемъ его драгоценностью; напротивъ того природа снабдила насъ большими запасами воды, почему добываніе ея сопряжено съ меньшимъ трудомъ, а слѣдовательно предметъ является малоцѣннымъ. Но цѣна какъ золота, такъ и воды можетъ быть разная и это зависитъ отъ частнаго соглашенія между собой продавца и покупателя. Кромѣ того, такъ какъ приемы и способы добыванія измѣняются медленно, а соглашенія между людьми о цѣнѣ предмета могутъ измѣняться очень быстро и рѣзко, то слѣдовательно и цѣнность въ отличіе отъ цѣны подвержена болѣе слабымъ и длительнымъ измѣненіямъ.

§ 5. Цѣна и рынокъ; рынокъ въ тѣсномъ и рынокъ въ обширномъ смыслѣ. Итакъ цѣны устанавливаются путемъ соглашенія между покупателями и продавцами; покупатели предъявляютъ извѣстный *спросъ* на товары; а продавцы предлагаютъ извѣстное количество товаровъ въ продажу. Понятно, что если въ данную минуту на рынкѣ покупателей много, а товаровъ мало, то купцы могутъ выбрать изъ среды покупателей такихъ, которые согласятся заплатить подороже, почему даже малоцѣнная вещь можетъ пойти по большой цѣнѣ; напротивъ того, если покупателей мало, а товаровъ много, то купцамъ приходится или распродать товаръ подешевле, или рисковать совсѣмъ его не продать, почему обыкновенно въ такихъ случаяхъ товары, даже драгоценные, могутъ пойти по небольшой цѣнѣ. Это правило выражается такимъ образомъ: *чѣмъ больше спросъ и меньше предложеніе, тѣмъ цѣна выше; и чѣмъ меньше спросъ и больше предложеніе, тѣмъ цѣна ниже*, гдѣ подъ *спросомъ* подразумѣвается количество требуемыхъ товаровъ вмѣстѣ съ желаніемъ и возможностью для покупателей купить ихъ, а подъ *предложеніемъ*—количество товаровъ, предназначенныхъ къ продажѣ. Такимъ-то путемъ, т. е. путемъ конкуренціи покупателей между собой, или продавцовъ между собой, устанавливаются такъ наз. *рыночныя цѣны*. Но что-

же такое самъ по себѣ рынокъ? Въ тѣсномъ смыслѣ, какъ чаще его представляютъ себѣ—это то мѣсто (площадь, зданіе и пр.), гдѣ происходитъ обмѣнъ товаровъ или торгъ. Но слово рынокъ употребляется еще и въ болѣе широкомъ смыслѣ, какъ «рынокъ сбыта», т. е. обнимаетъ собой весь тотъ районъ, въ предѣлахъ котораго извѣстный товаръ можетъ найти себѣ сбытъ. Съ послѣдней точки зрѣнія можно указать на такіе товары, которые во всякую минуту могутъ найти сбытъ во всѣхъ странахъ міра (напр. золото), почему говорятъ, что они имѣютъ *мировой рынокъ* сбыта.

§ 6. **Цѣны конкуррентныя и монопольныя. Таксы. Цѣны безъ запроса.** Разъ цѣны на товары устанавливаются отношеніемъ спроса къ предложенію, то можетъ случиться такъ, что производство какого-либо товара, или торговля имъ сосредоточится въ немногихъ рукахъ, а это въ свою очередь дастъ возможность поднять цѣны такихъ товаровъ до самыхъ высшихъ предѣловъ. Тогда мы имѣемъ дѣло не со свободными конкуррентными цѣнами, а съ цѣнами *монопольными*, т. е. такими, которыя устанавливаются немногими фабрикантами или торговцами. Такія соглашенія торговцевъ, имѣющія цѣлью повышеніе цѣнъ товаровъ, могутъ въ особенности губительно отозваться на положеніи бѣднаго класса. Если торговцы захотятъ повысить цѣны на предметы первой необходимости, какъ хлѣбъ, мясо, соль и пр. Во избѣжаніе такихъ злоупотребленій очень часто мы встрѣчаемся въ городахъ съ тѣмъ, что на эти предметы устанавливается извѣстная *такса*, по которой и должны отпускаться товары. Понятно, что подобное установленіе таксъ имѣетъ много хорошихъ сторонъ, но если-бы были установлены таксы на всѣ товары, то это сильно затруднило-бы весь товарообмѣнъ; да оно и не принесло-бы никакой пользы, потому что всякій производитель старался-бы обойти таксу, если не прямо, то ухудшеніемъ качества товара. Большія торговые предпріятія, вычисляя напередъ стоимость товаровъ и возможность продажи ихъ за извѣстную цѣну, назначаютъ обыкновенно *цѣны безъ запроса*, съ которыхъ уже не принято дѣлать скидокъ. Но при назначеніи этихъ цѣнъ они все-таки руководствуются цѣнами, назначаемыми ихъ конкуррентами, такъ что и въ этомъ случаѣ цѣна безъ запроса является той-же свободной конкуррентной цѣною.

ГЛАВА ВТОРАЯ.

Производство; природа, трудъ, капиталъ.

§ 7. **О производствѣ.** Дѣятельность человѣка, направленная къ добыванію и переработкѣ цѣнностей, съ цѣлью удовлетворенія потребностямъ наз. *производствомъ*. Въ производствѣ человѣкъ пользуется силами и веществами природы, личнымъ своимъ трудомъ и трудомъ другихъ людей и капиталомъ. Въ первобытныя эпохи, когда природа изобиловала еще предметами питанія (рыбой, дичью, ягодами и пр.) человѣкъ пользовался главнымъ образомъ даровыми благами природы. Но, такъ какъ съ одной стороны существованіе его являлось мало обезпеченнымъ, находясь въ прямой зависимости отъ природныхъ условій страны, а съ другой—количество даровыхъ благъ замѣтно стало истощаться,—то постепенно главное значеніе въ производствѣ перешло къ труду. Люди принуждены были добывать себѣ хлѣбъ «въ потѣ лица своего». Тѣмъ не менѣе участіе природы въ производствѣ огромно и по нынѣ. Вѣдь природа даетъ намъ всѣ необходимыя вещества (вода, воздухъ, каменный уголь, нефть, дрова, желѣзо и т. д.); она-же обладаетъ безграничнымъ запасомъ силъ, каковыя человѣкъ старается такъ или иначе примѣнить въ производствѣ. Таковы: сила пара, сила паденія воды, сила теченія, сила вѣтра, сила произростанія, сила электричества, магнетизма и проч. На долю человѣка остаются открытія, уразумѣніе и приложеніе къ дѣлу веществъ и силъ природы; и средствомъ къ этому прежде всего является человѣческій трудъ.

Но силы и способности человѣка ограничены, а повседневный горькій опытъ борьбы съ природой и окружающими неблагоприятными условіями способствуетъ усвоенію новыхъ и новыхъ приѣмовъ приложенія труда. У человѣка слишкомъ коротки руки, чтобы доставать плоды со всякаго дерева, его мускулы не настолько сильны, чтобы сломить вѣковыя деревья въ дѣвственныхъ лѣсахъ; ноги человѣка не обладаютъ скоростью бѣга дикихъ звѣрей, а крыльевъ и вовсе у него нѣтъ. И вотъ человѣкъ, не желая отказываться отъ плодовъ, висящихъ на высокомъ деревѣ, отъ строительнаго матеріала, растущаго въ лѣсу, отъ дикихъ животныхъ, птицъ и рыбъ, служащихъ ему пищей,—стремится завладѣть этими дарами природы; но, не имѣя возможности достать высоко висящихъ плодовъ руками, онъ сбиваетъ ихъ палкой; не обладая ко-

лоссальной силой, необходимой для выламыванія деревьевъ, онъ изобрѣтаетъ и примѣняетъ топоръ и пилу; не будучи въ состояніи уравниваться въ бѣгѣ съ серной, дикимъ кабаномъ, въ летаніи съ птицей и въ плаваніи съ рыбой, человѣкъ натагиваетъ лукъ и пускаетъ стрѣлу, которая догоняетъ и поражаетъ звѣря или птицу; онъ придумываетъ сѣти и лодки для рыбной ловли. Всѣ эти *орудія*, служація для облегченія дальнѣйшей работы человѣка и явившіяся въ свою очередь результатомъ его предварительнаго труда, называются *капиталомъ*.

Разсмотримъ теперь въ отдѣльности ученіе о трудѣ и капиталѣ.

§ 8. **Опредѣленіе труда и его виды.** Трудомъ вообще мы называемъ всякую затрату жизненныхъ силъ съ цѣлью удовлетворенія нашихъ потребностей. Такъ какъ человѣкъ обладаетъ помимо физическихъ силъ еще и силами духовными, то и трудъ можетъ быть или *физическій* или *духовный*, *умственный*, при чемъ слѣдуетъ оговориться, что ни физическаго въ чистомъ видѣ, т. е. безъ участія умственнаго труда, ни умственнаго безъ участія физическаго никогда не бываетъ; но мы даемъ труду то, или иное названіе въ зависимости отъ того, какой изъ нихъ оказывается преобладающимъ въ каждомъ занятіи. Такъ трудъ ученаго мы причисляемъ къ умственному труду, хотя извѣстно всѣмъ, что ничто такъ не растраниваетъ здоровья, т. е. ничто не вызываетъ такого упадка физическихъ силъ, какъ научная дѣятельность; напротивъ того, нельзя представить себѣ такого физическаго труда, который тратился-бы совершенно безъ участія ума; даже трудъ, затрачиваемый нами на ходьбу, ѣду и т. д. является результатомъ дѣятельности нашего ума, такъ какъ было время, когда мы не умѣли сами ни ходить, ни ѣсть; да и въ зрѣломъ возрастѣ мы рискуемъ споткнуться и упасть, какъ только отвлечемъ свой умъ въ другую сторону.

Кромѣ этого дѣленія можно установить еще различіе труда въ зависимости отъ результатовъ: съ этой точки зрѣнія трудъ бываетъ производительный и непроизводительный. Въ виду того, что главной задачей человѣческой дѣятельности является удовлетвореніе своихъ потребностей, безъ нарушенія чужихъ правъ и безъ посягательствъ на сокращеніе чужихъ потребностей, то всякій трудъ человѣка, результаты котораго прямо или косвенно удовлетворяютъ какой-либо народной потребности,—мы называемъ *трудомъ производительнымъ*; такъ напр., трудъ мастера, сдѣлавшаго скрипку, является производительнымъ трудомъ потому, что въ обществѣ чувствуется потребность въ скрипкѣ; точно также будетъ

производителенъ трудъ артиста, играющаго на этой скрипкѣ, такъ какъ въ противномъ случаѣ не было-бы смысла дѣлать самой скрипки; съ этой-же точки зрѣнія производителенъ трудъ ученаго, доктора, санитаря, пожарной команды, полиціи и т. д., въ томъ случаѣ если дѣятельность ихъ удовлетворяетъ текуція нужды общества.

Наоборотъ *трудомъ непроизводительнымъ* мы называемъ всякій напрасно растроченный трудъ. Таковымъ мы признаемъ трудъ, направленный на добываніе предметовъ никому ненужныхъ, или въ количествѣ, превышающемъ спросъ, такъ какъ продукты труда все равно погибнуть безъ употребленія. Непроизводительнымъ трудомъ мы признаемъ и такой трудъ, въ которомъ затрачивается излишнее количество силъ, и не получается соответствующаго результата, какъ напр., трудъ охотника на лугахъ безъ дичи, трудъ рыболова на рѣкѣ, гдѣ мало рыбы, трудъ ученика, тратящаго на приготовленіе уроковъ несообразно много времени.

Но непроизводительный трудъ при нѣкоторыхъ условіяхъ возможно сдѣлать производительнымъ, а у производительнаго труда еще болѣе усилить его производительность. Разсмотримъ теперь тѣ условія, подъ вліяніемъ которыхъ совершаются эти перемѣны.

§ 9. Условія производительности труда. Производительность труда зависитъ какъ отъ количества затрачиваемаго труда, такъ и отъ качества его.

Въ свою очередь количество труда зависитъ во 1-хъ отъ количества жителей страны, а во 2-хъ отъ распредѣленія ихъ по полу и возрасту. Такъ несомнѣнно, что физическая сила женщины ниже силы мужчины, составляя въ общемъ только $\frac{5}{9}$ послѣдней; кромѣ того, если женщины представляютъ несамостоятельный элементъ въ странѣ, то содержаніе ихъ ложится на мужчинъ, а это уменьшаетъ общую производительность труда жителей страны. Впрочемъ съ постепеннымъ улучшеніемъ общественнаго положенія женщины этотъ недостатокъ сглаживается. Возрастъ трудящагося, конечно, имѣетъ еще болѣе вліяніе на производительность труда. Принято считать, что расцвѣтомъ рабочей силы человекъ обладаетъ въ періодъ между 20 и 60 годами.

Затѣмъ количество труда зависитъ отъ *постоянства или прерываемости работы*. Работа можетъ прерываться или по болѣзни, или вслѣдствіе отдыха (праздники). По болѣзни каждый человекъ въ общемъ теряетъ до $2\frac{1}{2}\%$ рабочаго времени, а въ странахъ съ плохимъ климатомъ или съ плохимъ питаніемъ рабочаго люда, — неизмѣримо больше. Такъ напр. въ Россіи оказывается слѣдующее

болѣе, чѣмъ во всѣхъ остальныхъ государствахъ: на каждыя 2 тысячи жителей приходится въ среднемъ по 1 слѣпому. Пища русскаго рабочаго также неудовлетворительна; напр. по изслѣдованіямъ, произведеннымъ въ Жирардовскихъ мануфактурахъ $\frac{1}{4}$ часть всѣхъ заболѣваній рабочихъ—болѣзни желудка. Въ московской губерніи $16\frac{1}{2}$ ‰ заболѣваній приходится также на желудочныя болѣзни. Въ Полтавской губерніи малярія отнимаетъ въ общемъ по 10 дней въ году на 1 душу. Не малое вліяніе на состояніе здоровья оказываетъ жилище. Помѣщеніе рабочихъ обыкновенно тѣсно, темно и сыро.

Тѣснота достигаетъ иногда крайнихъ предѣловъ. Въ одной комнатѣ живутъ въ среднемъ по 6 душъ и такихъ квартиръ около половины всего числа городскихъ квартиръ. Напр. по послѣднимъ даннымъ въ Пруссіи въ квартирахъ въ одну комнату, составляющихъ приблизительно половину всѣхъ квартиръ, ютится 50 и болѣе ‰ всего населенія. *)

Въ деревняхъ тоже не лучше; сплошь и рядомъ въ одной комнатѣ зимуетъ вся семья, а иногда и домашній молодой скотъ, не говоря ужъ о курахъ и др. птицѣ. Да и самыя избы оставляютъ желать многоаго. Напр. въ Рязанской губерніи около $\frac{3}{4}$ избъ—курныя избы. Насколько квартира отражается на состояніи здоровья видно хотя-бы изъ слѣд. примѣра. Въ гор. Манчестерѣ умиралъ на лучшихъ улицахъ 1 человекъ на каждыя 55 обитателей, а въ плохихъ улицахъ 1 человекъ на 25 обитателей, т. е. опасность смерти на плохихъ улицахъ увеличивалась болѣе, чѣмъ вдвое. Тоже и въ Цюрихѣ; тамъ средняя продолжительность жизни обитателей новыхъ частей составляла 40 лѣтъ, старыхъ частей 32 года, а самыхъ тѣсныхъ—28 лѣтъ.

Что касается *отдыха*, то въ ограниченномъ количествѣ онъ, конечно, является необходимымъ, и работа черезъ силу становится такой-же мало производительной, какъ и работа съ продолжительными отдыхами. Понятно, что большое количество праздниковъ вредно отзывается на производительности труда об-

*) Вотъ нѣсколько цифръ. Въ упомянутыхъ квартирахъ помѣщалось:

Названіе городовъ:	‰ всего населенія въ		
	1890 г.	1895 г.	1900 г.
Берлинъ	44,73	44,39	43,64
Бреславль	48,46	44,32	40,87
Магдебургъ	49,72	49,35	45,84
Кенигсбергъ	57,03	54,14	—
Галле	43,21	42,44	42,98

щества, и въ этомъ отношеніи въ наилучшемъ положеніи находятся страны протестантскія, гдѣ число праздниковъ въ году не превышаетъ 75-ти, такъ что на работу остается 285 дней, а въ наихудшемъ положеніи—Россія; такъ напр.—въ подмосковскомъ промышленномъ районѣ есть мѣстности, гдѣ рабочіе празднуютъ 135 дней, а работаютъ 230 дней,—и это не считая пропусковъ по болѣзни, прогулу и домашнимъ обстоятельствамъ. На количество труда въ Россіи имѣетъ огромное вліяніе упомянутый только-что прогулъ; достаточно только вспомнить привычку русскаго рабочаго къ «понедѣльничанію».

Также точно имѣетъ крупное значеніе число *рабочихъ часовъ* въ день. Промышленники опасаются, что уменьшеніе рабочихъ часовъ можетъ подорвать промышленность. Но произведенныя опыты заграницей и у насъ указываютъ, что при уменьшеніи рабочихъ часовъ до извѣстнаго предѣла, остается больше времени какъ на возстановленіе силъ, такъ и на усиленіе умственнаго развитія работника, почему общая производительность труда увеличивается. Идеаломъ распредѣленія времени въ теченіе сутокъ считается слѣдующее положеніе: 8 часовъ работы, 8 часовъ развлеченія, 8 часовъ отдыха и 8 шилинговъ платы (около 4 р. въ день). Но жизнь пока далека отъ этого идеала; въ Россіи напр. на нѣкоторыхъ производствахъ существуетъ 12-ти часовъ рабочей день (напр. на сахарныхъ заводахъ). А такіе рабочіе какъ плотники, каменщики, маляры и проч. работаютъ лѣтомъ отъ 5 часовъ утра до 9 часовъ вечера. x x x

Тѣлесная сила и выносливость рабочаго оказываетъ большое вліяніе на производительность труда той или иной націи; въ свою очередь эта сила и выносливость зависятъ отъ той обстановки, въ которой живетъ рабочій, отъ того питанія, которымъ онъ имѣетъ возможность располагать; такъ напр. замѣчено, что 25 англичанъ могутъ исполнять столько работы, сколько 42 француза; а 4 плотника англичанина столько, сколько 5 голландцевъ. Также точно замѣчено, что 1 англійскій рабочій въ теченіе 10 часовъ производитъ столько, сколько 2 русскихъ въ 16 часовъ. Эти цифры интересно сопоставить съ размѣрами питанія въ различныхъ странахъ. Возьмемъ напр. такой питательный продуктъ, какъ сахаръ. По послѣднимъ даннымъ въ наибольшемъ количествѣ сахаръ потребляется въ Англіи, гдѣ на каждого приходится около 40 килограмовъ въ годъ; затѣмъ идутъ соединенные Штаты, средняя годовая цифра которыхъ 34 килогр. на душу; затѣмъ Данія (29,7 к.), Швейцарія (26,4 к.), Франція (20,1 к.), Германія

(19,5 к.), Швеція и Норвегія (18 к.), Бельгія (15,3 к.), Австро-Венгія (10,6 к.) и наконецъ Россія, у которой потребление сахара не только вообще ничтожно, но даже за послѣдніе годы замѣтно падаетъ, а именно: въ 1901—1902 г. = 7,93 килограмма; въ 1902—1903 г. = 7,77 к.; и въ 1903—1904 г. = 7,15 кил. ^х

Качество труда. При общей оцѣнкѣ производительности труда данной страны слѣдуетъ имѣть въ виду не только затрачиваемое на работу время, но и качество работы. Качество работы зависитъ: отъ прилежанія, рабочаго искусства, свободы труда и сотрудничества.

Изъ повседневнаго опыта каждому извѣстно, что результаты труда получаются тѣмъ выше, чѣмъ съ бѣльшимъ *прилежаніемъ* относится трудящійся къ своему дѣлу. Надо твердо помнить, что даромъ потраченного времени никакъ невозможно вернуть назадъ, и человекъ, работающій лѣнливо сегодня, не въ состояніи ни завтра, ни послѣзавтра наверстать потеряннаго, такъ какъ сколь сильно онъ не трудился-бы, пропускъ останется пропускомъ.

Затѣмъ различные результаты получаются и отъ различнаго умѣнія работать, или отъ степени *рабочаго искусства*. Самый прилежный, но неопытный или технически необразованный рабочій можетъ сильно отставать отъ рабочаго, знатока своего дѣла. Тутъ сама собой становится очевидной тѣсная зависимость производительности труда отъ развитія познаній вообще, а въ особенности *знаній техническихъ*, т. е. такихъ, которыя необходимы для практическаго приложенія къ жизни истинъ, открытыхъ умомъ человекомъ. Производительность труда развитого, образованнаго работника значительно выше неграмотнаго. Производительность русскаго рабочаго мала; но и степень грамотности ничтожна, на что между прочимъ указываютъ слѣд. цифры. Расходы на образованіе на 1 душу въ годъ составляютъ въ Россіи 17 коп., въ то время какъ во Франціи—2 р., въ Англіи—3 р. и въ Соедин. Штатахъ 4 р. 65 коп.

Свобода труда улучшаетъ качество труда, а слѣдовательно и его производительность, такъ какъ свободно работающій руководствуется въ своей дѣятельности исключительно своимъ личнымъ интересомъ и старается при наименьшей затратѣ силъ извлечь наибольшую выгоду для себя. Обратное тому замѣчается въ работѣ раба, который совершенно не заинтересованъ въ результатахъ своего труда, и потому трудится лишь-бы избѣжать наказанія. Напр. у сахарныхъ плантаторовъ производство сахара обходилось при рабочемъ трудѣ въ 4 раза дороже, чѣмъ при наемномъ свободномъ трудѣ. Подобное-же явленіе замѣчалось и въ крѣпостномъ правѣ:

крѣпостной рабочій, обязанный отбывать барщину, смотрѣлъ невольно на свой трудъ, какъ на самую неприятную обязанность и всячески старался отдѣлаться отъ нея какъ-нибудь поскорѣе.

§ 10. **Соединеніе и раздѣленіе труда.** Житейскій опытъ показываетъ намъ, что трудъ становится гораздо производительнѣе, если мы привлекаемъ въ помощь себѣ другихъ людей. Такъ напр. если-бы двухъ рабочихъ заставили перенести 50 арбузовъ изъ одного помѣщенія въ другое, находящееся на разстояніи получасовой ходьбы, то, работая каждый отдѣльно и не имѣя возможности каждый за одинъ разъ взять болѣе 5-ти арбузовъ въ мѣшокъ, они проработали-бы за переноской не менѣе 5-ти часовъ каждый, т. е. оба потратили-бы 10 рабочихъ часовъ при самой прилежной работѣ. Но если-бы тѣ-же рабочіе сдѣлали себѣ изъ прутьевъ большую корзину и, навязавъ ее на палки, устроили такимъ образомъ родъ носилокъ, то явилась-бы полная возможность перенести всѣ 50 арбузовъ въ 2 раза, т. е. въ продолженіи $1\frac{1}{2}$ часовъ при затратѣ на обоихъ рабочихъ 3-хъ трудовыхъ часовъ (вмѣсто 10-ти). Такое *соединеніе нѣсколькихъ людей, въ которомъ всѣ исполняютъ одновременно одну и ту-же работу называютъ простымъ сотрудничествомъ.* Но нѣсколько лицъ могутъ соединиться другъ съ другомъ для производства какой-либо операціи, при чемъ отдѣльныя работы подѣлить между собою; такъ напр. рабочіе могутъ соединиться для изготовленія столовъ, при чемъ одинъ рабочій займется строганіемъ досокъ, другой ихъ распиливаніемъ, третій выдалбливаніемъ, а четвертый склейкой отдѣльных частей. Такой способъ совмѣстной работы, *соединенной съ раздѣленіемъ труда между отдѣльными участниками наз. сложнымъ сотрудничествомъ.*

Выгоды такого сотрудничества очень велики, такъ какъ раздѣленіе труда даетъ возможность каждому (женщинѣ, ребенку, старику) найти подходящее занятіе, а у рабочихъ очень сильно развиваетъ ловкость и сберегаетъ время, необходимое для перехода отъ одного дѣла къ другому, если-бы каждый рабочій и строгалъ, и пилилъ, и клеилъ. Хозяину-же предпріятія этотъ видъ сотрудничества приносить ту пользу, что ему меньше приходится тратить на обзаведеніе и инструменты, такъ какъ, если-бы у него всѣ 10 рабочихъ и пилили, и строгали, и клеили-бы, то требовалось-бы не 1 пила, не 1 рубанокъ, не 1 кастрюля съ клеемъ, а 10 пилъ, 10 рубанковъ, 10 кастрюль, чтобы не было задержки въ работѣ.

Недостатки же раздѣленія труда заключаются главнымъ образомъ въ томъ, что рабочій, посвящая всю свою жизнь одной только какой-либо работѣ, становится простой машиной, портитъ себѣ здоровье и не можетъ перейти къ другой дѣятельности.

§ 11. **Опредѣленіе капитала; виды его.** Когда человекъ желаетъ добыть или сдѣлать какой-либо предметъ, то онъ пользуется при этомъ не только своими мускульными или умственными силами, но и извѣстными орудіями. Такъ, землепашецъ употребляетъ въ дѣло плугъ, писатель перо, чернило, ручку и бумагу. Но всѣ эти орудія представляютъ изъ себя уже готовые цѣнности, т. е. это такіе предметы, на которые уже былъ затраченъ трудъ и которые употребляются нами для того, чтобы при помощи ихъ намъ легче было-бы вырабатывать другіе предметы. Всѣ такіе предметы, которые явились вслѣдствіе затраты на нихъ предварительнаго труда и которые служатъ для дальнѣйшаго производства, какъ мы знаемъ, называются *капиталомъ*. Слѣдовательно мы можемъ сказать, что *капиталомъ* какого-либо *предпріятія* напр. фабрики *будетъ вся сумма цѣнностей (средствъ), находящихся въ предпріятіи*, напр. машины, зданія, инструменты, деньги и пр. Всѣ эти предметы являются цѣнностями потому, что на нихъ раньше затраченъ былъ трудъ и находятся они въ предпріятіи съ цѣлью помогать дальнѣйшей выработкѣ извѣстнаго рода товаровъ.

Присматриваясь къ капиталамъ, употребляемымъ на фабрикахъ, мы замѣчаемъ, что нѣкоторые изъ нихъ (напр. топливо, сырые продукты, жалованье рабочимъ, пища и пр.) могутъ служить только одинъ разъ, а затѣмъ они навсегда пропадаютъ, или совершенно измѣняютъ форму; напр. топливо, обогрѣвъ котель, уже не можетъ служить такимъ-же образомъ въ другой разъ, превратившись въ золу и уголья; бураки на сахарномъ заводѣ навсегда превращаются въ сахаръ; жалованье рабочимъ уплачивается за каждую работу отдѣльно по одному разу; пища, разъ съѣденная рабочими, погибаетъ навсегда. Вотъ такого рода капиталы, вслѣдствіе того, что они сразу измѣняютъ форму при одномъ только употребленіи, мы называемъ *капиталами переменными*. Напротивъ того, такіе предметы, какъ зданіе фабрики или завода, машины, рабочій или породистый скотъ, удобрение почвы служатъ производству не одинъ разъ, а значительное количество времени, изнашиваясь мало по мало въ очень большой промежутокъ; потому-то мы по сравненію съ первыми (переменными капиталами) называемъ ихъ *постоянными*, хотя конечно, они служатъ не вѣчно, а сравнительно долго.

БІБЛІОТЕКА

895159

Кіевський національний
економічний університет
БІБЛІОТЕКА

Каждое предприятие благодаря участию въ производствѣ капитала, даетъ опредѣленный доходъ, подъ которымъ подразумѣвается весь результатъ дѣятельности даннаго предприятия. Доходъ этотъ различается въ двухъ видахъ: валовой и чистый. Валовымъ доходомъ называется общая сумма произведенныхъ промышленнымъ трудомъ цѣнностей, а чистымъ — та часть цѣнностей, которая остается за вычетомъ издержекъ производства. Доходъ, получаемый отъ капитала принято называть прибылью, или $\frac{0}{100}$ на капиталъ.

§ 12. **Выгоды машиннаго производства.** Къ числу постоянныхъ капиталовъ, какъ сказано, относятся и машины. Употребленіе машинъ, на мѣсто простого ручного труда, принесло громадную пользу. Благодаря имъ 1-хъ, увеличилась *скорость* производства, во 2-хъ, увеличилось *количество* производимыхъ товаровъ, въ 3-хъ, издѣліе получается *болѣе точнымъ* и аккуратнымъ, и въ 4-хъ, вслѣдствіе *экономіи* меньшаго количества труда *цѣнность* вещи становится *меньшею*. Нечего впрочемъ прибавить, что машины могутъ быть употреблены не во всѣхъ работахъ: такъ напр. нельзя замѣнить руку живописца машиной или писателя пишущей машиной.

Вотъ рядъ примѣровъ, указывающихъ на крупное значеніе введенія машиннаго производства:

Скорость производства: 1) До 1793 г. отдѣленіе одного фунта хлопка отъ сѣмянъ требовало работы 1 человѣка въ теченіе цѣлаго дня; теперь же 1 рабочий при помощи мальчика ежедневно очищаетъ машиной 250 ф. хлопка. 2) Кузнечная машина системы Райдера дляковки веретень дѣлаетъ паровымъ молотомъ по 700 ударовъ въ минуту. 3) На бумаго-прядильныхъ веретенахъ дѣлаетъ отъ 5.000 до 6.000 оборотовъ въ минуту. 4) Конверты производятся машиной со скоростью 3.000 штукъ въ часъ. 5) Хорошая швея дѣлаетъ отъ 80 до 100 петель въ минуту, а чулочная машина 1.000 петель при работѣ по чесанной шерсти и 1.500 при работѣ по шетку, а машина (a métier circulaire) на всемірной выставкѣ 1887 г. выдѣлывала ихъ до 48.000 въ минуту. 6) Цѣлые вѣка женскія руки трудились надъ производствомъ тюля, дѣлая едва только 50 петель въ минуту, между тѣмъ какъ машина въ то же время дѣлаетъ 50.000 петель.

Дешевизна. Издѣлія изъ хлопчатой бумаги въ 18 вѣкѣ цѣнились въ 100 разъ болѣе, чѣмъ теперь.

ГЛАВА ТРЕТЬЯ.

Хозяйственная дѣятельность.

§ 13. **Хозяйство и его виды.** Производство, какъ мы видѣли, имѣетъ своей конечной цѣлью удовлетвореніе потребностей, а орудіями (факторами) производства служатъ: природа, трудъ и

капиталъ. Но такъ какъ съ одной стороны потребности человѣка безграничны, а съ другой стороны силы его ограничены, то вытекаетъ необходимость экономіи силъ и веществъ. Поэтому то дѣятельность человѣка, стремящагося съ наименьшей тратой жизненныхъ силъ получить наибольшіе результаты мы называемъ дѣятельностью экономической или хозяйственной; сумма-же добытыхъ средствъ въ связи съ самой дѣятельностью образуетъ хозяйство.

Хозяйство можетъ быть: или частное, т. е. принадлежащее частному лицу, или общественное, принадлежащее какому-либо обществу. Каждый человѣкъ, живя повидимому совершенно самостоятельно и отдѣльно отъ другихъ, является вмѣстѣ съ тѣмъ членомъ общества; получая отъ общества, его окружающаго, необходимую помощь и поддержку, человѣкъ обыкновенно удѣляетъ большую часть своего частнаго хозяйства на общественныя нужды, или въ видѣ налоговъ, или въ видѣ добровольныхъ взносовъ (напр. покупка акцій); изъ этихъ то большихъ пожертвованій со стороны частныхъ хозяйствъ образуется хозяйство общественное, которое организуется или по свободному соглашенію участниковъ, или по предписанію закона. Къ первой группѣ относятся акціонерныя компаніи, товарищества, благотворительныя, ученыя, страховыя общества и т. под. Ко второй—хозяйство городское, сельское, земское и наивысшая форма, хозяйство государственное.

Городское хозяйство состоитъ во 1-хъ изъ взносовъ, дѣлаемыхъ въ пользу города жителями и изъ другихъ денежныхъ капиталовъ, а также изъ принадлежащихъ городу недвижимыхъ имуществъ, какъ напр., земли, площади, улицы, театры, базары и проч. Во главѣ управленія стоитъ городская дума, избираемая изъ домовладѣльцевъ и нѣкоторыхъ другихъ жителей города черезъ каждые 4 года, подъ предсѣдательствомъ утвержденнаго правительствомъ городского головы. Избранные въ думу горожане или гласные думы избираютъ изъ своей среды нѣсколькихъ лицъ, составляющихъ городскую управу, на обязанности коей лежитъ непосредственное заведываніе дѣлами городского хозяйства и управленія. Дѣла рѣшаются въ думѣ большинствомъ голосовъ, а приведеніе ихъ въ исполненіе возлагается на управу. Кромѣ того изъ гласныхъ думы выбираются различныя коммисіи (юридическая, театральная, водопроводная и т. д.), которымъ дума передаетъ предварительное разсмотрѣніе какихъ-либо специальныхъ вопросовъ.

Составъ земскаго хозяйства въ качественномъ отношеніи тотъ-же, что и городского хозяйства; разница заключается главнымъ образомъ въ количественномъ отношеніи. Предметами вѣдомства земскаго хозяйства служатъ сборы, имущества, дороги, мосты, зданія и нужды всей губерніи. Каждые три года, въ каждомъ уѣздѣ губерніи назначаются избирательныя собранія, на которыхъ производятся выборы земскихъ гласныхъ, составляющихъ уѣздное земское собраніе; изъ среды земскихъ гласныхъ выбираются на уѣздныхъ собраніяхъ—губернское земское собраніе. Предсѣдателемъ губернскихъ собраній является губернский предводитель дворянства, а уѣздныхъ—уѣздный предводитель дворянства. При земскихъ собраніяхъ, какъ и при думѣ имѣются управы: губернская земская управа и уѣздная земская управа, на которыя возлагается непосредственное заведываніе земскимъ хозяйствомъ даннаго уѣзда или губерніи.

Наконецъ, земское собраніе можетъ возлагать предварительное разсмотрѣніе подлежащихъ его вѣдѣнію дѣлъ на особыя комиссіи изъ гласныхъ.

§ 14. **Промышленность и ея виды.** Хозяйственная дѣятельность въ свою очередь можетъ быть: 1) промысловой или просто *промышленность*, и 2) непромысловой. Отличительная черта промысловой дѣятельности или промышленности состоитъ въ томъ, что посвящающій себя этой дѣятельности, или *промышленникъ* видитъ въ ней средство къ жизни, т. е. занимается ею ради выгоды и продолжительное время. Промышленность можетъ быть: а) добывающая, если продукты ея непосредственно добываются изъ природы въ видѣ сырья, б) обрабатывающая, т. е. занимающаяся обработкой продуктовъ, в) транспортная, или перевозка грузовъ и пассажировъ, г) личный промыселъ, когда средства къ жизни добываются оказаніемъ личныхъ услугъ, е) торговая промышленность или торговля.

По размѣрамъ своимъ промышленность можетъ быть крупной и мелкой. Характерными признаками крупнаго производства являются: 1) большой капиталъ, 2) сбытъ на обширномъ рынкѣ (на неизвѣстнаго потребителя), 3) раздѣленіе труда до крайнихъ предѣловъ, 4) выдѣленіе особаго управленія, прямо не принимающаго участія въ производствѣ товаровъ (управляющій, контора, заводская администрація). Мелкое производство напротивъ не обладаетъ большимъ капиталомъ, работаетъ на спеціальнаго заказчика въ узкихъ предѣлахъ окружающаго района, при слабомъ примѣненіи раздѣленія труда и при непосредственномъ участіи въ производствѣ хозяина предпріятія. Типичной формой крупнаго производства является фабрика и заводъ, а мелкаго—ремесленное заведеніе и кустарный промыселъ. Заводъ въ отличіе отъ фабрики обыкновенно перерабатываетъ сырье и примѣняетъ химическіе способы производства, а фабрика получаетъ предварительно полуобработанные товары и подвергаетъ ихъ механическимъ измѣненіямъ; впрочемъ это различіе на практикѣ не всегда выдерживается. Кустарнымъ промысломъ въ отличіе отъ ремесленнаго назыв. домашнее подсобное занятіе, дающее дополнительный заработокъ, въ свободное отъ полевыхъ работъ время; ремесло является также домашнимъ занятіемъ, но составляетъ главный источникъ существованія ремесленника. Однако съ теченіемъ времени кустарный промыселъ сталъ болѣе и болѣе приобрѣтаетъ характеръ главнаго занятія; а именно, крупные фабриканты стали раздавать мелкимъ ремесленникамъ заказы, снабжать ихъ машинами и инструментами, матеріаломъ для производства и т. д.; поэтому кустари потеряли значеніе само-

стоятельныхъ хозяевъ мелкихъ предпріятій и превратились въ фабричныхъ рабочихъ, но работающихъ не на фабрикѣ, а у себя на дому.

Исторія показываетъ, что крупное производство постепенно вытѣсняетъ мелкое. Причина этому — важныя преимущества перваго надъ вторымъ. Во-1-хъ, крупное производство обладаетъ *большимъ капиталомъ*, что даетъ возможность дешевле производить товары. Въ самомъ дѣлѣ, цѣна машинъ, инструментовъ и приспособленій увеличивается въ меньшей пропорціи, чѣмъ растетъ ихъ производительность: паровая машина въ 100 силъ требуетъ расходовъ на обзаведеніе не въ 20 разъ больше, чѣмъ машина въ 5 силъ, а всего въ 4 или 5 разъ болѣе; для правильности ея хода достаточно одного машиниста, одного смазчика, одного кочегара, какъ и для машины въ 5 силъ; для охраны ея достаточно одного или двухъ сторожей, какъ и для охраны малой машины; стоимость починокъ и вѣроятность порчи одинаковы и т. д. Однимъ словомъ цѣлая серія прикладныхъ расходовъ одинакова или почти одинакова, въ то время какъ производительность крупной машины значительно выше производительности машины малой. Во-2-хъ, *раздѣленіе труда* при крупномъ производствѣ достигаетъ крайнихъ своихъ предѣловъ, распаваясь на безчисленное множество самостоятельныхъ операций. Въ 3-хъ, для крупныхъ предпріятій является болѣе доступнымъ *большой и дешевый кредитъ*, а также возможность *дешевыхъ оптовыхъ закупокъ*. Въ 4-хъ, болѣе выгодныя *условія сбыта* и знаніе рынка.

Тѣмъ не менѣе существуетъ цѣлый рядъ производствъ, въ которыхъ главную роль играетъ не крупное, а мелкое ремесленное производство. Таково напр. производство быстро портящихся пищевыхъ продуктовъ и производство предметовъ по опредѣленной мѣркѣ и по особымъ указаніямъ: ремесла — сапожное, портняжное, слесарное, жестяное, столярное, переплетное и проч. Въ нѣкоторыхъ-же работахъ крупное машинное производство вовсе не применимо; это относится къ выдѣлкѣ тѣхъ предметовъ, которые не носятъ шаблоннаго характера, а обладаютъ болѣе художественной формой (такъ назыв. «articles de Paris»). Наконецъ, крупное производство невыгодно при маломъ сбытѣ.

ОТДѢЛЪ ВТОРОЙ.

Ученіе о торговлѣ.

ГЛАВА ЧЕТВЕРТАЯ.

О торговлѣ.

§ 15. **Понятіе о торговлѣ; виды ея.** Подъ названіемъ торговли разумѣется такое *промысловое занятіе, которое имѣетъ своимъ предметомъ покупу и (необходимо) продажу товаровъ съ цѣлью полученія прибыли.* Необходимость обмѣна или торговли явилась сама собою, какъ только появилось раздѣленіе труда. Различныя страны производятъ различныя блага, различныя люди употребляютъ различно свой трудъ и знанія, и явленіе обмѣна столь-же необходимо для людей, какъ и для самой природы. Въ самомъ дѣлѣ, весь міръ проникнуть обмѣномъ вещества: моря, рѣки и болота испаряются, превращаются въ облака и снова падаютъ на землю въ видѣ дождя, который наводняетъ рѣки и наполняетъ моря; человекъ вдыхаетъ въ себя кислородъ, который перерабатывается въ организмѣ, и выдыхаетъ углекислоту; углекислота поглощается листьями деревьевъ и тѣмъ обновляется воздухъ, т. е. увеличивается количество кислорода. И если-бы въ мірѣ все было однообразно, если-бы всѣ люди и страны походили другъ на друга, какъ двѣ капли воды, тогда не нуженъ былъ-бы обмѣнъ, но тогда не было-бы и жизни, такъ какъ жизнь есть вѣчное движеніе, а не покой.

Было время, когда обмѣнъ производился непосредственнымъ вымѣниваніемъ одного товара на другой. Одни народы имѣли болѣе всего кожъ и отдавали ихъ въ обмѣнъ на хлѣбъ, другіе въ

свою очередь излишній хлѣбъ вымѣнивали на желѣзо, желѣзо вымѣнивалось на золото, золото на кожи и т. д. Въ настоящее время, если исключить изъ торговли деньги, которыя существуютъ только для того, чтобы за нихъ покупать товары и услуги, то останется та же картина обмѣна товара на товаръ, съ той только разницей, что люди, посвятившіе себя торговой дѣятельности, или торговцы, принимаютъ на себя хлопоты, съ одной стороны, найти товары, т. е. купить ихъ у производителей, а съ другой—отыскать покупателей, т. е. продать ихъ. Польза такого посредничества сама собою очевидна; достаточно только представить себѣ, въ какомъ положеніи оказался-бы каждый изъ насъ, если-бы не было магазиновъ и намъ за иглой приходилось-бы ѣздить на игольную фабрику, за кускомъ матеріи на ткацкую фабрику, за фунтомъ сахара на сахарный заводъ и т. д.; производителямъ-же приходилось-бы ходить изъ дома въ домъ и предлагать свои товары. Торговля даетъ возможность каждому спокойно заниматься своимъ дѣломъ; она распредѣляетъ товары согласно спросу на нихъ, вывозя изъ мѣстъ, гдѣ цѣны низки вслѣдствіе большого предложенія и тѣмъ поднимая тамъ цѣны, и ввозя въ мѣста, гдѣ вслѣдствіе недостатка товаровъ цѣны высоки, но падаютъ со ввозомъ.

Вотъ поэтому-то мы и называемъ такую торговлю *распределительной*, и отличаемъ ее отъ торговли *спекулятивной*, или торговли фиктивной. Спекулянты обыкновенно не только не перемѣщаютъ товара съ мѣста на мѣсто, но даже совершенно не интересуются въ покупкѣ его; онъ заключаетъ обыкновенно условіе на покупку какого-либо товара и ожидаетъ только случая передать это условіе другому, нуждающемуся въ товарѣ лицу съ надбавкой въ цѣнѣ. Надбавку онъ забираетъ себѣ, а уплатить за товаръ предоставляетъ купившему товаръ. Незначительное число спекулянтовъ, появившись на какомъ-либо рынкѣ, можетъ совершенно устранить производителей, закупивъ у нихъ по условіямъ товары безъ платежа немедленно-же денегъ и, согласившись между собой, объявить монопольные цѣны. Успѣхъ дѣла обезпеченъ, такъ какъ предложеніе находится въ ихъ рукахъ, а спросъ будетъ по прежнему предъявляться отдѣльными, разрозненными покупателями, т. е. подъ вліяніемъ конкуренціи между ними. При наличности такихъ обстоятельствъ, какъ мы уже знаемъ, цѣны должны сильно вырасти. Но такого рода аферы, какъ крайне рискованныя, могутъ окончиться гибельно и для самихъ спекулянтовъ. Такъ напр. достаточно только на рынкѣ, гдѣ оказалась монополія спекулянтовъ, появиться двумъ, тремъ производителямъ, пожелавшимъ продать

свои товары по нормальнымъ цѣнамъ, чтобы монополія рухнула, цѣны быстро упали и спекулянты разорились-бы. Спекуляція, какъ всякая опасная игра, должна быть пренебрегаема благоразумнымъ хозяиномъ.

Вотъ частный примѣръ спекуляціи съ сахаромъ, имѣвшій мѣсто въ г. Кіевѣ въ 1881 году. Число спекулянтовъ достигло до 60 человекъ, а въ Москвѣ до 30. Сущность спекуляціи состоитъ въ томъ, что спекулянты, старающіеся всегда вести дѣло съ извѣстными фирмами, предлагаютъ сахаропромышленникамъ цѣну на 10, 15, иногда на 20 коп. съ пуда болѣе, чѣмъ основательные покупатели; эту разницу онѣ гарантируютъ въ видѣ задатка по 25 коп. (15 до 50 к.) на пудъ, и такимъ образомъ онѣ приобретаютъ за 2.500 р. 10.000 пудовъ сахара, стоящихъ 50.000 руб. О приемкѣ товара спекулянты очевидно не думаютъ, а ждутъ возможности получить 10, 15 к. и больше барыша и передать условіе съ выгодой отъ 50 до 100%, на затраченные имъ деньги. Значеніе такого рода спекуляціи дало себя знать въ Кіевѣ, когда 15 Октября 1881 года наступили морозы: множество спекулянтовъ, имѣвшихъ въ рукахъ массу условій на 3 или на 4 милліона пудовъ сахара, котировали цѣны исключительно между собой и къ 22 Октября довели цѣну сахарнаго песка до 6 р. за пудъ, т. е. подняли ее на 1 р. Въ эти дни одно условіе переходило иногда черезъ десять рукъ; когда-же приближался срокъ приемки сахара, спекулянты уступали условіе другому, первѣю самому заводчику, съ нѣкоторой скидкой, по 5 руб. 80 к. за пудъ, а потомъ, тотъ-же сахаръ переступался другому спекулянту за 6 р. 25 коп.*1

§ 16. Торговля въ разныя историческія эпохи. На первыхъ ступеняхъ развитія человѣкъ мало сознать выгоды обоюднаго обмѣна, предпочитая прибѣгать къ силѣ. Напр. когда въ XVIII вѣкѣ приходилось кораблю подплывать къ австралійцамъ, то туземцы съ удовольствіемъ принимали подарки, но въ случаѣ отказа, выражали взглядами и жестами гнѣвъ и досаду, пытаясь иногда захватить силой заинтересовавшіе ихъ предметы. На слѣдующихъ ступеняхъ развитія человѣчество, сгруппировавшись изъ безпорядочнаго племенного быта въ родовую, ведетъ болѣе правильную торговлю, сначала женщинами и рабами, а затѣмъ и товарами. Но торговля ведется еще съ большими предосторожностями. Напр. древніе Карфагеняне, подплывъ на корабляхъ къ берегу, выгружали свои товары, раскладывали ихъ на берегу, разводили большой костеръ и возвращались на корабль. При видѣ дыма жители собирались на берегу моря, и, положивъ тутъ же золото, удалялись. Тогда снова высаживались Карфагеняне и осматривали предложенное золото; въ случаѣ согласія на сдѣлку забирали его и убѣждали; въ случаѣ же несогласія, оставивъ все на мѣстѣ, отправлялись на корабли и ждали прибавки. Такъ продолжалось до обо-

*1) Заимствовано изъ донесенія б. предсѣдателя кіевскаго биржевого комитета Хрякова министру финансовъ. См. подробности: П. Ковалько. Главнѣйшія реформы Н. Х. Вунге стр. 240—241.

юдного удовлетворенія, при чемъ ни одна, ни другая сторона не совершала несправедливости. Тоже самое замѣчалось и въ торговлѣ русскихъ съ Эскимосами. Обѣ стороны раскладывали поочередно свои товары на условленномъ мѣстѣ. Если предложенныя вещи не удовлетворяли одну изъ сторонъ, она уносила обратно свой товаръ; если же и тѣ, и другіе оставались довольны, они брали предложенныя вещи и расходились, не видѣвъ другъ друга, и торгъ считался оконченнымъ. Этотъ способъ носить названіе «нѣмой торговли».

Съ теченіемъ времени страхъ предъ чужимъ племенемъ по-всему уменьшается и торговля сношенія приобрѣтають болѣе правильный, постоянный характеръ. Но личная безопасность еще не вполне обезпечена, почему хотя торговля и ведется на определенныхъ мѣстахъ, базарахъ, но базары носятъ особенный характеръ. Когда обѣ стороны сойдутся, выходятъ безоружные люди и приступаютъ къ торгу; но за ними стоятъ ихъ вооруженные товарищи, готовые каждую минуту вмѣшаться въ дѣло. Нѣкоторыя племена поручаютъ роль торговцевъ—женщинамъ, гарантировавъ имъ полную безопасность.

Въ средніе вѣка развиты особый типъ торговли «караванная торговля», т. е. періодическая доставка товаровъ въ определенное мѣсто и въ определенное время на караванахъ. Въ близкой связи и зависимости онъ нея находится развитіе ярмарочной торговли.

Затѣмъ быстрый ростъ промышленности, развитіе путей сообщенія и раздѣленія труда создали необходимость постоянной международной всемірной торговли.

§ 17. Торговля культурныхъ народовъ древняго историческаго періода особенно была развита въ Вавилонѣ, Ниневіи, Тирѣ, Сидонѣ, Александріи и др. городахъ. Постепенно особое значеніе приобрѣла Финикія, расположенная на побережьи Средиземнаго моря Азіи въ области нынѣшней Сиріи. Финикияне, эти первые и отважные мореплаватели, проникли въ Средиземное, Мраморное и Черное море, и будто бы даже въ Испанію и Британію. Энергичными предпріимчивыми колонизаторами оказались и древніе Греки, изслѣдовавшіе Эгейское, Мраморное, Черное и Азовское моря и проникавшіе по рѣкамъ вглубь страны; они посѣщали югъ нынѣшней Россіи и глубь Кавказа. Римляне и Карфагеняне также проникають въ обширную область Западной и Центральной Европы. Между ними возгорается война и побѣдителемъ остается Римъ; его золотой вѣкъ совпадаетъ съ началомъ христіанства; за-

тѣмъ наступаетъ постепенное ослабленіе, а въ 437 г. полное паденіе. Постепенно на первое мѣсто выдвигается Византія. Между тѣмъ происходитъ Великое переселеніе народовъ, начавшееся еще до появленія Христіанства и окончившееся въ VIII вѣкѣ. Формируются государства: Франція, Германія, Італія, Австрія, Испанія и др., а затѣмъ Англія.

Развитію торговыхъ оборотовъ способствуютъ Крестовые походы и пилигримство; отдѣльныя національности встрѣчаются, знакомятся.

Въ 1241 г. выдвигается союзъ Любека и Гамбурга, превратившійся затѣмъ въ великій Ганзейскій союзъ, заключающій въ себѣ напр. въ 1367 году 57 городовъ. Въ морской торговлѣ особое значеніе пріобрѣтаетъ Венеція, имѣвшая въ началѣ XV вѣка 3,500 судовъ. Новый толчекъ даетъ открытіе Америки и постепенно на смѣну мрака среднихъ вѣковъ выступаетъ возрожденіе наукъ и искусствъ, но развитію торговыхъ сношеній препятствуютъ рядъ ужасныхъ войнъ, лежащихъ тяжелымъ ярмомъ на хозяйственную жизнь народовъ и особенно разорительныхъ по своей продолжительности: семилѣтняя война, тридцатилѣтняя война, столѣтняя война.

Между тѣмъ прежде кипящій жизнью Востокъ засыпаетъ и руководство міровой торговлею переходитъ къ Западу. Выдвигаются нынѣ извѣстные торговые города: Лондонъ, Гамбургъ, Нью-Йоркъ.

§ 18. **Условія веденія торговли** можно раздѣлить на 2 крупныя группы: а) на условія, способствующія успѣху торговли; и б) на условія, нарушающія правильный ходъ торгово-промышленной жизни.

а) *Условія, способствующія успѣху торговли.* Успѣхъ торговли зависитъ отъ причинъ двоякаго рода. Причины перваго рода находятся внѣ предѣловъ власти отдѣльнаго торговца и опредѣляются условіями исторіи страны, степенью ея культуры, географическими особенностями мѣстности, и т. д. Причины втораго рода напротивъ вполне зависятъ отъ воли и предпріимчивости торговца. Несомнѣнно, что причины перваго рода оказываютъ глубокое вліяніе на развитіе торговыхъ сношеній той или иной страны. Напр. выдающаяся торговая дѣятельность древнихъ Финикійцевъ объясняется расположеніемъ Финикіи на берегу моря, и извилистостью береговой линіи, облегчающей устройство удобныхъ стоянокъ для судовъ. Да и вообще наиболѣе торговые города всегда располагаются въ непосредственномъ сосѣдствѣ съ удобными путями сооб-

щенія, а наиболѣе торговыми странами являются приморскія, каковы Англія, Соедин. Штаты, и въ настоящее время, Японія, островное положеніе которой чрезвычайно напоминаетъ Англію.

Причины второго рода, не имѣя такого глубокого основанія въ непреложныхъ законахъ природы или въ медленно измѣняющихся историческихъ условіяхъ, — *приобрѣтають* крупное значеніе въ развитіи торговли потому, что, находясь въ тѣсной зависимости отъ личности торговца, могутъ быть произвольно измѣнены въ лучшую сторону. Къ причинамъ этого рода относятся: а) причины внутренняго характера, и б) причины внѣшняго свойства.

Причинами внутренняго характера являются: честность торговца и вѣжливое обращеніе. Причинами внѣшняго свойства: реклама и методъ торговли. Разберемъ каждую изъ этихъ причинъ въ отдѣльности.

§ 19. Честность и вѣжливость торговца. Честность должна лежать въ основѣ всякой дѣятельности, а потому не можетъ минути и торговой дѣятельности. Между тѣмъ въ этой области, правда на низшихъ сравнительно ступеняхъ развитія культуры, получилъ довольно распространенное примѣненіе девизъ: «не обманешь, не продашь». Многіе торговцы увѣрены, что только этотъ путь ведетъ къ обогащенію. На самомъ-же дѣлѣ ничто такъ не подрываетъ торговлю и кредитъ какъ нечестность торговца. Страны, торговые дѣятели которыхъ отличаются безукоризненной точностью и аккуратностью выполненія првнятыхъ на себя обязательствъ, вродѣ Англіи и Америки, остаются побѣдителями на міровомъ рынкѣ. И наоборотъ, страны, торговцы коихъ не отличаются высокой торговой честностью принимаютъ ничтожное участіе въ міровыхъ оборотахъ. Къ сожалѣнію одной изъ такихъ странъ является Россія. Впрочемъ было-бы крупнымъ нравственнымъ проступкомъ стремиться къ честности только потому, что это выгодно, такъ какъ самое такое стремленіе нечестно въ своей основѣ.

Отсутствіе честности у торговца, помимо невысокаго нравственнаго приговора влечетъ за собой и наказаніе матеріальнаго свойства. Обмѣриванія, обвѣшиванія, подмѣшиванія и тому подобное скоро разгадываются покупателями, которые стараются въ дальѣйшемъ избѣгать торговца, не внушающаго довѣрія. Большое значеніе имѣетъ также и вѣжливое обращеніе съ покупателями. Если всякое вообще общеніе съ людьми основывается на предупредительности и вѣжливости, то тѣмъ важнѣе эти качества у торговца, который въ теченіе цѣлаго дня находится въ непосредственномъ общеніи съ публикой.

Русскіе торговцы заграницей не пользуются большимъ довѣріемъ. Особенно это справедливо по отношенію къ хлѣбной торговлѣ, такъ что напр., въ Глазговѣ о русской торговой честности держится самое низкое мнѣніе: крупные покупатели предпочитаютъ обращаться къ русскимъ торговцамъ при посредствѣ англійскихъ маклеровъ, переплачиваютъ имъ на комиссіи и на *del credere*, лишь-бы быть увѣренными въ твердости сдѣлки. Главнымъ злоупотребленіемъ является невѣрное показаніе русскими отправителями вѣса вывозимаго зерна; обвиненія въ этомъ постоянно раздаются въ Лондонѣ, Ливерпулѣ, Гуллѣ, въ Глазговѣ и въ др. мѣстахъ. Иногда разница вѣса по документамъ и въ дѣйствительности достигаетъ 10%. Вредное вліяніе на условія русской хлѣбной торговли оказываетъ также засоренность и неровность зерна. Засореніе производится искусственно, вслѣдствіе чего увеличивается вѣсъ хлѣба, а слѣдовательно и заработокъ продавца. Наконецъ, необходимо упомянуть о неблаговидныхъ поступкахъ нѣкоторыхъ русскихъ купцовъ, заключающихся въ уклоненіи отъ окончательнаго расчета. Это бываетъ обыкновенно въ томъ случаѣ, когда купца приговариваютъ къ возврату части полученныхъ имъ за товаръ денегъ за худшее качество зерна, или за недостачу вѣса. Правда на такіа продѣлки наиболѣе падки мелкіе торговцы, но они роняютъ нашу торговую репутацію и сбиваютъ съ правильнаго пути крупныя фирмы.

§ 20. **Реклама.** Рекламой называется оповѣщеніе публики о предлагаемыхъ товарахъ или услугахъ, при чемъ способъ оповѣщенія избирается наиболѣе оригинальный, а потому наиболѣе бросающійся въ глаза. Особаго развитія реклама достигла въ Англіи и Америкѣ. Американцы тратятъ на рекламу громадныя суммы денегъ, содержатъ отдѣльныя газеты, нанимаютъ цѣлыя штаты служащихъ, заказываютъ писателямъ стихи, выпускаютъ брошюры и т. д. Реклама въ Америкѣ всюду находитъ себѣ пріютъ, включая кладбище и церкви; въ Нью-Йоркѣ на одномъ изъ кладбищъ существуетъ такая надпись на надгробномъ памятникѣ: «покойникъ застрѣлился револьверомъ системы Хольтъ, убивающимъ наповалъ. Лучшее оружіе для этой цѣли». Въ церквахъ раздаются бесплатно молитвенники, на каждой страницѣ коихъ упоминается о торговой фирмѣ. Но законодательства многихъ странъ относятся къ рекламѣ отрицательно въ виду тѣхъ злоупотребленій, къ которымъ склонны торговцы и промышленники, доводящіе рекламированіе до крайнихъ предѣловъ. Караются обманныя указанія о качествѣ, способѣ изготовленія, цѣнности товаровъ, способѣ и мѣстѣ полученія това-

ровъ, о полученныхъ почетныхъ наградахъ, о причинахъ и цѣли продажи и проч. Особенно строгое законодательство въ Германіи, гдѣ юридическія послѣдствія обманной рекламы влекутъ за собой гражданскую и уголовную отвѣтственность, доходящую до тюремнаго заключенія на 6 мѣсяцевъ, помимо штрафа. Въ Россіи специальныхъ законовъ о рекламѣ нѣтъ, да и сама по себѣ реклама не имѣетъ большого распространенія. Объясняется это съ одной стороны особенностями характера русскаго человѣка, не стремящагося къ показному, внѣшнему эффекту, а съ другой стороны неумѣніемъ торговцевъ составлять рекламы и умѣло ими пользоваться. Реклама для своего успѣха должна обладать цѣлымъ рядомъ качествъ, а именно. Прежде всего реклама должна быть въ строгомъ соотвѣтствіи съ дѣйствительностью, въ особенности относительно качества и цѣны товара. Всякое лживое объявленіе больше принесетъ вреда торговцу, чѣмъ отсутствіе рекламы. Затѣмъ реклама должна быть кратка, а наиболѣе важныя мѣста текста выдѣлены жирнымъ шрифтомъ или цвѣтной краской. Длинную и однообразную рекламу публика читаетъ неохотно. Форма, въ которую облекается реклама должна быть по возможности оригинальна, изящна и интересна.

§ 21. **Методы торговли.** Повидимому самый прибыльный способъ веденія торговли это методъ запроса и постепеннаго пониженія цѣны въ случаѣ несогласія покупателя. Но этотъ способъ страдаетъ крупными недостатками. Во первыхъ, онъ приучаетъ покупателей относиться недовѣрчиво къ обозначенію цѣнъ, что въ свою очередь вообще подрываетъ довѣріе къ торговцу; во вторыхъ, отнимаетъ и у покупателя и у торговца слишкомъ много времени попусту; поэтому съ постепеннымъ развитіемъ торговыхъ оборотовъ становится все болѣе и болѣе невыгоднымъ; въ третьихъ, заставляетъ торговца прибѣгать къ цѣлому ряду искусственныхъ доказательствъ вѣрности запрашиваемой цѣны: божбѣ, заклинаніямъ, показыванію книгъ и счетовъ и т. под.; всѣ эти приемы мало убѣдительны для покупателя и крайне неблагоприятно отражаются на нравственномъ обликѣ торговца. Поэтому солидные торговые предприятия избѣгаютъ подобнаго образа дѣйствій, предпочитая методъ «при фикса», т. е. установленія цѣнъ безъ запроса, даже съ обозначеніемъ ихъ въ рубляхъ и копейкахъ на самомъ товарѣ. Наша русская торговля и въ этомъ отношеніи страдаетъ очень крупными недостатками. Еще многіе торговцы примѣняютъ систему зазыванія, безконечнаго торга, божбу и клятвы.

Вторая крупная ошибка русских торговцев заключается въ томъ, что они, стремясь заработать на каждомъ товарѣ побольше, удлиняютъ этимъ продолжительность коммерческаго оборота. Ясно, что дешевый товаръ найдетъ себѣ больше покупателей, чѣмъ тотъ же товаръ съ дорогой цѣной; въ силу этого разумному торговцу всегда выгоднѣе продать товаровъ больше, хотя бы и съ малой выгодой на каждомъ экземплярѣ товара, чѣмъ продать малое количество товаровъ по дорогой цѣнѣ. «Малая польза, но скорый оборотъ» вотъ дѣйствительный девизъ опытнаго торговца.

Поразительный примѣръ въ этомъ отношеніи представляетъ Японія. Въ послѣдніе два, три года многіе японскіе товары, проникнувъ въ Кантонъ, быстро и рѣшительно вытѣснили остальные и даже англійскіе исключительно благодаря дешевизнѣ, столь цѣнимой китайцами: къ числу такихъ товаровъ относятся японскіе бумажные платки и полотенца; хотя они маломѣрны и рвутся скорѣе англійскихъ, но они невѣроятно дешевы, и продаются по 2 пенса (около 8 коп.) за штуку. Еще болѣе разительный примѣръ представляютъ спички. Еще недавно въ Кантонѣ исключительно были въ ходу англійскія спички; затѣмъ стали проникать шведскія спички, но въ настоящее время въ Кантонѣ невозможно найти другихъ спичекъ, кромѣ японскихъ, также отличающихся большой дешевизной. Китайцы снабжаются японцами особенной резиновой обувью, хотя 8 лѣтъ тому назадъ о ней никто въ Кантонѣ не вѣдалъ; въ настоящее-же время китайцы охотно замѣнили европейскую кожаную обувь японской резиновой, не пропускающей сырости и крайне дешевой (пара резиновыхъ башмаковъ продается въ Кантонѣ по 2 шиллинга, т. е. около 95 коп.).

Наконецъ, большое значеніе въ дѣлѣ успѣшности торговли имѣетъ знаніе рынка, знакомство со вкусами покупателей и полное знакомство со своей торговлей. Многія заграничныя фирмы съ этой цѣлью обзаводятся въ мѣстахъ сбыта своихъ товаровъ агентами, коммиссіонерами, справочными конторами и т. под. учрежденіями, позволяющими фирмѣ стоять вездѣ въ курсѣ дѣла. Общая инертность, неподвижность русской торговли сказывается и тутъ. Такъ напр. успѣху нашей торговли въ Персіи сахаромъ мѣшаетъ уже изъ давнихъ поръ то обстоятельство, что по условіямъ мѣстной жизни требуется упаковка сахара въ полу-мѣшки; между тѣмъ русскій сахаръ выпускается въ мѣшкахъ большого формата, почему обыкновенно отправляется раньше въ Германію, тамъ пересыпается въ другую упаковку и подъ видомъ нѣмецкаго сахара попадаетъ въ Персію. Интересенъ также и слѣдующій примѣръ. По

русской таможенной статистикѣ напр. за 1898 годъ значится, что изъ Россіи въ Голландію вывезено было: пшеницы 27.819 тыс. пудовъ, ржи—16.151 т. п., ячменя—13.619 т. п., овса—6.440 т. п. и льняного сѣмени—5,675 т. п. Но по свѣдѣніямъ самой Голландіи она за тотъ же годъ истратила на свое потребление всего только: пшеницы 6.399 т. п., ржи—2,730 т. п., ячменя—2,306 т. п., овса—1,460 т. п. и льняного сѣмени 28 т. п. Это несоотвѣстствіе цифръ объясняется тѣмъ, что наша сосѣдка Германія получаетъ русскіе хлѣбные грузы не только изъ Россіи, но и транзитомъ чрезъ Голландію; оказывается далѣе, что вообще многіе русскіе грузы, значащіеся по нашей таможенной статистикѣ отправленными въ другія страны, или непосредственно направляются въ Германію, или сворачиваютъ туда съ первоначальнаго пути. Однимъ словомъ полное незнакомство съ рынками сбыта, невѣдѣніе бытовыхъ и природныхъ условій мѣстъ сбыта и незнакомство со вкусами и привычками потребителей губить русскую торговлю.

Для привлеченія покупателей существуетъ еще цѣлый рядъ практическихъ приемовъ, вродѣ напр. выдачи премій за каждую покупку или за покупку на опредѣленную сумму. Первое имѣетъ цѣлью просто привлечь покупателя, а второе заставляетъ его дѣлать закупки постоянно въ одномъ и томъ же магазинѣ, что въ свою очередь приучаетъ покупателя къ опредѣленному мѣсту покупки.

§ 22. б). *Условія, нарушающія правильный ходъ торгово-промышленной жизни.* Окончательной цѣлью хозяйственной дѣятельности является удовлетвореніе человѣческихъ потребностей; фабрики, заводы, мастерскія, магазины и склады существуютъ исключительно потому, что при ихъ посредствѣ удовлетворяются нужды потребителей. Ясно поэтому, что торговля и промышленность могутъ находиться въ благополучіи только въ томъ случаѣ, если размѣры производства согласны съ размѣрами потребления, т. е. съ величиной дѣйствительнаго спроса. Если производство меньше потребления, то подъ вліяніемъ большого спроса цѣны растутъ, что тяжело отражается на потребителяхъ; а если производство больше потребления, товары не находятъ сбыта, цѣны падаютъ, и терпятъ убытки промышленники. Такое состояніе промышленности называется *перепроизводствомъ*, а вызванныя имъ потрясенія экономической жизни *кризисомъ*.

Основная причина кризисовъ лежитъ глубоко въ неустройствахъ промышленной жизни. Большіе фабрики и заводы работаютъ безъ опредѣленнаго заказа, на «неизвѣстнаго потребителя» и въ зависимости отъ дѣйствительнаго спроса. Принуждаемые усили-

вающейся конкуренціей къ пониженію цѣнъ промышленники стремятся пополнить убытки расширеніемъ производства, или введеніемъ усовершенствованій; расширеніе производства выгодно тѣмъ, что при большомъ количествѣ вырабатываемыхъ товаровъ, каждая единица товара обходится дешевле, а слѣдовательно можетъ быть продана за меньшую цѣну, не причиняя тѣмъ убытка промышленнику; введеніе же усовершенствованія вообще понижаетъ расходы производства и даетъ возможность содержать меньшее количество рабочихъ, платить имъ меньше жалованья, и получить большее количество товара. Но въ окончательномъ результатѣ товаровъ оказывается слишкомъ много сравнительно съ тѣмъ, сколько въ состояніи дѣйствительно пріобрѣсти потребители, цѣны падаютъ ниже стоимости производства, наступаетъ кризисъ, который разоряетъ промышленниковъ. Часть предпріятій закрывается, часть переходитъ въ другія руки, постепенно промышленная жизнь оправляется отъ потрясенія, начинается новая погоня за дешевизной и снова кризисъ.

Кризисъ можетъ быть вызванъ колебаніемъ цѣнности денегъ. Если напр. въ страну приливаютъ новые денежные капиталы (положимъ въ видѣ контрибуціи, открытія розсыпей и пр.), то предложеніе ихъ становится больше спроса, и деньги дешевѣютъ. Подъ вліяніемъ удешевленія денегъ, товары становятся дороже, такъ какъ за тотъ же товаръ приходится платить больше денегъ. Подъ вліяніемъ этихъ двухъ причинъ, съ одной стороны дешевизны денегъ, а съ другой—дороговизны товаровъ, промышленники усиливаютъ производство. Между тѣмъ денежные оборотные капиталы постепенно превращаются въ постоянные—фабрики, заводы, магазины (это такъ назыв. иммобилизація капиталовъ), деньги дорожаютъ, товары дешевѣютъ и наступаетъ кризисъ.

Наконецъ, кризисъ вызывается иногда и спекуляціей. Спекулянты, преслѣдуя свои личныя цѣли, начинаютъ играть на повышеніе цѣнъ какого либо товара. Промышленники, замѣчая ростъ цѣнъ и предполагая усиленіе дѣйствительнаго, а не мнимаго спроса, идутъ на встрѣчу интересамъ потребителей, расширяютъ производство. Но къ этому времени спекуляція кончается, на рынокъ выбрасывается большое количество товара со стороны спекулянтовъ, куда прибавляется еще и весь излишекъ производства фабрикантовъ, наступаетъ перепроизводство и кризисъ.

ГЛАВА ПЯТАЯ.

Торговля внутренняя.

§ 23. **Торговля постоянная и періодическая.** Различаютъ два вида внутренней торговли: торговлю постоянную, т. е. производимую непрерывно на опредѣленномъ мѣстѣ, и торговлю періодическую, производящуюся въ заранее опредѣленномъ мѣстѣ и въ опредѣленное время; въ остальное же время мѣсто, отведенное для періодическаго торгова, остается пустымъ или занимается чѣмъ либо временно. Въ свою очередь періодическая торговля дѣлится на торговлю базарную и торговлю ярмарочную. Впрочемъ надо замѣтить, что у насъ—въ Россіи мелкихъ ярмарокъ такъ много, что они мало чѣмъ отличаются отъ базаровъ. Вообще-же принято считать ярмаркой такой торгъ, который: во 1-хъ, производится черезъ большой *промежутокъ* времени (*jahrmarkt*—годовой торгъ), въ то время, какъ базары бываютъ одинъ, два раза въ недѣлю, а то и каждый день; во 2-хъ, привозятся на ярмарку главнымъ образомъ не *съѣстные припасы* (хотя между прочимъ могутъ встрѣчаться и они); на базарѣ-же продаются исключительно предметы ежедневнаго домашняго обихода; въ 3-хъ, ярмарка захватываетъ *большой районъ*, почему и покупатели и продавцы съѣзжаются изъ далека, а на базарѣ пріѣзжаютъ обыкновенно только продавцы съ цѣлью распродать свои товары мѣстнымъ жителямъ. Кратко можно такъ опредѣлять ярмарки: *это періодическіе торги чрезъ значительный промежутокъ времени въ опредѣленномъ мѣстѣ и въ опредѣленное время.*

§ 24. **Ярмарки въ Россіи.** Самое названіе «ярмарка» не русскаго происхожденія и входитъ въ употребленіе только во второй половинѣ 17-го вѣка, будучи заимствовано, вѣроятно, изъ Польши. До того времени ярмарки назывались у насъ «торгами». Историческія справки и догадки указываютъ на самое древнѣйшее происхожденіе «торжищъ» во времена идолопоклонства и «игрищъ между селъ». Большой толчекъ въ этомъ направленіи дало введеніе христіанства, когда торги стали производиться около церквей. Здѣсь особенную услугу оказали монастыри, и это явствуетъ хотябы изъ того, что лучшія наши ярмарки (Макарьевская) возникли въ монастырскихъ имѣніяхъ и развивались подъ ихъ наблюденіемъ и управленіемъ. Уже въ XII вѣкѣ существовала напр. такая ярмарка, какъ ярмарка на Мологѣ, дававшая одного дохода казнѣ по 180 пуд. серебра. Затѣмъ мало по малу ярмарки развивались,

обороты ихъ дѣлались все больше и больше и изъ нихъ выдѣлилось нѣсколько, имѣющихъ всероссійское значеніе. Такъ прежде всего нужно отмѣтить *Нижегородскую* ярмарку (она-же Макарьевская), продолжающуюся съ 15 іюля по 10 сентября и имѣющую предметами торговли: чай, пушной товаръ, кожи, металлы, табакъ, хлопчато-бумажныя и шерстяныя издѣлія, рыбу, фрукты (изъ Персіи) и нѣкоторые др. Затѣмъ важна также ярмарка *Ирбитская* съ 1 февраля по 1 марта для обмѣна съ одной стороны сибирскихъ, китайскихъ и средне-азіатскихъ товаровъ на товары Европейской Россіи съ другой стороны. Въ Кіевѣ большой извѣстностью пользуется *Срътенская* ярмарка или *Контракты*, съ 5 февраля по 25 февраля; эта ярмарка важна не происходящимъ на ней (въ Контрактовомъ залѣ и на площади возлѣ него) торгомъ, а пріурочиваніемъ къ этому времени заключенія срочныхъ сдѣлокъ, въ особенности на сахаръ и сельско-хозяйственные продукты. Въ г. Харьковѣ бываетъ нѣсколько ярмарокъ: *Крещенская* съ 6 января по 1 февраля, *Успенская* съ 15 августа по 1 сентября, *Покровская* съ 1 октября по 1 ноября и *Троицкая* съ 1 по 20 іюня. Въ Варшавѣ извѣстна *Свентоянская* ярмарка съ 3 по 6 іюня, въ Курскѣ—*Коренная* ярмарка, въ Казани—*Весенняя* ярмарка и нѣк. др.

§ 25. **Современное значеніе ярмарокъ.** Въ послѣднее время все сильнѣе и сильнѣе стали слышаться жалобы на то, что ярмарки падаютъ, что это отжившее уже установленіе, и что свободно можно было-бы и совсѣмъ закрыть ихъ (такой напр. отзывъ дало о ярмаркахъ Министерство Внутр. Дѣлъ еще въ 1877 г.). Дѣйствительно, съ увеличеніемъ путей и средствъ сообщенія, съ ускореніемъ самаго передвиженія, съ развитіемъ банковаго дѣла, телеграфовъ, телефоновъ и почты, стали, повидимому, излишни эти «періодическіе торги», на которыхъ только разъ, два въ году можно сдѣлать закупки, да и то по болѣе дорогой цѣнѣ, чѣмъ на мѣстѣ, такъ какъ въ этой цѣнѣ надо оплатить расходы на перѣздъ, на наемъ помѣщеній и порчу товаровъ въ дорогѣ. А если кромѣ того, принять къ свѣдѣнію, что наплывъ на ярмарки пришлога населенія увеличиваетъ разгулъ, число преступленій, способствуетъ разнесенію всевозможныхъ эпидемическихъ болѣзней по окрестнымъ селамъ и требуетъ усиленнаго надзора полиціи,—то нельзя, повидимому, не порадоваться, скорѣйшему закрытію всѣхъ ярмарокъ вообще. Но такое заключеніе было-бы опрометчиво, такъ какъ *торговля, какъ одно изъ проявленій промышленной дѣятельности, сама избираетъ себѣ пути, на которыхъ не слѣдуетъ*

ставитъ какихъ-либо преградъ ея естественному выраженію и развитію. И если ярмарки существуютъ, то это само по себѣ указываетъ на то, что окрестные жители чувствуютъ въ нихъ нужду; съ этой точки зрѣнія найдутъ для себя полное оправданіе всѣ мелкія, крестьянскія ярмарки, составляющія у насъ подавляющее большинство. Но и существованіе большихъ ярмарокъ должно быть вполне обеспечено, такъ какъ онѣ, потерявъ значеніе простыхъ сѣздовъ для продажи (о чемъ нечего жалѣть), приобрѣли высшій смыслъ періодическихъ сѣздовъ предпринимателей и торговцовъ, знакомящихся, какъ со вкусами своихъ отдаленныхъ покупателей, такъ и съ успѣхами самаго производства. Во время большихъ ярмарокъ (напр., во время Контрактовъ въ Кіевѣ) сѣзжаются сахарозаводчики и сельскіе хозяева для совмѣстнаго обсужденія интересующихъ ихъ вопросовъ. Затѣмъ на крупныхъ ярмаркахъ устанавливаются рыночныя цѣны: въ г. Кіевѣ на сахаръ, въ Харьковѣ на шерсть, въ Н.-Новгородѣ на желѣзо, кожи и чай, и т. д. Наконецъ, къ этому-же времени приурочивается обыкновенно заключеніе всевозможныхъ контрактовъ на покупку, продажу и аренду имѣній, поставку бураковъ, на разные подряды и т. п.; поэтому и сама Кіевская ярмарка, изобилующая такими контрактами, называется «Контракты».

ГЛАВА ШЕСТАЯ.

Торговля внѣшняя.

§ 26. **Выгоды внѣшней торговли.** Необходимость и польза международной или внѣшней торговли вытекаетъ сама собой изъ широко поставленной системы раздѣленія труда. Внутри государства торговцы способствуютъ обмѣну между различными отдѣльными хозяйствами, а въ международной торговлѣ такими самостоятельными единицами выступаютъ цѣлыя страны. Различія въ климатѣ, почвѣ и другихъ природныхъ условіяхъ заставляютъ обмѣнивать излишекъ своихъ туземныхъ продуктовъ на требуемое количество товаровъ иноземныхъ, такъ что въ выгоду остаются обѣ стороны. Но, конечно, цѣна обмѣниваемыхъ продуктовъ, какъ это вообще на всякомъ рынкѣ, устанавливается спросомъ и предложениемъ, почему въ наилучшемъ условіи оказывается всегда страна, имѣющая возможность воздержаться отъ невыгодной продажи (т. е. при маломъ спросѣ на ея товары), или отъ невыгод-

ной покупки (т. е. при маломъ предложеніи со стороны иностранцевъ). Съ этой точки зрѣнія приносить болѣе выгоды торговля, производимая на счетъ туземныхъ жителей, и на ихъ перевозочныхъ средствахъ, такъ какъ тогда сами торговцы разѣзжаются по государствамъ и отыскиваютъ для себя наилучшія мѣста закупки и рынки сбыта. Такая торговля называется активной. Совершенно иное представляетъ торговля пассивная, т. е. торговля народовъ, принужденныхъ вслѣдствіе недостатка коммерческой предпримчивости, знаній, капиталовъ и перевозочныхъ средствъ, ожидать иностранной инициативы для закупки у нихъ и перевозки товаровъ. Однимъ словомъ, въ международномъ обмѣнѣ, какъ и при частныхъ сдѣлкахъ, выгоды получаютъ обѣ стороны, но большая часть прибыли приходится на сторону болѣе сильную по своему экономическому состоянію.

§ 27. **Таможенный тарифъ.** При производствѣ торговыхъ сношеній между отдѣльными государствами, товары, какъ ввозимые, такъ и вывозимые, должны направляться въ опредѣленные, находящіеся на границахъ пункты, называемые *таможнями*, гдѣ съ нихъ взыскивается опредѣленная плата въ пользу государства, или таможенная *пошлина*. Для взиманія такихъ пошлинъ существуетъ въ каждой странѣ списокъ или роспись товаровъ, который указываетъ размѣры сборовъ по родамъ товаровъ; эта роспись называется *таможеннымъ тарифомъ*. Порядокъ уплаты сбора или *очистки пошлиной* таковъ. Прежде всего подается объявленіе отъ имени хозяина о количествѣ, цѣнности и способѣ доставки товара. По поданному объявленію таможенные чиновники приступаютъ къ осмотру товаровъ въ присутствіи хозяина, съ цѣлью убѣдиться въ томъ, что среди провозимыхъ товаровъ нѣтъ запрещенныхъ ко ввозу; затѣмъ дѣлается расчетъ причитающейся пошлины, взимаются деньги, и выдается квитанція въ уплатѣ и ярлыкъ на выпускъ товара изъ склада. Вслѣдствіе обилія обрядностей и правилъ, влекущихъ за невыполненіе штрафы, обыкновенно купцы поручаютъ очистку пошлины особымъ довѣреннымъ, называемымъ *таможенными экспедиторами*.

Таможни обыкновенно устраиваются на границахъ государства. Но въ нѣкоторыхъ городахъ, далеко отстоящихъ отъ границы (напр. Москва), разрѣшается открывать *внутреннюю таможню*. Товары, выписываемые изъ заграницы, направляются по просьбѣ торговца прямо въ тотъ городъ, гдѣ есть внутренняя таможня, не подвергаясь осмотру на границѣ, что облегчаетъ выписку иностранныхъ товаровъ и уменьшаетъ расходы по осмотру

товаровъ на таможенныхъ. Вся-же таможенная обрядность производится на внутренней таможнѣ.

§ 28. **Виды тарифа.** Россія по своимъ границамъ имѣетъ нѣсколько таможенныхъ тарифовъ. По *европейской* торговлѣ существуетъ два вида тарифовъ—общій и конвенціонный; по *азиатской* торговлѣ заключены отдѣльные договоры съ Турціей, Персіей и Китаемъ; кромѣ того, особый тарифъ существуетъ въ торговыхъ сношеніяхъ съ *Великимъ Княжествомъ Финляндскимъ*. Таможенный тарифъ по *европейской* границѣ имѣетъ своей цѣлью не только доставлять казнѣ доходъ, но и защищать внутреннюю промышленность отъ иноземнаго соперничества; поэтому размыры пошлинъ очень высоки (около 75% цѣны жизненныхъ припасовъ, 28% цѣны сырья и полуфабрикатовъ и 27% цѣны фабрикатовъ). Впрочемъ отдѣльныя страны пользуются скидкой со ставокъ общаго тарифа на основаніи специальныхъ торговыхъ договоровъ (конвенцій), почему такой пониженный тарифъ называется конвенціоннымъ.

По *азиатской* торговлѣ: съ *Турціей* договоръ заключенъ былъ 3 Февраля 1862 года, при чемъ турецкіе товары стали уплачивать по 5% съ цѣны, а русскіе при вывозѣ 8%. По договору съ *Персіей* (это одинъ изъ старѣйшихъ договоровъ), заключенному въ Туркменчаѣ 10 Февраля 1828 года было между прочимъ постановлено: «для доставленія торговлѣ обоюдныхъ подданныхъ выгодъ, составляющихъ предметъ прежнихъ договоровъ, съ товаровъ привозимыхъ въ Персію или вывозимыхъ изъ сего государства русскіими подданными, а равно съ произведеній Персіи, привозимыхъ въ Россію чрезъ Каспійское море или чрезъ сухопутную границу, и съ русскіихъ товаровъ, тѣми-же путями вывозимыхъ изъ Имперіи персидскими подданными, взимать пошлины по 5% съ цѣны, *единожды навсегда* при вывозѣ или ввозѣ тѣхъ товаровъ, не подвергая уже оныя послѣ сего никакой таможенной пошлинѣ». Этотъ договоръ 27 Октября 1901 года замѣненъ новымъ, по которому пошлины взимаются не процентно съ цѣны, а въ зависимости отъ мѣры и вѣса, какъ въ общемъ тарифѣ по Европейской границѣ. Съ *Китаемъ* у насъ заключенъ былъ цѣлый рядъ договоровъ; позднѣйшій изъ нихъ Петербургскій заключенъ 4 Августа 1881 года, при чемъ обложены при ввозѣ чай и серебро и запрещены къ вывозу хлѣбныя вина и водки; остальные же товары допущены безпошлинно.

Торговья сношенія *Великаго Княжества Финляндскаго* съ остальной Россіей опредѣлены 20-го Мая 1897 года. Товары,

привозимые въ Россію, распределены на три группы: а) жизненные припасы, деревянные издѣлія и разные строительные матеріалы—пропускаются *безпошлинно*; в) издѣлія изъ животныхъ продуктовъ, чугуна до 245,900 цент., мѣдь до 6,560 цент., мѣха и нѣк. другіе товары,—хотя пропускаются *безпошлинно*, но съ предъявленіемъ *свидѣтельствъ* о финляндскомъ ихъ происхожденіи и въ иныхъ случаяхъ, какъ указано, съ *ограниченіемъ ихъ количества*; с) кожи, жестяныя издѣлія, бутылки, стеклянныя и фаянсовыя издѣлія, желѣзо и сталь сортовые и полосовыя въ количествѣ 65,000 цент., желѣзо и сталь листовыя, машины и всякія издѣлія изъ чугуна, желѣза и стали въ количествѣ 22,130 цент., бумага и проч.—пропускаются съ предъявленіемъ *свидѣтельствъ* и съ оплатой *уравнительныхъ пошлинъ*, т. е. такихъ, которыя защищали-бы чисто русскіе товары отъ финляндской конкуренціи. Остальные товары должны подлежать очисткѣ по конвенціонному тарифу. Товары, *ввозимые въ Финляндію*, кромѣ спиртныхъ напитковъ, сахара, табака въ листахъ, папирсъ, сигаръ, меда, пива, патоки и маргарина, платящихъ налогъ,—провозятся туда изъ Россіи *безпошлинно*.

§ 29. **Виды таможенныхъ пошлинъ.** Въ зависимости отъ того—ввозится, вывозится или проходить только чрезъ страну товаръ, таможенные пошлины называются ввозныя, вывозныя и транзитныя. Специальныхъ пошлинъ за транзитъ Россія не имѣетъ; что-же касается пошлинъ вывозныхъ, то число ихъ очень ограничено; главное-же значеніе имѣютъ пошлины, взимаемыя при *вывозѣ* товаровъ. При *вывозѣ* въ свою очередь различаютъ три случая, а именно: 1) одни изъ товаровъ вовсе запрещены къ вывозу (напр. у насъ желѣзная руда и шлаки отъ желѣзодѣлательнаго производства черезъ таможи губерній Царства Польскаго); 2) другіе обложены вывозной пошлиной (фосфориты, кромѣ молотыхъ, кость не въ дѣлѣ, въ кускахъ, костяная зола, лички шелковыхъ червей, тряпки и лоскуты, руды желѣзныя, мѣдныя и цинковыя, дерево пальмовое и орѣховое) и, наконецъ, 3) третьи совсѣмъ освобождены отъ пошлины (фосфориты молотые, костяная мука, кость молотая и всѣ остальные товары особенно непоменованные. При *вывозѣ* товаровъ можно различить также три случая. Такъ: 1) запрещены ко ввозу—русская размѣнная монета, порохъ, карты, военные снаряды, маргариновые продукты и нѣкоторые др.; 2) *безпошлинно* провозятся хлѣбъ, скоть, удобренія, дерево, сѣно, тряпье, камни. 3) Остальные ввозимые изъ заграницы товары обложены пошлиной или въ цѣляхъ покровительства русской промышлен-

ности (пошлины на товары, производимые и внутри Россіи, покровительственныя пошлины), или въ цѣляхъ доставленія дохода казнѣ (на товары, не производимые въ Россіи, фискальныя пошлины).

§ 30. **Способы взиманія таможенныхъ пошлинъ.** Правильнѣе всего было-бы взимать пошлины съ *цѣны товара (ad valorem)*, такъ какъ тогда самыя дорогіе товары уплачивали-бы и наибольшую пошлину. Но на практикѣ встрѣчаются большія затрудненія при опредѣленіи дѣйствительной цѣны товара, а легкость обмана дѣлаетъ шаткими доходы казны и поощряетъ ложь. Примѣры пошлинъ *ad valorem* мы имѣемъ въ договорахъ Россіи съ азіатскими народами (хотя-бы Туркменчайскій договоръ); обыкновенно-же, и у насъ (по европейской торговлѣ) принята система взиманія пошлинъ въ зависимости отъ вѣса и мѣры (пошлины *специфическія*), а именно: пошлина взимается съ пуда (брутто или нетто), съ фунта, съ вершка, штуки, дюжины (только турецкія фески), бутылки, оси и тонны.

Напр. ст. 14: „трюфели, шампиньоны и всякіе другіе грибы въ укусѣ, въ маслѣ и разсалахъ; трюфели сухіе и ситкіе съ пуда *брутто* 7 р. 20 к.“ Ст. 34: „мясо соленое, копченое, вяленое; колбасы съ пуда (нетто) 1 р.“ Ст. 21, п. 3: „табакъ въ сигарахъ: крошенный, завернутый въ табачныя листья; напиромы съ фунта 3 р. 20 к.“ Ст. 78, п. 1: „зеркальныя стекла и зеркала до 50 кв. вершковъ съ фунта 1⁰ к., а свыше 50 до 100 кв. вершковъ, съ квадратнаго вершка 1 коп.“ Ст. 210: „шляпы со штуки 1 р., а фуражки со штуки 50 коп.“ Ст. 211: „зонтики и трости со штуки 2 р. 50 к.“ Ст. 28 и 29: „вина, медь, портеръ, пиво, сидръ съ бочки или бутылки“. Ст. 174: „вагоны для желѣзныхъ дорогъ: угольные съ оси 160 р.; товарныя съ оси 240 р.; пассажирскіе 300 р., 330 р., 355 и пр.“ Ст. 175: „суда морскія и рѣчныя, желѣзныя, съ каждой тонны: за первыя 100 тоннъ, съ тонны 38 р., за слѣд. 100—1,500 тоннъ, съ тонны 20 рублей и т. д.“

§ 31. **Торговый балансъ.** Такъ мы называемъ отношеніе между общей цѣнностью ввоза и общей цѣнностью вывоза; если при сравненіи между собою этихъ двухъ суммъ перевѣсъ окажется на сторонѣ вывоза, то мы говоримъ, что иностранная торговля идетъ у насъ хорошо, или *балансъ благопріятенъ намъ*; если-же напротивъ того окажется, что въ продолженіе года мы вывезли товаровъ менѣе, чѣмъ ввезли, то само собой понятно, что намъ придется доплатить разницу деньгами, т. е. *балансъ неблагопріятенъ* для насъ. Но судить объ обогащеніи и обѣднѣніи страны только по одному торговому балансу было-бы ошибочно. Кромѣ непосредственно товарнаго обмѣна каждая страна связана съ другими цѣлымъ рядомъ долговыхъ обязательствъ, каковы напр., уплата за границу процентовъ и погашенія по государственнымъ долгамъ, платежи иностраннымъ желѣзнымъ дорогамъ и судамъ за транспор-

тированіе русскихъ кладей по ихъ странѣ, уплата дивиденда заграничнымъ держателямъ акцій и пр. Поэтому-то Россія, имѣя напр., въ періодъ 50-хъ—90-хъ годовъ, благопріятный для нея сальдо по торговому балансу, вывозила болѣе серебра и золота, чѣмъ получала изъ-заграницы. Причина этому окончаніе Восточной войны и увеличеніе внѣшней задолженности Россіи. Напротивъ того Англія, покупая заграницей сахаръ, хлѣбъ и мясо, имѣетъ почти всегда неблагопріятный для себя торговый балансъ, но какъ «заимодавецъ всего міра» имѣетъ крупный ввозъ благородныхъ металловъ, покрывающій не только недочетъ по торговому балансу, но дающій большой излишекъ. Слѣдовательно, кромѣ торговаго баланса имѣетъ очень важное значеніе для страны общій ея *расчетный* балансъ.

ГЛАВА СЕДЬМАЯ.

Торговая политика. Протекціонизмъ.

§ 32. **Таможенное покровительство** (протекціонизмъ). Во Франціи, при королѣ Людовикѣ XIV во второй половинѣ 17-го вѣка, въ головѣ французскаго министра Кольбера зародилась идея обогатить страну не трудомъ націи, не народными сбереженіями, не развитіемъ знаній и умѣнія, а простымъ, казавшимся тогда могучимъ пріемомъ—таможеннымъ покровительствомъ. Рѣшено было облагать большимъ налогомъ всѣ ввозимыя изъ заграницы издѣлія, чтобы такимъ путемъ уменьшить конкуренцію, поднять цѣны и обезпечить прибыль фабрикантамъ. Эта идея быстро получила распространеніе.

Таможенное покровительство было введено въ Англіи, Германіи, Австріи, Соединенныхъ Штатахъ, въ Россіи и др. странахъ.

Въ Россіи въ 1667 году изданъ былъ Новоторговый уставъ, при чемъ увеличены были нѣкоторые таможенные сборы, съ цѣлью затрудненія конкуренціи иностраннаго производства съ туземнымъ. Со вступленіемъ на престолъ Петра Великаго покровительство выдвигается систематически. Екатерина II идетъ далѣе въ покровительственной системѣ (1782 г.), а въ 1810 году устанавливается уже очень высокій тарифъ, почти запрещающій ввозъ иностранныхъ товаровъ. Послѣ окончанія войны съ Наполеономъ и паденія континентальной системы, къ которой примкнула было и Россія, у насъ мало по малу установился крайне низкій тарифъ

(1819 года), подорвавший совершенно русскую промышленность. Его смѣнилъ въ 1822 году строго-запретительный тарифъ, остающийся почти безъ перемѣны до 1850 года. Начиная-же съ этихъ поръ и до 1868 года идетъ рядъ смягченій, но съ 1877 года таможенные пошлины стали мало по малу повышаться; увеличеніе таможенныхъ ставокъ было произведено въ 1880 г., 1881 г., 1882 г., 1884 г., 1885 г., 1887 г., 1890 и 1891 году. И вотъ тарифъ 1891 года во многихъ случаяхъ оказался запретительнымъ и вызвалъ со стороны Германіи, наиболѣе заинтересованной въ сбытѣ къ намъ своихъ товаровъ, цѣлый рядъ репрессалій (отвѣтныхъ повышеній пошлинъ на русскіе товары). Тогда въ Россіи было издано два тарифа; одинъ общій для всѣхъ вообще странъ, другой пониженный для странъ, пользующихся особыми льготами въ силу торговыхъ трактатовъ и конвенцій: послѣдній тарифъ называется *конвенціоннымъ*. Въ подобный договоръ Россія вступила прежде всего съ Франціей 17-го Іюня 1893 года; русскіе понизили пошлины на ввозимые изъ Франціи товары на 10%—25% прежней величины, а французы за то понизили ставки на русскую нефть и ея продукты. Затѣмъ подобный-же договоръ былъ заключенъ съ Германіей 10 Февраля 1894 года срокомъ по 31 Декабря 1903 года. Въ этомъ тарифѣ значительно были понижены таможенные ставки на иностранные полуфабрикаты и фабрикаты^{*)}. За время десятилѣтняго своего дѣйствія торговый договоръ съ Германіей принесъ больше пользы послѣдней, чѣмъ Россіи. А именно: вывозъ хлѣбовъ изъ Россіи въ Германію постепенно падалъ, такъ какъ Россію вытѣсняли съ германскаго рынка Соединенные Штаты и Аргентина. Напротивъ, ввозъ къ намъ германскихъ издѣлій сильно возросъ. Когда окончился срокъ договора, то возбужденъ былъ вопросъ о пересмотрѣ договора и о заключеніи новаго договора. Въ концѣ 1904 года заключенъ былъ новый договоръ съ Германіей срокомъ на 12 лѣтъ, до 18 Декабря 1917 года. Но въ новомъ договорѣ положеніе Россіи еще нѣсколько ухудшилось по отношенію къ вывозу хлѣбовъ въ Германію, такъ какъ послѣдняя увеличила ввозныя пошлины на хлѣбъ.

§ 33. **Зачетныя квитанціи.** Для того, чтобы облегчить русскимъ товарамъ выходъ на заграничные рынки и умѣрить вредное вліяніе иностранной конкуренціи принято у насъ (да и въ другихъ государствахъ) возвращать вывозителямъ акцизы, взятые съ

^{*)} Объ этомъ см. подробнѣе: П. Кованько „Реформы Н. Х. Вунге“ стр. 261—266.

ихъ товаровъ внутри страны. Въ подобныхъ случаяхъ возвратъ налоговъ производится не деньгами, а особыми квитанціями, выдаваемыми таможенными и принимаемыми затѣмъ *въ зачетъ* при платежѣ соотвѣтствующаго налога. Такъ каждый, выпускаемый на внутренній рынокъ изъ сахарныхъ заводовъ пудъ сахара въ Россіи, обязанъ быть оплоченъ по 1 р. 75 к. акциза. При вывозѣ же этого сахара за границу возвращается вывозителю по 1 р. 75 к. съ пуда, если сахаръ выпущенъ непосредственно съ заводовъ и если при этомъ акцизнымъ надзоромъ будетъ удостовѣрено, что на этотъ сахаръ начисленъ акцизъ; вмѣсто наличныхъ денегъ тутъ выдаются квитанціи, которыя затѣмъ при уплатѣ слѣдующаго акциза представляются также вмѣсто денегъ въ казначейство. Тоже самое дѣлается и при вывозѣ за границу спирта. Далѣе, при вывозѣ нѣкоторыхъ канительныхъ издѣлій производится возвратъ пробирной и таможенной пошлины; при вывозѣ хлопчато-бумажныхъ издѣлій русскаго производства выдаются зачетныя квитанціи на сумму пошлинъ, уплаченныхъ за хлопокъ, привезенный къ намъ изъ-заграницы, при чемъ эти квитанціи идутъ снова въ зачетъ при ввозѣ хлопка изъ-заграницы. Есть и еще нѣсколько подобныхъ случаевъ (напр. при вывозѣ льняныхъ и пеньковыхъ издѣлій).

§ 34. **Сахарная нормировка.** Для юго-западнаго края съ г. Києвомъ во главѣ играетъ громадное значеніе сахарная промышленность, находящаяся также подъ защитой покровительства. Законъ, опредѣляющій положеніе сахарнаго производства въ Россіи и вывозъ сахара за границу, изданъ 20 Ноября 1895 г. и называется сахарной нормировкой. Сущность этого закона сводится къ слѣдующему: такъ какъ весь производимый въ теченіе года сахаръ не можетъ разойтись внутри Россіи, не наводнивъ ея рынка и тѣмъ окончательно не подорвавъ самую промышленность, то законъ ежегодно опредѣляетъ, какое количество сахара можетъ быть выпущено на внутренній рынокъ и по какой предѣльной цѣнѣ. Если-же вырабатывается болѣе сахара, то часть означеннаго излишка относится къ непрекосновенному запасу, а остальное количество выпускается съ оплатой двойного акциза (1 р. 75 к. $\times$ 2) на внутренніе рынки, вывозится за границу съ возвратомъ акциза, или по новымъ правиламъ можетъ быть причислено къ производству будущаго года. Если, наконецъ, цѣны на сахаръ подъ вліяніемъ недостатка въ немъ, подымутся выше назначенныхъ предѣльныхъ цѣнъ, то дѣлается распоряженіе о выпускѣ части неприкосновеннаго запаса. По извѣстному намъ явленію спроса и предложенія, цѣны съ выпускомъ на рынокъ новыхъ партій сахара,

должны понизиться. Такъ нормируются интересы потребителей и интересы производителей сахара.

§ 35. **Сущность протекціонизма.** Ученые и государственные дѣятели, защищающіе покровительственную политику, вѣрятъ въ то, что окончательнымъ результатомъ протекціонизма должно явиться паденіе цѣнъ и крѣпкое внутреннее производство. Логическій ходъ мыслей защитниковъ этой теоріи можно изложить слѣд. образомъ. Таможенная пошлина на ввозимые товары, сокращая привозъ иностранныхъ товаровъ, уменьшаетъ конкуренцію; это даетъ возможность туземнымъ производителямъ поднять цѣны на продукты своего производства; въ свою очередь вздорожаніе товаровъ обуславливаетъ получение большей прибыли; увеличеніе ^{*)}10 прибыли привлекаетъ новые капиталы, что способствуетъ росту внутренняго производства; тогда постепенно наступаетъ конкуренція между туземными производителями и паденіе цѣнъ на товары.

Но въ жизни послѣднее бываетъ не всегда. Гораздо чаще вмѣсто конкуренціи промышленники прибѣгаютъ къ устройству синдикатовъ, т. е. соглашеній между собой, подъ вліяніемъ которыхъ цѣны не только не падаютъ, но могутъ даже расти. Кромѣ того промышленники, вполне обезпеченные въ своихъ барышахъ, не стремятся къ усовершенствованіямъ производства и вмѣсто кипучей промышленной дѣятельности является косность, нерадѣніе. И въ настоящее время въ достаточной степени убѣдились, что само по себѣ таможенное покровительство не приноситъ той пользы, какую можно было-бы ожидать отъ него ^{*)}). Въ самомъ дѣлѣ всякое покровительство *отдѣльнымъ* предпринимателямъ является несправедливымъ по отношенію къ остальнымъ, а *общее* покровительство не приноситъ въ частности никому пользы, и вотъ почему: если путемъ установленія пошлины напр. на чугунъ даютъ возможность увеличить цѣны на него, то оказываютъ этимъ покровительство чугуно-плавильному дѣлу; но какъ только устанавливаютъ пошлину на каменный уголь и тѣмъ его удорожаютъ, чугуно-плавильное дѣло оказывается въ прежнемъ непривилегированномъ положеніи. А помимо того само по себѣ государство становится во враждебное отношеніе къ своимъ сосѣдямъ, сокращая имъ районъ сбыта ихъ товаровъ, и эта вражда можетъ развиться даже въ такъ наз. *таможенной войнѣ*, какъ это было у насъ съ Германіей предъ заключеніемъ договора съ нею. Наконецъ, при покровительственной системѣ доходы казны отъ тамо-

^{*)} См. Вѣстникъ Финансовъ 1901 г. № 47.

женъ падаютъ, ибо сокращается привозъ товаровъ и усиливается контрабанда. Малая сравнительно успѣшность русской покровительственной системы объясняется главнымъ образомъ недостаточностью путей сообщенія, кредитныхъ операций, капиталовъ, а также техническихъ познаній и, наконецъ, недостаткомъ людей, желающихъ посвятить себя промышленной дѣятельности. Съ этой точки зрѣнія крайне полезны старанія правительства о распространеніи у націи специальныхъ торговыхъ и промышленныхъ знаній, открытіе торговыхъ школъ, коммерческихъ училищъ, политехническихъ институтовъ, въ чемъ у насъ до послѣдняго времени ощущался большой недостатокъ.

Между тѣмъ подъ вліяніемъ покровительства жизнь сильно дорожаетъ. Напр. 1 пудъ чугуна стоитъ въ С.-Петербургѣ 90 коп., а въ Лондонѣ 35 коп.; 1 пудъ желѣза въ С.-Петербургѣ 2 р. 10 к., а въ Лондонѣ 1 р. 5 к.; 1 пудъ сахарнаго песку въ С.-Петербургѣ 4 р. 90 к., а въ Лондонѣ 1 р. 38 к. Къ тому же приводитъ и сравненіе цѣнъ, какія платитъ за главные товары русскій потребитель и нѣмецкій; а именно первый платитъ дороже, чѣмъ второй: за уголь на 200 $\%$, за полотно на 225 $\%$, за чай на 304 $\%$, за табакъ на 687 $\%$, за бумагу на 690 $\%$ и т. д. Въмѣстѣ съ тѣмъ подъ вліяніемъ покровительства вывозу и стѣсненія ввоза товаровъ, русскіе товары продаются въ Россіи много дороже, чѣмъ за границей. Напр. русскій керосинъ стоитъ у насъ около 1 р. 20 к. за пудъ въ розницу, а послѣ перевозки въ Лондонъ и Гамбургъ продается тамъ по 80 коп. пудъ. Русское льняное масло стоитъ въ Москвѣ 4 р. 12 коп., а въ Парижѣ 2 р. 95 коп. за пудъ и т. д. Даже русская мука продается въ Лондонѣ дешевле, чѣмъ въ С.-Петербургѣ.

Въ общемъ, если посчитать только 12 предметовъ первой необходимости, то ежегодная переплата составитъ не менѣе 300 мил. рублей.

§ 36. **Консулы.** Развитіе международныхъ торговыхъ сношеній сдѣлало необходимымъ установленіе особой должности консуловъ. *Консулъ—это должностное лицо, назначенное однимъ правительствомъ съ согласія другого въ торговыхъ пунктахъ для защиты за границей правъ и торгово-промышленныхъ интересовъ подданныхъ государства.* Такимъ образомъ на ихъ обязанности лежатъ покровительство подданнымъ своего отечества, засвидѣтельствованія и выдачи всевозможныхъ документовъ и укрѣпленіе сдѣлокъ, а также производство суда между обращающимися къ нему его соотечественниками. Это какъ бы часть государства, переѣхав-

шая въ чужую страну. Обыкновенно во главѣ большого торговаго округа или центра стоитъ *генеральный консулъ*, которому уже подчинены: консулъ, какъ защитникъ интересовъ въ предѣлахъ одного только города, и его помощникъ *вице-консулъ*.

ГЛАВА ВОСЬМАЯ.

Торговые законы и торговые обычаи.

§ 37. **Общее понятіе о государствѣ и законѣ.** Мы видѣли, какъ отдѣльные люди, сознавая недостатокъ личныхъ своихъ физическихъ силъ и капиталовъ, стремятся соединиться въ различные союзы, и, преслѣдуя каждый свою эгонистическую цѣль, служить вмѣстѣ съ тѣмъ на пользу остальнымъ членамъ общества. Если-же дѣятельность отдѣльнаго человѣка можетъ вполнѣ развиваться и приносить полные плоды только при условіи участія его въ какомъ-либо обществѣ, то сама собой понятна необходимость вышшаго союза людей или государства. И далѣе: подобно тому, какъ артель, объединяющая трудъ своихъ членовъ для какой-либо работы, имѣетъ всегда своего старшину, которому подчиняются всѣ остальные члены ея; подобно тому, какъ всякое товарищество капиталистовъ имѣетъ директора-распорядителя, этого главнаго администратора общества,—такъ и всякое соединеніе людей, именуемое государствомъ, имѣетъ свою верховную власть. Слѣдовательно *государствомъ мы называемъ соединеніе лицъ подъ одной верховной властью на определенной территоріи* (землѣ). Управляется всякая страна *законами*, т. е. постановленіями верховной власти, прошедшими извѣстный существующій въ странѣ порядокъ, называемый *законодательнымъ порядкомъ*. Такъ въ Россіи каждый законъ, сначала въ видѣ проекта разсматривается въ Государственной Думѣ, а потомъ подносится на собственноручное Высочайшее подписаніе. Послѣ Высочайшаго утвержденія новый законъ публикуется во всеобщее свѣдѣніе Правительствующимъ Сенатомъ. Обыкновенно въ каждомъ новомъ законѣ указанъ срокъ вступленія его въ силу, но если этого нѣтъ, то законъ вступаетъ въ силу въ моментъ полученія по почтѣ того номера «Собраній узаконеній и распоряженій правительства», въ которомъ онъ напечатанъ. Хотя новый законъ отмѣняетъ соотвѣтствующій прежній, но всетаки онъ *обратнаго дѣйствія не имѣетъ*, т. е. не примѣняется къ тѣмъ сдѣлкамъ, которыя были заключены по преж-

нему закону; но съ момента установленія новаго закона всѣ *новыя* сдѣлки должны совершаться согласно его требованію и отговариваться незнаніемъ закона никто не можетъ. Для того, чтобы примѣнить какой-либо законъ, надо уяснить себѣ полный смыслъ его, съ цѣлью открытія истинной воли законодателя. Такое уясненіе смысла закона называется его *толкованіемъ*. Въ случаѣ же, если окажется, что прямо соотвѣтствующей статьи закона нѣтъ, то надо примѣнить подходящую статью, такъ называемую аналогичную статью закона, т. е. воспользоваться въ этомъ случаѣ *толкованіемъ по аналогіи*, основанномъ на общемъ смыслѣ законовъ.

Законы, регулирующие собой торговые дѣйствія людей, именуются торговыми законами или торговымъ правомъ. Торговые законы помѣщены у насъ во II части XI тома Свода законовъ. Тамъ имѣется:

во 1-хъ) «Уставъ торговый» (томъ XI часть 2) состоящій изъ трехъ книгъ: а) первая книга «о договорахъ и обязательствахъ, торговлѣ свойственныхъ» (здѣсь помѣщены правила о наймѣ приказчиковъ и о торговыхъ товариществахъ); б) вторая книга—заключаетъ въ себѣ морское право; с) третья книга говоритъ о биржахъ и ярмаркахъ, о купеческихъ и маклерскихъ книгахъ, о торговыхъ мѣрахъ и вѣсахъ и о товарныхъ складахъ. Въ концѣ помѣщены приложенія къ уставу.

во 2-хъ) «Уставъ судопроизводства торговаго» (томъ XI часть 2) состоящій изъ 3-хъ раздѣловъ.

въ 3-хъ) «Уставъ о векселяхъ» (томъ XI, часть 2)

въ 4-хъ) «Уставъ о промышленности» (томъ XI, часть 2).

Кромѣ того изъ первой части X-тома важна IV книга; здѣсь мы находимъ постановленія о куплѣ-продажѣ, о подрядѣ и поставкѣ, объ акціонерныхъ компаніяхъ, и нѣк. др.

О сухопутномъ транспортѣ товаровъ мы находимъ постановленія въ «Общемъ уставѣ Россійскихъ желѣзныхъ дорогъ» (томъ XII. Часть I).

Затѣмъ имѣетъ значеніе для торговли и промышленности: «Уставъ о прямыхъ налогахъ» и «Уставъ о пошлинахъ» (томъ V); весь томъ VI, трактующій о таможенныхъ и таможенномъ тарифѣ; «Уставъ монетный» (томъ VII) и нѣк. др.

§ 38. **Торговые обычаи и ихъ виды.** Законы издаются обыкновенно на продолжительное время и замѣна ихъ новыми происходитъ также чрезъ значительные промежутки. Кромѣ того законы имѣютъ въ виду какъ можно шире захватить торговую жизнь страны, а не предусмотрѣть и разрѣшить напередъ всѣ отдѣльные

торговые случаи. Тутъ на помощь закону выступаютъ торговые обычаи, на основаніи которыхъ разрѣшаются эти отдѣльные случаи торговой практики. Такъ напримѣръ, по обычаю торговцевъ лошадьми моментъ продажи лошади считается «битье по рукамъ». На С.-Петербургской биржѣ четверть пшеницы и гороха принимается въ 10 пудовъ, а четверть ржи, льняного сѣмени и ржаной муки въ 9 пудовъ; въ черноморскихъ-же портахъ четверть всѣхъ хлѣбовъ считается въ 10 пудовъ. Въ Воронежской губерніи пудъ меду у торговцевъ медомъ считается не въ 40 ф., а въ 41 фунтъ, причѣмъ 1 фунтъ полагается на «размазъ». Существованіе такихъ обычаевъ, примѣненіе которыхъ торговцы считаютъ столь-же справедливымъ и необходимымъ, какъ законъ, объясняется тѣмъ, что торговля каждымъ отдѣльнымъ товаромъ требуетъ примѣненія и особыхъ пріемовъ, которые налагаютъ на нее особый отпечатокъ.

Торговые обычаи различаются по роду торговли, по мѣсту торгова и по времени дѣйствія.

1. По *роду торговли* обычаи разнятся другъ отъ друга столь-же сильно, сколь различны отрасли торговой дѣятельности. Вообще каждый видъ торговли имѣетъ свои особые обычаи, часто неизвѣстные торговцу другимъ товаромъ; такимъ образомъ получаются обычаи книжной торговли, обычаи сахарнаго рынка, обычаи хлѣбной торговли, обычаи фондовой торговли. Естественно поэтому, что и обязательность выполненія обычаевъ ограничивается предѣлами данной отрасли торговли; напр., по обычаямъ торговли хлѣбомъ выраженіе «около» должно быть понимаемо въ томъ смыслѣ, что товара можетъ быть поставлено на 5% болѣе или менѣе суммы, стоящей въ договорѣ; а по обычаю торговли лѣсомъ—въ томъ смыслѣ, что товара можетъ быть поставлено на 10% болѣе или менѣе установленнаго количества.

2. Торговые обычаи разнятся еще *по мѣсту торгова*, географически: а) по торговымъ районамъ, б) по различнымъ биржамъ.

а) Въ силу того, что торговцы группируются обыкновенно вокругъ опредѣленныхъ центровъ, въ каждомъ изъ этихъ центровъ вырабатываются мало по малу свои мѣстные обычаи. Особенно богата разнообразіемъ обычаевъ торговля лѣсная и собственно дровяная. Каждый дровяной районъ имѣетъ самостоятельную обычную мѣру. Дрова измѣряются обыкновенно сажнями, хотя напр., въ Одессѣ и Закаспійской области продаются на вѣсъ (пудами), а по берегу Крыма (Евпаторія—Феодосія) чеками (чекá) равными 14 пудовъ. Но и дровяная сажень въ разныхъ мѣстахъ неодинакова; вообще въ дровяной торговлѣ, въ виду усыханія полѣньевъ въ тол-

щину, при лежаніи на дровяницѣ, у насъ принята надбавка въ высоту 2—7 вершка на сажень «на опушку». Въ Тулѣ существуетъ такъ наз. купеческая, полная сажень, равная 1 куб. саж. (3 ар. $\times$ 3 ар. $\times$ 3 ар.); приднѣстровская-же сажень равна 2,349 куб. саж. (6 ар. $\times$ 3,25 ар. $\times$ 3,25 ар.); въ Киевской губерніи сахарно-заводская саж. или «стось» равна 1,626 куб. саж. (4 ар. $\times$ $3\frac{1}{4}$ ар. $\times$ $3\frac{6}{10}$ ар.), или 1,083 куб. саж. ($3\frac{1}{4}$ ар. $\times$ 3 ар. $\times$ 3 ар.), хотя размѣры стога нѣсколько различны на каждомъ заводѣ: на Волгѣ существуетъ особая мѣра «семерикъ», равная 3,111 куб. с. (21 ар. $\times$ 4 ар. $\times$ 1 ар.), а волжская сажень у Рыбинска равна 1,736 куб. с. (15 ар. $\times$ 3,125 ар. $\times$ 1 ар.); уфимскій-же «пятерикъ» равенъ 1,667 куб. саж. (15 ар. $\times$ 3 ар. $\times$ 1 ар.).

в) Особенно важными для торговли центрами являются биржи или мѣста, куда собираются торговцы для совершенія своихъ сдѣлокъ. И вотъ, на этихъ биржахъ, мало по малу вырабатываются особые торговые приемы, свойственные одной биржѣ. Съ этой точки зрѣнія мы различаемъ напр.: обычаи Рижской биржи, обычаи Ревельской биржи, обычаи Ливавской биржи, обычаи Николаевской биржи, обычаи биржи въ Ростовѣ на Дону, обычаи С.-Петербургской биржи и т. д. Такъ по договорамъ по поставкѣ хлѣба на Рижской биржѣ обозначеніе ¹¹⁸₁₁₉ фунтовъ опредѣляетъ, что ржи должно быть поставлено выше 118 ф.; а обозначеніе 118 и 119 ф., — что продавецъ можетъ поставить или 118 или $118\frac{1}{2}$ ф. или 119 ф. На Ливавской-же биржѣ обозначенія: 118 до 119 ф.; или 118—119 ф., или 118 по 119 ф., все равно обязуютъ поставить товаръ выше 118 ф. Далѣе Рижская биржа разрѣшаетъ отказаться отъ принятія льяного сѣмени, если разница противъ условленнаго качества превыситъ 3%, а Перновская биржа не допускаетъ такой разницы свыше $1\frac{1}{2}\%$ и т. д.

3. Наконецъ, торговые обычаи, естественно, измѣняются, съ теченіемъ времени: торговля развивается, одни торговцы уступаютъ мѣсто другимъ, способы производства товаровъ и качества ихъ измѣняются, а въ результатъ появляются и новые торговые приемы. Впрочемъ слѣдуетъ отмѣтить, что въ торговой практикѣ наблюдаются и такіе случаи, когда съ развитіемъ торговли уцѣлѣваютъ старые, отжившіе свое время торговые обычаи. У насъ напр., въ С.-Петербургѣ въ щетинной торговлѣ счетъ ведется не на золотые, или даже не на серебряные рубли, а на ассигнаціи. Или напр., на Рижской биржѣ по торговлѣ лѣсными товарами, англійскіе брусья покупаются на погонный англійскій футъ, а голландскіе брусья

на погонный старо-амстердамскій футъ, подобно какъ и норвежскіе бруссы—на старо-амстердамскій четный футъ.

Изъ сказаннаго видно, сколь разнообразны обычаи, и понятно, отчего никакое законодательство не задается цѣлью ихъ перечисленія; оно устанавливаетъ только извѣстное общее правило, по которому торговые обычаи въ извѣстныхъ предѣлахъ получаютъ силу самого закона. Не трудно также теперь и опредѣлить, что такое торговый обычай: *это правило, которое, хотя и не утверждено Верховной властью, но по общему признанію определенной группы торговцевъ примѣненіе его настолько-же необходимо и справедливо, насколько примѣненіе самихъ законовъ.* Обязанность доказыванія на судѣ того, или другого обычая лежитъ на спорящихъ сторонахъ; примѣненіе-же его особенно важно въ тѣхъ случаяхъ, когда письменный договоръ о сдѣлкѣ отличается неясностью или не полнотъ.

По русскому закону обычай имѣетъ дополнительное значеніе и не можетъ отмѣнить силы закона. Нашъ Торговый Уставъ начинается такимъ образомъ: «права и обязанности, проистекающія изъ сдѣлокъ и отношеній, торговлѣ свойственныхъ, опредѣляются законами *торговыми*. Въ случаѣ недостатка этихъ законовъ примѣняются законы *гражданскіе* и принятые въ торговлѣ обычаи». Тѣмъ не менѣе фактическое значеніе обычая въ Россіи очень велико: у насъ существуютъ въ формѣ обычая торговые установленія первой важности, каковы: чеки, страхованіе, перевозка и пр. Но не каждая привычка можетъ считаться обычаемъ; для признанія наличности обычая необходимо: во 1-хъ), чтобы обѣ примѣняющія обычай стороны были твердо убѣждены въ томъ, что примѣненіе его необходимо въ данномъ случаѣ и вполне справедливо; во 2-хъ), чтобы такой порядокъ примѣнялся неоднократно въ прошедшемъ; въ 3-хъ), чтобы народная привычка не противорѣчила закону или правиламъ нравственности. Объ отдѣльныхъ торговыхъ обычаяхъ намъ придется еще не разъ говорить въ соотвѣствующихъ отгѣлахъ.

ГЛАВА ДЕВЯТАЯ.

Налоги, касающіеся торговли и промышленности.

§ 39. **Общія свѣдѣнія.** Для охраненія внутренней и внѣшней безопасности гражданъ, для предоставленія имъ условій матери-

ального и духовнаго развитія государству приходится изыскивать средства. Источниками этихъ средствъ обыкновенно служатъ доходы отъ казенныхъ имуществъ, капиталовъ и промысловъ (напр. доходы отъ казенныхъ лѣсовъ, отъ казенныхъ желѣзныхъ дорогъ, отъ казенной продажи питей и др.), доходы отъ налоговъ и пошлинъ и доходы отъ государственныхъ займовъ. Особое значеніе для всякаго государства имѣютъ налоги и пошлины, дающіе возможность собирать большія средства. Вообще налогами называются обязательные платежи, взимаемые съ частныхъ хозяйствъ въ пользу государства; а пошлиной—спеціальная плата въ пользу казны за оказываемыя государствомъ частныя услуги. Но на практикѣ послѣднее опредѣленіе не выдерживается и термины налогъ и пошлина смѣшиваются.

Налоги бываютъ прямые и косвенные. Прямые налоги взимаются непосредственно съ опредѣленныхъ хозяйствъ и лицъ, съ точнымъ наименованіемъ имущества, имени и фамиліи лица, подлежащаго уплатѣ налога. Невнесенный прямой налогъ подлежитъ принудительному взысканію путемъ описи и продажи съ молотка имущества. Косвенные-же налоги—это налоги съ неизвѣстнаго потребителя; фабриканты предварительно уплачиваютъ эти налоги, а затѣмъ перелагаютъ ихъ на покупателей товаровъ, повышая ихъ цѣну. Большая часть косвенныхъ налоговъ уплачивается въ видѣ акцизовъ.

У насъ существуютъ слѣд. прямые налоги: 1) поземельный и съ недвижимыхъ имуществъ; 2) государственный промысловый налогъ; 3) сборъ съ доходовъ отъ денежныхъ капиталовъ. Къ косвеннымъ налогамъ относятся: 1) сборы съ питей; 2) табачный доходъ; 3) сахарный доходъ; 4) нефтяной доходъ; 5) спичечный доходъ; 6) таможенный доходъ. Изъ пошлинъ главнѣйшая—гербовый сборъ. Изъ доходовъ отъ казенныхъ имуществъ и капиталовъ—казенныя желѣзныя дороги и казенная продажа питей (въ росписяхъ госуд. доходовъ и расходовъ послѣдняя именуется правительственной регаліей).

§ 40. **Промысловый налогъ.** Торговля и вообще промысловая дѣятельность въ значительной степени обременяетъ государство заботами о себѣ, почему вполне справедливо требованіе закона, чтобы всѣ купцы и промышленники вносили-бы и свою лепту на удовлетвореніе общественныхъ нуждъ. Такіе взносы называются *государственнымъ промысловымъ налогомъ*, а соответствующій законъ, подлежащій нашему изученію, носитъ названіе «*Положеніе о государственномъ промысловомъ налогѣ*». Онъ получилъ Высочай-

чайшее утверждение 8 июня 1898 года, а вошелъ въ дѣйствіе съ 1 января 1899 года. По этому закону платежу налога подлежатъ: 1) торговыя предпріятія, въ томъ числѣ кредитныя и страховыя предпріятія, торговое посредничество, всякаго рода подряды и поставки; 2) промышленныя предпріятія фабрично-заводскія, ремесленныя, горныя и перевозочныя, и 3) личныя промысловыя занятія.

Государственный промысловый налогъ состоитъ изъ основного, уплачиваемаго выборкой соответственныхъ свидѣтельствъ, и дополнительнаго, собираемаго, во 1-хъ, съ основного **капитала** предпріятій, а во 2-хъ, съ ихъ **прибыли**. Рассмотримъ каждый изъ нихъ въ отдѣльности.

Сообразно тремъ видамъ обложенія (торговли, промышленности и личныхъ промысловыхъ занятій), **основной промысловый налогъ** взимается также троякимъ способомъ: 1) выборкой свидѣтельствъ для торговыхъ заведеній; 2) выборкой свидѣтельствъ для промышленныхъ заведеній, и 3) выборкой свидѣтельствъ для промысловыхъ занятій; кромѣ того торговыя предпріятія, желающія имѣть складочныя помѣщенія болѣе опредѣленной въ законѣ нормы, обязаны выбирать особыя свидѣтельства на складочныя помѣщенія. Наконецъ, лица, желающія пользоваться купеческими правами, уплачиваютъ еще особый сборъ, выбирая купеческія свидѣтельства 1-й или 2-й гильдіи. Всѣ эти свидѣтельства покупаются въ городскихъ и купеческихъ управахъ въ ноябрѣ или декабрѣ мѣсяцѣ срокомъ на 1 годъ съ января по январь, и называются *годовыми*. Если-же предпріятіе возникаетъ во второй половинѣ года, то законъ разрѣшаетъ выборку *полугодовыхъ* свидѣтельствъ срокомъ отъ 1 іюля по 1 января. Для ознакомленія прилагаемъ образецъ промысловаго свидѣтельства на торговое предпріятіе (стр. 52) и образецъ свидѣтельства на личное промысловое занятіе (стр. 53).

§ 41. **Цѣна** свидѣтельствъ для торговыхъ заведеній зависитъ, какъ отъ города, въ которомъ находится торговля, такъ и отъ разряда его. Всѣ города Россіи раздѣлены на четыре класса, причѣмъ выдѣлены совершенно отдѣльно столицы: С.-Петербургъ и Москва. Къ первому классу отнесены большіе губернскіе города: Варшава, Кіевъ, Лодзь, Нахичевань, Одесса, Рига, Ростовъ-на-Дону, Тифлисъ и Харьковъ; ко второму классу—почти всѣ остальные значительные губернскіе города и пригородныя мѣстности Москвы и С.-Петербурга; къ третьему классу отнесены нѣкоторые губернскіе города (Архангельскъ, Калуга и пр.) и всѣ значительныя уѣздныя города; къ четвертому—всѣ остальные мѣстности Россіи. По размѣрамъ торговыя предпріятія раздѣлены на 7 разря-

ВЪ МѢСТНОСТЯХЪ ПЕРВАГО КЛАССА.



**ПРОМЫСЛОВОЕ СВИДѢТЕЛЬСТВО
НА ТОРГОВОЕ ПРЕДПРИЯТІЕ
ТРЕТЬЯГО РАЗРЯДА.**

На тысяча девяностый годъ.

Цѣна 25 руб.

№ 7691.

Сборы: { земскіе 2 р. 50 коп.
 { городскіе 2 р. 50 коп.
 { другіе мѣстные

Наименованіе торговаго предпріятія: *Торговля игрушками.*

Кому принадлежитъ: *кр. Даръ Сергѣевичъ Анисимовой.*

Гдѣ находится: *Крещатики № 58.*

Выдано изъ *Кіевской Городской Управы 1900 г. Февр. 10*
дня, по 31 декабря 1900 г.

Казначей (подпись)

Бухгалтеръ (подпись).

ВЪ МѢСТНОСТЯХЪ ПЕРВАГО КЛАССА.

Контрмарка къ промысловому свидѣтельству за № 7691, выданному на торговое предпріятіе третьяго разряда, на 1900 годъ. *Кіевской Городской Управы.*

По представленіи сей контрмарки, вмѣстѣ съ промысловымъ свидѣтельствомъ, при которомъ она находится, выдается на имя лица, означеннаго въ свидѣтельствѣ, одно промысловое свидѣтельство, цѣною въ пять рублей, на складочное помѣщеніе третьяго разряда, на 1900 годъ.

Контрмарка къ промысловому свидѣтельству за № 7691, выданному на торговое предпріятіе третьяго разряда, на 1900 годъ. *Кіевской Городской Управы.*

По представленіи сей контрмарки, вмѣстѣ съ промысловымъ свидѣтельствомъ, при которомъ она находится, выдается на имя лица, означеннаго въ свидѣтельствѣ, одинъ безплатный билетъ на складочное помѣщеніе третьяго разряда, на 1900 годъ.

Для приказчиковъ I класса при предпріятіяхъ: III разряда
торговыхъ и V и VI разрядовъ промышленныхъ.



СВИДѢТЕЛЬСТВО
НА
ЛИЧНОЕ ПРОМЫСЛОВОЕ ЗАНЯТІЕ
ПЯТАГО РАЗРЯДА.
НА ПОЛУГОДИЕ

тысяча девятисотый годъ.

Цѣна 5 руб.

№ 11532

Сборы:	земскіе . . .	50 к.
	городскіе . .	50 к.

Кому выдается: *кр. Василю Сергѣевичу Лебедеву.*

При какомъ предпріятіи состоитъ приказчикомъ: *при ирку-
тской торговлѣ Анисимовой.*

Выдано изъ *Кіевской Городской Управы* 1900 г. Сент. 7
дня, по 31 дек. 1900 г.

Казначей: *(подпись)*

Бухгалтеръ: *(подпись)*

ВЪ СТОЛИЦАХЪ И МѢСТНОСТЯХЪ I КЛАССА.

довъ, а именно: *первый разрядъ* исключительно *оптовая торговля*, или продажа всякаго рода товаровъ преимущественно партиями, главнымъ образомъ торговцамъ и промышленникамъ; *второй разрядъ*—*розничная торговля*, или преимущественно раздробительная продажа всякаго рода товаровъ, какъ мелочнымъ торговцамъ, такъ и потребителямъ; *третій разрядъ*—*мелочная торговля*, или раздробительная продажа товаровъ исключительно потребителямъ, изъ заведеній состоящихъ изъ одной комнаты при помощи только одного наемнаго приказчика; *четвертый разрядъ*—*мелочная продажа товаровъ*, поименованныхъ въ особой росписи, изъ постоянныхъ, но небольшихъ помѣщеній, не имѣющихъ вида и значенія комнаты, безъ особаго складочнаго помѣщенія и безъ содержанія наемнаго приказчика; и *пятый разрядъ*: а) развозной торгъ, и в) разносной торгъ; и тотъ и другой внѣ городскихъ поселеній и мелочнымъ товаромъ. Цѣна *свидѣтельствъ на складочныя помѣщенія* зависитъ также отъ класса мѣстности и отъ размѣра предпріятія, при чемъ оптовая торговля имѣетъ право держать бесплатно 3 складочныхъ помѣщенія, розничная 2 складочныхъ помѣщенія, а мелочная—одно; четвертый-же и пятый разряды совершенно не могутъ имѣть складочныхъ помѣщеній. Цѣна *гильдейскихъ свидѣтельствъ* зависитъ отъ того, къ какой гильдіи приписывается купецъ, при чемъ эти свидѣтельства выдаются только такому торговцу, который выбираетъ торговое свидѣтельство первыхъ двухъ разрядовъ. Для болѣе нагляднаго ознакомленія предлагаемъ вѣдомость окладовъ основного налога и гильдейскихъ свидѣтельствъ:

Разряды:	Свидѣтельства для торговыхъ заведеній	Оклады налога.				
		Въ столи- цахъ.	Въ мѣстностяхъ:			
			I кл.	II кл.	III кл.	IV кл.
		Въ р у б л я х ъ				
I	На торговыя заведенія	500	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		
	На складочн. къ нимъ помѣщ. свыше 3-хъ.	30	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		
II	Гильдейскія свидѣтельства 1-й гильдіи .	50	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		
	На торговыя заведенія	150	125	100	75	50
	На складочн. къ нимъ помѣщ. свыше 2-хъ.	25	20	15	12	10
	Гильдейскія свидѣтельства 2-ой гильдіи	20	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		
III	На торговыя заведенія	30	25	20	15	10
IV	На складочн. къ нимъ помѣщ. свыше 1-го	6	5	4	3	2
	На торговыя заведенія	12	10	8	6	4
V	На развозной торгъ	20	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		
	На разносной торгъ	6	п о в с е м ѣ	ѣ с т н о		

Для торговли *ярмарочной* установлены особые оклады, а именно. На ярмарках:

I кл. (Нижегородской) для опт. торг. 100 р., для рознич. 25 р.
II кл. (свыше 21 дня) « « 50 р., « « 13 р.
III кл. (отъ 15 до 21 дня) « « 40 р., « « 10 р.

§ 42. **Цѣна** свидѣтельствъ для *промышленныхъ заведеній* зависитъ также отъ класса мѣстности и отъ разряда предпріятія; при этомъ различныя предпріятія относятся къ тому, или иному разряду въ зависимости отъ числа рабочихъ (напр. свыше 1.000 душъ—первый разрядъ, свыше 500 душъ—второй разрядъ), или отъ размѣровъ употребляемыхъ на нихъ машинъ и снарядовъ (напр. мельницы по общей длинѣ діаметра всѣхъ паръ жернововъ), или по количеству вырабатываемыхъ фабрикатовъ (напр. сахарные и водочные заводы, и пр.). Гильдейскія свидѣтельства первой гильдіи выдаются только при выборкѣ промысловыхъ свидѣтельствъ первыхъ 3-хъ разрядовъ, и второй гильдіи—при выборкѣ промысловыхъ свидѣтельствъ четвертаго и пятаго разряда; все это видно изъ слѣдующей таблицы:

Гильдейскія свидѣтель- ства.	Свидѣтельства для промышлен- ныхъ предпріятій	Оклады налога.						
		Въ столи- цахъ.	Въ мѣстностяхъ.					
			I кл.	II кл.	III кл.	IV кл.		
		Въ рубляхъ.						
Первой гильдіи съ упла- той по 50 р. въ годъ	I разряда . . .	1500	п	ов	с	ѣ	ст	но
	II „ . . .	1000	п	ов	с	ѣ	ст	но
	III „ . . .	500	п	ов	с	ѣ	ст	но
	IV „ . . .	150	п	ов	с	ѣ	ст	но
Второй гильдіи съ упла- той по 20 р. въ годъ	V „ . . .	50	п	ов	с	ѣ	ст	но
	VI „ . . .	30	25	20	15	10		
	VII „ . . .	15	12	10	7	5		
	VIII „ . . .	6	5	4	3	2		

§ 43. **Цѣна** свидѣтельствъ для личныхъ *промысловыхъ занятій* зависитъ отъ рода службы. Къ платежу налога привлекаются директора и вообще члены правленій, совѣтовъ и наблюдательныхъ комитетовъ акціонерныхъ предпріятій (по 2 р. съ каждаго 100

рублей жалованья), экспедиторы на таможенных (150 р.—75 р.), биржевые маклера и биржевые нотариусы (150 р.—75 р.), инспектора и агенты страховых обществ, транспортных предприятий и вообще торговые посредники (35 р.—10 р.) и наконец, приказчики и коммивояжеры. Приказчики раздѣляются на приказчиковъ I класса, и приказчиковъ II класса. Первые уплачиваютъ налогъ въ зависимости отъ разряда торговаго предприятия и класса мѣстности отъ 35 р.—до 4 р., а вторые повсемѣстно 6 р. (при торг. предпр. I разр. и пром. I—III р.) и 4 р. (при торг. пр. II разр. и IV и V р. пром. пр.). Коммивояжеры повсемѣстно уплачиваютъ 50 руб. Болѣе подробныя свѣдѣнія о приказчикахъ и коммивояжерахъ мы дадимъ нѣсколько дальше.

§ 44. **Дополнительный промысловый налогъ.** Въ Россіи существуетъ два разряда предприятий. Одни, какъ напр. акціонерныя компаніи, банки, страховыя общества и пр., обязаны каждый годъ печатать свои отчеты, гдѣ подробно указываются операціи обществъ, произведенныя ими расходы и полученная чистая прибыль. Другая часть предприятий, каковы всѣ единоличныя предприятия, составляющія частную собственность отдѣльных лицъ, не обязаны распубликовывать отчеты о ходѣ у нихъ дѣлъ. Какъ тѣ, такъ и другія подлежатъ уплатѣ основнаго промысловаго налога, *но справедливость требуетъ, чтобы наиболее богатыя изъ нихъ вносили-бы еще и дополнительные противъ болѣе бѣдныхъ предприятий сборы.* Понятно, что собрать такой дополнительный налогъ съ предприятий, обязанныхъ печатать свои отчеты нетрудно; большія, напротивъ того, трудности представляетъ обложеніе дополнительнымъ сборомъ предприятий, не публикующихъ своихъ отчетовъ. Поэтому-то и въ законѣ различается по предприятиямъ два вида дополнительнаго налога: 1) съ предприятий, *обязанныхъ публичною отчетностью,* и 2) съ предприятий, *не обязанныхъ отчетностью.*

§ 45. **Дополнительный промысловый налогъ съ предприятий, обязанныхъ публиковать свои отчеты** взимается, во 1-хъ, въ видѣ налога съ капитала и во 2-хъ, въ видѣ процентнаго сбора съ прибыли. Налогъ съ *капитала* взимается не со всякаго предприятия, а какъ «дополнительный», только въ томъ случаѣ, когда *сумма основнаго промысловаго налога, уплаченная во вѣзмъ принадлежащимъ предприятию заведеніямъ и складочнымъ помѣщеніямъ окажется ниже той, какая слѣдовала-бы по расчету 15 копѣекъ съ каждой сотни рублей основнаго капитала предприятия.* Тогда недостающая сумма взимается въ видѣ допол-

нительнаго налога, такъ чтобы на каждую сотню рублей основнаго капитала предпріятія пришлось-бы не менѣ какъ по 15 коп. налога. Напр., предпріятіе имѣетъ основнаго капитала 2 мил. рублей и уплатило основнаго налога 1.500 р. Тогда, дѣлая расчетъ по 15 коп. на каждыя 100 рублей капитала, получимъ 3.000 р. Значитъ предпріятіе должно уплатить еще 1.500 р.

Налогъ съ *прибыли* взимается также только съ тѣхъ предпріятій, *чистая прибыль которыхъ превышаетъ 3% на изъ основной капиталъ*; еслиже эта прибыль равна 3% или 4%, то изъ нея въ пользу казны удерживается 3% налога; если она выше 4% и до 5%, налога взимается 4%; если прибыль выше 5% и до 6%, то уплачивается $4\frac{1}{2}\%$ съ нея; если выше 6% и до 7%, то налога 5%; если выше 7% и до 8%, то $5\frac{1}{2}\%$; выше 8% и до 9%, то $5\frac{3}{4}\%$; если выше 9% и до 10%, то налога 6% съ нея; если-же получается прибыль выше 10% на основнаго капиталъ, то тогда, во-первыхъ, уплачивается 6% со всей прибыли, а во-вторыхъ, сверхъ того, еще 5% съ той суммы чистой прибыли, которая превышаетъ 10% на основнаго капиталъ.

§ 46. **Дополнительный промысловый налогъ съ предпріятій, не обязанныхъ публиковать свои отчеты** взимается, во-1-хъ, въ видѣ раскладочнаго сбора, а во-2-хъ, въ видѣ процентнаго сбора съ прибыли. *Раскладочный сборъ*, какъ дополнительный, не распространяется на болѣе бѣдныя предпріятія, а именно на торговые IV-го и V-го разрядовъ и промышленныя VII-го и VIII-го разрядовъ. Сущность его такова. Въ три года разъ законодательнымъ порядкомъ опредѣляется напередъ общая сумма этого налога для всей Имперіи, по имѣющимся въ Министерствѣ Финансовъ различнымъ свѣдѣніямъ. Эта сумма дѣлится на 3 части и каждая изъ этихъ частей представляетъ величину налога на 1 годъ. Эта годовая сумма раздѣляется между губерніями сообразно со степенью развитія въ нихъ торговли и промышленности въ особомъ по промысловому налогу присутствіи, находящемся въ Петербургѣ. Назначенная такимъ образомъ на губернію или область сумма раскладочнаго сбора распределяется общимъ присутствіемъ казенной палаты, въ началѣ каждаго года, между податными участками или отдѣльными отраслями торговли и промышленности. Наконецъ, назначенная на участокъ или на отдѣльную отрасль торговли и промышленности сумма раскладочнаго сбора распределяется раскладочнымъ присутствіемъ между всеми подлежащими этому сбору предпріятіями и личными промысловыми занятіями пропорціонально ихъ прибылямъ, съ тѣмъ, чтобы вся сумма сбора

была распределена без остатка. Для облегчения раскладочному присутствию производства раскладки, туда самими отдельными плательщиками подаются особые заявления о доходности их предприятий; эти заявления проверяются и по ним определяется размер налога с каждого лица. Затем плательщикам рассылаются через полицию извещения (повестки) о предполагаемой в их предприятиях прибыли и оклад налога. В течение месяца после этого плательщики имеют право представлять свои возражения в раскладочное присутствие, которое делает по их поводу какое-либо заключение и все дело передает назад в общее присутствие казенной палаты. Затем казенная палата рассматривает раскладку, произведенную присутствием, исправляет замеченные ошибки и по утверждению рассылает *окладные листы*, по которым уже нужно внести причитающийся налог не позже 1 Октября каждого года.

§ 47. **Процентный сбор** с прибыли не распространяется на торговые предприятия III разряда и промышленные предприятия VI разряда в местностях четвертого класса и, конечно, на все предприятия, освобожденные от платежа раскладочного сбора. Но и предприятия обложенные уплачивают процентный сбор лишь с той части исчисленной для обложения раскладочным сбором прибыли, которая превышает увеличенный в 30 раз оклад основного промыслового налога, уплаченного за данное предприятие или личное промысловое занятие; с этого излишка прибыли берется с каждой 30 рублей по 1 рублю налога. Поясним это примером. Положим, что торговое предприятие первого разряда получило по исчислению раскладочного присутствия 15.600 р. прибыли, уплачивая основного налога 500 р. Тогда делается такой расчет: 500 рублей умножить на 30, получают 15.000 р.; затем из 15.600 р. вычитают 15.000 р., остаток (600 р.) есть излишек прибыли, подлежащий платежу процентного сбора с прибыли; по расчету с 30 рублей—1 рубль, придется взыскать с данного предприятия 20 р. дополнительного сбора с прибыли. Этот процентный сбор с прибыли исчисляется вместе с раскладочным сбором и вносится с ним в окладные листы.

§ 48. **О недоимках и взысканиях за нарушение правил о государственном промысловом налоге.** За несвоевременный платеж дополнительного налога взимается пеня по 1% в месяц с недоимочной суммы и взыскание направляется через полицию. За невыборку же промыслового свидетельства и производство торговли без свидетельства или по свидетельству мень-

шей цѣнности слѣдуетъ болѣе сильное наказаніе—штрафъ до тройнаго размѣра цѣны свидѣтельства. Также полагается штрафъ за допущеніе приказчиковъ къ ихъ обязанностямъ безъ выборки соотвѣтствующаго документа. Затѣмъ штрафы назначены: за невыставленіе въ заведенія на видномъ мѣстѣ промысловаго свидѣтельства и свидѣтельствъ лицъ, служащихъ въ немъ (до 25 р.), за неимѣніе выѣски (до 10 р.), за недоставленіе казенной палатѣ отчетовъ и копій протоколовъ общихъ собраній предпріятій, обязанныхъ публичной отчетностью (до 300 р.) и за неподачу безъ уважительныхъ причинъ въ раскладочное присутствіе заявленій или за неполноту ихъ (до 100 р.).

§ 49. Предпріятія, освобожденныя отъ налога. Отъ платежа государственнаго промысловаго налога освобождаются, во-первыхъ, предпріятія казенныя, какъ напр. государственныя банки, казенныя заводы, склады правительственной монополіи питей и т. д.; во-вторыхъ, предпріятія, хотя и частныя, но не преслѣдующія исключительно коммерческія цѣли, какъ-то учебныя заведенія, бібліотеки, музеи, картинныя галлерей, театры, цирки, концерты, гулянія, столовыя и пр.; въ третьихъ, предпріятія чисто сельско-хозяйственныя, какъ-то очистка и сушка всякаго рода зерна, разработка торфяныхъ залежей на своихъ земляхъ, сельско-хозяйственное винокуреніе и пр.; въ четвертыхъ, предпріятія, уже уплачивающія другой налогъ, напр. винокуренныя и табачныя предпріятія, уплачивающія акцизы и особые патенты; въ пятыхъ, предпріятія малыя, напр. подряды и поставки на сумму не свыше 500 р., кирпичныя заводы при числѣ рабочихъ до 20 душъ, дѣсопильны при одномъ рамномъ пилальномъ станкѣ, мельницы при 4-хъ жерновыхъ поставахъ и пр. Относительно складочныхъ помѣщеній мы уже говорили, что свидѣтельство перваго разряда даетъ право на 3 склад. помѣщенія, свидѣтельство втораго разр.—на 2, а свидѣтельство третьяго разр.—на одно складочное помѣщеніе бесплатно. Слѣдуетъ при этомъ замѣтить, что на каждое складочное помѣщеніе, хотя и освобожденное отъ налога, необходимо взять особый безплатный промысловый билетъ.

§ 50. Земскіе и городскіе сборы. При выдачѣ промысловыхъ свидѣтельствъ удерживаются еще нѣкоторые сборы въ пользу города и земства, но не болѣе какъ 15% съ цѣны свидѣтельствъ первыхъ двухъ разрядовъ и не болѣе 10% съ цѣны прочихъ свидѣтельствъ. Кромѣ того предпріятія первыхъ двухъ разрядовъ вносятъ обыкновенно еще сборы на сословныя нужды, вродѣ содержанія Управы, Коммерческаго училища и пр.

§ 51. **Обція свѣдѣнія о гербовомъ сборѣ.** Гербовый сборъ уплачивается: или путемъ покупки особой гербовой бумаги, на которой пишутся акты, бумаги и документы; или эти акты пишутся на простой бумагѣ, а къ нимъ приобщается гербовая бумага; или наклеиваются гербовыя марки; или, наконецъ, гербовый сборъ уплачивается просто деньгами при совершеніи акта. Гербовая бумага бываетъ двухъ сортовъ: простая гербовая бумага (цѣною въ 1 р. и въ 60 коп.), вексельная гербовая (25 сортовъ, разборовъ) и актовая гербовая бумага (27 разборовъ). Гербовыя марки бываютъ: въ 1 р. 25 коп., въ 75 коп., въ 40 коп., въ 15 коп., 10 коп. и 5 коп. Векселя обязательно должны писаться на вексельной гербовой бумагѣ. Также точно въ нѣкоторыхъ случаяхъ установлена уплата гербоваго сбора просто взносомъ наличныхъ денегъ, напр. по страхованію имущества, перевозкѣ и нѣк. др. Гербовый знакъ, бывшій въ употребленіи, долженъ быть погашенъ или путемъ надписанія фамилій контрагентовъ черезъ марку, или путемъ перекрещиванія знака съ подписаніемъ времени погашенія и подписи лица, или путемъ наклеиванія знака на линіи раздѣла корешка отъ подлежащаго выдачѣ документа, такъ что при отдѣленіи документа марка перерѣзывается и на каждой части документа остается по половинкѣ ея.

Гербовый сборъ установленъ двухъ родовъ: 1) простой и 2) пропорціональный. Первый взимается безъ всякаго отношенія къ суммѣ акта, просто по особой росписи въ 5 окладахъ: въ 1 р. 25 коп., въ 75 коп., въ 15., въ 10 коп., и въ 5 коп. Напр. сбору въ 1 р. 25 коп. за листъ подлежатъ прошенія объ открытіи акціонерной компаніи, дозволительныя свидѣтельства на производство всякаго рода промысловъ и занятій, маклерскіе счета о вознагражденіи свыше 30 рублей, довѣренности всякаго рода, духовныя завѣщанія и проч. Сбору въ 75 коп. за листъ подлежатъ счета маклеровъ свыше 15 рублей (и до 30 р.) и др. Сбору въ 15 коп. подлежатъ краткія маклерскія записки, счета маклеровъ до 15 рублей и проч. Сбору въ 10 коп. подлежатъ коносаменты, накладныя и пр. Сбору въ 5 коп. подлежатъ: счета болѣе 5 рублей, дубликаты накладныхъ, если провозная плата свыше 5 р. и проч. Нужно замѣтить, что конія актовъ оплачиваются въ равной мѣрѣ гербовымъ сборомъ, какъ и оригиналь.

Пропорціональный гербовый сборъ взимается или какъ вексельный гербовый сборъ, или какъ актовый, въ пропорціональномъ отношеніи къ суммѣ акта, а именно: вексельный сборъ въ размѣрѣ 15 коп. съ каждаго ста рублей суммы акта свыше 50 руб-

лей (до 50 р.—10 коп.), а актовъ гербовый сборъ въ видѣ двухъ окладовъ: высшаго по 40 коп. со 100 р. и по 4 рубля съ 1000 (при чемъ неполные 100 р. и 1.000 р. считаются за полные) и низшаго по 40 коп. съ 1.000 р. Нѣкоторые документы изъяты отъ гербоваго сбора, напр. прошенія, подаваемые на Высочайшее Имя, нѣкоторые документы по воинской повинности, по образованію и др.

§ 52. Сборъ съ доходовъ отъ денежныхъ капиталовъ. Налогъ на доходы отъ денежныхъ капиталовъ установленъ въ размѣрѣ 5%. Ему подлежатъ во-1-хъ доходы отъ государственныхъ, общественныхъ и частныхъ процентныхъ бумагъ, а во-2-хъ вклады, внесенные въ банки. Налогъ удерживается при размѣнѣ купона процентной бумаги на деньги. Налогъ подлежатъ также и выигрыши по выигрышнымъ билетамъ 1-го, 2-го и дворянскаго зѣймовъ. Напр. выигрышные билеты приносятъ 5 % дохода т. е. 5 р. въ годъ съ номинальной своей цѣны (100 р.); купоны отрѣзываются 2 раза въ годъ; за удержаніемъ 5 % налога правительство *выплачиваетъ* (размѣниваетъ купоны) по 2 р. 37½ коп. (2 р. 50 к.—12½ коп.). Въ случаѣ выигрыша, положимъ 200 тысячъ, удерживается также 5 % выигрыша, т. е. въ данномъ случаѣ выдается только 190 тысячъ. Отъ налога освобождены вклады въ сберегательныя кассы и тѣ процентныя бумаги, при выпускѣ которыхъ дано было обѣщаніе освобождать ихъ отъ налога. Напр. послѣдній внутренній заемъ этого года (1905) освобожденъ отъ сбора съ доходовъ отъ денежныхъ капиталовъ.

ОТДѢЛЪ ТРЕТІЙ.

Формы предпріятій.

ГЛАВА ДЕСЯТАЯ.

Предпріятія единоличныя и товарищескія.

§ 53. **Формы предпріятій.** Всякое торгово-промышленное дѣло можетъ принадлежать или одному хозяину, или группѣ хозяйствъ-сотрудниковъ; въ первомъ случаѣ оно именуется *единоличнымъ предпріятіемъ*, а во второмъ—*товарищескимъ предпріятіемъ*. Въ распоряженіи людей находятся какъ мы знаемъ (§ 7) два главныхъ фактора: трудъ и капиталъ; поэтому при составленіи товарищества можно или опираться главнымъ образомъ на личную работу сотоварищей, на ихъ личный трудъ, или основу товарищества можетъ составлять главнымъ образомъ капиталъ, или и то и другое вмѣстѣ. По-степени участія труда и капитала товарищескія предпріятія можно расположить въ слѣдующемъ порядкѣ:

1. **Артельное** товарищество (артель), имѣющее въ виду непосредственно личное трудовое участіе членовъ.

2. **Полное** товарищество, имѣющее въ основѣ соединеніе капиталовъ съ полнымъ круговымъ ручательствомъ другъ за друга и обыкновенно съ личнымъ участіемъ членовъ.

3. **Неполное** товарищество, или *на вѣрѣ*, представляющее соединеніе лицъ двухъ категорій. Во главѣ дѣла стоятъ группа полныхъ товарищей, со всѣми правами и обязанностями членовъ полнаго товарищества, и при ней вторая группа лицъ, участвующихъ въ дѣлахъ предпріятія (въ его прибыляхъ и убыткахъ) только денежными вкладами (паями). Отсюда слѣдуетъ, что первая группа имѣетъ и личное и имущественное участіе въ дѣлѣ, а вторая только имущественное, будучи вовсе устранена отъ всякаго личнаго вліянія на дѣла предпріятія.

4. **Акціонерное** товарищество, построенное исключительно на соединеніи капиталовъ безъ всякаго прямого участія членовъ, при чемъ управленіе дѣлами предоставляется выборному правленію, хотя-бы даже и изъ постороннихъ товариществу лицъ.

Разсмотримъ эти виды товариществъ, предпославъ нѣсколько замѣчаній о предпріятіи единоличномъ.

§ 54. **Единоличныя предпріятія.** Самый простѣйшій видъ предпріятій—это предпріятія единоличныя, т. е. такія, въ которыхъ весь вложенный въ нихъ капиталъ составляетъ единую нераздѣльную собственность одного владѣльца, хозяина предпріятія, и этотъ хозяинъ несетъ на себѣ весь рискъ по предпріятію и убытки, но зато и одинъ получаетъ всю прибыль отъ него. Выгоды этого рода предпріятій заключаются въ томъ, что хозяинъ, прямо заинтересованный въ полученіи наилучшихъ результатовъ, проявляетъ болѣе энергіи и хозяйственности, старается, иногда даже отказывая себѣ въ необходимомъ, упрочить и расширить свое дѣло и имѣть, наконецъ, полную возможность рѣшать дѣло по одному своему усмотрѣнію, т. е. можетъ всегда воспользоваться благопріятными для предпріятія обстоятельствами. Но вмѣстѣ съ тѣмъ эти предпріятія никогда не могутъ достигнуть большихъ размѣровъ, такъ какъ силы и способности одного человѣка очень ограничены. Кромѣ того довѣріе со стороны публики основано въ единоличномъ предпріятіи на самой личности хозяина, и неожиданная смерть хозяина въ ту же минуту можетъ погубить и само предпріятіе. Вотъ вслѣдствіе этихъ то причинъ и явилась необходимость въ соединеніи труда и капиталовъ отдѣльных частныхъ лицъ для производства одной и той же операціи.

§ 55. **Артели.** Не смотря на то, что артель чисто русскаго происхожденія и исторія ея нисходитъ къ глубокой древности, у насъ до сихъ поръ ни практика, ни законъ не выработали общихъ основаній дѣятельности этого вида товарищества. Въ нашемъ торговомъ законѣ существуетъ только нѣсколько статей (Уставъ Торговый ст. 89—104), опредѣляющихъ въ общихъ чертахъ особенности артельного товарищества, болѣе-же полныя постановленія по этому вопросу надо искать въ уставахъ отдѣльных артелей, часто мало похожихъ другъ на друга. Опредѣленіе, даваемое нашимъ Уставомъ Торговымъ (въ ст. 89), не отличается полнотой и точностью, почему является болѣе цѣлесообразнымъ заимствовать его изъ другого русскаго закона, а именно изъ закона о наймѣ рабочихъ на сельскія работы (законъ 11 іюня 1886 г.). Здѣсь артель опредѣляется, какъ *совокупность лицъ, вошедшихъ въ соглашеніе*

между собой о совместной работѣ съ *крупнымъ ручательствомъ другъ за друга*. Итакъ во-1-хъ, артель это «совокупность лицъ, вошедшихъ въ *соглашеніе* между собой», т. е. въ основаніи артели должно лежать соглашеніе, договоръ. Договоръ можетъ быть и письменный и устный, при чемъ обыкновенно мелкія артели и сельскія артели ограничиваются устнымъ договоромъ, а крупныя и городскія—прибѣгаютъ къ письменному договору, а иногда и къ утверждаемымъ въ надлежащемъ порядкѣ уставамъ. Во-2-хъ, артель собирается для «*совместной работы*». Работа эта можетъ представлять непрерывный промыселъ, а можетъ быть и временной работой. По характеру работы артели могутъ быть: а) чисто *рабочія*, какъ напр. артель каменщиковъ, плотниковъ и проч.; б) *коммерческія* артели, исполняющія различныя услуги при коммерческихъ предіриятіяхъ (на желѣзныхъ дорогахъ, въ банкахъ, въ страховыхъ учрежденіяхъ и проч.). Артели, отправляющія работы на биржѣ, при таможенѣ, при городскихъ складахъ и подобныхъ торговыхъ помѣщеніяхъ, называются по нашему закону биржевыми артелями. Такъ какъ артель собирается для «работы», то слѣдовательно лица, составляющія артель, должны обладать личными качествами, необходимыми для производства данной работы, и не въ правѣ уклоняться отъ непосредственнаго участія въ ней. Въ 3-хъ, артель составляется «*съ крупнымъ ручательствомъ другъ за друга*», т. е. каждый изъ артельщиковъ вполнѣ отвѣчаетъ за дѣйствія своихъ товарищей, но конечно въ томъ только случаѣ, если дѣйствіе это находится въ связи съ промысломъ артели; во всемъ же остальномъ артельщикъ отвѣчаетъ какъ постороннее лицо. Напр. артельщикъ растрчиваетъ данныя артели на сохраненіе деньги; за него отвѣчаетъ вся артель; но напр. артельщикъ не желаетъ платить за купленный для себя въ магазинѣ костюмъ; артель не обязана брать на себя уплату частнаго долга своего сотоварища; также точно артель не отвѣчаетъ за общія преступленія своихъ членовъ, напр. за убійство, поджогъ, побори и пр.

Нѣкоторыя артели требуютъ отъ вступающаго не только личнаго трудового участія, но и имущественнаго взноса (въ размѣрѣ отъ нѣсколькихъ рублей до 1.500 р. и болѣе), который называется «*вкупомъ*». Если у вступающаго нѣтъ средствъ, то вкупъ выплачивается постепенно путемъ удержанія у него ежегодно части заработка при дележѣ прибыли. Такой не полноправный артельщикъ именуется «*новикомъ*».

Прибыль, получаемая артелью, называется «*дуваномъ*».

Управляется артель *старостой*, который или избирается на общемъ собраніи, или замѣщаетъ должность по очереди. Въ помощъ ему иногда даются писаря, казначей, кассиры и проч.

Особенность прекращенія артели заключается въ томъ, что въ то время какъ несостоятельность всякаго вообще коммерческаго предпріятія прекращаетъ его существованіе, несостоятельность артели не влечетъ за собой обязательнаго ея закрытія, такъ какъ главное основаніе артели лежитъ въ трудѣ, а не въ капиталѣ этого предпріятія.

§ 56. **Соединенія капиталистовъ или предпріятія товарищескія**—это такія предпріятія, гдѣ *цѣлая группа лицъ жертвуетъ частью или всѣмъ своимъ имуществомъ для совместнаго участія въ какомъ либо дѣлѣ*. Въ зависимости отъ того, рискуютъ-ли товарищи всѣмъ своимъ имуществомъ, или только определенной частью его, предпріятія товарищескія раздѣляются на 1) товарищества полныя и 2) товарищества неполныя. По нашему закону (Уставъ Торговый ст. 67) лица, открывающія предпріятіе на началахъ полного или неполнаго товарищества, обязаны внести въ Городскую Управу (или соотвѣтствующее ей городское управленіе), а въ городахъ С.-Петербургѣ, Москвѣ и Одессѣ въ Купеческую Управу, *выписку изъ своихъ взаимныхъ постановленій* о товариществѣ, т. е. должны оповѣстить Управу о томъ, какое они заключили между собой товарищество (полное или неполное), какъ имя, отчество, фамилія и званіе всѣхъ товарищей и ихъ адреса, какимъ капиталомъ обладаетъ предпріятіе и по сколько вносится каждымъ товарищемъ; кромѣ того, выписка должна быть снабжена подписью и печатью тѣхъ товарищей, которые уполномочены непосредственно распоряжаться дѣлами (Уст. Торг. ст. 68). Затѣмъ, помимо выписки изъ договора, учредители оповѣщаютъ купечество, по требованію закона, и печатными листами (ст. 67), извѣстными въ торговомъ быту подъ названіемъ *«циркуляровъ»*; это простое извѣщеніе о возникновеніи и состоявшемся открытіи новаго предпріятія, по имѣющее по смыслу закона такое-же важное значеніе, какъ и сама выписка. За неисполненіе указанныхъ правилъ открытія новаго товарищества, законъ угрожаетъ не только штрафомъ до 500 рублей и закрытіемъ предпріятія, но и считаетъ самое возникновеніе предпріятія недействительнымъ. Точно также о всякомъ измѣненіи въ личномъ составѣ предпріятія, а также о прекращеніи его должна быть увѣдомлена и Управа и купечество. Въ противномъ случаѣ товарищество будетъ считаться продолжающимъ свое существованіе и товарищи будутъ отвѣчать за долги предпріятія

своими имуществами или пожертвованными частями его. Разсмотримъ теперь въ отдѣльности товарищество полное и неполное.

§ 57. **Полнымъ товариществомъ** называется *соединеніе лицъ для производства торговаго промысла, при чемъ всѣ участники его отвѣчаютъ всѣмъ своимъ имуществомъ по круговому ручательству другъ за друга*. Этотъ видъ товарищества очень близко напоминаетъ собой семейный союзъ, и въ дѣйствительности полныя товарищества обыкновенно состоятъ изъ небольшого числа лицъ, хорошо знающихъ другъ друга и вполне другъ другу довѣряющихъ. Всякій товарищъ въ этомъ дѣлѣ полный хозяинъ, наравнѣ съ прочими, и всякій изъ нихъ несетъ на себѣ полную отвѣтственность за дѣятельность всѣхъ другихъ. Русскій законъ полному товариществу даетъ названіе: «Торговый домъ». Каждый полный товарищъ обязанъ заботиться объ общемъ дѣлѣ, какъ о своемъ собственномъ, и потому не можетъ требовать отъ товарищей никакого вознагражденія за свои труды, если сами товарищи не включили такого условія въ свой обоюдный договоръ. Имѣя полное право распоряжаться дѣлами товарищества, полный товарищъ-распорядитель долженъ безпрекословно давать отчетъ въ этихъ дѣлахъ по первому требованію остальныхъ; это правило вытекаетъ изъ того основнаго положенія, что каждый товарищъ обязанъ возмѣщать убытки, причиненные кому-либо постороннему другимъ товарищемъ. Наконецъ, товарищъ не имѣетъ права состоять товарищемъ нѣсколькихъ торговыхъ домовъ и открывать отдѣльную торговлю; и никакое согласіе остальныхъ товарищей не можетъ измѣнить этого твердаго постановленія закона (Уст. Т. ст. 78). Такое запрещеніе объясняется какъ тѣмъ обстоятельствомъ, что товарищъ долженъ всецѣло отдаться только одному дѣлу, такъ въ особенности и тѣмъ, что постороннія лица, вступающія въ договоры съ полнымъ товариществомъ должны быть увѣрены, что все имущество товарищей отвѣчаетъ за само товарищество, и что никуда на сторону не растрачивается. На случай своей смерти каждый товарищъ долженъ поставить замѣстителя (Уст. Т. ст. 73). Остальныя взаимныя права и обязанности товарищей, какъ-то—порядокъ раздѣла прибыли, распредѣленіе между собою обязанностей, возмѣщеніе расходовъ, выдача вознагражденія и т. п., опредѣляются заключеннымъ между ними письменнымъ договоромъ.

§ 58. **Товариществомъ неполнымъ** называется *такое соединеніе лицъ для производства торговаго промысла, въ которомъ одни (полные товарищи) отвѣчаютъ всѣмъ своимъ имуществомъ, а остальные (вкладчики) только въ размѣръ своихъ вкладовъ*.

Такимъ образомъ это тоже полное товарищество, но только съ присоединеніемъ къ нему цѣлаго ряда постороннихъ лицъ, вкладчиковъ, которые довѣряютъ большую или меньшую часть своихъ капиталовъ товарищамъ; эти вклады называются паями. Поэтому этотъ видъ товарищества называется еще товариществомъ *на вѣрѣ* или *каммандитнымъ* и именуется: «*Торговый домъ и Компанія*». Изъ самаго понятія вкладчика или неполнаго товарища вытекаетъ съ одной стороны отвѣтственность для него только въ размѣрѣ вклада и право открывать свою торговлю и участвовать вкладчикомъ въ другомъ торговомъ домѣ, а съ другой—право контроля во всякое время для него недопустимо, и каждый вкладчикъ долженъ довольствоваться ежегодными отчетами распорядителей. Личное его участіе въ предпріятіи также исключается. Главная же цѣль участія вкладчика въ предпріятіи, это полученіе имъ прибыли соразмѣрно вкладу, почему и основное право неполнаго товарища собственно говоря и сосредоточивается на требованіи этой прибыли.

§ 59. **Закрытіе товариществъ** и полныхъ и на вѣрѣ обыкновенно происходитъ или по общему согласію членовъ его, или съ окончаніемъ срока (если оно было открыто на время), или вслѣдствіе несостоятельности товарищества или, наконецъ, по требованію властей. Но почему бы это закрытіе не состоялось, распорядители должны оповѣстить объ этомъ Управу и купечество.

ГЛАВА ОДИНАДЦАТАЯ.

Акціонерныя компаніи.

§ 60. **Общія понятія.** Русскій законъ объ акціонерныхъ предпріятіяхъ относится къ довольно давнему времени, а именно къ 6 Декабря 1836 года, но дѣйствуетъ онъ и до сихъ поръ. Въ 1872 году былъ выработанъ и опубликованъ проектъ новаго закона, но остался безъ движенія, а въ настоящее время уже составленъ, но еще не разсматривался въ Госуд. Совѣтѣ еще одинъ проектъ. Впрочемъ постановленія нашего закона не имѣютъ большого практическаго значенія, такъ какъ акціонерныя компаніи дѣйствуютъ на основаніи частныхъ Высочайше утвержденныхъ уставовъ этихъ компаній. Главное отличіе акціонернаго товарищества отъ трехъ, уже нами разсмотрѣнныхъ, заключается въ томъ,

что это такое соединеніе лицъ, въ которомъ отвѣтственность каждаго ограничена определеннымъ вкладомъ. Даже директора этихъ компаній отвѣчаютъ только въ размѣрѣ своихъ вкладовъ, и сверхъ того, ни личной отвѣтственности, ни какому либо дополнительному платежу по дѣламъ компаній не могутъ быть подвергаемы (Т. X. ч. I. Законы Гражд. ст. 2172). Такимъ образомъ для наличности акціонернаго предпріятія и процвѣтанія его дѣлъ, совершенно не важны имена или фамиліи участниковъ (какъ это необходимо въ полномъ товариществѣ, гдѣ весь кредитъ зиждется только на личности предпринимателя), а простое число ихъ, т. е. количество собраннаго капитала. Поэтому то различныя акціонерныя общества называются часто какимъ-либо отвлеченнымъ именемъ, иногда ничего въ точности не выражающимъ; напр. акціонерное общество «Прогрессъ», или «Уніонъ», или «Саламандра» и т. д. Иногда впрочемъ фигурируетъ и фамилія основателя; напр. Акціонерное общество «Корчакъ-Новицкій въ Кіевѣ», но повторяемъ, что это не обязательно. Акціонерное товарищество называется иногда товариществомъ по участкамъ, компаніей на акціяхъ и товариществомъ на паяхъ.

§ 61. Самое **открытіе товарищества** проходитъ два періода: 1) періодъ учредительскій и 2) періодъ собственно открытія.

Первый періодъ. Собирается группа лицъ, имѣющихъ въ виду открыть акціонерную компанію, и на свой рискъ, а также исключительно отъ своего имени (а не отъ имени товарищества, такъ какъ его еще нѣтъ) разрабатываютъ планъ осуществленія будущаго предпріятія, составляютъ проектъ устава, ходатайствуютъ о его утвержденіи, объявляютъ подписку на акціи, хранятъ суммы, собираемыя отъ вкладчиковъ и выдаютъ особыя квитанціи и, наконецъ, собираютъ первое общее собраніе всѣхъ учредителей. Итакъ первое—это составить проектъ устава будущаго товарищества и ходатайствовать его разрѣшеніе.

Составляя проектъ устава учредители должны указать въ немъ: 1) существо, цѣль предпріятія и пользу, отъ него ожидаемую; 2) названіе будущаго предпріятія и городъ или вообще мѣсто, гдѣ учредится его правленіе; 3) величину капитала, предполагаемаго собрать путемъ продажи акцій и число и цѣну этихъ акцій; 4) порядокъ составленія капитала, т. е. посредствомъ ли полной уплаты цѣны акцій или въ разсрочку; 5) образъ распредѣленія акцій, т. е. названіе числа акцій въ пользу учредителей и число акцій, предоставленныхъ къ полученію одному лицу; 6) порядокъ раздачи и разверстки акцій и порядокъ храненія поступающихъ за нихъ денегъ; 7) преимущества товарищества, если таковыя испрашиваются; 8) срокъ испрашиваемой исключительной привилегіи, или особыхъ преимуществъ, и срокъ самаго существованія товарищества, если таковой впередъ назначался; 9) когда компанія проситъ привилегіи или особыхъ преимуществъ, то означеніе времени, въ продолженіе котораго она обязывается привести предпріятіе въ полное дѣйствіе; 10) обя-

занности, права и отвѣтственность компаніи и ея акціонеровъ; 11) родъ торговаго свидѣтельства, если предметъ компаніи есть предпріятіе собственно торговое, или относится къ фабричной и заводской промышленности; 12) порядокъ отчетности; 13) порядокъ распредѣленія дивиденда и составленія запаснаго капитала; 14) порядокъ управленія дѣлами компаніи, устройство, предметы и степень власти правленія и общаго собранія акціонеровъ и мѣру вознагражденія, если такое особо полагается директорамъ за ихъ труды; 15) порядокъ разбора споровъ; 16) порядокъ закрытія компаніи и ликвидаціи; всѣ прочія условія, какія по особому свойству предпріятія будутъ нужны. (Т. X. ч. I. ст. 2191).

Проектъ устава будущей компаніи присоединяется къ прошенію, подаваемому въ то министерство или главное управленіе, къ которому главнымъ образомъ и относится предметъ компаніи, а если компанія составляется для приведенія въ дѣйствіе новаго изобрѣтенія, то сверхъ проекта устава должны быть приложены: во первыхъ, привилегія, на самое изобрѣтеніе выданная, во вторыхъ, актъ объ уступкѣ ея въ пользу компаніи и въ третьихъ, чертежи и планы, когда безъ нихъ проектъ не представляетъ достаточной ясности. Этотъ проектъ устава со всѣми приложениями поступаетъ въ соотвѣтствующее министерство, которое разсматриваетъ, не противорѣчитъ-ли онъ общимъ законамъ страны, въ достаточной-ли степени ограждены права и интересы всѣхъ, кто пожелаетъ участвовать въ компаніи, и не нарушаются-ли права постороннихъ компаніи лицъ. Затѣмъ послѣ разсмотрѣнія проекта въ министерствѣ, онъ передается въ Комитетъ Министровъ (или, если испрашиваются особыя преимущества или исключительная привилегія, то въ Госуд. Совѣтъ). А затѣмъ уже проектъ подносится на Высочайшее утвержденіе и съ этого момента вмѣсто «проекта устава» именуется прямо «уставомъ». Тутъ для учредителей наступаетъ самая горячая пора. Имъ предстоитъ распродать акціи и собрать необходимый для открытія операцій товарищества капиталъ. Они объявляютъ о подпискѣ на акціи, при чемъ срокъ окончанія подписки не можетъ быть назначенъ менѣе полугода, чтобы въ дѣлахъ компаніи могли принять участіе и иногородніе, такъ что требованія акцій могутъ поступать лично и черезъ почту. Для себя учредители имѣютъ право оставить только $\frac{1}{5}$ часть числа всѣхъ акцій. Учредители должны вести двѣ прошнурованныя книги: одну для записи акцій и требованій на нихъ, а другую для записи получаемыхъ за акціи денегъ; обѣ эти книги покупаются на счетъ учредителей, которымъ впослѣдствіи возвращаются истраченные на это деньги отъ товарищества, когда оно будетъ окончательно образовано; книги представляются въ Городскую Управу для приложенія къ шнурамъ печати. Можетъ (что вполнѣ естественно, если предпріятіе общаетъ большіе барыши), случиться такъ, что же-

лающихъ получить акціи записалось очень много и потому не хватаетъ на каждого по столько акцій, по скольку записано за нимъ; тогда производится *разверстка* акцій, т. е. распредѣленіе наличныхъ акцій пропорціонально заявленнымъ требованіямъ. Уплата денегъ за акціи производится или сполна сразу, или по частямъ въ извѣстные сроки, при чемъ въ первомъ случаѣ выдаются сразу акціи, а во второмъ—только росписки или временныя свидѣтельства, на которыхъ потомъ отмѣчаются и всѣ послѣдующіе платежи; по уплатѣ сполна всей цѣны акціи, росписка представляется обратно, а взамѣнъ ея выдается акція; до тѣхъ-же поръ росписка выполнѣ замѣняетъ акцію. Пропустившій срокъ уплаты теряетъ право на акцію, а внесенныя имъ суммы остаются въ собственность компаніи, уничтоженная-же акція замѣняется выпускомъ новой. Затѣмъ, наконецъ, учредители назначаютъ первое общее собраніе уже акціонеровъ, т. е. всѣхъ лицъ купившихъ у нихъ акціи и съ этого момента дѣятельность учредителей прекращается и начинается жизнь самаго товарищества акціонеровъ, или второй періодъ открытія.

§ 62. **Второй періодъ**, какъ сказано, начинается первымъ общимъ собраніемъ акціонеровъ. Это собраніе прежде всего выбираетъ членовъ *правленія* или директоровъ, въ число которыхъ могутъ быть выбраны и учредители (а могутъ не быть выбраны); затѣмъ выбранное правленіе компаніи производитъ ревизію шнуровымъ книгамъ учредителей, оставляетъ эти книги у себя и принимаетъ вырученныя отъ продажи акцій деньги, выдавая квитанціи въ полученіи суммъ и въ обревизованіи книгъ. Директорами могутъ быть выбраны не только акціонеры, но и постороннія лица, хотя чаще всего избираются сами-же учредители. Директорами не могутъ быть только лица, состоящія въ высшихъ должностяхъ и званіяхъ государственной службы первыхъ трехъ классовъ, а потому принявшія на себя обязанности директоровъ должны въ теченіе 3 мѣсяцевъ оставить службу. Должность директора не пожизненная и потому никому, даже изобрѣтателю какой-либо новості, не разрѣшается закономъ присвоить себѣ право на всегдашнее и безсмѣнное управленіе дѣлами товарищества. По общему духу закона выборы должны производиться ни какъ ни рѣже, какъ черезъ каждыя 5 лѣтъ, хотя конечно общему собранію предоставляется право снова выбирать все правленіе въ прежнемъ составѣ. Рѣшеніе правленія считается законченнымъ при наличности большинства голосовъ. Члены правленія выбираютъ изъ своей среды представителя и директора-распорядителя (хотя послѣдній можетъ быть избранъ и изъ лицъ постороннихъ). Затѣмъ общее собраніе

акціонеровъ кромѣ выбора правленія, избираетъ вмѣстѣ съ тѣмъ и членовъ ревизіонной комиссіи для предварительной провѣрки отчетовъ и балансовъ. Иногда-же общее собраніе избираетъ еще и совѣтъ, помимо правленія, который между прочимъ имѣетъ напр., право назначать и увольнять членовъ правленія, а самъ по окончаніи каждаго года отдаетъ отчетъ о всѣхъ своихъ дѣйствіяхъ общему собранію.

§ 63. Собранія акціонеровъ бываютъ: *обыкновенныя* (очередныя) и *чрезвычайныя*.

Обыкновенныя собранія созываются одинъ разъ въ годъ въ срокъ, указанный въ уставѣ. Вся работа собранія распадается на три главныя категоріи.

Во 1-хъ общее собраніе должно провѣрить и высказать свое положительное или отрицательное мнѣніе о всей годовой дѣятельности правленія. Для этого собранію необходимо провѣрить и утвердить, или не утвердить отчетъ за прошлый операціонный годъ, т. е. или одобрить дѣятельность правленія, или возложить на него отвѣтственность за вредъ и убытки, причиненные акціонерной компаніи неправильной дѣятельностью правленія. Затѣмъ общее собраніе обсуждаетъ предположенія правленія по поводу распредѣленія полученныхъ прибылей; вся прибыль раздѣляется на двѣ части: одна идетъ на удовлетвореніе нормальныхъ расходовъ (на разныя отчисленія), а другая—на распредѣленіе въ дивидендъ акціонерамъ. Трудно рассчитывать, чтобы общее собраніе могло на самомъ дѣлѣ обстоятельно провѣрить дѣйствія правленія за весь предыдущій годъ при многолюдности собранія и обиліи дѣлъ, подлежащихъ разсмотрѣнію. Предъ общимъ собраніемъ будутъ фигурировать отчеты, балансы, книги, быть можетъ совершенно безукоризненные съ внѣшней бухгалтерской стороны, но заключающіе въ себѣ цѣлый рядъ неправильностей по управленію предпріятіемъ и веденію его дѣлъ. Поэтому ранѣе созыва общаго собранія, правленіе обязано открыть всѣмъ акціонерамъ для ознакомленія не только голые отчеты, но и всѣ оправдательные документы: журналы, счета, росписки и проч. Кромѣ того въ нѣкоторыхъ уставахъ существуетъ еще требованіе, чтобы отчеты раньше внесенія ихъ на общее собраніе были разсмотрѣны ревизіонной комиссіей, которая прилагаетъ и свое заключеніе. Все это составляетъ первую группу дѣлъ общаго собранія.

Во 2-хъ обыкновенное общее собраніе подвергаетъ разсмотрѣнію и критикѣ планъ будущей годовой дѣятельности правленія. Общее собраніе, какъ хозяинъ акціонерной компаніи, имѣетъ право

давать инструкции своему исполнительному органу, правленію. Вся послѣдующая годовая дѣятельность правленія вплоть до слѣдующаго общаго собранія должна протекать въ строгомъ соотвѣтствіи съ общимъ планомъ и инструкціями, выработанными на общемъ собраніи. Въ случаѣ-же необходимости отступленія, правленіе должно собрать экстренное, чрезвычайное общее собраніе.

Въ 3-хъ общее собраніе, если оно состоится въ первый разъ, избираетъ (какъ уже было сказано) всѣхъ членовъ правленія; на послѣдующихъ-же общихъ собраніяхъ выбираются нѣкоторые члены правленія по мѣрѣ выбытія прежнихъ согласно уставу каждой акціонерной компаніи.

Чрезвычайныя общія собранія какъ показываетъ само названіе, созываются въ чрезвычайныхъ случаяхъ. Наиболѣе важный вопросъ, — кто имѣетъ право созвать чрезвычайное собраніе. Большая часть нашихъ уставовъ предоставляетъ это правленію; но въ интересахъ акціонеровъ, въ случаѣ если послѣдніе имѣютъ данные о незаконныхъ или разорительныхъ для компаніи дѣйствіяхъ правленія, — необходимо предоставить право созыва чрезвычайнаго собранія определенной группѣ акціонеровъ. По общему-же правилу чрезвычайное собраніе созывается правленіемъ въ слѣд. случаяхъ: а) когда необходимо предпринять дѣйствія, превышающія права и полномочія правленія; б) когда необходимо измѣнить уставъ; с) когда необходимо закрыть компанію преждевременно, или предупредить такое закрытіе, если является опасеніе закрытія; d) когда само правленіе не можетъ прійти ни къ какому рѣшенію, вслѣдствіе раздѣленія голосовъ.

Особенность чрезвычайныхъ собраній состоитъ еще въ томъ, что большинство дѣлъ рѣшаются не простымъ большинствомъ голосовъ, какъ на собраніяхъ обыкновенныхъ, а усиленнымъ; т. е. дѣло считается рѣшеннымъ не въ томъ случаѣ, когда на его рѣшеніе согласилось болѣе половины голосовъ по акціямъ, а тогда, когда это рѣшеніе выражается $\frac{2}{3}$ или $\frac{3}{4}$ числа голосовъ.

§ 64. Права и обязанности акціонеровъ. Главная побудительная причина, по которой постороннія лица жертвуютъ своими вкладами, покупая акціи, заключается въ надеждѣ на получение прибыли, и потому основное право всякаго акціонера — это участіе въ прибыляхъ предпріятія. Въ концѣ каждого операціоннаго года опредѣляется чистый доходъ предпріятія за годъ путемъ сравненія актива съ пассивомъ предпріятія, т. е. путемъ составленія баланса. Убытки предыдущаго года, вычеты на образованіе запаснаго капитала, вознагражденія директорамъ и нѣкоторые др.

LOMBARD PRIVÉ D'ODESSA.

№ 1326.



Руб. 500.

Одесскій Частный Ломбардъ.

Уставъ утвержденъ Г. Министромъ Финансовъ 3-го Мая 1886 г.

СКЛАДОЧНЫЙ КАПИТАЛЪ 700,000 РУБЛЕЙ.

АКЦІЯ

ВЪ ПЯТЬСОТЪ РУБЛЕЙ

выдана на имя: ———— delivrée au nom:

КОВАНЬКО

Петра Леонидовича.

LOMBARD PRIVÉ D'ODESSA

LES STATUS SONT SANCTIONNÉS

par M^r le Ministre des Finances le 3 Mai 1886.

CAPITAL DE FONDATION 700,000 ROUBLES

Члены Правленія

Les Membres de l'Administration



Бухгалтеръ

Казначей

Odessa 1888, Odessa.

LOMBARD PRIVÉ D'ODESSA.

ОДЕССКАЯ ЧАСТНАЯ ЛОМБАРДЪ.

ОДЕССКАЯ ЧАСТНАЯ ЛОМБАРДЪ.

расходы отходить при этомъ въ пассивъ и уменьшаютъ соответственно чистый доходъ. Остальная сумма дѣлится между акціями, при чемъ получаемыя доли не причисляются въ прибыль, а отчисляются на прибыль слѣдующаго года. Вотъ эта то прибыль, приходящаяся на долю каждой акціи (обозначаемая въ процентномъ отношеніи къ основному капиталу) называется *дивидендомъ*. Иногда же послѣ выдачи дивиденда и утвержденія отчета оказывается нѣкоторый остатокъ прибыли, который снова дѣлится между акціонерами и называется *супердивидендъ*. Послѣ утвержденія отчета общимъ собраніемъ, происходитъ самая выдача дивиденда, при чемъ для полученія дивиденда необходимо предъявлять *купонъ* (см. § 66). Соответственно своему основному праву, обязанность каждого акціонера состоятъ въ покупкѣ акціи, такъ какъ не имѣющій акціи не можетъ быть даже допущенъ на собраніе.

§ 65. **Виды акцій.** Самый обыкновенный видъ акцій—это *именныя* акціи, т. е. акціи съ точнымъ означеніемъ въ нихъ лица получателя, званія или чина, имени, отчества и фамиліи (см. образецъ на стр. 73). Другой видъ акцій, акціи *безыменныя*, т. е. могущія безпрепятственно переходить изъ рукъ въ руки, совершенно запрещены нашимъ закономъ (Т. X. ч. I ст. 2160). Третій видъ—акціи *бланковыя* занимаютъ середину между двумя первыми; это именныя акціи, но переходящія изъ однихъ рукъ въ другія по бланковой надписи, почему самое значеніе имени совершенно утрачивается послѣ нѣсколькихъ переходовъ. Нашъ законъ, сначала категорически выразившійся противъ всѣхъ вообще родовъ акцій, кромѣ именныхъ, затѣмъ (14 Іюня 1848 года) сдѣлалъ смягченіе, допустивъ существованіе и акцій «съ переводными надписями», т. е. бланковыхъ (Т. X. ч. I ст. 2168; п. 3).

Кромѣ того акціи различаются еще по объему правъ, предоставляемыхъ ихъ собственникамъ. Въ этомъ смыслѣ отъ акцій *простыхъ*, обыкновенныхъ, отличаются акціи *привилегированныя*, *гарантированныя* и *трудовыя*. Привилегированныя и гарантированныя акціи предоставляютъ собственникамъ ихъ нѣкоторые привилегіи, чаще всего заключающіяся въ томъ, что правительство гарантируетъ (обеспечиваетъ) извѣстный доходъ, ниже котораго акціонеръ получить не можетъ, хотя бы предпріятіе не давало никакихъ доходовъ, или очень малые. Необходимость такого рода гарантій со стороны правительства объясняется у насъ напр. въ Россіи той новизной дѣла, а слѣдовательно и нерѣшительностью населенія въ покупкѣ и распространеніи акцій, съ которыми русское общество встрѣчало первыя попытки открытія акціонерныхъ

Вѣщная форма купоннаго листа обыкновенно такова:

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ ТОВАРИЩЕСТВО

NN въ KIEBЪ.

ТАЛОНЪ пая въ ТЫСЯЧУ рублей

Владѣльцу сего талона, по истеченіи срока десятому купону вышеозначеннаго пая, будетъ выданъ новый купонный листъ на слѣдующія десять лѣтъ.

* Киевъ, 1905 года.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

10-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1914 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

8-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1912 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

6-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1910 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

4-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1908 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

2-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1906 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

9-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1913 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

7-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1911 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

5-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1909 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

3-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1907 годъ.

Членъ правленія

Торгово-промышленное товарищество
NN въ KieBъ.

1-й купонъ пая на получение дивиденда за операционный 1905 годъ.

Членъ правленія

Купонъ акціонерныхъ
компаній таковъ: }

Бессарабско-Тавричскій Земельный Банкъ.

Имп-
цалы
банка.

1-й купонъ Акціи № 000
на получение дивиденда
за 19 годъ.

Членъ правленія

компаній. Но съ теченіемъ времени акціонерное дѣло привилось и нужда въ гарантіяхъ со стороны правительства прошла.

Трудовые акціи выдаются бесплатно тѣмъ членамъ компаній, которые положили свой личный трудъ на пользу товарищества. Но расплата акціями, вмѣсто уплаты опредѣленной суммы денегъ или жалованья не должна допускаться, потому что такимъ образомъ искусственно увеличивается складочный (основной) капиталъ, что можетъ вредно отразиться на кредитѣ товарищества.

§ 66. **Внѣшняя форма** акцій, какъ видно изъ прилагаемаго образца стр. 73, представляетъ листъ съ указаніемъ названія компаніи, цѣны акціи, имени собственника или обозначенія: «акція на предъявителя». Кромѣ собственно акціи выдается еще *купонный листъ*, для полученія дивиденда стр. 75. Этотъ листъ раздѣляется на двѣ части. Одна часть въ видѣ длинной полосы черезъ весь листъ (попопереку) называется *талономъ* и остается у собственника акціи; другая-же часть состоитъ изъ цѣлаго рода *купоновъ*, отрѣзываемыхъ постепенно при каждой выдачѣ дивиденда и представляемыхъ въ кассу компаніи.

Когда всѣ купоны отрѣзаны, то талонъ представляется въ обмѣнъ на новый купонный листъ. Такимъ-же образомъ уплачивается дивидендъ пайщикамъ въ товариществѣ на вѣрѣ.

§ 67. **Передача акціи** у насъ довольно затруднительна, въ виду прямого запрещенія акцій безыменныхъ. Въ силу этого требуется, чтобы акція, или срочная росписка, переводилась съ вѣдома (но не согласія) товарищества, ибо только опредѣленное лицо, обладающее именной акціею, извѣстно правленію общества. Для дѣйствительности передачи необходима подача особаго заявленія объ этомъ за подписью прежняго владѣльца, соотвѣтственно чему и происходитъ переписка права на акцію въ книгахъ. Но съ другой стороны *утрата* безыменной акціи является даже потерей права на самую акцію, такъ какъ доказать свое право на потерянную акцію почти невозможно; за то потеря или кража акціи именной ведетъ просто къ недействительности самой акціи и простой замѣнѣ другою акціею, потому что товарищество знаетъ только настоящаго держателя акціи и не можетъ признать таковымъ никого другого.

Прилагаемъ образецъ передаточной надписи.

Передана мною Г.

Прежній владѣлецъ

Отмѣчена въ книгахъ Правленія 19..... г.

.....
дня.

Директоръ Правленія.

§ 68. **Облигаціи.** Можетъ случиться такъ, что послѣ выпуска акцій и расширенія дѣлъ предпріятія, окажется необходимымъ привлечь еще новые капиталы; тогда можно или увеличить акціонерный капиталъ дополнительнымъ выпускомъ акцій, или просто занять недостающій капиталъ у постороннихъ лицъ. Для этой цѣли товарищество выпускаетъ особые заемные листы, по виду очень похожіе на акцію, называемые *облигаціями*, и служащіе для составленія облигаціоннаго капитала; но такъ какъ покупатели облигацій—простые кредиторы товарищества, получающіе не дивидендъ, т. е. не участіе въ прибыли, а строго опредѣленный процентъ, то хозяевами предпріятія, подобно акціонерамъ, они не могутъ считаться. Они не имѣютъ права посѣщать собраній, такъ или иначе вліять на ходъ дѣлъ всего предпріятія, но какъ первые кредиторы могутъ прежде всѣхъ остальныхъ требовать возмѣщенія себѣ убытковъ, въ случаѣ краха самого товарищества.

§ 69. **Прекращеніе акціонернаго предпріятія** можетъ произойти: 1) или вслѣдствіе истеченія срока, если компанія была организована на опредѣленное заранее время; прекращеніе въ этомъ случаѣ совершается само собой безъ разрѣшенія правительства и безъ всякихъ публикацій; продолженіе же дѣятельности компаніи и послѣ срока возможно только при повтореніи всего процесса открытія ея; 2) или по рѣшенію самихъ акціонеровъ, т. е. когда признано будетъ, что и до окончанія срока невозможно или не нужно самое существованіе предпріятія. Тогда правленіе увѣдомляетъ о рѣшеніи своемъ закрыть компанію то министерство, которое разсматривало проектъ устава, а министерство въ свою очередь представляетъ объ этомъ правительствующему сенату для формальнаго обнародованія; кромѣ того, о ликвидаціи дѣлъ само правле-

ніе публикуеть въ газетахъ для общаго свѣдѣнія; наконецъ 3) акціонерное общество можетъ прекратить свое существованіе постепенно и перейти въ казну. Такъ напр. у насъ разрѣшенія на постройку желѣзныхъ дорогъ выдавались съ условіемъ, чтобы всѣ сооруженія и имущество общества по прошествіи извѣстнаго времени переходили въ собственность казны. Поэтому каждый годъ общество принуждено производить тиражи акцій по жребію и за вышедшую въ тиражъ акцію уплачивать изъ прибыли номинальную ея цѣну.

ГЛАВА ДВѢНАДЦАТАЯ.

Признаки предпріятія.

§ 70. **Признаки предпріятія.** Всякое существующее предпріятіе имѣетъ слѣд. признаки: 1) торговый или промышленный *центръ*, т. е. какой либо распорядительный органъ, куда направляются всѣ требованія и откуда исходятъ всѣ распоряженія; 2) каждое предпріятіе имѣетъ свое особое названіе или *фирму*, обозначаемую на вывѣскѣ, въ подписяхъ, въ клеймѣ или этикеткахъ; 3) всѣ вводимыя изобрѣтенія, рисунки и модели каждого промышленнаго предпріятія получаютъ *особую защиту со стороны закона*; 4) наконецъ, каждое предпріятіе обязано вести *торговельныя книги*.

§ 71. **Фирма, вывѣска, клеймо и этикетка.** Фирма—это собственное имя, названіе предпріятія, но не хозяина ея, торговца. Поэтому возможно торговать не подъ своимъ именемъ. Такъ напр., если дѣвушка, ведущая торговлю подъ своимъ именемъ, выходитъ замужъ, то ей вовсе нѣтъ необходимости передѣлывать названіе фирмы. То-же самое и при переходѣ фирмы въ другія руки. Покупатели и кредиторы знаютъ и довѣряютъ не столько хозяину предпріятія, сколько фирмѣ. Поэтому часто сама по себѣ фирма, помимо торговаго предпріятія, представляетъ опредѣленную цѣнность, и можетъ быть продана, передана по наслѣдству, подарена. Въ этомъ смыслѣ она можетъ быть признана товаромъ въ широкомъ значеніи этого слова. Въ единоличномъ предпріятіи фирма должна обозначаться одной фамиліей, чтобы не вводить въ ошибку кліентовъ, такъ какъ рядъ фамилій обозначаетъ товарищество полное и на вѣрѣ. Напротивъ того, акціонерныя компаніи

не содержать обыкновенно фамилій въ наименованіи фирмы. Торгующій подъ чужой фирмой привлекается къ отвѣтственности и обязанъ вознаградить убытки дѣйствительной фирмѣ.

Внѣшнимъ выраженіемъ фирмы—является вывѣска, хотя не обязательно, чтобы вывѣска сооѣтствовала фирмѣ. Напротивъ того, подписи должны точно совпадать съ наименованіемъ фирмы. Имѣть вывѣску необходимо, во избѣжаніе штрафа.

Всякое предпріятіе стремится рекомендовать свои товары покупателямъ и для отличія отъ другихъ изображаетъ на нихъ свою фирму въ видѣ клейма или этикетки, при чемъ клеймо вытѣсняется на товарѣ, а этикетка, напечатанная на бумагѣ, наклеивается. Такъ какъ предпріятіе можетъ быть фабричное, торговое и ремесленное, то и клейма (этикетки) бываютъ: *фабричныя, торювыя и ремесленныя*. Клеймить предоставляется «на волю» каждаго производителя. Но въ Уставѣ таможенномъ говорится, что, если среди контрабандныхъ товаровъ окажутся товары внутренней выдѣлки, имѣющіе фабричное клеймо, сомнѣнію не подлежащее, то они признаются отечественными и не подлежатъ конфискаціи. Впрочемъ, есть и товары, которые обязательно нужно клеймить, а именно: 1) мѣры и вѣсы; 2) издѣлія изъ золота и серебра; 3) стеклянныя издѣлія; 4) ремесленныя издѣлія, если мастеръ испросилъ клеймо. Если на клеймѣ написаны буквы (иниціалы), то они должны быть русскаго начертанія. За поддѣлку клейма назначается: 1) вознагражденіе убытковъ; 2) уголовное наказаніе въ видѣ лишенія всѣхъ особенныхъ правъ и преимуществъ и заключенія въ тюрьму на срокъ 4—8 мѣсяцевъ.

§ 72. Привилегіи на изобрѣтенія. Рисунки и модели. Если мы признаемъ справедливой защиту со стороны закона правъ собственности на всѣ матеріальные предметы, то на этомъ-же основаніи нельзя отказать въ охранѣ собственности отвлеченной, выражающейся въ особыхъ произведеніяхъ ума, геніальности или просто находчивости. Каждый, употребившій извѣстное количество усилій на изобрѣтеніе какого-либо усовершенствованія, узора на обояхъ или модели изящнаго украшенія, долженъ быть увѣренъ, что плодами его труда не воспользуется постороннее лицо. Но, чтобы законъ вступилъ въ защиту интересовъ изобрѣтателя, необходима наличность нѣкоторыхъ условій, а именно: 1) *новость*, т. е. открытіе новыхъ экономическихъ благъ, или новыхъ пріемовъ производства; 2) *промышленное значеніе*, а не простое упражненіе въ остроуміи; 3) *согласіе* съ законами, общественными интересами и съ нравственностью. Выдаются привилегіи не только русскимъ

подданнымъ, но и иностранцамъ, оперирующимъ въ Россіи. Порядокъ выдачи таковъ: подается прошеніе въ минист. промышленности и торговли, при чемъ прилагается ясное описаніе изобрѣтенія, указывается срокъ привиденія его въ дѣйствіе, объясняется общественная польза нововведенія и прилагается пошлина (90 р.—450 р.). Прошеніе разсматривается Совѣтомъ торговли и мануфактуръ и передается для подписи министру. Полученную привилегію можно завѣщать, дарить и продавать, какъ всякій товаръ. Но въ случаѣ неприведенія въ дѣйствіе изобрѣтенія въ означенный срокъ, выданная привилегія теряетъ силу. Въ частности, относительно привилегій на рисунки и модели интересно отмѣтить, что изобрѣтателями ихъ являются рабочіе, а собственниками полученныхъ привилегій—фабриканты, хозяева этихъ рабочихъ.

§ 73. **Торговья книги.** Торговая и промышленная дѣятельность затрагиваетъ общественные интересы; правильное веденіе предпріятія, обезпечивая частныя выгоды промышленника, оберегаетъ все общество отъ опасныхъ спекуляцій, злоупотребленія кредитомъ, банкротствъ и всѣхъ его гибельныхъ для народнаго хозяйства послѣдствій. Но вести дѣло правильно можно только въ томъ случаѣ, если обо всѣхъ операціяхъ сохраняется письменный слѣдъ, такъ какъ въ противномъ случаѣ совершенно невозможно даже судить о томъ, правильно или неправильно велось дѣло. Нашъ законъ признаетъ фактъ неведенія торговыхъ книгъ вполне достаточнымъ для того, чтобы при несостоятельности нельзя было ссылаться, что несостоятельность была несчастной. Вообще законъ обязуетъ каждаго торговца вести торговья книги, угрожая въ противномъ случаѣ за первые три раза обнаруженія нарушеній закона о торговыхъ книгахъ штрафомъ въ половину, въ цѣломъ размѣрѣ и въ двойномъ размѣрѣ платимаго въ казну промысловаго налога, въ четвертый-же разъ—запрещеніемъ навсегда вести торговлю. Наконецъ, въ случаѣ смерти хозяина, предпріятіе, не ведущее книгъ, закрывается по опредѣленію суда, съ цѣлью сохраненія имущества для будущихъ наслѣдниковъ.

Правильно веденныя книги имѣютъ то преимущество, что въ случаѣ какихъ либо торговыхъ споровъ получаютъ силу достоверныхъ доказательствъ. Въ этомъ случаѣ говорятъ, что книги имѣютъ доказательную силу. Но сила эта можетъ возникнуть только при *несомнѣнной* вѣрности веденія торговыхъ книгъ; поэтому всѣ записи въ книгахъ должны быть ведены такъ, чтобы во всякую минуту можно было сослаться на какой либо оправдательный документъ, будетъ ли то счетъ, фактура, росписка, условіе о сдѣлкѣ

и т. д. безразлично. Голословныя записи въ торговыя книги, не основанныя ни на какомъ торговомъ документѣ не могутъ внушить къ себѣ должнаго довѣрія. Оправдательными документами считаются:

1) Общія постановленія закона, общественныхъ учреждений и административной власти, какъ напр. правила о торгово-промышленномъ налогѣ, постановленія купеческаго общества о содержаніи коммерческихъ учебныхъ заведеній, циркуляры министра, распоряженія губернатора и проч.

2) Распоряженія хозяина предпріятія какъ единоличнаго, такъ и общественнаго; въ послѣднемъ случаѣ они предоставляются обыкновенно въ видѣ протокола засѣданій правленія, совѣтовъ, общихъ собраній акціонеровъ и проч.

3) Всякіе договоры.

4) Документы о совершившихся операціяхъ: счета, квитанціи, накладныя и проч.

Законъ упоминаетъ слѣд. обязательныя книги: а) общія для всѣхъ родовъ торговли: 1) *товарная* для записи купленнаго и проданнаго товара; 2) *кассовая*, приходо-расходная съ ежемѣсячнымъ заключеніемъ счетовъ; 3) *расчетная* для спеціальныхъ счетовъ съ отдѣльными лицами; б) для розничной торговли необходима еще одна книга—*документная*—для векселей, росписокъ, акцій, контрактовъ и проч. Наконецъ, для оптовой торговли требуется новый рядъ книгъ: 1) *меморіалъ* (журналъ) и къ ней *черновая*—это хронологическій протоколъ для записей всѣхъ событій данной торговли; 2) *просъ-бухъ* (главная книга) съ отдѣльными счетами по всѣмъ оборотамъ торговли; она даетъ полную картину состоянія дѣлъ; 3) *фактурная* книга для фактуръ на отправленные товары; 4) книга для копій съ писемъ и др. документовъ. Затѣмъ разрѣшается вести и др. книги, по желанію каждаго купца.

ГЛАВА ТРИНАДЦАТАЯ.

Измѣненія въ судьбѣ предпріятія.

§ 74. Измѣненія въ судьбѣ торговаго предпріятія могутъ послѣдовать: 1) или въ томъ случаѣ, когда измѣняется *предметъ* торговли, напр. если желѣзный магазинъ превращается въ техническій. Здѣсь, собственно говоря, мы имѣемъ возникновеніе новаго

предпріятія и прекращеніе стараго; общимъ у этихъ двухъ предпріятій является только хозяинъ; 2) или въ томъ случаѣ, когда измѣняется *хозяинъ*, при переходѣ торговли въ другія руки путемъ продажи, дара или наслѣдованія. Въ первыхъ двухъ случаяхъ обыкновенно говорятъ о «переходѣ дѣла на ходу» со всѣмъ имуществомъ, активомъ и пассивомъ, при чемъ составляется обыкновенно инвентарь, т. е. подробная опись. Нѣкоторыя болѣе важныя особенности представляетъ третій случай, переходъ по наслѣдству.

§ 75. **Наслѣдованіе и виды его.** Имущество вообще, оставленное умершимъ и переходящее къ новому хозяину, называется *наслѣдствомъ*; самъ умершій, передающій наслѣдство—*наслѣдодателемъ*; лицо, получающее наслѣдство—*наслѣдникомъ*; порядокъ, по которому происходитъ передача наслѣдства, называется *наслѣдованіемъ*.

Наслѣдованіе возможно: 1) по завѣщанію и 2) по закону. Если по смерти лица осталось правильно составленное и имѣющее силу завѣщаніе, то порядокъ наслѣдованія опредѣляется волей завѣщателя. Если-же завѣщанія не оказалось, или оно почему-либо не дѣйствительно, то порядокъ наслѣдованія опредѣляется закономъ. Основаніе въ обоихъ этихъ случаяхъ одно и то же: законодатель стремится къ тому, чтобы оставшееся безъ хозяина имущество попало въ руки наиболѣе надежныя; поэтому, если не осталось ясно выраженной воли умершаго, то законодатель старается заполнить этотъ пробѣлъ.

Для дѣйствительности духовнаго завѣщанія необходимы нѣкоторыя условія, а именно: 1) *завѣщатель* долженъ находиться въ здоровомъ умѣ и твердой памяти и выразить сознательную волю. Поэтому не дѣйствительны завѣщанія несовершеннолѣтнихъ, неграмотныхъ-глухонѣмыхъ, лицъ, лишенныхъ правъ состоянія по суду, расточителей, самоубійцъ и монашествующихъ (кромѣ завѣщаній архіереевъ, архимандритовъ и нѣк. др. въ предѣлахъ движимаго имущества); 2) *наслѣдникъ* также долженъ быть не лишеннымъ всѣхъ правъ состоянія и не монашествующимъ; 3) само духовное *завѣщаніе* должно быть письменное, совершенное или дома или у нотариуса, на простой бумагѣ, но непременно состоящее изъ двухъ полныхъ половинокъ цѣлаго листа; оно должно быть подписано: а) завѣщателемъ, или рукоприкладчикомъ, если завѣщатель не можетъ подписать (рукоприкладчикомъ можетъ быть и лицо, писавшее завѣщаніе); б) тремя свидѣтелями, или духовнымъ отцемъ и однимъ свидѣтелемъ; свидѣтелями не могутъ быть лица заинтере-

сованныя или недѣеспособныя. Завѣщатель можетъ уничтожить или измѣнить при жизни составленное завѣщаніе, какъ домашнее, такъ и нотаріальное.

Наслѣдованіе по закону идетъ въ слѣд. порядкѣ. 1) Прежде всего призывается къ наслѣдованію линія нисходящая, т. е. кровные родственники, происходящіе отъ одного родоначальника, оставившаго наслѣдство, напр. дѣти, получающія наслѣдство отъ одного изъ родителей. Тутъ возможны три случая: а) или всѣ дѣти—сыновья; б) или всѣ дѣти—дочери; с) или есть и сыновья и дочери. Въ первыхъ двухъ случаяхъ наслѣдство дѣлится поровну между дѣтьми; въ третьемъ-же случаѣ дочери не участвуютъ въ дѣлѣжѣ наслѣдства, а получаютъ «указную часть», составляющую $\frac{1}{14}$ часть недвижимаго и $\frac{1}{8}$ часть движимаго имущества; послѣ такого выдѣла дочерей, сыновья дѣлятся остаткомъ поровну. Но если дочерей много и за вычетомъ суммы ихъ указныхъ частей на долю каждого изъ сыновей остается меньше, чѣмъ пришлось на долю каждой изъ дочерей,—то наслѣдство также дѣлится поровну безъ различія половъ. Наконецъ, если кто-либо изъ дѣтей умеръ ранѣе полученія наслѣдства отъ отца или матери, но оставилъ въ свою очередь дѣтей (для наслѣдодателя—это внуки, внучки),—то послѣднія участвуютъ въ наслѣдствѣ, при чемъ получаютъ долю, приходящуюся ихъ умершему родителю и дѣлятъ между собой по общимъ правиламъ; это называется правомъ *представленія*.

2) Если нисходящей линіи нѣтъ, т. е. у родителей нѣтъ дѣтей, внуковъ и т. д., то наслѣдство переходитъ въ боковую линію, къ братьямъ, племянникамъ, но не къ сестрамъ. По общему правилу «сестра при братѣ не наслѣдница». Такимъ образомъ послѣ смерти бездѣтнаго брата или бездѣтной сестры, его имущество переходитъ только къ братьямъ; если же остаются въ живыхъ только сестры, но есть еще и племянники (дѣти брата, а не сестры), то наслѣдство минуя сестеръ, переходитъ къ племянникамъ по праву представленія; если же и послѣднихъ нѣтъ, то дѣлится между сестрами.

3) Въ случаѣ отсутствія линій нисходящей и боковой, наслѣдство переходитъ къ восходящей линіи, при чемъ имущество безвозмездно перешедшее отъ родителей послѣ смерти дѣтей, не оставившихъ потомства, возвращается имъ по принадлежности въ полную собственность; а все остальное имущество передается родителямъ въ нераздѣльное пользованіе до ихъ смерти безъ права продажи и залога.

4) Супруги другъ послѣ друга не наслѣдуютъ; пережившій супругъ получаетъ указную часть ($\frac{1}{7}$ часть недвижимости и $\frac{1}{4}$ часть движимости).

5) Если нѣтъ никакихъ наслѣдниковъ, то имущество называется *вымороченнымъ* и поступаетъ въ собственность того общества или учрежденія, къ коему принадлежалъ покойный, или въ пользу государства.

Всѣ эти правила примѣняются какъ въ общей гражданской жизни, такъ и въ торговомъ быту. Но торговое наслѣдованіе имѣетъ еще кромѣ того свои особенности.

Особенность *торгового наслѣдованія* заключается въ томъ, что, послѣ смерти хозяина предпріятія, главный приказчикъ долженъ объявить суду въ теченіе 3-хъ дней о состояніи купеческихъ книгъ; если онѣ окажутся въ исправности, то предпріятіе продолжаетъ функціонировать; если же умершій совсѣмъ не имѣлъ книгъ, и, слѣдовательно, какъ говорить законъ, оставилъ въ безпорядкѣ свою торговлю, то оставшееся послѣ умершаго имущество, по приговору суда, немедленно подвергается описи и опечатанію, для охраненія правъ кредиторовъ и наслѣдниковъ (т. X. ч. I ст. 238 (прим. 1) прилож. ст. 13—15). Кромѣ того наслѣдники въ торговомъ предпріятіи имѣютъ право, если «пожелаютъ напередъ осмотрѣться», въ теченіе одного мѣсяца осмотрѣть все имущество и книги и рѣшить, принимаютъ-ли они наслѣдство, или отказываются отъ него (ст. 3). Если-же наслѣдники не явятся, или откажутся отъ наслѣдства, то предпріятіе прекращается. Если наслѣдники соглашаются продолжать предпріятіе, то принимаютъ на себя всѣ торговые долги умершаго.

§ 76. **Прекращеніе торговаго предпріятія.** Прекращеніе предпріятія или ликвидація можетъ быть: *добровольная*, когда хозяинъ самъ, въ виду какихъ либо соображеній, просто прекращаетъ дѣло; или *вынужденная*: а) по запрещенію отъ суда заниматься торговлей, б) по несостоятельности; кромѣ того, какъ мы только что видѣли, предпріятіе можетъ закрыться *послѣ смерти* хозяина: а) если не окажется торговыхъ книгъ; б) если не явятся наслѣдники; в) если они откажутся отъ наслѣдства; д) если долги превышаютъ наличныя средства. Изъ всѣхъ видовъ ликвидаціи особенно важно разсмотрѣть торговую несостоятельность.

§ 77. Однако не всякое предпріятіе, дѣла котораго пошатнулись, непременно объявляется несостоятельнымъ. Это было бы очень невыгодно для самихъ кредиторовъ, которые, надѣясь на спасеніе предпріятія отъ разрушенія, учреждаютъ, такъ наз. «адми-

нистрацію». Цѣль ея назначенія прямо противоположна объявленію несостоятельности: не прекратить предпріятіе, а удовлетворить кредиторѣвъ и возстановить дѣло должника. И только въ томъ случаѣ, когда администрація по единогласному рѣшенію признаетъ неисполнимой свою задачу, или когда того требуютъ $\frac{2}{3}$ (по суммѣ долговъ) кредиторѣвъ, тогда только объявляется несостоятельность. Также точно и назначеніе администраціи зависитъ отъ большинства кредиторѣвъ, а не отъ воли должника. Кредиторы подаютъ соотвѣтственное прошеніе въ биржевой комитетъ, который передаетъ на рѣшеніе 6-ти избранныхъ для этой цѣли изъ биржевого общества купцовъ, вопросъ о томъ, допустить-ли администрацію, или объявить несостоятельность должника. При этомъ надо замѣтить, что администрація допускается только для предпріятій съ дефицитомъ не болѣе 50 0/0. Если биржевой комитетъ разрѣшить установленіе администраціи, то кредиторы избираютъ изъ своей среды администраторѣвъ; въ противномъ случаѣ наступаетъ несостоятельность.

§ 78. **Торговая несостоятельность.** Торговую несостоятельность слѣдуетъ строго отличать отъ несостоятельности гражданской. Въ гражданскомъ обиходѣ всякая неоплатность долговъ уже есть несостоятельность, ибо наличное имущество легко поддается самому точному подсчету, и общая сумма долговъ также вполне измѣрима. Не то въ торговомъ оборотѣ, гдѣ все свѣдѣется на кредитѣ. Часто самъ предприниматель не знаетъ, оплатный-ли онъ должникъ, или несостоятельный. Вѣдь кредитъ самъ по себѣ, какъ довѣріе къ извѣстной фирмѣ, никакъ не поддается учету и не можетъ войти въ балансъ. Такъ что, если составить балансъ въ любой торговлѣ, не принявъ во вниманіе кредита, то неоплатными окажутся, быть можетъ, немало состоятельныхъ купцовъ. Между тѣмъ торговая несостоятельность трактуется обыкновенно, какъ такое положеніе, при которомъ не хватаетъ наличныхъ средствъ на удовлетвореніе въ срокъ долговъ въ суммѣ болѣе 1.500 р. (т. XI ч. II Уст. судопр. торг. ст. 479). Въ торговлѣ такіе моменты наступаютъ очень часто, но никто не заикается о несостоятельности до тѣхъ поръ, пока платежи продолжаются. Никому нѣтъ дѣла до того, какимъ путемъ добываются необходимыя для уплаты деньги. Важенъ самъ по себѣ фактъ платежа. Поэтому правильнѣе видѣть открытіе несостоятельности не въ балансѣ купца (который можетъ быть очень неблагопріятнымъ), а въ *отношеніи его къ кредиторамъ*. И нашъ законъ даетъ примѣры такого отношенія: 1) когда должникъ объявить предъ судомъ о несостоятельности, т. е.

проще говоря самъ откажется платить; 2) когда должникъ скроется изъ своего постоянного мѣстожительства; 3) когда кредиторы заявлять о неплатежѣ и т. д. Однимъ словомъ, *если должникъ становится въ такое положеніе по отношенію къ своимъ кредиторамъ, при которомъ для нихъ является невозможнымъ получить назадъ свои средства,—мы имѣемъ несостоятельность.*

Различаютъ 3 вида несостоятельности: 1) *несчастная*, происшедшая не по винѣ должника, а отъ дѣйствія непредвидѣнныхъ обстоятельствъ, напр. отъ пожара, наводненія, непріятельскаго вторженія, неожиданнаго разоренія должниковъ; 2) *неосторожная* (простое банкротство), происшедшая по винѣ должника, но безъ умысла и подлога, напр. въ случаѣ слишкомъ рискованнаго пользованія кредитомъ, или въ случаѣ неведенія торговыхъ книгъ; 3) *подложная или злостное банкротство*, когда неоплатность соединена съ умысломъ или подлогомъ, напр. съ искусственнымъ уменьшеніемъ актива или увеличеніемъ пассива, порчей книгъ и проч.

§ 79. **Производство дѣла о несостоятельности** начинается подачей заявленія о томъ суду по мѣстожительству должника. Судъ выслушиваетъ должника и кредиторовъ и постановляетъ свое рѣшеніе. Если должникъ признается несостоятельнымъ, то лишается свободы. Затѣмъ судъ налагаетъ запрещеніе на все движимое и недвижимое имущество должника и собираетъ отъ кредиторовъ и должниковъ несостоятельнаго свѣдѣнія объ обязательствахъ и требованіяхъ, а для управленія дѣлами несостоятельнаго назначаетъ одного или двухъ присяжныхъ попечителей. Такимъ образомъ изъ всего имущества должника, его пассива и актива, составляется единая *конкурсная масса*, принадлежащая всѣмъ кредиторамъ. Выясненіе состоянія имущества составляетъ ближайшую заботу попечителей. Основываясь на показаніи несостоятельнаго и его служащихъ, на данныхъ, почерпнутыхъ изъ торговыхъ книгъ и торговыхъ документовъ, составляется предварительный валовой счетъ пассива и актива. Когда же большинство (по суммѣ требованій) кредиторовъ съѣдутся или пришлютъ довѣренныхъ лицъ, то попечитель назначаетъ день для общаго собранія, на которомъ выбирается (можно и не изъ кредиторовъ) конкурсное управленіе, или кураторы, дѣйствующие подъ общимъ наблюденіемъ суда. *Доли дѣлятся на три разряда*: безспорные, спорные и недѣйствительные. Оставивъ безъ удовлетворенія долги послѣдней категоріи, а спорные на разсмотрѣніе суда, конкурсное управленіе раздѣляетъ долги, признанные безспорными на слѣд.

категорій: 1) удовлетворяемые *сразу* (церковныя и казенныя деньги, жалованье домашней прислугѣ за $\frac{1}{2}$ года и др. неторговые долги; 2) долги, удовлетворяемые *по пропорціи* (это всѣ вообще долги, кромѣ указанныхъ въ п. 1); 3) долги, удовлетворяемые изъ остатковъ (долги по документамъ просроченнымъ или надлежащимъ образомъ не заявленные). Покончивъ съ этимъ, конкурсное управленіе снова созываетъ общее собраніе кредиторовъ для того, чтобы дать отчетъ въ своихъ дѣйствіяхъ, предъявить общій счетъ имущества, расчетъ долговъ и планъ возмѣщенія ихъ. Кромѣ того, конкурсное управленіе даетъ свое заключеніе о причинахъ несостоятельности. Общее же собраніе, постановивъ окончательное рѣшеніе, передаетъ все дѣло суду, на обязанности котораго лежитъ утвержденіе постановленія конкурснаго управленія и назначеніе наказанія. Въ случаѣ признанія несостоятельности несчастной, должника выпускаютъ на свободу и неуплаченные долги прощаются навсегда. При несостоятельности неосторожной, должникъ заключается въ тюрьму на срокъ 8—16 мѣсяцевъ, съ лишеніемъ права на торговлю, при чемъ все имущество, даже приобрѣтаемое по выходѣ изъ тюрьмы, идетъ на покрытіе долговъ до полного ихъ удовлетворенія. Наконецъ, при несостоятельности, признанной злостнымъ банкротствомъ, должникъ и всѣ его соучастники предаются уголовному суду за подлогъ, а иногда и за нарушеніе присяги, если несостоятельный и послѣ присяги въ судѣ, покушался на утайку имущества.

§ 80. **Мировая сдѣлка.** На общемъ собраніи кредиторовъ по истеченіи установленныхъ для заявленія претензій сроковъ можетъ быть объявлена мировая сдѣлка, состоящая въ томъ, что кредиторы, въ количествѣ не менѣе $\frac{3}{4}$ по суммѣ претензій, соглашаются или отсрочить уплату долговъ или сдѣлать съ общей суммы ихъ скидку. Если это постановленіе утверждается судомъ, то конкурсное производство прекращается и должникъ восстанавливается въ своихъ правахъ безъ всякихъ для себя послѣдствій.

ОТДѢЛЪ ЧЕТВЕРТЫЙ.

Объектъ и субъектъ торговыхъ сдѣлокъ.

ГЛАВА ЧЕТЫРНАДЦАТАЯ.

Товарь.

§ 81. **Понятіе о товарѣ.** Можно сказать, что товаромъ вообще называется всякій предметъ, предназначенный къ продажѣ. Поэтому товаромъ слѣдуетъ считать не только вещи въ обычномъ смыслѣ, но и акціи, выигрышные билеты, векселя, однимъ словомъ все то, что быстро и легко можетъ быть отчуждено. Слѣдовательно, недвижимость (напр. имѣніе, домъ) не товаръ. Такъ, по крайней мѣрѣ, утверждаетъ торговая практика, и это объясняется тѣмъ, что особыя затруднительныя условія перехода недвижимостей изъ однихъ рукъ въ другія заставили выбросить изъ торговаго оборота этотъ видъ цѣнностей. Но какъ только та-же недвижимость входитъ въ торговый оборотъ, она становится товаромъ; такъ напр. возможна торговая продажа лѣса на срубъ, запродажа хлѣба на корню, дома на сносъ и пр. Такимъ образомъ невольно возникаетъ вопросъ о томъ, что-же такое движимость и что такое недвижимость? Можно сказать, что *движимостью, въ отличіе отъ недвижимости, называется все то, что можетъ быть отдѣлено отъ земли безъ нарушенія присущаго предмету значенія и безъ уменьшенія цѣнности его.* Поэтому понятно, что суда и пароходы считаются движимостью (т. X ч. I ст. 401). Но что такое желѣзная дорога? Повидимому, это тоже движимость. Однако нашъ законъ стоитъ на другой точкѣ зрѣнія: говорится прямо, что «недвижимыми имуществами признаются по закону земли и всякія угодья, дома, заводы, фабрики, лавки, всякія строенія и пустыя дворовыя мѣста, а также желѣзныя дороги» (т. X ч. I ст. 384).

Можно еще сомнѣваться, что понимается подъ словами «желѣзныя дороги»: если это постройки (станціи, сараи, водокачки и проч.), то понятно, что это недвижности; если-же понимать подъ этимъ и вагоны съ паровозами, то когда, какъ и почему ихъ причислять къ недвижности? Въ Уставѣ Россійскихъ желѣзныхъ дорогъ сказано прямо: «желѣзная дорога вмѣстѣ со всѣми принадлежностями составляетъ недвижимое имущество нераздѣльное» (ст. 138). Эти постановленія закона мы должны понимать въ томъ смыслѣ, что вагоны и вообще подвижной составъ желѣзныхъ дорогъ, разъ онъ вошелъ въ общій инвентарь какой-либо желѣзной дороги становится неотъемлемой частью, становится самъ какъ-бы недвижимою. Но это отнюдь не означаетъ, что вагоны на заводахъ, вагоны на аукціонѣ, вагоны на сломъ и пр. не могутъ быть предметами товарнаго оборота, какъ движимыя вещи.

§ 82. **Виды товаровъ.** Предметами торговыхъ сдѣлокъ, или товарами въ широкомъ смыслѣ, могутъ быть: 1) *матеріальныя цѣнности*, явившіяся результатомъ простого завладѣнія или перемѣщенія и называемыя «сырьемъ», или затраты извѣстной доли труда на измѣненіе формы предмета, такъ называемыя «полуфабрикаты» и «фабрикаты». Если форма предмета измѣнена такимъ образомъ, что товаръ пригоденъ прямо къ потребленію, то мы имѣемъ предъ собою фабрикатъ; если-же предметъ только подготовленъ для дальнѣйшей обработки, то имѣемъ полуфабрикатъ; 2) *нематеріальныя* товары, каковы услуги, покупаемыя и продаваемыя на рынкѣ по закону спроса и предложенія, исключительныя права: авторскія права, привилегіи на изобрѣтенія, патенты, клейма и этикетки и проч., также составляющіе предметы торговыхъ сдѣлокъ; 3) *Условныя* товары, т. е. не имѣющіе внутренней цѣнности, но условно считающіеся цѣнностями, каковы: бумажныя деньги, цѣнныя бумаги, векселя, акціи, облигаціи и проч.

§ 83. **Измѣреніе товаровъ.** Всякій товаръ можетъ быть измѣренъ мѣрами линейными, квадратными, кубическими, емкости, вѣса и цѣной. Высшимъ повѣрочнымъ учрежденіемъ въ Россіи является «Главная Палата мѣръ и вѣсовъ». По закону 4 іюня 1899 года всѣ торговыя мѣры и вѣсы должны соответствовать тѣмъ прототипамъ (образцамъ), которые хранятся съ особенной заботливостію самимъ правительствомъ и съ которыми отъ времени до времени (10 лѣтъ) сличаются торговыя мѣры и вѣсы. Въ знакъ того, что мѣры или вѣсы провѣрены, на нихъ кладется клеймо, безъ котораго они считаются незаконными; это заклеиваніе и повѣрка должны повторяться каждыя 3 года. Для удобства торгов-

цовъ и то и другое производится въ особыхъ повѣрочныхъ палаткахъ, а за ихъ отсутствіемъ въ городскихъ управахъ. У насъ допускаются вѣсы съ коромысломъ, а изъ безменовъ только неравноплечные рычаги съ перемѣщающейся гирей; пружинные вѣсы не допускаются къ клейменію. Въ случаѣ нарушенія правилъ о мѣрахъ и вѣсахъ слѣдуютъ наказанія; такъ напр. за употребленіе въ торговлѣ вѣсовъ безъ клеймъ, или пружинныхъ вѣсовъ взыскивается штрафъ (до 10 р., 25 р., 50 р., 100 р.), а за тоекратное нарушеніе правилъ виновный лишается права производить торговлю. Еще болѣе строгое наказаніе слѣдуетъ за умышленный обмѣръ или обвѣсъ, путемъ употребленія гирь и вѣсовъ, хотя и клейменныхъ, но испорченныхъ. За точнымъ исполненіемъ закона слѣдятъ чины полиціи, податные инспектора и городское управление.

Наиболѣе распространенной системой мѣръ и вѣсовъ является *метрическая*, допущенная въ Россіи условно, т. е. по обоюдному желанію договаривающихся сторонъ. Эта система, безусловно наиболѣе удобная, не успѣла еще объединить всѣ употребляемые на практикѣ способы измѣренія товаровъ и у насъ существуетъ не мало обычныхъ мѣръ и вѣсовъ. Такъ до сихъ поръ въ Царствѣ Польскомъ сохранились еще старыя польскія мѣры: футъ, локоть, жердь, снуръ, волокъ, моргъ и пр. Тоже самое видимъ и въ Лифляндіи: пура пашни=25 копамъ; копа=400 кв. меж. локтей=1600 русск. кв. фут. и проч. Далѣе, въ Бессарабіи встрѣчаются румынскіе, турецкіе и старо-молдаво-валахскіе мѣры и вѣсы: напр., пращина=15¹/₂ русск. фута. Наконецъ, и внутри Россіи не мало обычныхъ мѣръ и вѣсовъ, особенно въ хлѣбной и дровяной торговлѣ (см. § 38).

§ 84. **Вѣсъ товара** искусственно увеличивается вѣсомъ упаковки; этотъ общій вѣсъ товара вмѣстѣ съ упаковкой называется *брутто* (сокращенно Бр.); вѣсъ упаковки безъ товара именуется *тара* (сокращенно Т.) и вѣсъ товара безъ упаковки *нетто* (сокращенно Н^{то}). Точно опредѣлить вѣсъ упаковки (тары) не всегда удобно непосредственнымъ взвѣшиваніемъ. Но если это возможно, то вѣсъ упаковки называется *дѣйствительной тарой*. Обычно же въ торговлѣ способы упаковки, а потому и вѣсъ ея, однообразны, слѣдуя установившемуся обычаю для каждаго рода товара; поэтому и тара приблизительно извѣстна; она называется въ этомъ случаѣ *обычной или условной тарой*. Впрочемъ иногда поступаютъ нѣсколько иначе; берутъ нѣсколько упаковокъ, взвѣшиваютъ ихъ, находятъ ихъ средній вѣсъ и примѣняютъ найденную тару ко

всѣмъ остальнымъ упаковкамъ такого-же рода; это такъ назыв. *средняя тара*. Наконецъ, существуетъ еще *законная тара*, принимаемая таможенными при взысканіи таможенныхъ сборовъ.

При измѣреніи нѣкоторыхъ товаровъ качество товара опредѣляютъ путемъ указанія на сочетаніе вѣса и объема. Напр. качество зерна опредѣляютъ *натурнымъ* вѣсомъ или натурой (пробой), указывая сколько заключается пудовъ и фунтовъ въ четверти зерна. Ясно, что чѣмъ больше вѣситъ одно и то-же по объему количество зерна, тѣмъ качество хлѣба выше. Для этой цѣли употребляются особые приборы, такъ наз. «пурки» (хлѣбные вѣсы). Извѣстна въ торговлѣ пурка Исаева. Натурный вѣсъ въ разныхъ мѣстностяхъ считается иначе. Напр. на югѣ Россіи натурный вѣсъ считается: вѣсъ 1 четверти зерна въ пудахъ и фунтахъ или вѣсъ четверика въ фунтахъ (въ Одессѣ 9 пуд. 32 фун.). Въ С.-Петербургѣ и въ Остзейскомъ краѣ натурный вѣсъ считается вѣсъ голландскаго мѣшка въ голландскихъ фунтахъ и т. д.

Въ торговлѣ пряжей для опредѣленія качества нити въ зависимости отъ толщины ея прибѣгаютъ къ установленію нумераціи, которая указываетъ на отношеніе постоянной длины нити къ перемѣнному вѣсу ея. Наиболѣе употребительный способъ таковъ; берутъ нити длиной въ 840 ярдовъ и кладутъ ихъ столько, чтобы получился вѣсъ въ 1 англійскій фунтъ. Сколько нитей идетъ на фунтъ—такимъ номеромъ именуютъ пряжу. Чѣмъ тоньше нити, тѣмъ болѣе идетъ ихъ на фунтъ, слѣдовательно и номеръ пряжи будетъ выше; наоборотъ толстая пряжа имѣетъ номера малые. Опредѣленіе толщины шелка производится иначе, и называется титрованіе. Титръ—это вѣсъ нитки установленной длины. При титрованіи, обратно нумераціи, толщина шелковой нити находится въ прямомъ отношеніи къ титру; чѣмъ нитка тоньше, тѣмъ титръ ея меньше, такъ какъ вѣсъ ея меньше. Длина шелковой нити при титрованіи въ разныхъ странахъ различная.

Опредѣленіе крѣпости нитки въ зависимости отъ крутки производится путемъ разрыва ея на особомъ приборѣ, динамометрѣ, и выражается въ дѣленіяхъ его.

Качество спирта выражается въ градусахъ, или въ процентномъ отношеніи чистаго спирта къ водѣ. Опредѣляется количество градусовъ спиртомѣромъ (въ Россіи спиртомѣръ Траллеса).

Качество драгоцѣнныхъ металловъ выражается въ пробѣ, т. е. въ отношеніи чистаго металла къ сплаву, лигатурѣ.

Качество драгоцѣнныхъ камней находится въ большой зависимости отъ ихъ вѣса. Вѣсъ-же считается на *караты*; карать

имѣть различный вѣсъ; напр. французскій карать вѣситъ 205,87 мгр., англійскій—205,30 мгр.

§ 85. **Деньги.** Введеніе денегъ относится къ глубокой древности. Уже древній Вавилонъ зналъ даже золотую и серебряную монету. Роль денегъ исполнялъ обыкновенно самый ходкій у даннаго народа товаръ, какъ дающій наибольшую гарантію быть принятымъ въ любую минуту каждымъ. Пастушескіе народы употребляли въ качествѣ денегъ скоть, охотничьи—шкуры животныхъ; что составляло богатство народа, то и исполняло назначеніе денегъ. Но мало по малу опытъ показалъ, что для этой цѣли удобнѣе всего оказываются металлы, и въ особенности серебро и золото. Эти металлы—*цѣнны сами по себѣ*, что даетъ возможность обмѣнивать ихъ во всякое время на любой другой товаръ; затѣмъ они очень *не громоздки* и удобоподвижны вслѣдствіе того, что *въ маломъ объемѣ* заключается *большая цѣнность*; они *легко дѣлимы* на части и вновь также легко сплавляемы; цѣнность ихъ *колеблется мало*, а по составу они *однородны* во всѣхъ частяхъ свѣта; они *прочны* и не поддаются разрушительному дѣйствію времени; они *легко распознаваемы* по цвѣту и звуку; наконецъ, они всегда *красивы*, такъ какъ не темнѣютъ на воздухѣ. Вслѣдствіе всѣхъ этихъ причинъ драгоцѣнные металлы легко приняли на себя всѣ функціи денегъ; они стали очень *удобнымъ мнѣшнымъ посредникомъ*; имѣя въ самихъ себѣ цѣнность, они явились общимъ *мѣриломъ цѣнности* для остальныхъ товаровъ; обладая прочностью, неизмѣняемостью, легкостью и однородностью, они оказались очень *удобными для накопленія*, и правительства дабы придать торговымъ оборотамъ большую прочность, а также сознавая и большую выгоду лично для себя, *узаконили повсюду* эти металлы какъ платежное средство. Узаконеніе это означаетъ, что никто не можетъ отказываться отъ ихъ пріема, но вмѣстѣ съ тѣмъ никто не обязанъ принимать денегъ незаконныхъ, напр. иностранныхъ.

§ 86. **Монета.** Исторія показываетъ, что сначала драгоцѣнные металлы при каждой торговой сдѣлкѣ взвѣшивались, необходимое количество ихъ отрубалось или отсыпалось (если они были въ порошокъ); но на опытѣ скоро сказались всѣ неудобства такого порядка, тѣмъ болѣе, что приходилось повсюду возить за собой вѣсы; поэтому на опредѣленныхъ, заранѣе заготовленныхъ кусочкахъ, стали отмѣчать ихъ вѣсъ. Такъ впервые появилась *монета*. Это «штемпелеваніе» монеты мало по малу перешло изъ частныхъ рукъ къ государству, такъ какъ торговый оборотъ требовалъ, чтобы монета была несомнѣнно той цѣнности, какая на ней значилась;

въ настоящее время, чеканка монеты сосредоточена исключительно въ рукахъ правительства, составляя регалию государства, т. е. его исключительное право; за поддѣлку монеты слѣдуетъ сильное уголовное наказаніе. Современная монета приняла самый удобный внѣшній видъ (круглый). Надо замѣтить, что благородные металлы въ качествѣ денегъ никогда не употребляются въ чистомъ видѣ, во первыхъ потому, что въ такомъ случаѣ монета была-бы слишкомъ мягка, а во вторыхъ для малыхъ сдѣлокъ имѣла-бы слишкомъ малый объемъ; поэтому, обыкновенно, примѣшиваютъ низшій металлъ, или *лигатуру*, при чемъ отношеніе чистаго металла къ сплаву называютъ пробой. Для облегченія чеканки и въ силу фактической невозможности, вычеканивать монету абсолютно точно, допускаются небольшія отступленія въ вѣсѣ и пробѣ, или *ремедиумъ*. У насъ разрѣшается ремедиумъ: въ пробѣ 0,001 часть выше или ниже, и 0,003 части выше или ниже названнаго вѣса.

§ 87. **Монетныя системы.** Не смотря на указанныя достоинства драгоцѣнныхъ металловъ, ни одно государство не ограничивается чеканкой монеты только изъ этихъ металловъ, а прибѣгаетъ къ помощи и болѣе низшихъ, обыкновенно мѣди. И въ этомъ замѣчается существенная необходимость, потому что серебряныя, а тѣмъ болѣе золотыя монеты были-бы слишкомъ неудобны для незначительныхъ сдѣлокъ по своей крохотности, а при условіи усиленнаго обращенія (такъ какъ мелкія монеты значительно быстрѣе обращаются, чѣмъ крупныя) быстро приходили-бы въ ветхость. Чеканить-же всѣ монеты, положимъ изъ мѣди, было-бы неудобно для крупныхъ сдѣлокъ. Поэтому обыкновенно выбираютъ нѣкоторую среднюю величину, исходя отъ которой строить цѣлую монетную систему въ восходящемъ и нисходящемъ порядкѣ. Эта средняя монета называется *основной*, а всѣ нисходящія—размѣнной, или «биллонъ». Основная монета всегда *полноцѣнная*, т. е. имѣетъ такую цѣнность, какая на ней обозначена и чеканится изъ золота или серебра, а размѣнная монета обыкновенно *неполноцѣнная* и чеканится изъ металловъ низшихъ. Да и нельзя было-бы чеканить биллонъ изъ полноцѣннаго металла, такъ какъ, не говоря ужъ о быстромъ стираніи, достаточно было-бы, чтобы цѣнность металла, изъ котораго она сдѣлана, хотя немного поднялась, для того чтобы выгодно стало монету переплавить, или вывезти за границу и продать по болѣе дорогой цѣнѣ ужъ не какъ монету, а какъ простой металлъ; внутри-же страны размѣнной монеты не оказалось-бы и наступила-бы такъ наз. *демонетизація* (отсутствіе монеты). Но основная монета, чеканенная изъ серебра, или еще

лучше изъ золота, не подвергается подобной опасности, такъ какъ цѣнность этихъ металловъ колеблется много менѣе.

Мы все время говоримъ о золотѣ или серебрѣ, какъ о металлахъ, пригодныхъ для чеканки основной монеты, безразлично. Но и тутъ необходимо сдѣлать выборъ въ пользу одного металла. Правда, нѣкоторые государства придерживаются двуметаллической системы или «*биметаллизма*», объявляя, что и золотая и серебряная монеты одинаково считаются основными и равноцѣнными, чеканятся полноцѣнными и одинаково обязательны къ приему. Но такая система неудобна. Правительству приходится заранее опредѣлять, въ какомъ отношеніи должны обмѣниваться золотыя и серебряныя монеты, какъ равноцѣнныя. И достаточно, чтобы на міровомъ рынкѣ это отношеніе измѣнилось, т. е. чтобы одинъ металлъ, положимъ серебро, подешевѣлъ, а другой, положимъ золото, поэтому вздорожалъ, чтобы стало выгоднымъ производить расчеты ухудшившейся монетой, а лучшую спрятать, переплавить, или вывезти за границу. Это произойдетъ непременно отъ того, что дѣйствительная цѣнность серебряной монеты станетъ ниже по сравненію съ нарицательной, но всѣ обязаны принимать ее именно по нарицательной цѣнѣ. Наоборотъ, дѣйствительная цѣнность золотой монеты станетъ выше нарицательной и никто не захочетъ разстаться съ нею, а въ результатѣ *худшая монета останется на рынкѣ, а лучшая уйдетъ съ него*. Вотъ по этимъ-то причинамъ и стремятся обыкновенно установить одну основную монету, или изъ золота, или изъ серебра, т. е. однометаллическую систему, «*монометаллизмъ*».

§ 88. **Русская монетная система.** Въ Россіи по закону 3-го января 1897 г. установлена однометаллическая монетная система, основанная на золотѣ, «золотая валюта»; (раньше на серебрѣ). Основной монетной единицей является *золотой рубль*, составляющій $\frac{1}{16}$ часть имперіала. Золотой рубль не чеканится, а чеканятся только восходящія его степени, а именно: 15 рублей, или имперіаль, 10 руб., 7 р. 50 к., или полуимперіаль, и 5 р. Серебряная монета имѣетъ вспомогательное значеніе и считается размѣнной. Она чеканится въ 1 р. (но серебряный рубль вовсе не равенъ по цѣнности золотому рублю), 50 коп., 25 коп., 20 коп., 15 коп., 10 коп. и 5 коп. Проба монеты въ 1 руб., 50 коп. и 25 коп. = $\frac{900}{1000}$ и приемъ ея обязателенъ только до 25 рублей; а проба остальной серебряной монеты = $\frac{800}{1000}$ и приемъ ея ограниченъ тремя рублями. Мѣдная монета—тоже биллонъ. Чеканится

она въ 5, 3, 2, 1, $\frac{1}{2}$ и $\frac{1}{4}$ коп., по 50 руб. изъ пуда мѣди, и обязательна къ приему тоже въ размѣрѣ не выше 3-хъ рублей.

Монета чеканится въ С.-Петербургѣ на Монетномъ Дворѣ, который покупаетъ золото въ слиткахъ и въ видѣ иностранной монеты, платя, по расчету 1 рубль = 17,424 доли чистаго золота, 5 р. 50 $\frac{250}{363}$ коп. за 1 золотникъ чистаго золота. За расходы по обработкѣ металла взимается съ пуда чистаго золота по 42 р. 31 $\frac{1}{2}$ коп.

§ 89. **Бумажныя деньги.** Повидимому бумажныя деньги, въ особенности для внутренняго рынка, гораздо удобнѣе металлическихъ. Ихъ чеканка стоитъ много дешевле, удобоподвижность крайне велика, онѣ не уничтожаются отъ стиранія, такъ какъ истрепанную бумажку легко замѣнить новою; но всетаки товарное обращеніе не можетъ опираться на фундаментъ бумажныхъ денегъ. Не представляя сами по себѣ цѣнности и будучи только условнымъ товаромъ, онѣ не даютъ прочной гарантіи своимъ держателямъ. Цѣна этихъ условныхъ знаковъ, какъ и цѣна всякихъ другихъ товаровъ, устанавливается спросомъ и предложеніемъ, и государство не въ состояніи ни точно опредѣлить размѣры потребности общества въ деньгахъ, ни сохранять правильное соотношеніе между спросомъ и предложеніемъ.

Вслѣдствіе усиленія въ требованіи товаровъ можетъ ощущаться недостатокъ въ мѣновыхъ знакахъ и государство, идя на встрѣчу нуждамъ общества, предпринимаетъ новый выпускъ бумажныхъ денегъ. Но проходить денежный кризисъ и выпущенныхъ въ обращеніе бумажныхъ денегъ оказывается много; не пригодныя ни къ чему болѣе, какъ только для обмѣна на другіе товары, бумажныя деньги стремятся обмѣняться на нихъ и по закону усиленнаго предложенія, неминуемо падаютъ въ цѣнѣ. Если-же въ странѣ вращались и металлическія деньги, то по закону «худшая монета вытѣсняетъ лучшую» (§ 87), золото уйдетъ съ рынка. Совсѣмъ не то при системѣ металлическихъ денегъ. Оставшіяся въ излишкѣ, въ видѣ денежныхъ знаковъ, золотыя и серебряныя монеты могутъ быть легко превращены въ другого рода цѣнности: браслеты, кольца и пр. А если мы возьмемъ міровой рынокъ, то тутъ бумажныя деньги, имѣющія силу только внутри каждой страны, совершенно не примѣнимы. Тѣмъ не менѣе ограниченный выпускъ бумажныхъ денегъ очень удобенъ, какъ вспомогательное средство для расчетовъ, основанныхъ на металлическомъ фондѣ. Если-же бумажныя деньги приобрѣтаютъ значеніе главнаго платежнаго средства въ странѣ, то колебанія ихъ цѣны, или курса, подъ вліяніемъ

спроса и предложенія очень вредны для торговли и жителей страны. Съ паденіемъ курса дорожаютъ товары: всѣ потребители, а особенно живущіе на опредѣленномъ жалованьи ужъ не въ состояніи прожить на прежнія средства; терпятъ и кредиторы, такъ какъ получаютъ свои долги худшими деньгами. При повышеніи курса тоже не лучше: цѣны всѣхъ товаровъ падаютъ и купцы, фабриканты и заводчики терпятъ убытки. Словомъ и повышение, и понижение курса, или просто всякое колебаніе цѣны денегъ, очень вредно отражается на странѣ и лишаетъ людей предпріимчивыхъ возможности составить какой-либо расчетъ напередъ. При пониженіи курса приходится для заграничныхъ платежей покупать звонкую монету, прибавляя извѣстный процентъ или *лажъ* (ажіо; противоположное положеніе *дизажіо*). Если-же курсъ бумажныхъ денегъ соответствуетъ нарицательной цѣнѣ ихъ, то говорятъ, что деньги стоятъ *al pari*.

Въ Россіи по закону 29 августа 1897 г. государственные кредитные билеты выпускаются государственнымъ банкомъ въ размѣрѣ, строго ограниченномъ настоятельными потребностями денежнаго обращенія, подъ обезпеченіе золотомъ; эта сумма залота должна быть не менѣе половины общей суммы выпущенныхъ въ обращеніе кредитныхъ билетовъ. Если-же кредитныхъ билетовъ будетъ выпущено болѣе, чѣмъ на 600 милл. руб., то весь излишекъ долженъ быть обезпеченъ золотомъ рубль за рубль. Кредитные билеты печатаются достоинствомъ въ 3 р. (немного), 25, 100 и 500 р. Испорченные, порванные и старые билеты обмѣниваются на новые, если сохранился №, буква серіи, годъ выпуска и подписи.

§ 90. **Цѣнные бумаги.** Подобно бумажнымъ деньгамъ существуетъ еще немало въ оборотѣ и другихъ цѣнныхъ бумагъ съ условною цѣнностью. Это такъ наз. процентныя бумаги. Онѣ выпускаются или государствомъ, или городскимъ самоуправленіемъ, или акціонерными компаніями и вообще называются *фондами*. Государственный долгъ бываетъ или въ видѣ *текущаго долга*, образованнаго посредствомъ выпуска краткосрочныхъ билетовъ государственнаго казначейства, или въ видѣ *консолидированнаго*, т. е. замѣненнаго долгосрочнымъ обязательствомъ. Возможны также и безсрочные займы или *ренды*. Въ зависимости отъ того, въ какой странѣ были проданы выпущенныя обязательства, гос. долги бываютъ: *внутренніе* и *внѣшніе*. Наконецъ, если на денежномъ рынкѣ $\frac{\%}{100}$ на денежные капиталы пагъ, то государство считаетъ въ правѣ по соглашенію со своими кредиторами понизить плати-

мые по фондамъ $\frac{1}{2}\%$ и прибѣгнуть къ конверсiи; государство предлагаетъ кредиторамъ или обмѣнять старыя облигаціи на новыя съ пониженіемъ $\frac{1}{2}\%$, или получить обратно свои капиталы. Проценты высчитываются по полугодіямъ, или по четвертямъ года съ номинальной суммы облигацій, а не съ той биржевой цѣны, какая можетъ стоять на рынкѣ подъ вліяніемъ спроса и предложенія. Облигаціи какъ государственныя, такъ и общественныя (городскія, акціонерныя) выкупаются путемъ тиража, при чемъ за вышедшія въ тиражъ погашенія уплачивается держателю ихъ номинальная цѣна.

§ 91. Къ числу такихъ-же процентныхъ бумагъ съ условленной цѣнностью относятся и *выигрышные билеты*, но имѣющіе и свои особенности (выигрышъ). Выпускъ выигрышныхъ билетовъ—это также одинъ изъ способовъ заключенія государственнаго займа. Выпусковъ у насъ произведено было 3: 1-ый заемъ 1864 года—1 миллионъ билетовъ по 100 руб.; 2-й заемъ 1864 г.—1 мил. билетовъ по 100 р., и дворянскій съ выигрышами заемъ 1889 г.—800 тысячъ билетовъ по 100 р. Всѣ займы 5 $\frac{1}{2}\%$ -ные внутренніе. Проценты уплачиваются по полугодіямъ за вычетомъ 5 $\frac{1}{2}\%$ государственнаго сбора. Нумерація билетовъ двойкая: по серіямъ и по №№ билетовъ въ предѣлахъ каждой серіи, при чемъ каждые 50 билетовъ составляютъ новую серію. Выкупъ билетовъ производится тиражемъ цѣлыхъ серій, и за вышедшій въ тиражъ билетъ уплачивается отъ 120 рублей до 150 рублей. Но, такъ какъ биржевая цѣна билетовъ много выше (напр. по бюллетеню 12 сентября 1902 г.: 1-го вып.—466 р., 2-го вып.—355 $\frac{1}{2}$ р., 3-го вып.—290 р. на Петерб.), то обыкновенно передъ каждымъ тиражемъ билеты страхуются ихъ владѣльцами. Тиражи производятся: по 1-му займу—2 января и 1 іюля вплоть до 2-го января 1925 г. (последній тиражъ), по 2-му займу—1-го марта и 1-го сентября до 1-го марта 1926 г. и по 3-му займу—1-го мая и 1-го октября до 1-го мая 1926 г. Со дня тиража прекращается теченіе $\frac{1}{2}\%$ по вышедшему въ тиражъ билету. Одновременно съ производствомъ тиражей первой половины года (2-го января, 1-го марта и 1-го мая), по всѣмъ займамъ производится и лотерейное розыгрываніе выигрышей, выдаваемыхъ спустя 3 мѣсяца. Общая сумма выигрышей ежегодно=600 тыс. рублей и распределяется слѣд. образомъ:

200 тысячъ	рублей	выигрываетъ	1 билетъ.
75 тысячъ	»	»	1 билетъ.
40 тысячъ	»	»	1 билетъ.
25 тысячъ	»	»	1 билетъ.

10 тысяч рублей выигрываютъ	3 билета.
3 тысячъ » »	5 билетовъ.
5 тысячъ » »	8 билетовъ.
1 тысячу » »	20 билетовъ.
500 рублей » »	260 билетовъ.

ГЛАВА ПЯТНАДЦАТАЯ.

Торговые дѣятели.

§ 92. Торговые дѣятели могутъ быть раздѣлены на *самостоятельныхъ* торговыхъ дѣятелей, или главныхъ, и *вспомогательныхъ* торговыхъ дѣятелей. Кромѣ того, въ отдѣльную группу должны быть выдѣлены торговые *посредники*. Къ торговымъ дѣятелямъ относятся также артели, товарищества (полное и на вѣрѣ) и акціонерныя компаніи.

§ 93. **Самостоятельные торговые дѣятели. Торговецъ и купецъ.** Уставъ торговый въ одномъ изъ первыхъ своихъ постановленій говорить: «право вступать въ договоры и обязательства, торговлѣ свойственныя, принадлежить лицамъ обоего пола, русскимъ подданнымъ всѣхъ состояній и иностранцамъ, а также товариществамъ и компаніямъ» (ст. 2). Слѣдовательно, торговцемъ можетъ быть всякій, лишь бы только онъ совершалъ сдѣлки «торговлѣ свойственныя», т. е. необходима наличность слѣдующихъ условий: 1) чтобы лицо совершало *торговлю*, а не просто-гражданскія сдѣлки; напр. покупка съ цѣлью дальнѣйшей перепродажи; 2) чтобы совершеніе торговыхъ сдѣлокъ составляло *постоянное занятіе* торговца; 3) чтобы торговля велась отъ имени *этого лица*, потому что въ противномъ случаѣ пришлось-бы признать и приказчика торговцемъ; наконецъ, 4) чтобы каждое торговое предпріятіе было снабжено соотвѣтственными документами, удостоверяющими *уплату осуд. промысловаго налога*. Но что-же въ такомъ случаѣ «купецъ»? Положеніе о государств. промысловомъ налогѣ устанавливаетъ для лицъ, желающихъ пользоваться купеческими правами, особый сборъ за купеческія свидѣтельства 1 и 2 гильдіи, дающія права, купечеству присвоенныя. Изъ сопоставленія только что приведенныхъ правилъ о купцѣ и торговцѣ можно сдѣлать слѣд. очень важныя заключенія:

1) что *можно быть торговцемъ и не быть купцомъ* т. е., выбравъ торговое или промысловое свидѣтельство, не выбирать гильдейскаго; и

2) что можно быть купцом и не быть торговцем, т. е., не открывая никакого предпріятія, уплатить всѣ причитающіеся торговые и гильдейскіе сборы съ единственной цѣлью пользоваться правами купчества.

§ 94. Эти особенныя права, присвоенныя купческому состоянію заключаются въ слѣд.: 1) свобода отъ тѣлеснаго наказанія; 2) право быть членомъ биржевого общества; 3) право совершать на биржѣ сдѣлки; 4) право быть избраннымъ въ коммерческіе суды; 5) право получать ордена; 6) право подсудности особому торговому судопроизводству; 7) право наслѣдниковъ купца обдумать въ теченіе мѣсячнаго срока принятіе наслѣдства.

Кромѣ того, купцы первой гильдіи пользуются особыми правами: 1) право пріѣзжать ко двору, носить шпагу или саблю и губернской мундиръ; 2) право получить званіе коммерціи совѣтника или мануфактуръ-совѣтника; 3) право получить званіе потомственнаго почетнаго гражданина, при условіи 20-ти лѣтняго пребыванія сряду въ первой гильдіи; 4) право вести заграничную торговлю и нѣкот. другія права.

§ 95. **Ограниченія.** Хотя право торговли по закону принадлежитъ всѣмъ (§ 93), но по особымъ соображеніямъ для нѣкоторыхъ лицъ устанавливаются извѣстныя ограниченія. Такъ, въ видахъ особаго *общественнаго положенія* священнослужителей, церковныхъ причетниковъ, протестантскихъ проповѣдниковъ, а также лицъ военнаго сословія, разрѣшается указаннымъ лицамъ вести торговля дѣла только чрезъ своихъ довѣренныхъ (напр. приказчика). Далѣе изъ опасеній, *чисто коммерческаго характера*, запрещается вести самостоятельную торговлю маклерамъ, приказчикамъ, русскимъ консуламъ, председателю и членамъ коммерческихъ судовъ, назначаемымъ правительствомъ. Изъ *фискальныхъ интересовъ* запрещается производить торговля дѣйствія отъ своего имени членамъ семейства, причисленнымъ къ одному купческому свидѣтельству. Далѣе, въ видѣ *наказанія* за 4-хъ-кратное замѣченное неведеніе торговыхъ книгъ и за несостоятельность, объявляется по суду лишеніе права торговли. Наконецъ, въ соображеніяхъ *общегосударственныхъ* запрещается торговать евреямъ, внѣ черты ихъ осѣлости.

§ 96. Ограниченія торговыхъ правъ касаются также лицъ малолѣтнихъ, несовершеннолѣтнихъ и женщинъ. *Малолѣтними* считается лицо, не достигшее 17-ти-лѣтняго возраста. Если къ такому лицу перейдетъ какимъ бы то ни было образомъ (по наслѣдству, или дару) торговое предпріятіе «на ходу» (§ 74), то

для соблюденія интересовъ малолѣтняго, ему назначается особое лицо, называемое «опекунъ». Такъ какъ опекунъ обязанъ заботиться о выгодѣ малолѣтняго, какъ о своей, то вполне понятно, что на эту должность могутъ быть назначаемы только лица, вполне заслуживающія довѣрія; поэтому не могутъ быть опекунами такіа лица, какъ расточители, несостоятельныя лица, заведомо враждебно настроенныя къ малолѣтнему, или къ его родителямъ, люди жестокіе или явно порочныя и проч. Опекунами могутъ быть: или одинъ изъ родителей малолѣтняго (такъ наз. «законная опека»), или постороннія лица, назначенныя по завѣщанію того, кто оставилъ малолѣтнему имущество. Если же въ завѣщаніи опекунъ не назначенъ, а родители не принимаютъ на себя опеки, то послѣдняя назначается отъ правительства.

Права опекуна очень широки: онъ можетъ не только продолжать торговлю, перешедшую къ малолѣтнему, но и открывать отъ имени малолѣтняго, по своему собственному почину, новую торговлю, въ случаѣ наприм., если къ малолѣтнему перешли денежные капиталы.

Нѣсколько шире права *несовершеннолѣтняго*, т. е. лица въ возрастѣ отъ 17 до 21 г. Въ этомъ случаѣ назначенная раньше опека, съ достиженіемъ опекаемымъ 17-лѣтняго возраста, сама по себѣ превращается въ «попечительство». Несовершеннолѣтній стѣсненъ въ своей дѣятельности тѣмъ, что обязанъ испрашивать у своего попечителя *письменное разрѣшеніе* на каждую сдѣлку.

Наконецъ, что касается торговыхъ правъ *женщинъ* незамужнихъ (дѣвушекъ, вдовъ, разведенныхъ), то съ достиженіемъ совершеннолѣтія (21 г.) на нихъ распространяется дѣйствіе общихъ законовъ. Иначе обстоитъ дѣло, если женщина замужемъ. Въ государствахъ западной Европы жена принуждена испрашивать разрѣшеніе отъ мужа на всякую торговую сдѣлку. Въ нашемъ же законѣ говорится, что «супругамъ дозволяется продавать, закладывать и иначе распоряжаться собственнымъ своимъ имѣніемъ прямо отъ своего имени, независимо другъ отъ друга и не испрашивая на то взаимно ни дозвоительныхъ, или вѣрующихъ писемъ» (т. X ч. I ст. 114). Понятно, что на этомъ основаніи и вся отвѣтственность за веденіе дѣла ложится полностью на супруга-хозяина предпріятія и не касается другого супруга, даже въ случаѣ его несостоятельности. Женщина, являясь въ качествѣ «купца», имѣетъ также право выдавать векселя не только безъ согласія мужа или отца, но прямо противъ ихъ воли.

§ 97. **Вспомогательные торговые дѣтели.** Торговые дѣтели этой группы потому именуются вспомогательными, что за известное вознагражденіе оказываютъ услуги хозяину предпріятія. Нашъ законъ называетъ ихъ приказчиками и дѣлитъ на два разряда, на приказчиковъ перваго класса и приказчиковъ втораго класса. Вникая въ сущность этого дѣленія, не трудно замѣтить, что основная разница между указанными двумя классами приказчиковъ заключается въ томъ, что приказчики перваго класса надѣлены особыми довѣренностями, дающими имъ право самостоятельно (вмѣсто хозяина) завѣдывать дѣлами предпріятія, въ то время какъ вторые состоятъ обыкновенно простыми (фактическими) помощниками при хозяинѣ или при главномъ приказчикѣ. Поэтому вполне правильно называть первую группу «торговыми довѣренными», въ противоположность второй группѣ, группѣ «торговыхъ служащихъ».

Торговая *довѣренность* бываетъ двухъ родовъ: общая и частная. Общая торговая довѣренность дается на совершеніе цѣлаго ряда связанныхъ другъ съ другомъ торговыхъ операций и ограничивается обыкновенно известнымъ временемъ, при чемъ можетъ быть или полная, или заключать въ себѣ нѣкоторые ограниченія свободы довѣреннаго, т. е. ограниченная. Частная-же торговая довѣренность выдается на совершеніе одной какой либо частной, прямо определенной сдѣлки, съ совершеніемъ коей сама собою теряетъ силу. Но необходимо твердо помнить, что въ обоихъ случаяхъ сдѣлка совершается отъ имени и за счетъ хозяина (довѣрителя), почему и отвѣтственность за ея исполненіе падаетъ не на довѣреннаго, а на довѣрителя.

Торговые *служащіе* не надѣляются подобными довѣренностями. Ихъ дѣятельность сводится главнымъ образомъ къ выполненію распоряженій, а не управленію самимъ предпріятіемъ. Примѣрами торговыхъ служащихъ могутъ служить: бухгалтеры, конторщики, корреспонденты, кассиры, развѣсчики и пр.

§ 98. **Наемъ приказчиковъ.** Законъ придаетъ настолько важное значеніе условіямъ найма приказчиковъ, что требуетъ, чтобы въ самомъ договорѣ о наймѣ было упомянуто, «что дѣйствующія постановленія о приказчикахъ читаны» (Уст. торг. ст. 10). Изъ общаго смысла этихъ постановленій можно вывести слѣд. заключенія: 1) что требуется совершеніе договора *въ письменной формѣ*, въ случаѣ найма торговыхъ довѣренныхъ, и допускается словесное соглашеніе при наймѣ торговыхъ служащихъ, и 2) что несоблюденіе въ первомъ случаѣ письменной формы влечетъ за

собой очень неприятныя и даже тяжелыя послѣдствія, какъ-то: штрафъ (до 60 руб. съ хозяина и половину съ приказчика), лишеніе со стороны приказчика права требовать у хозяина выслуженныхъ денегъ, а со стороны хозяина, требовать отъ приказчика отчета въ расходованныхъ суммахъ. Срокъ найма можетъ быть опредѣленъ по соглашенію сторонъ, но не далѣе 5-ти лѣтъ (т. X ч. I ст. 2214). Наконецъ, замужняя женщина, имѣющая право, какъ мы говорили, открыть вполнѣ самостоятельно свою торговлю (§ 96), не можетъ наниматься въ приказчицы безъ разрѣшенія мужа (т. X ч. I ст. 2202); даже неустойка, обѣщанная въ договорѣ, не будетъ выплачена ни мужемъ, ни женой, если хозяинъ найдетъ приказчицу безъ наличности согласія со стороны ея мужа.

§ 99. **Обязанности приказчиковъ.** 1) Точное исполненіе данныхъ порученій (Уст. торг. ст. 12); 2) Воздержаніе отъ управленія *чужими дѣлами*, отъ продажи *чужихъ товаровъ* и продажи *собственныхъ товаровъ* на имя хозяина (ст. 16 и 17); 3) Возмѣщеніе *убытковъ*, при чемъ убытки вызванные небрежностью, выплачиваются «безотговорочно» (ст. 21), а убытки, происшедшіе отъ мотовства приказчика, влекутъ за собой, помимо денежной расплаты, уголовное наказаніе (ст. 23); 4) Также уголовному наказанію подвергается приказчикъ, избившій въ *подрывъ кредита* своего хозяина (ст. 20); 5) Ежегодная *отчетность* предъ хозяевами. При этомъ, если приказчикъ съ хозяиномъ не разойдутся въ теченіе года по окончаніи срока службы, то оба лишаются права что либо требовать другъ у друга; если приказчикъ въ теченіе мѣсяца не потребуетъ отъ хозяина своего жалованія, то лишается права требовать его; наконецъ, если приказчикъ въ теченіе мѣсяца не дастъ годового отчета хозяину, то обвиняется во всемъ показанномъ хозяиномъ, развѣ только если приказчику помѣшаетъ тяжкая болѣзнь, отлучка изъ города по приказу хозяина или правительства. Кромѣ того, приказчики обязаны по всякому требованію хозяина давать отчетъ въ своей дѣятельности; 6) Выражать хозяину *почтеніе*, вести *трезвую и нравственную жизнь* и слѣдить за *чистотой и порядкомъ* въ лавкѣ.

§ 100. **Права приказчиковъ:** 1) Право получать *вознагражденіе*. Въ случаѣ, если въ договорѣ о платѣ ничего не говорилось, то приказчикъ лишается права требовать ея; 2) Право на *возмѣщеніе издержекъ* на дѣло хозяина, но не издержекъ роскоши или мотовства; 3) Право требовать отъ хозяина *свидѣтельства*, удостоверяющаго хорошую службу приказчика и служащаго рекомендаціей при поступленіи на другую службу.

§ 101. **Прекращеніе** договора найма приказчиковъ возможно какъ съ истеченіемъ срока найма, такъ и по взаимному согласію до срока; а если въ договорѣ ничего о срокѣ не упоминалось, то договоръ можетъ быть прекращенъ въ любой моментъ по желанію той, или другой стороны. Смерть приказчика также прекращаетъ личный наемъ; напротивъ того, смерть хозяина не только не освобождаетъ весь служебный персоналъ купца отъ обязанностей, но законъ возлагаетъ на главнаго приказчика особую обязанность, въ теченіе 3-хъ дней объявить суду о состояніи торговыхъ книгъ: всѣ же остальные служащіе должны оставаться на занимаемыхъ ими мѣстахъ.

§ 102. **Торговые посредники.** Торговые посредники, т. е. лица, не совершающія непосредственно торговыхъ дѣлокъ, а только способствующія заключенію ихъ, называются торговыми маклерами. Слѣдовательно, это не приказчики, которые сами совершаютъ дѣлки отъ имени своего хозяина, и не комиссіонеры, которые, какъ увидимъ ниже, выступаютъ отъ своего имени, но за счетъ хозяина. Въ Россіи маклеры утверждаются правительствомъ, почему всякій самозванный маклеръ, называемый обыкновенно «зайцемъ», наказывается денежнымъ штрафомъ и подлежитъ личному аресту. Не смотря на это, частное маклерство въ Россіи очень развито, что объясняется видимой потребностью въ немъ и трудностью преслѣдованія частныхъ маклеровъ. Официальные-же маклеры у насъ назначаются слѣдующимъ образомъ. Въ городахъ, гдѣ есть биржи, т. е. мѣста, куда собираются купцы для совершенія торговыхъ дѣлокъ, выбираются собраніемъ гласныхъ биржи кандидаты изъ числа желающихъ, если, конечно, открылась вакансія. Кандидатъ на званіе маклера долженъ быть непременно русскій подданный, имѣющій не менѣе 30 лѣтъ, грамотный и, по возможности, изъ купеческаго званія, не ведущій своей торговли. наприм. невинно-разорившійся (Уст. торг. ст. 630). Избранный кандидатъ подвергается экзамену, долженствующему удостовѣрить знаніе и практическую сноровку будущаго маклера. Затѣмъ, по утвержденіи со стороны Министерства Финансовъ (а въ Одессѣ градоначальника) маклеръ приводится къ присягѣ въ томъ, что «оправдываетъ сдѣланное довѣріе и изъ пристрастія, корысти, дружбы или вражды противно должности отнюдь не поступить», послѣ чего ему дается знакъ: «биржевой маклеръ» для ношенія въ часы службы. Должность считается пожизненною. Очевидно, что маклеры должны соблюдать полную тайну всему, ими совершаемому. Какъ официальное лицо, маклеръ ведетъ особую книгу («маклерскую»), выда-

ваемую на 1 годъ, куда вписываются совершаемыя имъ сдѣлки не позже утра слѣдующаго дня. Договаривающимся сторонамъ выдаются, за подписью сторонъ, маклерскія записки, удостоверяющія сдѣлку и вносимыя въ маклерскую книгу.

Маклеръ имѣетъ право на вознагражденіе, которое называется «куртажъ», и взимается съ обѣихъ сторонъ поровну по $\frac{1}{2}$ ‰, а по вексельнымъ сдѣлкамъ по $\frac{1}{4}$ ‰ съ каждой. Понятно, что если сдѣлка не состоялась, то куртажъ не выплачивается. По заведенному у насъ порядку, маклеры куртажныхъ денегъ сейчасъ по совершеніи сдѣлки не получаютъ, но подаютъ о слѣдующихъ деньгахъ счета по окончаніи года.

Для посредничества между продавцами и покупателями морскихъ судовъ и при наймѣ судовъ для перевозки учреждается при морскихъ биржахъ особая должность «*корабельныхъ маклеровъ*». А для расчета убытковъ въ случаѣ поврежденія или гибели корабля и груза существуютъ такъ наз. «*диспансеры*» (см. дальше), выбираемые изъ среды корабельныхъ маклеровъ. На большихъ биржахъ Министерствомъ Финансовъ назначаются старшіе маклеры или «*лофъ-маклеры*». Наконецъ, извѣстны еще «*маклеры морского страхованія*» и «*биржевые аукціонисты*», продающіе на биржѣ съ публичныхъ торговъ контрабандные товары. Маклеры привлекаются къ уплатѣ личнаго промысловаго налога (§ 43).

§ 103. Торговые ученики. Дѣти могутъ быть отданы въ обученіе въ торговое или промышленное заведеніе; въ первомъ случаѣ они именуются торговыми учениками, а во второмъ—ремесленными учениками. Хозяинъ не долженъ довѣрять торговымъ ученикамъ товара болѣе, какъ на 30 рублей; иначе онъ теряетъ право взысканія. А если ученику нѣтъ 15 лѣтъ, то никакое поручительство за него не считается дѣйствительнымъ. При приѣмѣ торговыхъ учениковъ не требуется совершеніе договора въ письменной формѣ, а при приѣмѣ ремесленныхъ учениковъ необходимо присутствіе 2-хъ свидѣтелей. Хозяинъ-мастеръ въ теченіе 3—5 лѣтъ обязанъ научить ученика своему ремеслу, такъ какъ въ противномъ случаѣ у мастера можно требовать уплаты жалованья за все время пребыванія у него ученика, какъ работника.

Отъ учениковъ слѣдуетъ отличать торговыхъ *практикантовъ*, т. е. лицъ, обучающихся въ специальныхъ учебныхъ заведеніяхъ и временно практикующихся при какомъ-либо промышленномъ дѣлѣ; это лица съ нѣкоторой теоретической подготовкой, въ то время какъ торговые и ремесленные ученики ея не имѣютъ.

ОТДѢЛЪ ПЯТЫЙ.

Торговья сдѣлки.

ГЛАВА ШЕСТНАДЦАТАЯ.

Купля-продажа.

§ 104. **Общія свѣдѣнія о торговыхъ сдѣлкахъ.** Торговая сдѣлка или договоръ—это соглашеніе о какомъ-либо торговомъ дѣйстви. Чтобы сдѣлку признать торговой, необходимо, чтобы она была возмездна, хотя бы въ условіи объ этомъ ничего не говорилось, и чтобы она входила въ постоянный промыселъ торговца. Лица договаривающіяся называются контрагентами; одинъ изъ нихъ, имѣющій право чего либо требовать отъ другого,—*вѣритель* (кредиторъ), а другой, долженствующій исполнить требуемое—*должникъ* (дебиторъ). Договоръ признается дѣйствительнымъ только въ томъ случаѣ, если онъ заключенъ добровольно, при томъ лицами, имѣющими право на совершеніе его, и если договоръ не противорѣчитъ законамъ и составленъ по формѣ (если таковая требуется). Что касается формы договора, то она можетъ быть и письменная, и устная. Въ нѣкоторыхъ случаяхъ письменная форма обязательна (§ 98). Письменные договоры совершаются дома, у младшаго нотаріуса безъ утвержденія старшимъ нотаріусомъ и съ утвержденіемъ его. Въ первомъ случаѣ договоръ заключается *домашнимъ* порядкомъ (напр. условіе о наймѣ квартиры, о подрядѣ и пр.); во второмъ случаѣ можно или совершить самый договоръ у младшаго нотаріуса—порядокъ *нотариальный*, или только засвидѣтельствовать договоръ у младшаго нотаріуса—порядокъ *явочный*; наконецъ, въ третьемъ случаѣ, при необходимости утвержденія со стороны старшаго нотаріуса, имѣемъ порядокъ *хрипотистой*.

Прекращаются договоры: а) выполнением их, по обоюдному согласию контрагентовъ, б) по отказу кредитора отъ своего права, с) при замѣнѣ новымъ договоромъ и д) по истеченіи 10-лѣтней давности: послѣднее въ томъ предположеніи, что, если въ теченіе 10 лѣтъ кредиторъ ничѣмъ не проявилъ своихъ правъ, то онъ какъ-бы отказался отъ нихъ.

§ 105. Иногда для большаго обезпеченія сдѣлки прибѣгаютъ къ дополнительнымъ договорамъ въ слѣд. видахъ:

1) *Поручительство* посторонняго лица въ томъ, что должникъ исполнить требованіе кредитора: поэтому, если должникъ не выполняетъ почему-либо своей обязанности, взысканіе направляется на поручителя.

2) *Закладъ* движимости или *залога* недвижимости: въ этихъ случаяхъ обезпеченіемъ служить заложенное имущество, переходящее въ случаѣ неисправности должника къ кредитору.

3) *Задатокъ* и *неустойка*, при чемъ разница между ними заключается въ томъ, что задатокъ представляетъ изъ себя сумму цѣнностей, натурой переданную кредитору и оставляемую въ его пользу въ случаѣ неисполненія договора со стороны должника; а неустойка является только обѣщаніемъ уплатить нѣкоторую сумму денегъ, сверхъ договора, въ случаѣ его невыполненія.

Кто даетъ задатокъ—это зависитъ отъ обычая, который въ разныхъ случаяхъ различенъ. Иногда-же въ виду трудности рѣшить вопросъ, кто долженъ дать задатокъ практика примѣняетъ оригинальный приемъ. Оба контрагента перерываютъ пополамъ принадлежащій каждому изъ нихъ госуд. кредитный билетъ одинаковаго достоинства и мѣняются половинками. Такъ какъ испорченные бумажные деньги принимаются государствомъ въ обмѣнъ на новыя только при наличности обѣихъ половинокъ, то оба контрагента вынуждаются тѣмъ самымъ совершить сдѣлку, обмѣняться снова половинками кредитокъ и предъявить ихъ къ обмѣну. Въ противномъ случаѣ теряютъ оба, и каждый въ размѣрѣ стоимости перерванной кредитки.

4) *Право задержанія* чужихъ вещей согласно торговому обычаю. При совмѣстной торговой сдѣлкѣ кредиторъ, усомнившись въ платежеспособности должника, можетъ задержать находящіяся у него товары и цѣнные бумаги должника, уведомивъ послѣдняго немедленно. Если не смотря на это, соответственный платежъ не поступить, то кредиторъ обращается къ суду съ просьбой обратить взысканіе на задержанные имъ предметы. Это примѣняется обыкновенно при договорѣ *коммиссіи*, о чемъ мы будемъ говорить дальше.

§ 106. **Договоры между отсутствующими.** Для того, чтобы имѣть въ наличности договоръ между отсутствующими, не нужно, чтобы лица находились въ разныхъ городахъ, а нужно только, чтобы эти лица прибѣгали къ такимъ средствамъ сообщенія, при которыхъ необходимо требуется значительный промежутокъ времени между предложеніемъ вступить въ сдѣлку и отвѣтомъ на него; напротивъ того, заключеніе договора по телефону, хотя бы между лицами, находящимися въ разныхъ городахъ, должно быть признано договоромъ между присутствующими.

Предложеніе вступить въ договоръ должно быть полно и ясно выражено, такъ что краткая телеграмма не можетъ быть признана предложеніемъ, развѣ если всѣ частности были обусловлены раньше. Кромѣ того, характеръ предложенія долженъ указывать на твердую рѣшимость вступить въ сдѣлку, а не представлять изъ себя простыхъ пожеланій или мечтаній. *Взятіе предложенія назадъ* возможно только въ томъ случаѣ, если оно послѣдуетъ раньше полученія предложенія или одновременно съ нимъ (телеграммой или одной и той-же почтой). Продолжительное (срокъ устанавливается обычаемъ) молчаніе на предложеніе почитается несогласіемъ.

Принятіе предложенія должно выражаться очень кратко и не заключать въ себѣ никакихъ ограниченій или новыхъ условій, такъ какъ иначе это будетъ новое предложеніе, на которое надо дать отвѣтъ. Но если фирмы находятся въ постоянныхъ дѣловыхъ сношеніяхъ, то сторона, сдѣлавшая предложеніе, иногда не ожидаетъ объявленія о принятіи, и здѣсь молчаніе означаетъ согласіе на сдѣлку.

Договоръ, по общимъ правиламъ, считается заключеннымъ, когда *отвѣтъ о принятіи* предложенія достигъ до сдѣлавшаго предложеніе.

§ 107. **Купля-продажа вообще.** Одной изъ самыхъ главныхъ торговыхъ сдѣлокъ является купля-продажа, эта основная сдѣлка современнаго экономическаго строя. На ней, собственно говоря, вертится весь товарообмѣнъ и безъ купли-продажи не существовало-бы и торговли въ современномъ ея видѣ (§ 15). Купля-продажа явилась особенно необходимой съ расширеніемъ района примѣненія общественнаго раздѣленія труда, служа наилучшимъ средствомъ удовлетворенія все развивающихся разнообразнѣйшихъ потребностей человѣка (§ 1). Съ переходомъ человечества къ деньгамъ (§ 85), какъ посреднику обмѣна, торговля благодаря введенію купли-продажи, приобрѣла сразу совершенно

иное значеніе: тяжелоѣсная мѣна натуральная замѣнилась легкой мѣной денежной. Въ настоящее время къ мѣнѣ прибѣгаютъ въ очень рѣдкихъ случаяхъ; основой же товарнаго оборота является купля-продажа. Не трудно установить и разницу между двумя этими торговыми сдѣлками: *мѣна* есть обмѣнъ товара на товаръ: Т.-Т.; а *купля-продажа*—обмѣнъ товара на деньги, и денегъ снова на товаръ: Т.-Д.-Т. Если же съ противоположной стороны не получается ни денегъ, ни товара, то мы имѣемъ *даръ*.

§ 108. **Купля-продажа торговая.** Каждый изъ насъ ежедневно совершаетъ цѣлый рядъ покупокъ, но тѣмъ не менѣе такая дѣятельность не можетъ быть названа торговлей (§ 104). Торговой же куплей-продажей каждая отдѣльная сдѣлка (покупка или продажа) становится лишь въ томъ случаѣ, когда *цѣлью ея является дальнѣйшая перепродажа въ видѣ промысла*; цѣлью же повседневной нашей покупки служить удовлетвореніе возникающихъ у каждаго потребностей. Слѣдовательно, разница въ цѣли: потребитель покупаетъ для себя, а купецъ для другихъ. Но какъ въ томъ, такъ и въ другомъ случаѣ *результатомъ* сдѣлки является *переходъ правъ собственности* отъ продавца къ покупателю. Моментомъ перехода права собственности считается моментъ фактической передачи вещи изъ однихъ рукъ въ другія и передачи денегъ въ обратномъ направленіи. Однако относительно торговой практики слѣдуетъ замѣтить, что продажа совершается обыкновенно не путемъ передачи самаго товара, а лишь документовъ, удостоверяющихъ право на товаръ. Затѣмъ въ торговой практикѣ мы сталкиваемся съ цѣлымъ рядомъ символическихъ приѣмовъ, опредѣляющихъ моментъ перехода права собственности, напр. обычай битья по рукамъ, взаимное чаепитіе и пр. Въ случаѣ продажи между отсутствующими (напр. при высылкѣ почтой, желѣзной дорогой и проч.), согласно торговымъ обычаямъ, товаръ считается проданнымъ, разъ онъ вышелъ изъ торговаго заведенія и *списанъ съ книгъ*. Поэтому и въ фактурахъ обыкновенно пишется: «за вашъ счетъ и рискъ».

Предметомъ купли-продажи является товаръ (§ 81), но торговать разрѣшается не всякимъ товаромъ. Такъ напр. въ предѣлахъ дѣйствія казенной винной монополіи разрѣшается торговать только казенной водкой; въ теченіе извѣстныхъ временъ года запрещается охота и продажа дичи; торговля медикаментами сосредоточена въ аптекахъ и аптечныхъ складахъ, отпускъ по рецептамъ врачей предоставленъ только аптекамъ и пр.

Контрагенты должны условиться относительно мѣста и времени сдачи товаровъ и опредѣлить качество, количество и цѣну товара. *Мѣстомъ сдачи* товара обыкновенно принимается мѣсто нахожденія торговаго заведенія продавца; въ случаѣ же высылки товара—мѣсто его назначенія, при чемъ условія доставки должны быть оговорены, иначе расходъ ложится на покупателя. Очень часто продавецъ принимаетъ на себя расходы по доставкѣ и погрузкѣ товара на пароходъ или въ вагонъ; тогда говорятъ, что товаръ проданъ *for* (англійскія слова: *frei*—бесплатно, *on board*—на бортъ корабля) или *франко-бордо* (по итальянски), и *франко-вагонъ*. Продавецъ можетъ принять на себя также *фрахтъ* или даже и *фрахтъ* и *страхованіе*; въ первомъ случаѣ пишутъ *cif* (*cost*—цѣна, *freight*—фрахтъ); во второмъ *cif* (*cost*, *insurance*—страхованіе, *freight*), или *caf* (*cost*—цѣна, *assurance*—страхованіе, *fret*—фрахтъ).

Время сдачи товара назначается: или немедленно, или на срокъ (продажа на срокъ, цѣна на срокъ). Во второмъ случаѣ срокъ долженъ быть точно установленъ въ договорѣ, такъ какъ иначе товаръ долженъ быть сданъ немедленно. Продажа въ *разсрочку* предполагаетъ сдачу товара въ моментъ перваго платежа (зататка), при чемъ въ тотъ же моментъ переходитъ и право собственности на вещь. Уплата-же остальной суммы распределяется между отдѣльными сроками (на выплату). Тоже относится и къ торговлѣ въ кредитъ. Поэтому, въ обоихъ этихъ случаяхъ, при послѣдующихъ неисправныхъ платежахъ, продавецъ имѣетъ право требовать назадъ не товаръ, а недополученную сумму денегъ.

Качество товара опредѣляется по соглашенію. Въ случаѣ сомнѣнія или разногласія о качествѣ при сдачѣ, обращаются обыкновенно къ помощи свѣдущихъ лицъ или экспертовъ.

Количество можетъ быть обозначено точно, хотя обыкновенно разрѣшаются небольшія отступленія какъ въ количествѣ, такъ и въ качествѣ. Но возможно, что въ договорѣ количество товара опредѣляется лишь въ общихъ выраженіяхъ: это не нарушаетъ договора: напр. въ случаяхъ продажи овечьей шерсти до стрижки «сколько получится», сала до бойни, зернового хлѣба до уборки, даже будущаго урожая на опредѣленномъ участкѣ и т. д. Иногда продавецъ даетъ покупателю нѣкоторое количество бесплатно, что называется *скидкой съ вѣса* и бываетъ въ видѣ: *привѣса*, *рефакціи*, *лекажа* и *куляжа*. *Привѣсъ* обычно дается розничнымъ торговцамъ въ виду потери ихъ при развѣсѣ и мелочной торговлѣ. *Рефакція* дается продавцомъ въ возмѣщеніе частнаго поврежденія

товара. Куляжъ или леккажъ примѣняется на случай утечки товаровъ жидкихъ.

Цѣна товара должна быть опредѣлена прямо въ договорѣ, или указаны способы ея опредѣленія. Совершенная же неопредѣленность ея разрушаетъ сдѣлку. Слѣдовательно, можно согласиться по рыночной цѣнѣ, или по опредѣленію экспертовъ, или вообще третьихъ лицъ, указанныхъ въ договорѣ. Во всякомъ случаѣ соотвѣтствіе цѣны съ внутренней цѣнностью не требуется. Всякое пониженіе цѣны называется скидкой съ цѣны и бываетъ въ видѣ: 1) рабата или просто скидки, 2) сконто или дисконтъ—за уплату раньше срока, и 3) декортъ, если качество товара оказалось ниже условленнаго.

Списокъ цѣнъ на товары называется прейскурантомъ.

На основаніи всего сказаннаго, можно опредѣлить торговую куплю-продажу слѣдующимъ образомъ:—это *двусторонній договоръ, путемъ котораго происходитъ обменъ вещей на деньги или денежныя знаки, съ цѣлью перенесенія права собственности отъ продавца къ покупателю для дальнейшей перепродажи, при чемъ предметомъ сдѣлки служитъ товаръ, опредѣленный относительно мѣста и времени приѣмки, а также относительно своего количества, качества и цѣны.*

§ 109. **Обязанности продавца и покупателя.** Такъ какъ купля-продажа договоръ двусторонній, то и продавецъ и покупатель имѣютъ взаимныя права и обязанности. Сдать товаръ—составляетъ основную обязанность продавца, а уплата денегъ и приѣмъ товара—соотвѣствующую обязанность покупателя. Наоборотъ, *требовать* приѣма товара и возмѣщенія расходовъ за несвоевременный приѣмъ—право продавца.

§ 110. **Запродажа.** Иногда случается, что ни продавецъ, ни покупатель не могутъ заключить въ настоящую минуту договора купли-продажи, но не желаютъ отказаться отъ него въ будущемъ. Тогда заключается обыкновенно особый договоръ «запродажи», имѣющій цѣлью не передачу правъ собственности на товаръ, а укрѣпленіе увѣренности съ обѣихъ сторонъ въ томъ, что главный договоръ (купля-продажа) будетъ своевременно заключенъ. Поэтому основными условіями при заключеніи запродажи надо признать срокъ и неустойку; такъ что въ случаѣ невыполненія запродажной записи потерпѣвшая сторона можетъ требовать *только возмѣщенія* происшедшихъ по чужой винѣ убытковъ, но ни въ коемъ случаѣ не требовать отъ нарушившей договоръ стороны вступленія въ куплю-продажу.

§ 111. **Виды купли-продажи.** 1) Покупка *по образцамъ*, или по пробѣ, когда контрагенты заключаютъ сдѣлку на основаніи предлагаемаго небольшого образчика товара, при чемъ, конечно, остальной товаръ долженъ вполнѣ соответствовать пробѣ. Такой характеръ имѣетъ дѣятельность комми-воажеровъ или странствующихъ приказчиковъ. 2) Покупка *на пробу*—это условная покупка, «если понравится». Покупщикъ не считается вступившимъ въ сдѣлку, пока въ теченіе опредѣленнаго договоромъ или обычаемъ времени не дастъ отвѣта; но молчаніе признается за согласіе. 3) Покупка съ *производствомъ пробы*, съ испытаніемъ качества товара, напр. покупка арбуза на разрѣзъ. 4) *Аукціонная* продажа или продажа съ молотка. Это особый видъ публичной продажи съ присужденіемъ вещи тому, кто предлагаетъ *наивысшую цѣну*. Аукціонъ можетъ производиться по желанію хозяина вещей, или принудительно (напр. въ случаѣ несостоятельности). Лицо заведующее аукціонной продажей, наз. аукціонистомъ и получаетъ вознагражденіе въ $\frac{1}{10}$ -номъ отношеніи къ проданному товару. Встрѣчаются примѣры различныхъ видовъ аукціоновъ. Напр. при продажѣ рыбы въ Голландіи аукціонъ начинается отъ высшей цѣны къ низшей, пока не явится покупатель. Древне-голландскій аукціонъ происходилъ при свѣчѣ, такъ что вещь отдавалась тому, кто сказалъ послѣднюю цѣну въ тотъ моментъ, когда свѣча погасла. Японцы устраиваютъ аукціонъ закрытой баллотировкой на отдѣльныхъ листкахъ. Результатъ аукціона тотъ-же, что и при продажѣ вообще, т. е. переходъ права собственности къ новому владѣльцу.

ГЛАВА СЕМНАДЦАТАЯ.

Договоръ поклажи. Договоръ перевозки.

§ 112. **Понятіе о торговой поклажѣ.** Въ торговой жизни очень часто является необходимость въ храненіи товара въ продолженіе опредѣленнаго времени. Вотъ этотъ-то *договоръ сохраненія товаровъ за опредѣленное вознагражденіе называется торговой поклажей*. Лицо, принимающее на себя храненіе товара и получающее соответственное вознагражденіе, назыв. *пріемщикомъ*, а лицо, ввѣряющее товаръ,—*покладчикомъ*. При этомъ особенность торговой поклажи заключается въ томъ, что сдаваемые товары

иногда обезличиваются (хотя это и необязательно), въ то время какъ при поклажѣ общегражданской этого никогда не бываетъ, и вещи хранятся обязательно отдѣльно другъ отъ друга. Поэтому, въ силу договора торговой поклажи съ обезличиваніемъ товара, можно возратить *такую-же* вещь, а при поклажѣ гражданской непременно *ту-же* вещь. Затѣмъ, при торговой поклажѣ само собой подразумѣвается вознагражденіе пріемщика, хотя-бы объ этомъ и ничего не было сказано въ договорѣ. Доказывать право собственности на вещь, положенную на храненіе, не представляется необходимымъ; поклада можетъ быть принята и не отъ собственника (напр. отъ комиссіонера).

Пріемщикъ товара обязанъ сохранять его въ полной цѣлости, при чемъ степень вниманія предполагается у него большая, чѣмъ къ своимъ вещамъ, такъ какъ договоръ платный. Во время храненія вещи покладчикъ не можетъ пользоваться ею для своихъ нуждъ, такъ какъ въ противномъ случаѣ договоръ измѣнилъ-бы свою сущность, а именно: если-бы покладчикъ далъ пріемщику вещь въ безмездное пользованіе, то это была-бы ссуда вещи; а въ случаѣ возмезднаго пользованія, договоръ поклажи превратился-бы въ наемъ. Наконецъ, пріемщикъ обязанъ возратить сохраняемыя вещи немедленно по требованію покладчика.

Покладчикъ въ свою очередь имѣетъ обязанности, принужденіе къ выполненію которыхъ составляетъ право пріемщика. Такъ, покладчикъ обязанъ платить, а пріемщикъ имѣетъ право требовать вознагражденія. Но кромѣ уплаты вознагражденія покладчикъ по справедливости долженъ возмѣстить вредъ, причиненный пріемщику сохраняемыми вещами, если о какомъ-либо опасномъ свойствѣ ихъ покладчикъ умышленно умалчалъ.

Въ случаѣ несостоятельности (§ 78) пріемщика, сохраняемыя вещи не поступаютъ въ конкурсную массу; при несостоятельности же покладчика—пріемщикъ обязанъ заявить конкурсному управленію, что у него есть на храненіи имущество разорившагося; въ противномъ случаѣ съ пріемщика изыскивается 20 % съ цѣны сохраняемаго имущества.

§ 113. **Товарные склады** (элеваторы, доки). Важное значеніе договора храненія для торговли проявляется особенно полно въ учрежденіи товарныхъ складовъ. Склады избавляютъ отдѣльныхъ торговцевъ отъ необходимости имѣть для той-же цѣли свои собственныя помѣщенія и излишній служебный персоналъ. Продажа, перепродажа и закладъ товара, находящагося въ складѣ можетъ производиться безъ всякаго перемѣщенія самаго товара,

по однимъ только товарнымъ документамъ. Для удобства своихъ кліентовъ товарные склады часто берутъ на себя заботу о сохраненіи товаровъ и очисткѣ таможенной пошлины (§ 27), не говоря уже о сортировкѣ товаровъ, ихъ взвѣшиваніи, упаковкѣ, просушиваніи, провѣтриваніи и проч. Значеніе товарныхъ складовъ выясняется еще больше, если принять во вниманіе, что, вслѣдствіе довѣрія къ нимъ, банки съ охотой принимаютъ въ залогъ сохранныя свидѣтельства, выдаваемые складами, а это въ свою очередь облегчаетъ залогъ и способствуетъ развитію кредита.

Предметами храненія могутъ быть товары различныхъ хозяевъ, хранимые раздѣльно, или товары предварительно смѣшанные съ себѣ подобными, впрочемъ послѣднее съ согласія хозяина (обезличенные; § 112). По русскому закону склады не могутъ отказывать въ пріемѣ товаровъ, если, конечно, есть свободное мѣсто.

Форма договора при поклажѣ въ товарныхъ складахъ обязательно письменная. Склады выдаютъ свидѣтельства простыя и двойныя. Договоръ заключается на извѣстный срокъ, а если о срокѣ ничего не упоминалось, то на 6 мѣсяцевъ. *Простое складочное свидѣтельство* годно только для одной сдѣлки: или для продажи, или для заклада; оно передается изъ рукъ въ руки по надписямъ подобно векселямъ, но не даетъ права обратнаго требованія (ср. § 152). Болѣе крупное значеніе имѣетъ *двойное складочное свидѣтельство*; оно состоитъ изъ двухъ частей: 1) собственно складочнаго и 2) закладнаго свидѣтельства, при чемъ оба они могутъ передаваться или вмѣстѣ, или отдѣльно другъ отъ друга по надписямъ. Если товаръ еще не заложенъ, то при его продажѣ передаются оба свидѣтельства; если-же товаръ закладывается, то дѣлаются объ этомъ надписи на обоихъ свидѣтельствахъ, при чемъ закладное свидѣтельство беретъ себѣ кредиторъ, а складочное остается у хозяина товара, который можетъ его продать другому лицу, получивъ отъ послѣдняго разницу между цѣною товара и суммой заклада. Продать заложенный товаръ такимъ образомъ можно съ переводомъ долга на новаго владѣльца. Закладное свидѣтельство передается по надписямъ, какъ вексель, и держатель его, при условіи протеста, имѣетъ право обратнаго требованія (§ 152). Если чрезъ продажу товара не будетъ выручено всей суммы долга по ссудѣ, то держатель закладнаго свидѣтельства имѣетъ право требовать съ лица, получившаго ссуду (съ перваго надписателя), а по праву оборота и съ послѣдующихъ надписателей закладнаго свидѣтельства, недовырученную чрезъ продажу товара сумму долга по ссудѣ по правиламъ о векселяхъ. При этомъ держатель заклад-

Внѣшняя форма двойного складочнаго свидѣтельства обыкновенно имѣетъ слѣдующій видъ:

Лицевая сторона.

Складочное сви-
дѣтельство.

Закладное сви-
дѣтельство.

Содержаніе складочнаго свидѣ-
ства и закладнаго одно и тоже и отли-
чаются они только заголовками.

Оборотная сторона.

Оборотъ закладнаго
свидѣтельства.

Здѣсь вписывается
когда съ надписи о
выдачѣ ссуды и пе-
редачѣ свидѣтел.

Оборотъ складочна-
го свидѣтельства.

Здѣсь дѣлаются
надписи о выдачѣ
ссуды и передачѣ
свидѣтельства.

На оборотѣ обыкновенно печатаются
выдержки изъ соотвѣствующихъ закон.

Лицевая сторона закладнаго (двойного) свидѣтельства:

**ВЫСОЧАЙШЕ утвержденного
РОССІЙСКАГО ОБЩЕСТВА
МОРСКОГО, РѢЧНОГО, СУХОПУТНАГО СТРАХОВАНІЯ**

транспортированіи кладей и товарныхъ складовъ съ выдачей ссуды.

**ДВОЙНОЕ
ЗАКЛАДНОЕ СВИДѢТЕЛЬСТВО №**

Товарный складъ въ

По реестру №

Принято на храненіе, на основаніи статей 720—749 Уст. Торговаго, отъ
живущаго
Срокомъ

Число мѣстъ и родъ упаковки

Марки, №№ мѣстъ и на-
именованіе товара.

Вѣсъ брутто

Вѣсъ нетто

Товаръ застрахованъ по полису

въ суммѣ

Срокомъ по

Причитается Обществу:	Рубл.	Коп.
За храненіе		
— погрузку		
— выгрузку		
— упаковку		
— загрузку и выгрузку		
— очистку тамож. посыл.		
— бланки и герб. сборъ		
ИТОГО Р.		

Особые условія ответственности Общества:

Настоящее свидѣтельство выдано дня 190 г.
Заявляющій складомъ

ВЫСОЧ. утв. Россійс. общ. морск., рѣчн., сух. стр. и трансл. клад. и товарн. склад. съ выдач. ссуды.

ного свидѣтельства, не потребовавшій продажи товара въ теченіе 30-ти дней со дня наступленія срока ссуды, теряетъ право оборота.

Въ видахъ удобства торгового оборота при простомъ складномъ свидѣтельствѣ иногда выдается копія; тогда простое складное свидѣтельство при закладѣ исполняетъ роль закладного свидѣтельства, а копія его—роль складочнаго свидѣтельства.

За утрату или поврежденіе товара товарные склады отвѣчаютъ по биржевой (или рыночной) цѣнѣ; эта отвѣтственность снимается только въ томъ случаѣ, если вредъ произошелъ отъ непреодолимыхъ стихійныхъ силъ (наводненія, землетрясенія и проч.).

§ 114. **Договоръ перевозки.** Съ понятіемъ о перевозкѣ неразрывно связано представленіе о путяхъ сообщенія. *Пути сообщенія* бываютъ: сухопутные и водяные. Къ первымъ относятся: грунтовыя дороги, шоссеиныя дороги и желѣзныя дороги; ко вторымъ: моря, озера, рѣки и каналы. Отъ путей сообщенія надо отличать *средства* сообщенія: телеграфъ, телефонъ, почта.

§ 115. **Значеніе путей и средствъ сообщенія** въ народномъ хозяйствѣ очень велико. Благодаря развитію дорогъ открывается возможность отправлять товары на болѣе отдаленные рынки; цѣна товаровъ уравнивается въ мѣстахъ сбыта и въ мѣстахъ производства; общественное раздѣленіе труда достигаетъ большей степени специализаціи; уменьшаются издержки на перевозку товаровъ, почему и цѣны ихъ понижаются; усиливается потребленіе, является новый спросъ, а слѣдовательно усиливается и производство. Развитие-же средствъ сообщенія даетъ возможность уменьшать вредное вліяніе случайныхъ обстоятельствъ, предупреждать народныя бѣдствія или, по крайней мѣрѣ, ослаблять ихъ дѣйствіе.

Самыми первобытными путями сообщенія служили грунтовыя (проселочныя) дороги; но грязь въ сырую погоду, пыль или зыбучій песокъ въ сухую погоду заставили перейти къ дорогамъ шоссеинымъ. Однако постройка шоссе, требующая значительной и притомъ единовременной затраты средствъ, и необходимость постоянного наблюденія за ихъ исправностью дѣлають шоссеиныя дороги доступными только сравнительно богатымъ и экономически развитымъ странамъ. Водяные пути сообщенія, кромѣ морей, каковы напр. естественные (рѣки и озера), очень выгодны по дешевизнѣ и легкости сплава по нимъ большихъ тяжестей; но замерзаніе зимой и пересыханіе лѣтомъ для многихъ изъ нихъ составляютъ непоправимые недостатки; кромѣ того, насколько выгодна

въ рѣкахъ сила теченія при сплавѣ, настолько-же она затрудняетъ движеніе вверхъ. Искусственные-же пути сообщенія (каналы) обходятся довольно дорого, хотя во многихъ отношеніяхъ очень полезны, въ особенности съ изобрѣтеніемъ плузовъ.

Всѣ эти соображенія привели мало по малу къ тому выводу, что изъ всѣхъ путей сообщенія желѣзныя дороги, хотя и требуютъ громаднѣйшихъ средствъ при сооруженіи, но за то даютъ такое количество выгодъ, которое само по себѣ окупаетъ всѣ расходы. *Дешевизна* путешествій по желѣзной дорогѣ не можетъ быть сравниваема ни съ однимъ изъ прежде извѣстныхъ способовъ передвиженія, составляя напр. $\frac{1}{4}$ часть стоимости гужевой перевозки. *Быстрота* движенія отъ 5 до 10-ти разъ превышаетъ лошадиный бѣгъ. *Правильность* отхода и прихода поѣздовъ составляетъ необходимое условіе существованія всякой желѣзной дороги, такъ что опозданіе всегда считается явленіемъ ненормальнымъ. Надо впрочемъ замѣтить, что наибольшую пользу для народнаго хозяйства (а не для частныхъ предпринимателей) желѣзныя дороги приносятъ только въ томъ случаѣ, если онѣ находятся въ рукахъ правительства.

§ 116. **Перевозка по желѣзнымъ дорогамъ.** Подъ перевозкой вообще, какъ видно изъ всего сказаннаго, подразумѣвается такое *соглашеніе двухъ сторонъ, по которому за извѣстное вознагражденіе перевозчикъ обязывается перевезти вещи или пассажира собственными средствами въ другое назначенное мѣсто.* Очевидно, что, какъ и всякій договоръ, перевозка—это актъ свободнаго соглашенія. Только относительно желѣзныхъ дорогъ, въ виду ихъ важнаго общегосударственнаго значенія, существуетъ специальное постановленіе; желѣзныя дороги не имѣютъ права безъ уважительной причины отказать кому либо въ перевозкѣ. Причинами-же такими признаются: 1) когда отправитель не согласенъ подчиняться законнымъ требованіямъ дороги; 2) когда движеніе приостановлено по распоряженію правительства или въ силу какихъ либо стихійныхъ несчастій; 3) когда нѣтъ свободнаго мѣста; 4) въ случаѣ, если пассажиръ нетрезвъ, или боленъ такъ, что угрожаетъ оттого опасность сосѣдямъ; 5) если перевозка требуетъ специальныхъ приспособленій, какихъ дорога не обязана имѣть; 6) если всѣ хранилища заполнены, а грузъ не можетъ быть отправленъ внѣ очереди.

§ 117. **Обязанности желѣзныхъ дорогъ.** При перевозкѣ желѣзныя дороги обязаны сохранять товаръ съ момента приѣма до его сдачи. Онѣ отвѣчаютъ за утрату и за поврежденіе товара въ

дорогѣ и на станціяхъ. Утрата считается наступившей, если по истеченіи 30-ти дней со времени срока, назначеннаго для доставки, груза нигдѣ не окажется. Поврежденіе-же признается тогда, когда въ товарѣ произошло измѣненіе, сопровождающееся пониженіемъ цѣнности груза (напр. подмоченъ хлѣбъ). Но отвѣтственность можетъ быть снята съ желѣзной дороги, если окажется, что виноватъ былъ самъ отправитель (напр. плохо упаковалъ), или причиной порчи было свойство груза (раструска, ржавчина и проч.). Въ случаѣ дѣйствія непреодолимой силы желѣзная дорога не отвѣчаетъ за всѣ происшедшіе оттого убытки и несчастья, но обязана доказать, что стихійныя силы были неотвратимы. *) Наконецъ, жел. дорога обязана слать грузъ въ надлежащемъ мѣстѣ и въ надлежащее время. Если-же прибывшій грузъ въ теченіе 30 дней не будетъ взятъ, то считается невостребованнымъ; желѣзная дорога увѣдомляетъ отправителя и тоекратно публикуетъ въ газетахъ; когда пройдетъ 3 мѣсяца со времени послѣдней публикаціи, то невостребованный грузъ продается съ публичнаго торга.

§ 118. **Тарифы.** За перевозку груза и пассажировъ по желѣзной дорогѣ взимается опредѣленная плата. Росписаніе цѣвъ, взимаемыхъ желѣзными дорогами за перевозку людей и товаровъ и за дополнительныя услуги называется *желѣзнодорожнымъ тарифомъ*. Тарифы могутъ быть: 1) для *пассажирскаго* движенія съ подраздѣленіемъ на 3 или 4 класса и со спеціальной ставкой для дѣтей; 2) для *товарнаго* движенія въ зависимости отъ вѣса, счета (головы скота) и вагона (повагонный). Въ основаніи того и дру-

*) Интересна статья 683 Свода Зак. т. X. ч. I: 1) Владѣльцы желѣзнодорожныхъ и пароходныхъ предпріятій (казна, общества и частныя лица) обязаны вознаграждать каждого потерпѣвшаго вредъ или убытокъ вслѣдствіе смерти или поврежденія въ здоровѣ, причиненныхъ при эксплуатаціи желѣзныхъ дорогъ и пароходныхъ сообщеній ... 2) Означенные въ пунктѣ 1 владѣльцы предпріятій освобождаются отъ обязанности вознаграждать потерпѣвшихъ за причиненные имъ вредъ или убытки въ тѣхъ только случаяхъ, когда докажутъ, что несчастье произошло: а) не по винѣ управленія предпріятія и его агентовъ, или же б) вслѣдствіе воздѣйствія непреодолимой силы 3) Примѣненіе опредѣленныхъ въ пунктахъ 1 и 2 правилъ не можетъ быть устранимо или измѣняемо частными соглашеніями управленій желѣзныхъ дорогъ и пароходныхъ сообщеній съ пассажирами или другими лицами. Всякіе договоры и условія, состоявшіеся съ нарушеніемъ сего постановленія, признаются недействительными. 4) Размѣръ вознагражденія долженъ зависеть исключительно отъ повсѣннаго и каждаго отдѣльнаго случая ущерба. 5) Вознагражденіе назначается сообразно съ желаніемъ потерпѣвшаго вредъ: а) или въ видѣ единовременно выдаваемой суммы, или же б) въ видѣ ежегоднаго или въ опредѣленные сроки уплачиваемаго пособія.... 8) Владѣльцы желѣзнодорожныхъ и пароходныхъ предпріятій имѣютъ право на возмѣщеніе присужденнаго съ нихъ вознагражденія со стороны агентовъ, по винѣ которыхъ произошло несчастье.

гого лежать слѣдующія соображенія: а) *разстояніе*: тарифъ или прямо пропорціоналенъ разстоянію (пудовѣрный, пассажиро-верстный), или разстояніе дѣлится на извѣстные пояса. въ предѣлахъ которыхъ устанавливаются опредѣленные ставки (поясный), или плата понижается пропорціонально увеличенію разстоянія (дифференціальны). Въ первомъ случаѣ плата за провозъ прямо пропорціональна разстоянію; если напр. за перевозку 1 пуда груза на протяженіе 1 версты полагается $\frac{1}{100}$ коп., то на протяженіе 100 верстъ—1 коп., 200 верстъ—2 коп., 1.000 верстъ 10 коп. и т. д. Поясный тарифъ покоится на слѣдующихъ основаніяхъ: до 300 верстъ—пропорціонально разстоянію; свыше 300 в. плата берется по поясамъ; въ каждомъ поясѣ 25—50 верстъ; на всемъ протяженіи пояса плата однообразна; ставки уменьшаются тѣмъ болѣе, чѣмъ большее число поясовъ проходитъ товаръ. Наконецъ дифференціальны тарифъ основанъ на томъ, что чѣмъ дальше движется товаръ, тѣмъ больше дѣлается скидка: напр. за разстояніе 1—200 верстъ плата— $\frac{1}{15}$ коп. съ пуда и версты, за разстояніе 201—1200 в. плата за 200 верстъ (13, 33 к.) увеличивается не на $\frac{1}{15}$ коп. съ пуда и версты, а на $\frac{1}{24}$ коп., что за 1.200 в. составитъ 55 к. (13,33+41,67); за разстояніе 1201—1800 в. это увеличеніе равно $\frac{1}{60}$ коп. съ пуда и версты, т. е. за 1.800 в.—65 коп. (55+10). За разстояніе 1801—2400 в. прибавка= $\frac{1}{120}$ коп. Поэтому перевозка 1 пуда на разстояніе положимъ въ 2.100 верстъ составитъ: за 1.800 в.—65 коп., за 300 верстъ—2,5 коп., а всего—67,5 коп. б) *быстрота* движенія: тарифы для поѣздовъ курьерскихъ, скорыхъ, пассажирскихъ, а при пересылкѣ товаровъ тарифы для большой и малой скорости; в) *удобство* передвиженія: тарифы 1-го, 2-го, 3-го и 4-го класса пассажирскихъ поѣздовъ и товарные открытые, или закрытые вагоны, платформы, вагоны-цистерны, вагоны-ледники и пр.; д) *количество* груза: напр. при отправкѣ 750 пудовъ (иногда 610 пудовъ) груза примѣняется пониженный повагонный тарифъ; е) предполагаемая *цѣнность* товаровъ: всѣ товары распределены на 12 классовъ; г) *обратная перевозка* тары: тарифъ понижается, если предъявлено будетъ особое свидѣтельство, выданное при отсылкѣ груза со станціи отправленія. Кромѣ того, для нѣкоторыхъ грузовъ существуетъ *спеціально-пониженный тарифъ*.

Если въ перевозкѣ (груза или пассажировъ) участвуетъ одна дорога, то сообщеніе называется *мѣстнымъ*, а если нѣсколько, то—*прямымъ непрерывнымъ* сообщеніемъ; въ последнемъ случаѣ отвѣчаютъ предъ хозяиномъ груза всѣ дороги.

§ 119. **Документъ**, выдаваемый отправителю при сдачѣ груза на станціи отправленія, называется *дубликатъ накладной*, сама-же накладная сопровождаетъ грузъ; накладная и дубликатъ могутъ быть: 1) именные и 2) на предъявителя.

Прилагаемъ здѣсь образецъ накладной. Разсматривая его мы видимъ, что главнѣйшая по содержанию часть накладной должна содержать слѣд. свѣдѣнія: 1) станція отправленія, станція и дорога назначенія, указаніе отправителемъ пути слѣдованія груза; 2) имя и фамилія отправителя и его адресъ, имя и фамилія получателя, или адресованіе на предъявителя; 3) наименованіе груза, его вѣсъ, число мѣстъ, родъ упаковки, знаки, марки и №№; 4) время и мѣсто составленія накладной; 5) подпись отправителя; 6) сборы по расчету станціи (провозная плата) 7) стоимость пересылки по окончательному расчету. Кромѣ того необходимы: штемпель вѣсовщика, штемпель объ уплатѣ гербоваго сбора въ 10 коп.; на *оборотѣ* накладной важны штемполя: о времени принятія груза, времени прибытія груза, времени выгрузки груза и времени выдачи груза получателю. Внизу *лицевой* стороны накладной имѣются «особыя заявленія отправителя» (см. образецъ), а именно: 1) «Показаніе отправителя объ отсутствіи упаковки и о состояніи такого груза или о состояніи упаковки груза и его пломбъ всей партіи либо каждаго мѣста отдѣльно». Этотъ пунктъ имѣетъ цѣлю снятіе съ желѣзной дороги отвѣтственности за поврежденіе груза или предоставленіе ей права на вознагражденіе за причиненные убытки. 2) «Согласенъ-ли отправитель на провозъ груза въ открытомъ подвижномъ составѣ вмѣсто крытаго». 3) «Фамилія посредника для исполненія таможенныхъ обязанностей, акцизныхъ и полицейскихъ правилъ на станціи назначенія». 4) «Указаніе условнаго тарифа». Въ объясненіе этого пункта надо замѣтить, что желѣзныя дороги имѣютъ право съ согласія отправителя примѣнять условный тарифъ, по которому допускается пониженіе платы взаменъ удлиненія срока доставки. 5) «Заявленія отправителя о нетребованіи взвѣшиванія». Отправитель самъ можетъ взвѣсить грузъ и обозначить его въ соотвѣствующей графѣ. («Вѣсъ по указанію отправителя»). Въ такомъ случаѣ дорога ничего не беретъ за взвѣшиваніе, хотя-бы и произвела таковое для провѣрки; но если отступленіе будетъ превышать 1 ‰, то плата за взвѣшиваніе берется. 6) «Къ накладной приложены документы». Напр. при обратной отправкѣ тары здѣсь пишется: «свидѣтельство на обратную перевозку тары»; при адре-

МОСКОВСКО-БРЕСТСКАЯ ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА.

Станция отправления

Станция и дорога назначения

Указание отправителю пути следования груза
(Указание пункта)Имя и фамилия отправителя и его адрес.
Имя и фамилия получателя, а по желанию отправителя адрес
получателя или же адресованное грузу на предъявителя.

Наложенный платеж, в сумах (прописью)

по снискательству за № должен быть выдан.

Сумма в сумах по уведомлению за
№ с пром.

(прописью).



НАКЛАДНАЯ

(Lettre de voiture) (Frachtbrief)

на грузъ МАЛОЙ скорости №

Наибольше выгодна для отправителя, избравши станцию отпра-
вления пути следования груза, за непоказанием его отправите-
лем (наименование передаточ. станц.):

СВОРЫ ПО РАСЧЕТУ СТАНЦИЙ

Знаки, марки и №	Число ящиков или штук.	Роль упаковки	Наименование груза.	В сумах или записью указав- шаяся сумма	По указанию отпра- вителя, дорож- ных отпра- вителей.	По определе- нию отпра- вителей.	Объемная величина груза (штрихи).	Примечание.

Примечание: в сумах

Отправлен- ный.	Руб.		Коп.	Пробытия и транзитной.
	Руб.	К.		
1.				Пробытия плата за все разст. Крошк. плат. показанных въ графъ 27
2.				Перевозка производимый
3.				Промозъ отгрузки, товар. (по ст. 60.
4.				А. Пеш. съ отст. № провоз (Общ. Уст.
5.				Ст. щитовые расходы
6.				Наложенный платеж №
7.				Плата за перев. наложенного платежа
8.				Судам по уведомлению №
9.				Перегрузка (или перекачка)
10.				Отгрузка в лави (по ст. 60 Общ. Уст.)
11.				Плата за жетон дор. назн. негав об тар.
12.				Получение посылки вран на ст. назн.
13.				Выгрузка.
14.				Ущедом. грузомоз (по ст. 80 Общ. Уст.)
15.				Писрпаление уник. на ст. назначения
16.				Простой лави. и платф. на ст. назн.
17.				Плата за поврежд. пак. и приспособлений на ст. назначения
18.				Взвешивание (по ст. 87 Общ. Уст.)
19.				Хранение по прибытии груза.

Объявленная ценность груза

(прописью).

Удостоверено при отправлении

(прописью).

Место и время составления накладной:

..... дня 190 .. г.

Подпись отправителя:

Подпись агента станции отправления:

Место для
штемпеля обр. уплатить 10 к.
горб. сбора.

1. Показано отправителем обр. откупства унавожен и о состоянии такого груза, или о состоянии унавожен груза и его пломб, всех партий либо каждого места откупства.

2. Согласен ли отправитель на провоз груза из откупства по выданному составу, выдано крытого (согласен).

3. Фамилия посредника или исполнителя таможенных обязанностей, аккредитованного и посылается правитель на станции на назначение:

4. Указание условного тарифа (ст. 109 Общ. Уст.)

5. Заявление отправителя о потребовании возврата при провозе

(взыскания не требуется)

6. Къ накладной приложены документы:

ПОДПИСЬ ОТПРАВИТЕЛЯ:

Взыскано станцією назначенія по окончательному расчету

..... дня 190 .. г.

Подпись агента станции назначения:

(прописью)

лицевая сторона.

ПОСРЕДНИК ТАМОЖЕННЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ

ИТОГО

Въ то число взыскано при отправлении

Остается доплатить

Время принятія груза безъ обожданія въ складѣ:

Штемпель станции.

II. Грузъ принятъ съ обожданіемъ въ складѣ:

записанъ на очередь за №.....

исключенъ изъ очереди..... числа..... мѣсяца 190...г.,

перенесенъ на новую очередь..... числа..... мѣсяца 190...г., за №.....

будетъ отправленъ..... числа..... мѣсяца 190...г. очереди №.....

или вслѣдъ за отправленіемъ ожидающихъ очереди грузовъ двухъ послѣднихъ отпра-
вителей (имя и фамилія)

Штемпель станции.

III. Время наступленія очереди отправки очереднаго груза:

IV. Подвижной составъ поданъ для нагрузки средствами отправителя: до или послѣ полу.....

..... числа..... мѣсяца 190... года.

V. Подвижной составъ принятъ отъ отправителя по нагрузкѣ или, за неисполненіемъ таковой: до или
послѣ полу..... числа..... мѣсяца 190... года.

сторона.

VI. Указанный на оборотъ въсь груза провѣренъ
ст., оказалось пуд.

Подпись агента:

VII. Отгружено на станцій чѣсть
..... пуд. фунт. груза.

Подпись агента:

VIII. Время прибытія груза, съ обозначеніемъ до или послѣ полудня.

IX. Подвижной составъ подать для разгрузки средствами отправителя до или послѣ полу
..... числа мѣсяца 190... года.

X. Подвижной составъ возвращенъ дорогѣ по исполненіи выгрузки до или послѣ пол
..... мѣсяца 190... года.

XI. Время выгрузки груза, съ обозначеніемъ до или послѣ полудня:

XII. Время выдачи груза получателю:

Штемпель станціи.	Штемпель станціи.	Штемпель станціи.	Штемпель станціи.

до настоящей накладной относящихся:

сованіи поименномъ можно просить дорогу отослать дубликатъ получателю, приложивъ марку въ 7 коп.; въ этой-же графѣ написать: «дубликатъ настоящей накладной».

§ 120. **Ссуды.** Очень большое значеніе въ смыслѣ облегченія сбыта товаровъ имѣютъ ссуды, выдаваемые желѣзными дорогами подъ грузы, принятые на храненіе, а еще того болѣе подъ грузы, принятые къ перевозкѣ. Чаще всего ссудами пользуются въ хлѣбной торговлѣ. Ссуды выдаются на срокъ до 6 мѣсяцевъ подъ грузы, принятые на храненіе, и безъ срока—подъ грузы, принятые къ перевозкѣ, въ какомъ случаѣ возвратъ ссуды долженъ быть произведенъ не позже 3 дней по прибытіи груза на станцію назначенія; въ случаѣ невыкуна груза, послѣдній продается съ публичнаго торга.

Выдача ссудъ подъ хлѣбные грузы могла-бы имѣть очень крупное значеніе для русскаго земледѣлія, облегчая сбытъ хлѣба за-границу, если бы порядокъ и правила выдачи ссудъ не страдали крупными недостатками. Прежде всего размѣръ ссуды ($\frac{2}{3}$ стоимости) слишкомъ ничтоженъ, чтобы на полученные деньги можно было сдѣлать правильный торговый оборотъ; поэтому хлѣбо-торговцы обыкновенно прибѣгаютъ не къ закладу на станціи, а къ частнымъ дисконтерамъ. Затѣмъ выдача ссуды поручается обыкновенно начальникамъ станцій, людямъ безусловно очень занятымъ прямыми своими обязанностями и совершенно неопытнымъ въ торговыхъ дѣлахъ; отвѣчая предъ желѣзной дорогой за правильность выданной ссуды, начальники естественно скорѣе склонны къ сокращенію ссудныхъ операций, чѣмъ къ ихъ развитію. Сама выдача ссудъ приурочивается къ непродолжительному моменту выдачи накладной, а существующее подъ этимъ правиломъ примѣчаніе о выдачѣ ссудъ подъ дубликаты накладныхъ на практикѣ оказалось малоприложимымъ, такъ какъ при такомъ порядкѣ ссудами могутъ пользоваться только лица, живущія при станціяхъ желѣзныхъ дорогъ; это способствуетъ появленію цѣлаго класса мелкихъ перекупщиковъ, противъ вредной дѣятельности коихъ, собственно говоря, и была предпринята мѣра выдачи ссудъ.

Ссуды выдаются дорогами или за свой собственный счетъ, или за счетъ Государственнаго банка, и въ послѣднемъ случаѣ желѣзная дорога отвѣчаетъ «сполна и безусловно» за возвратъ ссуды банку.

§ 121. **Перевозка по водѣ.** Различаютъ перевозку въ предѣлахъ внутреннихъ портовъ—*каботажное* плаваніе и перевозку въ иностранные порты съ выходомъ въ океанъ—*дальнее* плаваніе.

По русскимъ законамъ каждое судно (и пароходъ) должно быть внесено въ корабельный списокъ, который ведется въ каждомъ портѣ. Во главѣ судна, принадлежащаго хозяину, стоитъ *шкиперъ* или *капитанъ* (на пароходѣ). При наймѣ шкипера заключается особый письменный договоръ. Подъ властью капитана находится корабельная команда, или *экипажъ*: штурманъ, ботсманъ и матросы, а на пароходѣ еще машинистъ и кочегары; списокъ служащихъ (команды) съ обозначеніемъ условій службы называется *судовой ролью*.

Какъ всякую движимость, судно можно купить и продать, нанять, зафрахтовать, заложить, застраховать и проч., но съ соблюденіемъ нѣкоторыхъ особыхъ условій, а именно: при продажѣ вмѣстѣ съ судномъ передается такъ называемая *корабельная крѣпость*, т. е. свидѣтельство, выданное кораблю при его постройкѣ; при закладѣ судно, какъ имущество движимое, должно было-бы переходить въ руки залогодателя, но практика отказалась отъ подобной неудобной формальности: залогодатель обыкновенно письменно отказывается отъ своего права временно отобрать судно. Наконецъ, особенность морского права состоитъ еще въ томъ, что, хотя капитанъ и не является хозяиномъ судна, но, въ случаѣ крайней необходимости, можетъ заложить судно; это такъ называемая *бодмерел*, или бодмерейное письмо.

При перевозкѣ груза возможны два случая: 1) или хозяинъ отдаетъ *въ наемъ* судно, часть его, или опредѣленное мѣсто на немъ, при чемъ для нагрузки назначается срокъ (сталийные дни); —это договоръ *чартерпартіи*; 2) или судовладелецъ самъ принимаетъ грузъ отъ разныхъ лицъ съ обязательствомъ перевезти его:—это *фрахтовый* договоръ (фрахтъ—плата за перевозку: фрахтовая ставка—единица измѣренія фрахта). Кромѣ фрахта уплачиваются еще и дополнительные сборы за бланки, гербовый сборъ и проч.

При приѣмѣ груза выдается *коносаментъ*, или грузовая росписка. Коносаментъ можетъ быть: 1) *именной*; 2) на *предъявителя*; 3) *приказу* кого-либо (этотъ коносаментъ передается по передаточнымъ надписямъ). Коносаментъ составляется въ 3-хъ экземплярахъ: одинъ дается отправителю, другой получателю груза, а третій—капитану судна.

§ 122. **Аваріи.** Опасности морской перевозки выдвинули особый вопросъ объ убыткахъ, причиненныхъ судну или грузу во время плаванія, т. е. вопросъ объ *аваріяхъ*. Нашъ законъ говоритъ о малой аваріи, подразумѣвая подъ этимъ терминомъ всѣ торговые сборы и расходы, и о частной аваріи, или убыткахъ,

происшедших вслѣдствіе естественныхъ причинъ или чисто случайныхъ обстоятельствъ (напр. судно мало по малу гніетъ, вѣтеръ сорвалъ парусъ и проч.). Но гораздо важнѣе третій, также указываемый въ законѣ случай, — *аварія общая*: капитанъ умышленно жертвуетъ частью товаровъ для спасенія остальныхъ товаровъ, судна и экипажа. Въ случаѣ какого-либо несчастья въ морѣ, приведшаго къ общей или большой аваріи, капитанъ и экипажъ должны явиться къ нотариусу и подъ присягой объявить о случившемся; тогда нотариусъ составляетъ особый документъ «провади фортуна», удостоверяющій происшедшее несчастье. Затѣмъ обращаются къ диспашеру на обязанности котораго лежитъ опредѣлить родъ аваріи и произвести распредѣленіе убытковъ между хозяиномъ судна, владѣльцами сохранившагося груза и суммой фрахта. Если несчастье произошло отъ столкновенія судовъ — аварія называется аваріей *взаимнаго вреда*.

Диспашеръ производитъ расчетъ слѣдующимъ образомъ. Погожимъ судно стоитъ 400 тысячъ рублей., фрахтъ 4 тысячи руб., товары владѣльца № 1 стоятъ 36 тыс. руб., товары № 2 — 40 тыс. руб., товары № 3 — 20 тыс. р.; изъ этихъ товаровъ было выброшено въ море товара № 1 — на 200 р., № 2 — на 1.800 р., № 3 — на 3.000 р.

Сумма убытка: $200 + 1.800 + 3.000 = 5$ тыс. рублей. Сумма же всѣхъ цѣнностей или контрибуціонный капиталъ: 400 тыс. руб. + 4 т. р. + 36 т. р. + 40 т. р. + 20 т. р. = 500 тыс. рублей. Убытокъ въ процентномъ отношеніи къ суммѣ цѣнностей = 1% (5 тыс. р.: 500 тыс. р.). Беремъ по 1% съ каждой цѣнности: это составитъ на долю судовладельца 4 тыс. р. убытка (1% съ 400 т. р.); на долю фрахта 40 руб. (1% съ 4 тыс. руб.), на долю товара № 1 — 360 р. (1% съ 36 тыс.), № 2 — 400 руб. (1% съ 40 тыс.), № 3 — 200 р. (1% — 20 т. р.); а всего — 5.000 руб.

Теперь надо произвести расчетъ. Судовладелецъ не потерпѣлъ убытка, но ему спасли судно, почему онъ причитающуюся съ него по разверсткѣ сумму въ 1% съ цѣнности судна, т. е. 4 тыс. р. *вноситъ* диспашеру. Тоже самое относительно собственника фрахта, который *вноситъ* 40 рублей. Владѣлецъ товара № 1 потерялъ стоимость выброшенныхъ въ море товаровъ на 200 руб., на его-же долю причитается убытку 360 р.; слѣдовательно онъ *уплатитъ* диспашеру 160 р. Товаровъ № 2 выброшено на 1.800 р., доля убытка —

400 р.; слѣдов. онъ долженъ *получить* отъ диспашера—1.400 р. Товаровъ № 3 выброшено на 3.000 р.; доля убытка—200 р.; слѣд. онъ долженъ *получить*—2.800 р.

Сложимъ теперь уплаты: съ судохозяина—4.000 р., съ собственника фрахта—40 р., съ владѣльца товара № 1—160 руб., а всего 4.200 р. Эти деньги получать: № 2—1.400 р. и № 3—2.800 р., а всего 4.200 р.

§ 123. **Почта и телеграфъ.** Почта—государственное установленіе для пересылки по опредѣленной таксѣ письменныхъ сообщеній, печатныхъ произведеній, посылокъ, денегъ, а также иногда и для перевозки пассажировъ. Телеграфъ—государственное установленіе для быстрой передачи извѣстій на разстояніе.

Изъ древнихъ временъ чувствовалась настоятельная потребность въ обмѣнѣ извѣстіями между различными мѣстностями. Эта потребность удовлетворялась черезъ посредство особыхъ гонцовъ, существовавшихъ уже въ древней Ассиріи, Египтѣ, Персіи, Греціи и Римѣ. При римскомъ императорѣ Августѣ возникла даже римская государственная почта, съ особыми станціями для отдыха и ночевки путешественниковъ и съ перемѣнными лошадьми. Римъ получалъ извѣстія изъ важнѣйшихъ провинцій ежедневно. Но затѣмъ, съ паденіемъ Рима, пала и почта. Въ средніе вѣка Европа представляла сильную раздробленность государственной власти, почта государственная отсутствовала и пересылка извѣстій происходила, или при помощи духовенства (странствующие монахи), поддерживавшаго постоянныя сношенія между духовными орденами, или при помощи специальныхъ гонцовъ, находящихся при извѣстныхъ тогда университетахъ въ Болоньи, Неаполѣ, Монпелье, Тулузѣ и проч. Затѣмъ постепенно съ ростомъ центральной свѣтской власти и съ образованіемъ крупныхъ государствъ почта заняла свое современное мѣсто среди государственныхъ учрежденій.

Въ Россіи также издавна существовали гонцы для передачи приказаній въ города и войскамъ. Толчокъ развитію почтовыхъ сношеній дало монгольское иго, такъ какъ татары еще въ Азіи организовали довольно правильное почтовое сообщеніе на лошадяхъ. Слово «ямщикъ», конечно, не русское и происходитъ отъ татарскаго слова «ям-чи», проводникъ. Ѣздили очень быстро, совершая въ экстренныхъ случаяхъ переѣздъ изъ Новгорода въ Москву въ 52 часа. Почтовое дѣло особенно стало развиваться со времени Петра 1-го, такъ что къ срединѣ 18-го вѣка протяженіе всѣхъ почтовыхъ путей въ Россіи доходило до 18 тыс. верстъ. Послѣ учрежденія министерствъ въ 1810 году почтовое вѣдомство

преобразовано было въ почтовый департаментъ при министерствѣ внутреннихъ дѣлъ, а въ 1830 г. было учреждено главное управление почтъ, имѣющее значеніе отдѣльнаго министерства. Затѣмъ почтовое дѣло то получало значеніе самостоятельнаго министерства, то снова переходило въ вѣдѣніе министерства внутреннихъ дѣлъ, пока наконецъ въ 1884 году при мин. внутреннихъ дѣлъ было образовано *Главное Управление почтъ и телеграфовъ*, въ коемъ почтовое и телеграфное вѣдомства были объединены. Въ настоящее время вся Имперія раздѣлена на почтово-телеграфные округа двухъ разрядовъ, подчиненные начальникамъ почтово-телеграфнаго округа.

Законы, охватывающіе почтовое и телеграфное дѣло изложены въ уставахъ почтовомъ и телеграфномъ. (Сводъ зак. т. XII ч. I).

Почтовое и телеграфное дѣло приносить въ Россіи крупный государственный доходъ не только валовой, но и чистый, притомъ быстро возрастающій. Напр. чистый доходъ въ 1886 году составлялъ 1,745 тыс. руб., а въ 1896 году выросъ до 12,716 тыс. рублей.

§ 124. *Корреспонденція* бываетъ внутренняя и международная или заграничная, мѣстная (въ предѣлахъ того-же жилого пункта) и иногородняя. По отвѣтственности почтоваго учрежденія корреспонденція дѣлится на простую, заказную и страховую; послѣдняя распространяется на денежные и цѣнные пакеты, цѣнные посылки и узлы. Сообщенія могутъ быть или въ видѣ *закрытыхъ писемъ* (запечатанныхъ въ конверты), или въ видѣ *открытыхъ писемъ* (на специальныхъ бланкахъ). Рукописи, печатныя произведенія и образчики товаровъ разрѣшается пересылать по удешевленному тарифу въ особой не наглухо запечатанной упаковкѣ, назыв. *бандеролью*. Предметы пересылаются въ видѣ *посылокъ* (не свыше 3-хъ пудовъ), упакованныхъ въ крѣпкую обертку (холстъ, клеенка) безъ объявленія цѣны или съ объявленіемъ ея; въ послѣднемъ случаѣ почта отвѣчаетъ за утрату. Деньги пересылаются въ пакетахъ (*денежные пакеты*); цѣнные предметы—въ *цѣнныхъ пакетахъ*. Деньги пересылаются также путемъ *перевода* по почтѣ или по телеграфу; съ этой цѣлью приобрѣтается особой формы *переводной бланкъ*, выполняется и сдается на почту или телеграфъ вмѣстѣ съ деньгами.

Для облегченія выписки товара, цѣна котораго точно неизвѣстна существуетъ такъ назыв. корреспонденція *съ наложеннымъ платежемъ*. Въ этомъ случаѣ отправитель поручаетъ почтѣ получить стоимость товара и расходы по пересылкѣ съ получателя. Почта пересылаетъ товаръ, увѣдомляетъ получателя, получаетъ съ

него сумму наложенного платежа, выдаетъ ему товаръ, а деньги переводить на имя отправителя, которому онѣ и вручаются; для послѣдней операціи необходимо, чтобы на пакетѣ, отправленномъ съ наложеннымъ платежемъ былъ указанъ адресъ, имя, отчество и фамилія отправителя.

§ 125. *Всемирный почтовый союзъ.* Отдѣльныя правительства, идя на встрѣчу назрѣвшимъ потребностямъ международнаго обмѣна, стали заключать между собой особые почтовые договоры (конвенціи) о порядкѣ взаимной пересылки корреспонденціи. Въ результатѣ этихъ стремленій состоялся международный почтовый конгрессъ въ 1874 г. въ Бернѣ при участіи представителей 22 государствъ, и въ настоящее время почти всѣ государства міра входятъ въ составъ «Union postale universelle», всемірный почтовый союзъ. По международнымъ правиламъ всѣ члены союза составляютъ одну почтовую территорію, почему плата за пересылку корреспонденцій однообразна и находится внѣ зависимости отъ разстоянія. Каждое государство союза вознаграждаетъ себя тѣми сборами, которые оно получаетъ у себя или какъ отправитель, или какъ получатель; если же корреспонденція проходитъ транзитомъ, то страна, получающая доходъ, удѣляетъ извѣстную часть платы странѣ транзита.

§ 126. **Телеграфъ.** Телеграфныя сообщенія, благодаря своей изумительной быстротѣ, являются крупнымъ факторомъ, дающимъ возможность торгово-промышленнымъ предпріятіямъ своевременно ориентироваться по цѣлому ряду важныхъ вопросовъ. Эти сообщенія ясно и точно указываютъ въ каждую минуту на размѣры производства товаровъ и ихъ запасы, подсчитываютъ урожай и виды на урожай всего земного шара, двигаютъ товары сообразно спросу и предложенію, регулируютъ кредитное и денежное обращеніе, способствуютъ совершенію биржевыхъ операцій, предупреждаютъ стихійныя несчастія, напр. указывая размѣры и направленіе урагановъ.

Крупное значеніе телеграфа сдѣлало общепризнанной мысль, что завѣдываніе телеграфомъ, подобно почтѣ, должно принадлежать правительству. Общая-же всенародная потребность въ быстротѣ сообщеній привела къ заключенію *всемирнаго телеграфнаго союза*, конвенція котораго была подписана въ Петербургѣ въ 1875 г.

Телеграммы посылаются или по опредѣленному адресу, или до востребованія. При подачѣ телеграммы можно выговорить цѣлый рядъ дополнительныхъ условій; напр., можно заранѣе оплатить отвѣтъ, по приблизительному расчету словъ (не менѣе 10 словъ); это телеграмма съ уплоченнымъ отвѣтомъ. Можно оплатить

провёрку телеграммы; можно просить сообщить подателю, когда телеграмма была вручена адресату; можно выговорить пересылку телеграммы на новое мѣстожительство адресата, буде тотъ переѣхалъ съ прежняго (это телеграмма: «вслѣдъ»). Для достиженія наибольшей скорости, телеграмма подается «срочной»; идетъ она вѣтъ очереди, но тарифъ тройной. Наконецъ, если адресатъ живетъ вдали отъ телеграфнаго учрежденія, можно просить переслать ему телеграмму почтой или спеціальнымъ нарочнымъ. Для краткости приняты слѣд. обозначенія: RP (réponse payée)—отвѣтъ уплоченъ; TC (télégramme collationnée)—провёрка оплочена; CR (accusé de réception)—извѣщеніе уплочено; FS (faire suivre)—передать вслѣдъ; D (dringend)—срочная.

ГЛАВА ВОСЕМНАДЦАТАЯ.

Договоръ комиссіи. Договоръ страхованія.

§ 127. **Опредѣленіе договора комиссіи.** Этотъ договоръ имѣетъ цѣлью обязать одно лицо (коммиссіонера) совершить за вознагражденіе извѣстныя сделки отъ своего имени, но за счетъ другою лица (коммитента). Характерной въ этомъ договорѣ является нѣкоторая раздвоенность отношеній коммиссіонера къ своему хозяину (коммитенту) и къ постороннимъ лицамъ. Коммиссіонеръ выступаетъ предъ посторонними «отъ своего имени», т. е. совершенно самостоятельно и независимо отъ хозяина; на самомъ-же дѣлѣ въ основаніи всѣхъ его дѣйствій лежитъ не собственная его воля, а воля коммитента, «за счетъ» котораго и въ интересахъ котораго работаетъ коммиссіонеръ.

Поэтому главной обязанностью коммиссіонера является точное исполненіе данныхъ ему порученій, при чемъ степень вниманія коммиссіонера должна соответствовать обычной средней заботливости купца. Въ случаѣ коммиссіонной купли-продажи (§ 108),—это наиболѣе встрѣчающійся видъ комиссіи,—назначаются обыкновенно извѣстные предѣлы,—*лимитъ*,—изъ границъ которыхъ коммиссіонеръ не имѣетъ права выходить; при коммиссіонныхъ покупкахъ опредѣляется наибольшая цѣна (*maximum*), которую можетъ заплатить коммиссіонеръ, а при коммиссіонной продажѣ—наименьшая цѣна (*minimum*), за которую можно отдать товаръ. Поэтому, если продано будетъ дешевле установленной нормы, то

коммиссіонеръ обязанъ доплатить; и если куплено будетъ дороже положеннаго, коммитентъ можетъ вовсе не принять вещь; но, если будетъ доказано, что дѣйствительно нельзя было точно исполнить порученіе, или не было времени испросить новыхъ распоряженій, наконецъ, если всякое промедленіе грозило бы еще большими убытками, то коммиссіонеръ имѣетъ право уклониться отъ лимита.

Не меньшее значеніе имѣетъ и другая обязанность коммиссіонера—*сообщеніе необходимыхъ свѣдѣній* по собственной инициативѣ объ ожидаемыхъ переменахъ въ спросѣ на товары, объ измѣненіяхъ таможенныхъ ставокъ и другихъ переменахъ на рынкѣ. Съ другой стороны, заключая какую-либо сдѣлку съ третьимъ лицомъ, коммиссіонеръ не обязанъ открывать имя этого третьяго лица своему коммитенту, такъ какъ для послѣдняго важно только то, чтобы его порученіе было выполнено наилучшимъ образомъ, но не важны фамиліи тѣхъ, съ кѣмъ имѣетъ дѣло коммиссіонеръ. Но такъ какъ коммитентъ знаетъ только своего коммиссіонера, то понятно, что, если коммиссіонеръ передаетъ данное ему порученіе постороннему лицу, съ него не снимается *отвѣтственность за исходъ дѣла*. За *вредъ*-же, причиненный такимъ постороннимъ лицомъ интересамъ коммитента, не говоря ужъ о *вредѣ*, проистекающемъ отъ дѣятельности самого коммиссіонера, послѣдній *отвѣчаетъ* безусловно.

§ 128. Особый видъ представляетъ ручательная коммиссія—«*del credere*». Дѣло въ томъ, что, если продажа товара въ кредитъ вообще сопряжена съ рискомъ, то тѣмъ болѣе она опасна для коммитента, который даже не знаетъ кліентовъ коммиссіонера. Поэтому коммиссіонеру разрѣшается продавать товары въ кредитъ только въ томъ случаѣ, если онъ приметъ на себя рискъ и дать коммитенту поручительство въ исправности должника. За такую коммиссію коммиссіонеръ, правда, получаетъ двойное вознагражденіе.

§ 129. Основное *право* коммиссіонера—получать *вознагражденіе* (иначе коммиссію, провизію); при *del credere*, какъ указано, вознагражденіе повышается вдвое. Размѣры вознагражденія, выражаемаго обыкновенно въ $\%$ -номъ отношеніи къ суммѣ сдѣлки, устанавливаются по соглашенію или по обычаю; такъ въ товарныхъ сдѣлкахъ вознагражденіе равно 1 $\%$ —5 $\%$; въ галантерейной торговлѣ—10 $\%$; въ банкирскихъ сдѣлкахъ—отъ $\frac{3}{10}$ $\%$ до $\frac{3}{4}$ $\%$; въ книжной торговлѣ 25 $\%$ —30 $\%$. Затѣмъ, коммиссіонеръ имѣетъ право на *возмѣщеніе* всѣхъ необходимыхъ расходовъ по исполненію порученія. Въ обезпеченіе этихъ расходовъ коммиссіонеръ получаетъ право *удержанія* находящихся у него

товаровъ коммитента (§ 105). Заключение письменнаго договора не обязательно.

§ 130. **Несостоятельность** комиссіонера. Нельзя забывать, что право собственности на товаръ не сразу переходитъ къ коммитенту, а при посредствѣ комиссіонера, такъ что сначала комиссіонеръ покупаетъ вещь какъ бы для себя, а потомъ ужъ отдаетъ ее коммитенту; и наоборотъ, сначала получаетъ товаръ отъ коммитента, и затѣмъ продаетъ его, какъ собственникъ, постороннимъ лицамъ. Слѣдовательно, если несостоятельность захватываетъ комиссіонера въ тотъ моментъ, когда право собственности не перенесено на коммитента (при покупкѣ) или на постороннихъ лицъ (при продажѣ), то всѣ товары комиссіонера поступаютъ въ конкурсную массу; въ обратномъ-же случаѣ, т. е. если присланные на комиссію товары уже проданы, или присланы послѣ открытія несостоятельности,—то они не могутъ войти въ конкурсную массу; точно также, если товары куплены для коммитента и отправлены, или если получены отъ постороннихъ послѣ открытія несостоятельности,—то такіе товары не входятъ въ конкурсную массу.

§ 131. **Прекращается** договоръ комиссіи, прежде всего, по исполненіи даннаго порученія, или при обоюдномъ согласіи; въ случаѣ-же односторонняго нарушенія договора, потерпѣвшая сторона имѣетъ право требовать возмѣщенія происшедшихъ убытковъ. Смерть комиссіонера прекращаетъ договоръ; смерть же коммитента наоборотъ возлагаетъ на комиссіонера обязанность оставаться при выполненіи своихъ полномочій и строго блюсти интересы хозяина (сравни. § 101).

§ 132. Къ числу комиссіонерскихъ предпріятій относятся *транспортныя конторы*; онѣ занимаются приѣмомъ груза отъ хозяевъ и сдачей его пароходнымъ или желѣзнодорожнымъ обществамъ; транспортныя конторы принимаютъ на себя заботу о товарахъ въ пути, перегрузку, страхованіе, очистку пошлиной и проч. Грузоотправителямъ выдаются особенныя *квитанціи*: именныя, или приказу кого либо, по которымъ грузъ выдается получателямъ.

§ 133. **Значеніе договора страхованія.** Гибель вещи не вознаградима для всего народнаго хозяйства; но для отдѣльныхъ лицъ оказывается возможнымъ вознаградить свои убытки путемъ страхованія, т. е. возложенія убытковъ на многихъ лицъ, или на большой промежутокъ времени. Для этой цѣли образуются особые страховыя общества, которыя за определенное вознагражденіе обязуются возмѣстить ущербъ, могущій произойти для имущества или

Гербовый сборъ уплаченъ наличными.

ВТОРОЕ РОССИЙСКОЕ СТРАХОВОЕ ОБЩЕСТВО

ЗАСТРАХОВАННАЯ СУММА

Руб. 2850.

ИЗОБРАЖЕНИЕ
птицы съ надписью:
„отъ огня
возрождаюсь“.

ПРЕМІЯ

Руб. 22. 23.

ГЛАВНОЕ АГЕНТСТВО

ВЪ КІЕВѢ.

Учрежденное въ 1835 году.

Пошлины	Руб. 1 45
Гербов. сбора	„ — 60
Портовыхъ	„ 1 —
Итого	25 28

Предвар. Свидет. № 627.

А-во въ Кіевѣ, (Колескеръ).

Начало застрахованія:
19 го Октября 1904 года.
Срокъ застрахованія:
19 го Октября 1905 года.

ОСНОВНОЙ КАПИТАЛЪ 1.500,000 РУБЛЕЙ.

ПОЛИСЪ № 411827.

Настоящимъ полисомъ Правленіе Второго Россійскаго Страховаго Общества, учр. въ 1835 г., удостовѣряетъ, что оно приняло на страхъ сего Общества отъ *Дворянина Петра Леонидовича Кованько* съ 12-ти часовъ дня *девятнадцатаго Октября* тысяча девятьсотъ четвертаго года, до истеченія срока застрахованія въ 12-ть часовъ дня *девятнадцатаго Октября* тысяча девятьсотъ пятаяго года, въ суммѣ *Двѣ тысячи восемьсотъ пятьдесятъ руб.* ниже слѣдующее имущество:

<i>Оцѣнка Руб. 2982</i>	<i>А. Домъ деревянный крытый желѣзомъ.</i>	<i>Руб. 2500</i>
<i>„ „ 400</i>	<i>Б. Сарай съ кухней деревянный крытый желѣзомъ</i>	<i>„ 350</i>

Оцѣнка Руб. 3382. Застраховано въ 2850
Кіевской губ. и уѣзда, въ 22-хъ верстахъ отъ гор. Кіева, по Житомирскому шоссе. Страхование это заключено въ замытъ уничтоженнаго по полису № 298631

Слѣдовавшая по сему застрахованію премія: *Двадцать два руб. 23 коп.* Обществу уплачена.

За могущій произойти въ семъ имуществѣ убытокъ отъ пожара, Общество отвѣтствуетъ на основаніи **ВЫСОЧАШНЕ** утвержденного Устава своего. На основаніи ст. 227 Устава Гражд. Судопроизводства, настоящее застрахованіе заключено съ тѣмъ, чтобы всякій могущій возникнуть изъ оного споръ былъ разбираемъ *С.-Петербургскими Судебными Учрежденіями.*

Кіевъ, Октября 20 дня 1904 года.

По особой довѣренности Правленія

Главный Агентъ: (подпись)

для самого лица (страхователя) отъ случайности опредѣленнаго (въ договорѣ) рода: огня, воровъ, смерти и пр. Страховыя компаніи или вообще страховщики имѣютъ ту выгоду, что общая сумма получаемыхъ ими вознагражденій (*премій*) превышаетъ сумму выдачъ по происшедшимъ несчастіямъ. Форма договора не должна быть обязательно письменная, но практика установила выдачу страхового документа, *полиса*; на время-же до изготовленія полиса выдается обыкновенно такъ назыв. *предварительное свидѣтельство*, имѣющее ту-же силу, какъ и полисъ.

§ 134. Взаимныя права и обязанности страхователя и страховщика сводятся къ слѣдующему: страхователь обязанъ: 1) уплачивать страховую премію; 2) заботиться о сохраненіи вещи отъ несчастія; 3) сообщать объ измѣненіи въ цѣнности предмета или въ условіяхъ безопасности; 4) увѣдомлять о происшедшемъ несчастіи; 5) доказать происшедшіе убытки. Въ свою очередь страховщикъ обязанъ: уплатить стоимость пострадавшей отъ несчастія вещи вполнѣ, или пропорціонально порчѣ, при чемъ въ первомъ случаѣ страховщикъ вправе забрать себѣ испорченную вещь (такъ наз. абандонъ).

§ 135. **Виды страхованія.** По личности страховщика различаютъ слѣд. виды страхованія:

1) *Самострахование*, гдѣ страховщикъ и страхователь одно и тоже лицо. Въ этомъ случаѣ хозяинъ имущества самостоятельно собираетъ нѣкоторый денежный фондъ изъ собственныхъ сбереженій на случай несчастія. Надо сознаться, что собираніе подобнаго фонда очень затруднительно и не достигаетъ цѣли всякій разъ, когда несчастіе случается раньше, чѣмъ фондъ составленъ. Впрочемъ, въ большомъ хозяйствѣ самострахование очень выгодно. Положимъ, что какое либо общество имѣетъ 70 пароходовъ, общей стоимостью въ $3\frac{1}{2}$ мил. руб. При условіи страхованія всѣхъ пароходовъ въ какомъ либо страховомъ обществѣ, пароходству пришлось-бы уплачивать около 100 тысячъ руб. преміи ежегодно, а въ теченіе каждаго 5-ти лѣтъ выплатить полную стоимость одного парохода. Такому обществу, конечно, выйдѣе имѣть свой собственный страховой фондъ.

2) *Торговое страхованіе*, при которомъ страховщикъ и страхователь лица разныя. Это—обычный видъ страхованія со спекулятивной (торговой) цѣлью.

3) *Страхованіе на взаимныхъ началахъ*: тутъ всякій страховщикъ является и страхователемъ, но выступаетъ не какъ отдѣльный дѣятель (какъ при самострахованіи), а въ связи съ группой

лицъ, объединенныхъ одной и той-же цѣлью. Взаимное страхованіе, извѣстное еще въ средніе вѣка, должно быть признано самымъ лучшимъ видомъ страхованія: оно даетъ большія гарантіи въ томъ, что въ случаѣ несчастья возмѣщены будутъ убытки; оно заставляетъ самихъ участниковъ дѣятельно принимать мѣры охраны имущества отъ несчастья, а общность интересовъ всѣхъ страхователей придаетъ больше энергіи членамъ (общія собранія); оно-же и обходится страхователямъ дешевле, такъ какъ не преслѣдуетъ цѣлей наживы и полученія прибыли.

§ 136. По предметамъ застраховки страхованіе можетъ быть:

1) Страхованіе имущества и 2) страхованіе личное (жизни, рабочихъ, приданнаго, дохода и пр.).

Страхованіе имущества это особый видъ хозяйственной дѣятельности, направленной въ защиту отдѣльныхъ хозяйствъ отъ опредѣленныхъ неблагопріятныхъ случайностей.

Страхованіе личное, въ особенности страхованіе жизни, это видъ хозяйственной дѣятельности, создающей обезпеченіе лицу или его семьѣ путемъ единовременныхъ или постоянныхъ выдачъ. Особого вниманія заслуживаетъ страхованіе жизни рабочихъ.

Страхованіе жизни распадается на нѣсколько видовъ: а) страхованіе на *случай смерти простое и взаимное*. Особенность этого вида страхованія состоитъ въ томъ, что несчастье (смерть) обязательно наступить; неизвѣстенъ только моментъ смерти. Поэтому высота преміи находится въ прямой зависимости отъ возраста: чѣмъ субъектъ старше, тѣмъ премія выше. *Простое* страхованіе на случай смерти заключается въ томъ, что послѣ смерти застрахованнаго лица страховая сумма передается указаннымъ въ полисѣ лицамъ (обыкновен. семьѣ). *Взаимное* страхованіе на случай смерти заключается въ одновременномъ застрахованіи нѣсколькихъ лицъ (напр. мужа и жены) до смерти одного изъ нихъ, при чемъ страховую сумму получаетъ пережившій. б) При страхованіи на *дожитіе* лицо застрахованное и дожившее до назначеннаго возраста получаетъ страховую сумму. в) Еще удобнѣе *смѣшанное страхованіе* на случай смерти и на дожитіе, по которому застрахованный получаетъ страховую сумму въ случаѣ дожитія до назначеннаго возраста, или эта сумма выдается пережившимъ въ случаѣ преждевременной смерти застрахованнаго. г) Страхованіе *рабочихъ* составляетъ собственно говоря то же страхованіе на случай смерти, или на случай увѣчья, но представляетъ особенности, вытекающія изъ экономическаго и общественнаго положенія рабочихъ, а также изъ соображеній усиленной опасности, которой подвергаются ра-

бочіе на фабрикахъ, заводахъ, шахтахъ и проч. Вслѣдствіе матеріальной необезпеченности рабочіе не въ состояніи прибѣгать къ страхованію одними своими силами; между тѣмъ общество, получающее всѣ выгоды машиннаго производства, не можетъ спокойно созерцать гибель своихъ членовъ во время производства продуктовъ, идущихъ на пользу того же общества. Поэтому возникла идея *принудительнаго государственнаго страхованія рабочихъ*, впервые въ Германіи, а затѣмъ и въ другихъ странахъ. Въ составленіи страхового капитала участвуютъ рабочіе, промышленники и государство. Въ Россіи существуетъ законъ объ отвѣтственности хозяевъ за увѣчья, полученныя ихъ рабочими во время производства, но общаго принудительнаго государственнаго страхованія рабочихъ еще нѣтъ.

§ 137. По *роду несчастія* страхованія различаютъ: 1) Страхуваніе *отъ огня*—самая древняя, общепризнанная, самая распространенная и самая разработанная отрасль страхованія. По роду имущества различаютъ страхованіе движимости и недвижимости. Изъ *движимости* обыкновенно страхуютъ: товары, мебель, платье, фабричный инвентарь, машины, инструменты и проч. Недвижимость страхуется различно; принимаются во вниманіе различныя условія, такъ или иначе могущія вызвать пожаръ; напр. страховка каменнаго дома обходится дешевле страховки деревяннаго дома, точно также какъ и страховка дома подъ огнеупорной крышей (жельзо, черепица) по сравненію съ постройкой, крытой легко воспламеняющимся матеріаломъ (солома, дерево). Обращается вниманіе и на сосѣдство (деревянные дома, кузня, склады дровъ, нефти). Во избѣжаніе корыстнаго полученія страховой суммы путемъ поджога, помимо каръ, налагаемыхъ закономъ, принято производить строгую оцѣнку имущества и застрахованіе не на всю сумму оцѣнки. Страховщикъ отвѣчаетъ за всякое уничтоженіе имущества отъ огня, отъ чего бы онъ ни произошелъ (взрыва, молніи и пр.), а также и отъ порчи, причиненной во время пожара водой или разрушеніемъ имущества съ цѣлью прекращенія дальнѣйшаго распространенія огня. Исключенія представляютъ только случаи пожара во время войны и народныхъ волненій, когда страховщикъ не отвѣчаетъ за убытки.

2) Страхуваніе грузовъ при перевозкѣ по сушѣ и по водѣ, а также судовъ и пароходовъ; при перевозкѣ грузовъ сухимъ путемъ или по рѣкамъ, озерамъ и каналамъ страхуютъ отъ *всякихъ поврежденій въ дорогѣ*, а не отъ опредѣленнаго рода (огня, молніи, утери, крушенія); при перевозкѣ моремъ—отъ *опасностей мор-*

скою плаванія вообще; въ послѣднемъ случаѣ говорятъ, что товаръ застрахованъ «по Гамбургскимъ общимъ правиламъ 1867 г.», т. е. на случай крушенія корабля въ слѣд. видахъ: если судно опрокинется, затонетъ, разобьется, сгоритъ, станетъ на мель и пр.; опасности морского плаванія велики, почему и страховая премія морского страхованія обыкновенно высока.

3) *Сельско-хозяйственное* страхованіе скота отъ падежа, виноградниковъ отъ филлоксеры и посѣвовъ отъ градобитія и засухи. Россія, какъ страна по преимуществу земледѣльческая и скотоводственная сильно нуждается въ развитіи страхованія полей и скота. Но къ сожалѣнію эти виды страхованія пока мало у насъ привились, не смотря на крупный хозяйственный вредъ, наносимый русскому народному хозяйству повальными болѣзнями скота и періодическими неурожаями. По подсчету министерства финансовъ потеря населенія на смертности только крупнаго рогатаго скота составляетъ ежегодно 40.650 тыс. рублей, если считать среднимъ стоимость головы рогатаго скота въ 25 р., а лошади въ 30 руб.

4) *Страхованіе отъ воровъ.*

5) *Страхованіе стеколъ* въ магазинахъ. Стекла огромнаго размѣра въ окнахъ магазиновъ, находящихся на главныхъ улицахъ большихъ городовъ, представляютъ значительную цѣнность для хозяевъ, почему послѣдніе стремятся уменьшить рискъ потери стекла путемъ страхованія.

6) *Страхованіе выигрышныхъ билетовъ отъ тиража.* Въ тѣ сроки, когда опредѣленная часть выигрышныхъ билетовъ подлежитъ выходу въ тиражъ путемъ жеребьевки (см. § 91) владельцы ихъ прибѣгаютъ къ застраховкѣ. Чѣмъ больше тиражей было произведено, тѣмъ меньшее число билетовъ осталось въ наличности, а слѣдовательно тѣмъ больше риска выхода въ тиражъ. Поэтому страховая премія въ этомъ случаѣ съ каждымъ годомъ повышается. Операцию страховки билетовъ отъ тиража принимаютъ на себя, банкирскія конторы и частные банки.

§ 138. Прекращеніе договора страхованія. Договоръ заключается всегда на опредѣленный срокъ, наступленіе котораго само собой прекращаетъ договоръ. Но договоръ можетъ прекратиться и раньше окончанія срока въ случаѣ гибели предмета застраховки; при этомъ, если вещь погибаетъ отъ предусмотреннаго въ договорѣ несчастія, то страховщикъ обязанъ уплатить стоимость вещи; если-же вещь погибла отъ другой какой-либо причины, то договоръ прекращается безъ всякой отвѣтственности

со стороны страховщика. Возможны случаи и расторженія договора или «*ристорно*», при чемъ иногда согласно уставу страхового общества послѣднее возвращаетъ страхователю премію полностью или частью.

§ 139. **Генеральное страхованіе.** Это особый видъ страхованія, оригинальность котораго заключается въ томъ, что въ полисѣ (генеральный полисъ) не обозначается ни количество груза, ни страховая сумма, такъ какъ договоръ заключается на всю массу грузовъ, какъ посылаемыхъ, такъ и получаемыхъ въ теченіе опредѣленнаго времени (года) въ указанномъ направленіи. Страхователь ведетъ Страховой Журналъ, куда заноситъ записи о застрахованіи отправленнаго имъ товара *передъ* отправленіемъ товара и о застрахованіи получаемого товара немедленно *по полученіи перваго извѣщенія* объ отправкѣ товара. Страховое Общество въ случаѣ сомнѣнія имѣетъ право требовать Страховой Журналъ и торговыя книги для просмотра. Кромѣ того страхователь получаетъ особую книжку съ отрывными бланками для немедленнаго послѣ записи въ Страховой Журналъ увѣдомленія страхового общества о переданномъ на его страхъ грузѣ.

ОТДѢЛЪ ШЕСТОЙ.

Кредитъ и биржа.

ГЛАВА ДЕВЯТНАДЦАТАЯ.

Кредитъ.

§ 140. **Опредѣленіе.** Обоюдный обмѣнъ цѣнностей и услугъ можетъ совершаться или одновременно, или такимъ образомъ, что между выполненіемъ обязанности одной стороной и выполненіемъ соотвѣтственной обязанности другой стороной протекаетъ нѣкоторое время. Въ сдѣлкѣ заинтересованы обѣ стороны, такъ какъ обѣ преслѣдуютъ какой либо хозяйственный расчетъ. Такой способъ обмѣна благъ и услугъ назыв. кредитомъ. Напрасно думаютъ, что въ основѣ кредита лежитъ простое довѣріе. Хотя слово «кредитъ» означаетъ «довѣріе», но съ этой точки зрѣнія было-бы совершенно невозможно объяснить необходимость матеріальнаго обезпеченія, вродѣ векселя, а еще того вѣрнѣе залога, заклада, поручительства и проч. Вѣдь если контрагентъ внушаетъ безусловное довѣріе, то излишнимъ являются всѣ мѣры обезпеченія и имъ цѣна грошъ въ сравненіи съ личными качествами должника; и напротивъ, если все-же требуется какое-либо обезпеченіе, то видимо голому факту «довѣрія» торговая жизнь придаетъ цѣну не болѣе того-же гроша. Въ торговой жизни можно найти не мало честныхъ людей, не пользующихся ровно никакимъ кредитомъ, и не мало-же людей сомнительной честности, имѣющихъ неограниченный кредитъ. Видимо дѣло сводится не къ довѣрію, а къ чему то иному. И это иное—хозяйственный расчетъ: кредиторъ потому оказываетъ кредитъ, что это ему выгодно и что онъ твердо убѣжденъ (а не просто вѣритъ) въ непогрѣшимость своего хозяйственнаго расчета; должникъ потому имѣетъ кредитъ, что у него есть что предложить.

въ обезпеченіе, буде то личныя его качества, цѣнимыя на рынкѣ (какъ-то: фирма, доброе имя, реноме и проч.), или матеріальное обезпеченіе (имущество). Главный моментъ, отличающій всякую кредитную сдѣлку отъ сдѣлки немедленной, заключается въ промежуткѣ времени между выполненіемъ обязанностей обоихъ контрагентовъ и въ вознагражденіи за отсрочку, назыв. процентомъ.

Поэтому кредитъ можно опредѣлить какъ такой обмѣнъ цѣнностей, при которомъ *одно лицо, называемое кредиторомъ, совершаетъ извѣстный актъ (обязанность) въ настоящемъ, а другое лицо, или должникъ, вывариваетъ себѣ право за нѣкоторое вознагражденіе въ пользу кредитора (процента), совершить соответствующій актъ (обязанность) въ будущемъ.*

§ 141. **Значеніе кредита.** Кредитъ оказываетъ значительное вліяніе на потребление, производство и на распредѣленіе богатствъ между жителями.

Кредитъ для потребленія, или *потребительный кредитъ*— это кредитъ, оказываемый потребителямъ, напр. заборъ товаровъ въ мелочной лавкѣ по книжкѣ, продажа швейной машины на выплату и пр. Въ этихъ случаяхъ, благодаря кредиту, бѣдный человѣкъ можетъ стать обладателемъ крупной собственности, можетъ выпутаться изъ очень стѣснительныхъ обстоятельствъ, можетъ получить образованіе, воспитаніе, научиться работать, и все при помощи кредита. Вліяніе потребительнаго кредита на товары сказывается въ томъ, что увеличивается спросъ на нихъ и потому растутъ цѣны. Съ другой стороны кредитъ, открытый непродовольственнымъ членамъ общества (расточительнымъ, лѣнивымъ людямъ и пр.), увеличиваетъ и облегчаетъ ихъ непродовольственныя траты и тѣмъ вредитъ всему обществу.

Кредитъ для *производства* дѣлаетъ возможнымъ концентрацію мелкихъ капиталовъ въ рукахъ предпринимателя, т. е. съ одной стороны переливаетъ матеріальныя средства отъ лицъ неопытныхъ, или нежелающихъ вести предпріятія къ лицамъ опытнымъ и желающимъ вести ихъ, а съ другой—поощряетъ населеніе къ сбереженіямъ. Безъ помощи кредита невозможно было-бы осуществленіе такихъ грандіозныхъ предпріятій, какъ наприм. желѣзныя дороги, страховыя общества и проч.; да на нихъ не хватило-бы ни силъ, ни капиталовъ одного лица. Затѣмъ, кредитные документы очень часто выполняютъ роль денегъ, служа посредникомъ въ обмѣнѣ; поэтому количество монеты, вычеканиваемой государствомъ, можетъ быть сокращено, и это въ свою очередь, уменьшая расходъ государства на чеканку, освобождаетъ благородные металлы для дру-

гих надобностей и понижает их цѣну. Усиленное-же пользование кредитомъ влечетъ за собой дурныя послѣдствія: расширеніе производства до крайнихъ предѣловъ, превышающихъ во много разъ спросъ на товары, замѣшательство въ торговлѣ и промышленности, гибель предпріятій и развитіе спекуляцій.

§ 142. **Виды кредита:** а) по *цѣли* кредитъ можетъ быть раздѣленъ на: 1) кредитъ для *потребленія*, 2) кредитъ для *производства* и 3) кредитъ *меліоративный*. Первые два вида только что рассмотрѣны; меліоративный-же кредитъ имѣетъ цѣлью способствовать улучшенію въ сельскомъ хозяйствѣ, приобрѣтенію сѣмянъ для посѣва, введенію улучшенныхъ машинъ, осушкѣ болотъ, орошенію и пр.; б) по *обезпеченію* кредитъ бываетъ: 1) *личный*, т. е. безъ залога или заклада имущества, но иногда съ поручительствомъ (§ 105), 2) *реальный* (имущественный) въ видѣ закладнаго кредита, когда въ обезпеченіе дается движимая вещь; ипотечнаго, когда обезпеченіемъ служитъ недвижимость; наконецъ, въ видѣ ломбарднаго, при закладѣ въ ломбардахъ; в) по *сроку*: 1) кредитъ *срочный*: кратко-срочный и долгосрочный; первый обыкновенно не долѣе 1 года, а второй иногда свыше продолжительности жизни челоѣка, напр. кредитъ государственный; 2) *безсрочный*, напр. нѣкоторые виды государственныхъ займовъ (§ 90); д) по *личностямъ* заемщиковъ и кредиторовъ: 1) частный, 2) общественный: земскій, городской, сословный, 3) государственный.

§ 143. **Условія, благопріятствующія развитію кредита.** Кредитъ, основанный на хозяйственномъ расчетѣ контрагентовъ можетъ благопріятно развиваться въ зависимости отъ положенія кредитора, должника и всего вообще экономическаго и общественнаго строя страны. Со стороны вѣрителя необходима наличность свободныхъ капиталовъ; пока капиталовъ въ странѣ мало, ясно, что и кредитъ имѣетъ слабое примѣненіе; кромѣ того необходимо со стороны вѣрителя желаніе отдать капиталъ въ займы, т. е. образованіе въ странѣ особаго класса людей (рентьеровъ), не желающихъ, или не могущихъ вести торговое или промышленное предпріятіе лично и снабжающихъ поэтому промышленниковъ свободными капиталами. Должникъ со своей стороны долженъ представить несомнѣнныя обезпеченія расплаты въ будущемъ. Наконецъ, прочность кредитной сдѣлки находится въ прямой зависимости отъ общественной безопасности, отъ состоянія судебного дѣла въ странѣ, отъ быстроты и правильности судебныхъ приговоровъ и судебныхъ взысканій.

§ 144. **Кредитные документы** можно раздѣлить на двѣ крупныя группы:

1) Кредитные документы въ формѣ *объясненія* уплатить известную сумму денегъ.

2) Кредитные документы въ формѣ *приказа* третьему лицу произвести платежъ.

Къ первымъ относятся: банкноты, облигаціи, простые векселя, заемныя письма, закладные листы и нѣк. др.

Ко вторымъ относятся: переводные векселя и чеки.

Банкнотами называются безыменные, безпроцентные билеты, выданные банкомъ съ обязательствомъ уплатить означенную въ нихъ сумму немедленно по предъявленіи. Они сильно напоминаютъ собой кредитные билеты; но разница заключается только въ томъ, что кредитные билеты, будучи деньгами, обязательны къ приему, въ то время какъ отъ приема банкнотъ можно отказаться. Особого распространенія банкноты (банковые билеты) достигли въ Англіи, гдѣ право выпуска ихъ предоставлено частнымъ банкамъ. Въ Россіи выпускъ всякихъ денежныхъ знаковъ и банковыхъ билетовъ предоставленъ только государству.

Облигація. Это заемный листъ, выпущенный государствомъ, городомъ или акціонернымъ обществомъ съ цѣлью собрать необходимый крупный капиталъ. Облигаціи приносятъ опредѣленный процентъ. Уплата долга производится постепенно путемъ періодическаго тиража, производимаго жеребьевымъ порядкомъ.

Простые векселя—это обязательство уплатить известную сумму денегъ въ опредѣленный срокъ, написанное на особой вексельной бумагѣ. Обычная форма такова:

С.-П.Б. 24 Ноября 1903 года. Вексель на 2000 руб.

2 Января 1904 года по сему векселю повиненъ я заплатить Московскому купцу Петру Ивановичу Васильеву двѣ тысячи рублей.

Смоленскій купецъ Сергѣй Ивановичъ Петровъ.

Заемное письмо—это долговая росписка о займѣ денегъ, составленная дома и явленная въ теченіе 7 дней младшему нотариусу. Обычная форма такова:

Домашнее заемное письмо.

„Двадцать четвертаго ноябрю тысяча девятьсотъ пятаго года я, нижеподписавшійся смоленскій купецъ Сергѣй Ивановичъ Петровъ, занялъ у смоленскаго купца Петра Ивановича Васильева денегъ сто рублей, за шесть процентовъ, срокомъ впредь на одинъ годъ, т. е. по двадцать четвертое ноябрю тысяча девятьсотъ шестого года, а буде чего не заплачу, то воленъ оны, Петръ Васильевъ, просить о взысканіи по законамъ. Смоленскій купецъ Сергѣй Ивановичъ Петровъ“.

Закладные листы и закладныя крѣпости. При залогѣ недвижимости въ банкахъ, производится предварительно оцѣнка имущества чрезъ особую оцѣночную комиссію изъ служащихъ въ банкѣ. Выдаваемая подъ залогъ сумма обыкновенно не превышаетъ 50%—75% оцѣночной суммы, при чемъ ссуда выдается или деньгами (только въ дворянскомъ и крестьянскомъ поземельныхъ банкахъ), или *закладными листами*, т. е. обязательствами самаго банка, обеспеченными состоящимъ въ залогъ у него имуществомъ. Получившій такіе листы должникъ реализуетъ ихъ, т. е. мѣняетъ на деньги на биржѣ. Срокъ залога обыкновенно продолжителенъ: 36 лѣтъ, 48 лѣтъ, при чемъ долгъ уплачивается постепенно, такъ что вмѣстѣ съ уплатой $\frac{1}{100}$ $\frac{1}{100}$ идетъ погашеніе основной суммы займа. Собственникъ недвижимости имѣетъ право продать, подарить или завѣщать заложенное имущество съ переводомъ долга на новаго собственника. Въ случаяхъ неуплаты процентовъ или капитальнаго долга банкъ можетъ самостоятельно пустить имущество въ продажу съ торговъ безъ участія суда.

При залогѣ же недвижимости *въ частныя руки* (а не въ банки) совершается особая *закладная крѣпость* у нотаріуса (младшаго) и представляется на утвержденіе старшаго нотаріуса, который отмѣчаетъ о томъ въ реестръ крѣпостныхъ дѣлъ. Сдѣлка считается законченной съ момента утвержденія ея старшимъ нотаріусомъ, который налагаетъ запрещеніе на заложенное имущество; послѣ этого его нельзя продать иначе, какъ погасивъ долгъ и уничтоживъ залоговое право кредитора. Залогодержатель (кредиторъ) можетъ требовать по суду продажи имущества при неаккуратномъ платежѣ, но завладѣть имъ на правахъ собственности самовольно не имѣетъ права. Закладныя крѣпости не передаются по надписямъ, какъ заемныя письма или векселя; это документъ—строго личный. Продажа заложенного имущества производится путемъ аукціона, вырученная сумма идетъ на покрытіе долговъ, а остатокъ возвращается собственнику заложенного имущества. Въ случаѣ-же, если вырученной суммы не хватаетъ на покрытіе долга, обезпечиваемаго заложеннымъ имуществомъ, взысканіе нельзя обращать на остальное (если оно есть) незаложенное имущество должника.

При закладѣ движимости въ частныя руки долженъ совершаться актъ о закладѣ движимости въ письменной формѣ въ присутствіи двухъ свидѣтелей нотаріально, или домашнимъ порядкомъ, при чемъ закладываемыя вещи подвергаются описи. Впрочемъ, на практикѣ письменнаго акта часто не совершаютъ, а просто зало-

женныя вещи, отдаются кредитору. Законъ очень строго относится къ кредитору, взявшему къ себѣ вещь; даже за простую утерю вещи, безъ всякаго съ его стороны умысла, онъ обязанъ отвѣчать безъ всякаго оправданія (т. X ч. I ст. 1676).

При закладѣ въ *судныхъ кассахъ* дѣлается соответственная запись въ особой шнуровой книгѣ, получаемой отъ городской управы, а закладчику дается билетъ. При просрочкѣ заложенные вещи, по прошествіи льготнаго времени (2 мѣсяца) продаются съ аукціона городскими аукціонистами (т. X ч. I ст. 1663 пр. прил.).

Товарные *склады* также могутъ выдавать закладныя свидѣтельства на хранимый у нихъ товаръ.

Чекъ—это письменный приказъ банку выплатить означенную въ чекѣ сумму предъявителю; чеки не приносятъ процентовъ и передаются изъ рукъ въ руки безъ надписей, такъ что всякій держатель чека считается его хозяиномъ; срокъ ихъ дѣйствія 3—5 дней.

№ 13. 8 Ноября 1905 г. Руб. 50. Петрову.	С. П. Б. МЕЖДУНРОДНЫЙ К. Б. INTERNATIONAL COMMERCIAL BANK.	С.-ПЕТЕРБУРГСКИЙ МЕЖДУНАР. КОММЕРЧЕСКИЙ БАНКЪ. Текущій счетъ № 2097 Руб. 50. Г-ну Д. Д. РОВАНЬКО. № 13. 8-го Ноября 1905 года. Прошу выдать предъявителю _____ _____ списавъ эту сумму со счета.  Кіевское Отдѣленіе. Чекъ дѣйствителенъ въ теченіе пяти дней со времени его выдачи. BANQUE INTERNAT. DE COM. A ST.-PETERSBOURG. INTERNATIONAL HANDELSBANK.
--	--	--

Какъ видно изъ прилагаемаго образца чекъ состоитъ изъ двухъ частей, отдѣленныхъ одна отъ другой точками: лѣвая сторона, корешокъ, остается въ чековой книжкѣ, а правая отрывается и предъявляется въ банкъ. На корешкѣ обозначается время выдачи чека и сумма (цифрами); это дѣлается въ интересахъ собственника чековой книжки, чтобы онъ во всякую минуту могъ подсчитать, сколько денегъ имъ уже забрано. На самомъ-же чекѣ (правая сторона) банкъ печатно обозначаетъ № текущаго счета и

фамилію вкладчика, который заполняет остальные мѣста чека и дает собственноручную подпись (на образцѣ эти мѣста напечатаны курсивомъ).

Чеки употребляются обыкновенно для полученія денегъ изъ банка по текущимъ счетамъ (см. банковыя операціи). Всякій предъявившій заполненный и подписанный чекъ получаетъ деньги. Поэтому о потеряхъ такого чека необходимо немедленно увѣдомлять банкъ.

Переводные векселя—это предложеніе уплатить третьему лицу опредѣленную сумму денегъ, написанное на особой вексельной бумагѣ. Обычная форма переводного векселя такова:

С.-П.Б. 24 Ноября 1903 года. Вексель на 2000 руб.

2 Января 1904 г. по сему векселю заплатите Московскому купцу Петру Ивановичу *Васильеву* двѣ тысячи рублей.

Смоленскій купецъ Сергѣй Ивановичъ Петровъ.

Московскому купцу

Александрѣ Ивановичу *Серебрякову*

Москва, Верхніе ряды № 19.

Лица, участвующія въ векселѣ, носятъ различныя названія. Въ данномъ примѣрѣ *Петровъ, выдавшій вексель, наз. векселедатель, или трассантъ*. Серебряковъ, къ которому вексель адресованъ, наз. *плательщикъ* или *трассатъ*. Васильевъ, получающій деньги по векселю, *векселедержатель* или *ремиттентъ*. Самъ вексель по отношенію къ трассанту и трассату наз. траттой, а по отношенію къ ремиттенту—римессой.

§ 145. **Исторія векселя.** Въ настоящее время въ торговомъ быту употребляются два вида векселей: простые и переводные. Но раньше (исторически) возникъ вексель переводной, въ силу естественныхъ потребностей торговаго оборота—отыскать болѣе удобоподвижный посредникъ обмѣна, чѣмъ монета. Опасности перевозки монеты изъ одной страны въ другую заставили обратиться къ такимъ денежнымъ знакамъ, которые въ рукахъ грабителей оказывались-бы ничего не стоящими бумажками. Кромѣ того, въ силу различія денежныхъ единицъ у различныхъ народовъ, являлась необходимость въ постоянномъ размѣнѣ монеты одной страны на монету другой; образовался отдѣльный классъ мѣняль, отбравшихъ туземныя деньги и дававшихъ особыя записки (переводы), по которымъ можно было получить соотвѣтственную сумму денегъ въ другой странѣ въ ея монетѣ. А такъ какъ вся большая торговля въ средніе вѣка сосредоточивалась на ярмаркахъ, то здѣсь-то прежде всего и выработался особый типъ переводныхъ

бланковъ, обставленныхъ большою строгостью, а именно *ярмарочный вексель*. И только въ *XVII* вѣкѣ, когда потребности торговаго оборота заставили прибѣгнуть къ передачѣ векселя изъ рукъ въ руки путемъ соотвѣтствующей помѣтки на оборотной его сторонѣ, т. е. когда возникъ такъ наз. *индоссаментъ* или *жиро*, тогда только вексель приобрѣлъ то громадное значеніе, которое заставило считать его во многихъ отношеніяхъ лучшимъ платежнымъ средствомъ, чѣмъ деньги.

§ 146. **Вексельные расчеты.** Употребленіе векселей вмѣсто денегъ значительно облегчило торговые расчеты, въ особенности между купцами разныхъ городовъ и странъ. Положимъ, что какой либо купецъ А, находящійся въ С.-Петербургѣ, *продалъ* купцу С, живущему въ Лондонѣ, товаровъ на 100 руб., въ то время какъ другой купецъ В, живущій въ С.-Петербургѣ, *купилъ* у Лондонскаго купца Д тоже товаровъ на 100 р. Если-бы расчетъ произвести на деньги, то С долженъ былъ выслать 100 руб. изъ Лондона въ С.-Петербургъ, а В тоже 100 руб. изъ С.-Петербурга въ Лондонъ. Такимъ образомъ, 100 руб. были-бы пересланы два раза. Вмѣсто этого указанные четыре купца прибѣгаютъ къ переводному векселю слѣд. образомъ. Купецъ А пишетъ купцу С: «2 января 1903 года по сему векселю заплатите купцу Д сто рублей» и, получивъ 100 рублей отъ В, отдаетъ послѣднему этотъ вексель. В посылаетъ этотъ вексель по почтѣ въ Лондонъ купцу Д, который идетъ съ нимъ къ С и получаетъ отъ него свои 100 руб. Всѣ остаются удовлетворенными и вмѣсто двойной пересылки *денегъ* оказывается достаточнымъ произвести одну пересылку *векселя*.

§ 147. **Вексельные курсы.** Въ силу указанныхъ выгодъ переводныхъ векселей, международные расчеты ведутся не на монету, а на векселя. Сумма векселей, выданныхъ наприм. на Англію сравнивается съ суммой на Россію, и, если взаимныя обязательства этихъ двухъ странъ погашаются, то, какъ мы видѣли, пересылка монеты изъ страны въ страну становится излишней. Тогда говорятъ, что цѣна векселей англійскихъ равна цѣнѣ векселей русскихъ, или *курсы стоятъ al pari* (альпари). Если-же Россія болѣе закупила товаровъ въ Англіи, чѣмъ сама ей продала, или вообще какъ либо задолжала, то у нея чувствуется недостатокъ на англійскіе векселя, которые подъ вліяніемъ усиленнаго спроса повышаются въ цѣнѣ; а это означаетъ, что векселя русскіе падаютъ въ цѣнѣ, или курсъ ихъ понижается, стоя ниже *al pari*. Русскій должникъ, не найдя на рынкѣ векселя на Англію,

принужденъ пересылать въ Англію деньги въ видѣ звонкой монеты, и какъ должникъ, уплачиваетъ почтовые расходы. Въ противоположномъ случаѣ, т. е. когда Англія болѣе купить у Россіи, чѣмъ продать ей, для Россіи курсъ будетъ выгодный, — *выше al pari*. Такимъ образомъ несомнѣнно, что на колебанія вексельнаго курса оказываютъ вліяніе торговый, а тѣмъ болѣе и расчетный балансъ, при чемъ предѣлами этого колебанія является стоимость пересылки звонкой монеты (такъ назыв. «золотая точка»). Если-же въ странѣ господствуетъ бумажно-денежное обращеніе, то вексельный курсъ колеблется сильнѣе, такъ какъ размѣры колебанія его усиливаются подъ вліяніемъ лажа.

§ 148. **Русскій вексельный уставъ.** Съ 1-го Января 1903 года въ Россіи введенъ новый вексельный уставъ на мѣсто устарѣвшаго устава 1832 года, изданнаго въ послѣдній разъ въ 1893 г. Послѣ долголѣтней разработки, начавшейся еще съ 1860 года, въ 1899 году былъ представленъ въ Государственный Совѣтъ проектъ новаго закона о векселяхъ, подвергшійся подробному разсмотрѣнію сначала въ Особыхъ Совѣщаніяхъ при Государственномъ Совѣтѣ, а потомъ и въ самомъ Госуд. Совѣтѣ, и 27 мая 1902 г. поднесенный на Высочайшее утвержденіе. Измѣняя во многихъ отношеніяхъ постановленія прежняго устава, новый законъ вмѣстѣ съ тѣмъ опредѣляетъ, что къ векселямъ, писаннымъ до 1-го января 1903 года, а также къ вексельнымъ надписямъ, хотя-бы послѣднія были учинены и послѣ указаннаго срока, примѣняются постановленія прежняго устава о векселяхъ, согласно общему правилу: законъ обратнаго дѣйствія не имѣетъ.

§ 149. Выдавать векселя какъ простые, такъ и переводные *имѣютъ право* всѣ тѣ лица, которымъ вообще по закону дозволено вступать въ долговые обязательства. *Исключенія* составляютъ только лица духовнаго званія всѣхъ вѣроисповѣданій, крестьяне, замужнія женщины и дѣвицы, не ведущія торговли и не испросившія на то согласія мужей или родителей. Эти ограниченія вызваны тѣмъ соображеніемъ, что каждый вексель является прочнымъ и безопаснымъ для народнаго хозяйства документомъ только тогда, когда въ основѣ его лежитъ какая либо торговая сдѣлка. Въ векселяхъ переводныхъ всегда есть такое реальное основаніе, такъ какъ нельзя заставить трассата принять дутый вексель, но простой вексель можетъ свободно обращаться на рынкѣ, хотя-бы онъ былъ «бронзовый». А такъ какъ въ Россіи болѣе всего находится въ обращеніи векселей простыхъ, то и рѣшено было воспре-

гить обязываться векселями лицамъ, заведомо не занимающимся торговлей.

§ 150. **Простые векселя.** Каждый простой вексель долженъ быть написанъ на установленной гербовой бумагѣ; въ немъ должно быть обозначено: *мѣсто* и *время* составленія векселя, *фамилія* перваго пріобрѣтателя векселя (т. е. кредитора), *сумма*, подлежащая платежу (валюта) и *срокъ* этого платежа, *подпись* векселедателя (должника) и упоминаніе въ текстѣ, что обязательство это — *вексель* и что должникъ *обязуется* платежемъ по векселю. Въ случаѣ несоблюденія одного изъ этихъ требованій вексель теряетъ свою силу. Разсмотримъ подробнѣе главнѣйшія изъ указанныхъ условій: 1) мѣсто составленія векселя считается и мѣстомъ платежа по векселю, хотя, конечно, можно указать и другое мѣсто; 2) векселедатель не можетъ стать и первымъ пріобрѣтателемъ, т. е. не можетъ выдавать простыхъ векселей собственному приказу. Выдача подобныхъ векселей на предъявителя немногимъ отличалась-бы отъ выпуска частными лицами кредитныхъ билетовъ; 3) валюта должна быть написана прописью (хотя *кромѣ того* разрѣшается писать ее и цифрами), при чемъ если она написана нѣсколько разъ въ разныхъ размѣрахъ, то дѣйствительна только въ самой меньшей суммѣ; 4) срокъ платежа можетъ быть обозначенъ различно, а именно: а) векселя *a dato* или векселя на опредѣленный день: «2 января 1904 года по сему векселю повиненъ я заплатить...»; или «отъ сего числа черезъ три мѣсяца по сему векселю повиненъ я заплатить»; 2) векселя *a vista* или векселя по предъявленію: «по предъявленію сего векселя повиненъ я...» или «черезъ два мѣсяца по предъявленію по сему векселю повиненъ я»; 3) *ярмарочный* вексель, съ платежомъ на ярмаркѣ: «по предъявленію на предстоящей Нижегородской ярмаркѣ по сему векселю повиненъ я...», или «на предстоящей Нижегородской ярмаркѣ по сему векселю повиненъ я...»

Если вексель—*a dato*, то срокъ платежа наступаетъ въ указанный день, при чемъ, если срокъ указанъ «во столько-то времени отъ составленія векселя» то при опредѣленіи времени днями срокъ наступаетъ въ послѣдній изъ этихъ дней (день составленія векселя не идетъ въ счетъ); при опредѣленіи времени недѣлями—въ тотъ день, который по названію соответствуетъ дню написанія векселя; при опредѣленіи времени мѣсяцами—въ тотъ день сроднаго мѣсяца, который по числу соответствуетъ дню составленія векселя. Если вексель—*a vista*, то срокъ платежа, названнаго просто по предъявленію, наступаетъ въ день предъявленія, а срокъ платежа, названнаго «по предъявленію во столько-то времени» наступаетъ по правиламъ векселя *a dato*, при чемъ расчетъ составляется не со дня выдачи векселя, а конечно, со дня предъявленія его. Если вексель ярмарочный, то срокъ платежа наступаетъ наканунѣ окончанія ярмарки, или въ самый день ярмарки (если она продолжается одинъ день),

или въ день предъявленія векселя на ярмаркѣ, если ояъ былъ писать съ платежомъ на ярмаркѣ по предъявленію.

Во всѣхъ этихъ случаяхъ дается плательщику два льготныхъ дня для уплаты по векселю (граціонные дни закона 1832 года упразднены).

Прилагаемъ образцы поименованныхъ въ этомъ §-ѣ векселей.

Форма простого векселя срокомъ на опредѣленный день.

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2.000 рублей.

2 января 19 . . года по сему векселю повиненъ я заплатить московскому купцу Петру Ивановичу Васильеву двѣ тысячи рублей.

Смоленскій купецъ Сергѣй Ивановичъ Петровъ.

Форма простого векселя срокомъ отъ его составленія во столько-то времени.

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2.000 рублей.

Отъ сего числа черезъ три мѣсяца по сему векселю повиненъ я заплатить товариществу „Братья К. и С. Ивановы“ въ Москвѣ, Красные ряды, № 8, двѣ тысячи рублей.

С.-Петербургскій купецъ Иванъ Сергѣевичъ Михайловъ.

Форма простого векселя срокомъ по предъявленію.

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2.000 рублей.

По предъявленію сего векселя повиненъ я заплатить московскому купцу Петру Ивановичу Васильеву двѣ тысячи рублей.

С.-Петербургскій купецъ Иванъ Сергѣевичъ Степановъ.

Форма простого векселя срокомъ по предъявленію во столько-то времени.

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2.000 рублей.

Черезъ два мѣсяца по предъявленію по сему векселю повиненъ я заплатить московскому купцу Петру Сергѣевичу Иванову двѣ тысячи рублей.

Вяземскій купецъ Илья Сергѣевичъ Спиридоновъ.

Форма простого векселя срокомъ на такой-то ярмаркѣ.

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2.000 рублей.

На предстоящей Ирбитской ярмаркѣ по сему векселю повиненъ я заплатить казанскому купцу Василию Петровичу Рожнову двѣ тысячи рублей.

Вогородскій купецъ Иванъ Григорьевичъ Зайцевъ.

§ 151. **Передача простых векселей.** Всякій векселедержатель имѣетъ право передать вексель другому лицу. Для этой цѣли на оборотѣ векселя дѣлается соответствующая надпись, называемая индоссаментомъ, или жиро; векселедатель, уступающій вексель другому лицу и дѣлающій надпись, называется индоссантъ, жирантъ или надписатель, а лицо, въ пользу котораго вексель уступается, называется индоссатъ, жирать или получатель векселя. Передаточная надпись можетъ быть: 1) *полная*, на основаніи которой новый держатель векселя становится полнымъ его собственникомъ; эта надпись можетъ быть: *именная*, если въ ней означенъ новый пріобрѣтатель, и *бланковая*, если въ ней такого означенія не сдѣлано. Именную надпись можно дѣлать и на лицевой сторонѣ векселя. Въ случаѣ, если-бы все свободное на векселѣ мѣсто было исписано передаточными надписями, то приклеивается снизу листокъ простой бумаги (аллонжа), при чемъ послѣдній индоссаментъ, писанный на векселѣ, долженъ заканчиваться на прибавочномъ листкѣ; 2) *безоборотная*, если векселедержатель, при передачѣ векселя, помѣстилъ оговорку: «безъ оборота на меня»; въ этомъ случаѣ надписатель вовсе освобождается отъ ответственности по векселю; 3) *препоручительная*, когда слѣдующую по векселю сумму препоручается получить другому лицу. Такъ какъ по этой надписи только поручается кому либо получить валюту векселя, то право собственности на эту валюту не переходитъ на лицо, которому довѣрено полученіе по векселю. Всѣ надписатели (кромѣ «безъ оборота») отвѣчаютъ, какъ и самъ векселедатель, во всемъ объемѣ векселя.

Векселедатель имѣетъ право, въ особой оговоркѣ, воспретить передачу векселя, и въ этомъ случаѣ всякая передаточная надпись, сдѣланная вопреки желанію векселедателя, считается недействительной.

Образцы передаточныхъ надписей:

Передаточная надпись:

а) *именная*:

Вмѣсто меня заплатите С.-Петербургскому обществу взаимнаго кредита.
Дворянинъ Александръ Ивановичъ Фанталовъ.

б) *бланковая*:

.....
С.-Петербургскій купецъ Петръ Петровичъ Капитоновъ.

в) *безоборотная*:

Безъ оборота на меня.

Московскій купецъ Алексѣй Ивановичъ Петровъ.

Препоручительная:

Платежъ по сему векселю препоручаю получить мѣщанину Виктору Александровичу Крылову.

Коммерціи совѣтникъ Илья Сидоровичъ Михайловъ.

§ 152. **Взысканія по простымъ векселямъ.** Съ наступленіемъ срока вексель предъявляется къ платежу. Векселедатель обязанъ уплатить валюту векселя полностью, но векселедержатель (кредиторъ) не вправе отказаться отъ принятія частичной уплаты, предложенной ему должникомъ. Во всей-же той суммѣ, въ которой должникъ отказался уплатить, кредиторъ (векселедержатель) обязанъ протестовать установленнымъ въ законѣ порядкомъ, такъ какъ въ случаѣ непротеста векселя всѣ надписатели освобождаются отъ отвѣтственности по векселю; обязаннымъ же остается одинъ только векселедатель. Наоборотъ, по опротестованному векселю всѣ надписатели отвѣчаютъ солидарно (другъ за друга) и векселедержатель можетъ, независимо отъ порядка надписей, требовать отъ каждаго изъ нихъ уплаты по векселю; освобождаются только безоборотные надписатели.

Протестъ совершается слѣдующимъ образомъ. Векселедержатель предъявляетъ нотаріусу вексель къ протесту; нотаріусъ въ тотъ-же день предъявляетъ, лично или письменно, требованіе о платежѣ по векселю, въ видѣ особой повѣстки слѣдующаго содержанія. «Г-ну С. И. Петрову. П. И. Васильевъ представилъ мнѣ для протеста вексель съ Вашей подписью въ суммѣ 1.000 рублей—коп.; поэтому предлагаю Вамъ внести слѣдующія по оному деньги мнѣ, въ противномъ случаѣ вексель этотъ будетъ мною протестованъ. Число, мѣсяцъ, годъ, подпись нотаріуса». Затѣмъ нотаріусъ ожидаетъ до 3-хъ часовъ слѣдующаго дня, и если платежъ не поступитъ, то составляется актъ о протестѣ, не позже слѣдующаго за протестомъ дня. Документъ о протестѣ заполняется съ лицевой и оборотной стороны, съ наложеніемъ соотвѣтственной гербовой марки; на лицевой сторонѣ дѣлается «списокъ» съ векселя, со всѣхъ надписей и отмѣтокъ; это точная копія векселя и всѣхъ приписокъ къ нему; на обратной сторонѣ пишется самый «протестъ». Въ протестѣ говорится, что нотаріусъ по просьбѣ векселедержателя ходилъ (хотя обыкновенно сообщается письменно) къ векселедателью и къ надписателямъ для требованія отъ нихъ по тому векселю полного платежа, но получить не могъ, при чемъ указывается та причина, по которой должникъ уплатить отказался; протестъ заканчивается такъ. «Того ради я, нотаріусъ, по вышеописанному требованію за не платежъ по тому векселю, для охраненія вексельнаго права, надлежащимъ образомъ протестовалъ и сей протестъ съ подлиннымъ векселемъ, именованному г-ну NN отдалъ, сбора въ доходъ города взыскано . . . руб. . . . коп. По реестру №» Подпись и печать нотаріуса. Кромѣ того по-

таріусъ выдаетъ лицу протестующему вексель счетъ взысканнымъ съ него за протестъ денегъ, и этотъ документъ присоединяется къ векселю для оплаты должникомъ. Расходы по протесту слагаются изъ стоимости гербовой бумаги, сбора въ доходъ города и платы нотаріусу. Одновременно съ составленіемъ акта о протестѣ нотаріусъ посылаетъ письменное извѣщеніе всѣмъ отвѣтственнымъ по векселю лицамъ, адреса коихъ извѣстны, о совершившемся протестѣ; это называется «нотификація».

Каждый изъ надписателей имѣетъ право уплатить по векселю, послѣ чего онъ становится собственникомъ векселя и въ свою очередь получаетъ право требованія уплаты отъ остальныхъ надписателей и векселедателя.

§ 153. **Переводные векселя.** Эти векселя пишутся какъ и векселя простые на гербовой бумагѣ. По содержанію-же отличаются тѣмъ, что заключаютъ въ себѣ не обязательство уплатить, а предложеніе (или какъ говорятъ обыкновенно «приказъ») произвести платежъ; характернымъ признакомъ переводныхъ векселей являются слова: «по сему векселю заплатите такому-то столько-то», вмѣсто словъ простого векселя: «повиненъ заплатить....» Мы видѣли уже (§ 146), что, если существуютъ между тремя, или четырьмя лицами торговыя имущественныя отношенія, то уплата по переводному векселю можетъ представлять крупныя выгоды для обѣихъ сторонъ, такъ какъ даетъ возможность избѣгать пересылки денегъ и полнѣе пользоваться кредитомъ. Въ переводномъ векселѣ, какъ извѣстно, участвуютъ, по меньшей мѣрѣ, три лица: трассантъ, ремиттентъ и трассатъ. Однако законъ дозволяетъ векселедатель выдавать переводные векселя собственному приказу, если для платежа указано другое мѣсто. Такіе векселя пишутся обыкновенно слѣд. образомъ: «по сему моему переводному векселю извольте заплатить мнѣ или моему приказу рублей . . . коп. . . . , какую сумму Вы отъ меня товарами сполна получили (хотя эти слова необязательны) и поставьте эту сумму на мой счетъ согласно моему увѣдомительному письму отъ сего числа». Такимъ образомъ происходитъ сліяніе въ одномъ лицѣ трассанта (пишущаго вексель) и ремиттента (получающаго по векселю).

Переводные векселя *по срокамъ* платежа могутъ быть, какъ и векселя простые, или *a dato*, или *a vista*, или *ярмарочные*: правила наступленія сроковъ тѣ-же, что и относительно простыхъ векселей (§ 150).

§ 154. **Акцептъ.** Главная особенность переводного векселя заключается въ условіяхъ принятія его трассатомъ, или въ *акцептѣ*.

Такъ какъ переводный вексель не представляетъ «обязательства» уплатить, а только «предложеніе» уплатить, то принятіе переводного векселя, его акцептованіе, является актомъ доброй воли трассата. Если послѣдній находитъ для себя выгоднымъ принять предложеніе трассанта произвести платежъ, то онъ это и сдѣлаетъ; въ противномъ случаѣ можетъ и отказаться. Также точно и векселедержатель (ремиттентъ) имѣетъ право предъявить плательщику (трассату) вексель къ принятію (акцепту), а можетъ и не представлять. Обыкновенно же ремиттентъ предъявляетъ вексель трассату для собственнаго успокоенія и для придавія векселю большого довѣрія со стороны постороннихъ лицъ. Если вексель предъявленъ къ акцепту и трассатъ выражаетъ свое полное согласіе, то онъ дѣлаетъ объ этомъ на лицевой сторонѣ векселя соотвѣтствующую надпись, причемъ выборъ выраженій предоставляется на его благоусмотрѣніе. Если-же въ теченіе сутокъ (24 часовъ) по предъявленіи векселя, акцепта произведено не будетъ, то векселедержатель въ правѣ учинить протестъ въ непринятіи при посредствѣ нотаріуса. Протестъ имѣетъ обыкновенно такое содержаніе. «Годъ, мѣсяцъ, число. По требованію купца такого-то ходилъ я, нижепоименованный нотаріусъ, съ подлиннымъ векселемъ, выше сего въ спискѣ изложенномъ, къ назначенному векселепринимателю такому-то для требованія отъ него по тому векселю принятія, но онъ отъ принятія его отказался, заявивъ, что полученный отъ купца такого-то товаръ, какъ несоотвѣтствующій заказу, возвратилъ (можетъ быть и другая причина). Того ради я, нотаріусъ, по вышеописанному требованію за непринятіе того векселя, для охраненія вексельнаго права, надлежащимъ образомъ протестовалъ и сей протестъ съ подлиннымъ векселемъ, именованному купцу такому-то отдалъ. Сбора въ доходъ города взыскано столько-то. По реестру №... Подпись нотаріуса». Послѣ совершенія протеста въ непринятіи векселедержатель приобрѣтаетъ право немедленно же требовать, не взирая на срокъ, удовлетворенія отъ любого изъ надписателей и самаго векселедателя. Всякій надписатель, уплатившій по векселю, обращается въ векселедержателя и получаетъ право требовать уплаты отъ другихъ надписателей.

Таковы правила относительно протеста въ непринятіи векселя. Но можетъ случиться, что трассатъ, принявъ въ свое время вексель и акцептовавъ его, отказывается затѣмъ уплатить валюту при наступленіи срока векселя. Тогда необходимо снова составить актъ протеста но уже не въ непринятіи, а въ неплатежѣ, какъ это дѣлается въ случаѣ неплатежа по простому векселю (§ 152). Неисправ-

ный трассать подлежить по своему акценту вексельной ответственности и предъ векселедателемъ, но самъ не имѣть противъ него вексельныхъ правъ.

§ 155. **Образцы и копии.** Въ интересахъ болѣе легкаго обращенія векселей, по требованію перваго пріобрѣтателя, переводный вексель пишется въ нѣсколькихъ экземплярахъ (образцахъ) съ обозначеніемъ на каждомъ его номера. Одинъ образецъ (прима) отправляется для акцента, а другіе пускаются въ обращеніе, такъ что въ случаѣ утраты № 2, платежъ можно получить по векселю № 3 и т. д. Но, конечно, если платежъ произведенъ по одному изъ образцовъ, то остальные теряютъ силу. Если-же приниматель акцептуетъ нѣсколько образцовъ, то они всѣ получаютъ силу отдѣльныхъ векселей. Прима, посылаемая для акцептованія пишется на простой бумагѣ; наверху имѣется надпись: «единственно для акцептованія», а внизу замѣтка: «первый». Въ текстѣ пишется: «по сему моему *первому* векселю и т. д.». Второй экземпляръ пишется на гербовой бумагѣ съ замѣткой внизу векселя: «второй»; въ текстѣ пишется: «по сему моему *второму* векселю, если по первому не заплачено и т. д.».

Иногда въ торговомъ оборотѣ встрѣчаются кромѣ образцовъ еще копии. Цѣль копій обыкновенно таже, что и образцовъ—получить акцентъ на вексель, если вексель выданъ въ одномъ экземплярѣ, а векселедержатель не хочетъ лишать себя возможности продать его. Разница же заключается въ томъ, что образцы пишетъ векселедатель, такъ что на всѣхъ экземплярахъ имѣется его собственноручная подпись; копии-же снимаются векселедержателями, при чемъ обязательно на лицевой сторонѣ пишется: «копія», а въ концѣ: «до сего мѣста копія». Затѣмъ послѣдующія передаточныя надписи дѣлаются ужъ собственноручно индоссантами.

§ 156. **Вексельное поручительство и посредничество.** Поручительство вообще имѣетъ значеніе дополнительнаго, вспомогательнаго обязательства, такъ что поручившійся отвѣчаетъ за должника только въ случаѣ неисправности послѣдняго (§ 105). Но вексельное право относится къ поручителямъ гораздо строже: вексельный поручитель отвѣчаетъ *точно также, какъ и лицо*, за которое онъ поручился; но вмѣстѣ съ тѣмъ, оплативъ вексель, поручитель получаетъ всѣ права векселедержателя даже противъ лица, за которое онъ поручился. **Форма поручительной надписи такова:** «за гупца Андрея Петровича Остроумова ручаюсь. Кронштадскій мѣщанинъ Карлъ Сидоровичъ Васильевъ». Вексельное поручительство называется иначе «аваль», а поручитель «авалистъ».

Если лицо, обязанное по векселю, уклонилось от платежа и вексель переданъ для протеста, то въ дѣло можетъ вступить посредникъ и оплатить вексель. Если такой посредникъ указанъ въ самомъ векселѣ, или, если ихъ указано нѣсколько, то всѣ они должны быть увѣдомлены о совершившемся протестѣ. Иногда же, могутъ явиться къ векселедержателю посредники, не указанные въ векселѣ, съ предложеніемъ платежа «за честь» кого-либо изъ надписателей. Въ частности, относительно векселей переводныхъ посредничество допускается не только въ платежѣ, но и въ акцентѣ. Посредникъ, уплатившій по векселю, вступаетъ во всѣ права векселедержателя. Приводимъ **форму простого векселя съ указаніемъ особаго плательщика.**

С.-Петербургъ. 24 ноября 19 . . года.

Вексель на 2 000 рублей.

Отъ сего числа черезъ шесть мѣсяцевъ по сему векселю повиненъ я заплатить московскому купцу Ивану Васильевичу Сергѣеву, черезъ Московскій Купеческій банкъ, двѣ тысячи рублей.

Самарскій купецъ Алексѣй Тихоновичъ Прохоровъ.

Вексельное посредничество называется иначе «интервенированіе», а посредникъ «интервеніентъ».

§ 157. Въ случаѣ *утери* векселя подается соотвѣствующее заявленіе въ судъ, который дѣлаетъ постановленіе о пріостановкѣ платежа по утраченному векселю. Плательщикъ-же по наступленіи срока вноситъ въ тотъ же судъ надлежащую сумму, которая и выдается утратившему вексель.

§ 158. *Искъ по векселю* можетъ быть предъявленъ векселедержателемъ къ векселедателью въ теченіе 5-ти лѣтъ со дня наступленія срока платежа по векселю, а къ надписателямъ и поручителямъ—въ теченіе 1 года со дня учиненія протеста въ неплатежъ по векселю. Иски-же между надписателями и къ поручителямъ допускаются въ теченіе 3-хъ лѣтъ со дня наступленія срока платежа по векселю. Наконецъ, надписатель, оплатившій вексель, можетъ въ свою очередь предъявить искъ къ предшествующимъ надписателямъ въ теченіе 6 ти мѣсяцевъ со дня оплаты имъ векселя.

ГЛАВА ДВАДЦАТАЯ.

Банки.

§ 159. **Исторія банковъ.** Подобно тому, какъ и вексель (§ 145), банки явились естественнымъ развитіемъ дѣятельности мѣняль. Но въ началѣ, операціи банковъ сводились къ храненію вкладовъ за вознагражденіе и къ производству расчета по взаимнымъ обязательствамъ купцовъ. Эти банки можно назвать денежными, или

депозитными, потому что главными ихъ операціями были размѣны монеты и храненія ея. Расчеты производились на особую банковую монету, отличавшуюся отъ правительственной (часто испорченной) и не чеканившуюся, а только обозначаемую извѣстнымъ вѣсовымъ количествомъ чистаго металла. Только въ XVII вѣкѣ основанъ былъ банкъ въ Стокгольмѣ, который, кромѣ депозитныхъ операцій, сталъ заниматься выдачей ссудъ подъ залогъ недвижимости, но не деньгами, а особыми «кредитивами» (банковыми билетами). Вскорѣ послѣ этого открылся Англійскій банкъ въ Лондонѣ, выпускавшій билеты и достигшій громадныхъ оборотовъ. Мало по маду, благодаря долгому опыту, убѣдились въ безопасности распорядиться вкладами болѣе производительно, чѣмъ, хранить ихъ въ подвалахъ: стали отдавать деньги въ ссуду постороннимъ лицамъ, храня для удовлетворенія своихъ кліентовъ только небольшія сравнительно суммы; въ силу этого для банковъ оказалось необходимымъ привлекать къ себѣ капиталы, платя въ свою очередь $\frac{0}{100}$ $\frac{0}{100}$, а не взимая, какъ это было раньше, плату за храненіе. Характеръ банковыхъ дѣловокъ измѣнился, и банки стали *дѣйствительнымъ посредникомъ въ кредитѣ*.

§ 160. **Банки въ Россіи** впервые возникли при Елизаветѣ Петровнѣ, когда въ 1754 г. въ цѣляхъ борьбы съ ростовщичествомъ открыты были дворянскій банкъ и купеческій банкъ. Но выдача ссудъ была сопряжена съ такими стѣсненіями, что Екатерина II закрыла оба банка, а на мѣсто ихъ былъ открытъ Государственный заемный банкъ съ конторами въ Москвѣ и Петербургѣ и Ассигнаціонный, выпускавшій бумажные деньги, ассигнаціи (§ 89). Въ 1818 г. былъ открытъ Государственный Коммерческій банкъ; а въ 1860 г. Заемный банкъ упраздненъ, а Коммерческій превращенъ въ *Государственный банкъ*, въ настоящемъ его видѣ. Въ 1862 г. изданъ былъ нормальный (примѣрный) уставъ городскихъ общественныхъ банковъ, а въ 1864 году открытъ первый частный Петербургскій коммерческій банкъ.

§ 161. **Значеніе банковъ и виды ихъ.** Банки, служа посредниками въ кредитѣ, даютъ вѣрное и доходное помѣщеніе какъ большимъ, такъ и малымъ капиталамъ, а, съ другой стороны, сильно способствуютъ развитію промышленныхъ и торговыхъ предпріятій, снабжая ихъ средствами. Банки-же поощряютъ населеніе къ сбереженіямъ и къ усиленной дѣятельности. Самъ кредитъ получаетъ полное внѣшнее выраженіе въ банкахъ.

Всѣ виды банковъ можно дѣлить съ двухъ точекъ зрѣнія: 1) по способу образованія ихъ основныхъ капиталовъ, и 2) по

операціямъ и срокамъ выдачи ссудъ. Съ первой точки зрѣнія банки могутъ быть: государственные, акціонерные, городскіе, взаимнаго кредита; а со второй точки зрѣнія: банки краткосрочнаго кредита или коммерческіе и долгосрочнаго кредита или ипотечные; сюда же примыкаютъ *ломбарды*, т. е. кредитныя учрежденія, выдающія краткосрочныя ссуды подъ закладъ движимаго имущества. Особаго разсмотрѣнія заслуживаетъ первое дѣленіе.

§ 162. **Виды банковъ по способу образованія капитала (основного):** 1) *государственный* банкъ, получающій основной капиталъ отъ правительства и принадлежащій послѣднему, утвержденъ въ 1860 г., а въ 1894 г. уставъ его былъ пересмотрѣнъ. Банкъ можетъ имѣть не свыше 50 мил. руб. основного капитала и не свыше 5 мил. руб. запаснаго. Чистая прибыль поступаетъ въ доходъ казны. Банкъ состоитъ въ вѣдѣніи Министерства Финансовъ, при чемъ общее управленіе возлагается на *Совѣтъ Банка* и на *Управляющаго банкомъ*. Банкъ имѣетъ въ различныхъ городахъ конторы и отдѣленія. Конторъ 9-ть; во главѣ каждой конторы стоитъ *Управляющій Конторой* Государственнаго банка и *Правленіе изъ Директоровъ*, а во главѣ отдѣленія *Управляющій Отдѣленіемъ*.

2) **Городскіе банки**, получающіе основные капиталы, въ суммѣ не менѣе 10 тыс. р., изъ суммъ города, или путемъ пожертвованія частными лицами. Поэтому городской банкъ можетъ носить имя жертвователя. Сумма долговыхъ обязательствъ банка не должна превышать болѣе, чѣмъ въ 5 разъ капиталы: основной и запасной. Прибыль идетъ: 1) въ запасной капиталъ, 2) на городскія надобности, напр. больницы, школы и пр.; 3) на увеличеніе основного капитала. Во главѣ стоитъ *Правленіе* изъ Директоровъ и ихъ Товарищей (2 и болѣе), выбираемыхъ городской думой (§ 13) на 4 года. Правленіе не позже 1 марта каждаго года составляетъ отчетъ о дѣйствіяхъ и операціяхъ банка и представляетъ чрезъ городскую управу въ городскую думу.

3) **Акціонерные банки**, образующіе свои капиталы выпусками и продажей акцій и облигацій и принадлежащіе акціонерамъ (§ 60—69). Сумма обязательствъ банка не должна превышать складочный и запасной капиталъ болѣе, чѣмъ 5 разъ. Кредитъ каждаго кліента ограничивается суммой не болѣе $\frac{1}{10}$ части складочнаго капитала. Хозяиномъ банка является общее собраніе акціонеровъ. Распорядительными органами служатъ: *Совѣтъ* и *Правленіе* банка. Прибыль поступаетъ въ дивидендъ акціонерамъ и на образованіе запаснаго капитала для покрытія убытковъ.

4) **Банки обществъ взаимнаго кредита** образуютъ капиталы изъ взносовъ своихъ членовъ, которые и являются хозяевами банковъ. Число членовъ, а слѣдовательно и общая сумма вкладовъ колеблется, почему банки взаимнаго кредита называются иногда банками съ переменными капиталами. Во главѣ стоятъ: Общее Собраніе членовъ банка, Совѣтъ, Правленіе банка и особый Приемный Комитетъ, на обязанности котораго лежитъ собираніе свѣдѣній объ имущественномъ состояніи и нравственныхъ качествахъ лицъ, желающихъ вступить въ общество; этотъ-же Комитетъ дѣлаетъ постановленіе о принятіи, или непринятіи новаго члена. Вступающій обязанъ внести деньгами 10 % съ суммы открываемаго ему кредита и даетъ обязательство въ томъ, что онъ принимаетъ на себя отвѣтственность за операціи общества въ размѣрѣ открытаго ему кредита. Не разрѣшается состоять членомъ въ двухъ обществахъ взаимнаго кредита.

§ 163. **Операціи банковъ** могутъ быть раздѣлены на двѣ категоріи: 1) на пассивныя операціи, въ которыхъ банки являются должниками, и 2) на активныя, — гдѣ банки становятся кредиторами.

1) Пассивныя операціи: *пріемъ вкладовъ*. Это одна изъ главнѣйшихъ операцій банковъ, дающая возможность пополнять оборотный ихъ капиталъ, сравнительно съ которымъ основной капиталъ всякаго банка составляетъ незначительную величину. Въ прежнее время пріемъ вкладовъ на храненіе составлялъ почти единственное назначеніе депозитныхъ банковъ; теперь-же подобный характеръ является удѣломъ очень незначительнаго числа банковыхъ операцій, представляющихъ изъ себя договоръ поклажи (§ 112): принимаемыя на храненіе цѣнные бумаги и драгоценныя вещи должны быть возвращены *въ томъ-же видѣ* вкладчику. Первенствующее-же значеніе принадлежитъ вкладамъ въ деньгахъ, не съ цѣлью возмезднаго храненія ихъ, а съ цѣлью обращенія; банки платятъ за подобные вклады проценты и обязуются въ опредѣленный срокъ возвратитъ ихъ вкладчикамъ. Денежные вклады настоящаго времени — это договоръ займа (а не поклажи), гдѣ кредиторъ — вкладчикъ, а банкъ — должникъ.

§ 164. Вклады бываютъ: 1) *вѣчные*, т. е. внесенные на все время существованія банка. Они неудобны тѣмъ, что связываютъ разъ навсегда и банкъ и вкладчика, почему къ нимъ прибѣгаютъ только тѣ учрежденія, которыя лишены возможности помѣстить свои капиталы болѣе производительно, напр. монастыри. 2) *Срочные* вклады ($\frac{1}{2}$ года — 12 лѣтъ); величина % зависитъ отъ срока

вклада. 3) *Безсрочные* вклады въ двухъ видахъ: до востребованія (иначе *простой* текущій счетъ) и на текущій счетъ (иначе *спеціальный* текущій счетъ). Вклады *до востребованія*—это вклады на неопредѣленное время съ обязательствомъ со стороны банка возратить ихъ по первому требованію. Вкладчикъ обязанъ подать соотвѣтствующее заявленіе, дать образецъ своей подписи и внести желаемую сумму денегъ; банкъ выдаетъ *расчетную* книжку, на которой чиновникъ банка расписывается въ полученіи денегъ, и *чековую* книжку для отмітокъ о выдачѣ денегъ; если же банкъ выговариваетъ себѣ право оплачивать чеки не по предъявленіи, а черезъ 3—5 дней, то счетъ называется условнымъ. Что касается спеціального текущаго счета (онкольнаго) то онъ принадлежитъ къ активнымъ банковымъ операціямъ.

§ 165. Вообще къ пассивнымъ операціямъ банка, относятся всѣ тѣ операціи, которыя имѣютъ цѣлью привлеченіе частныхъ капиталовъ въ кассу банка; таковы напр. выпуски «облигацій городскихъ кредитныхъ обществъ», коими банкъ выдаетъ ссуды подъ дома и усадьбы въ городахъ, или «*закладные листы*» поземельныхъ банковъ. Наконецъ, въ заграничной практикѣ извѣстны примѣры выпусковъ *банковыхъ билетовъ*, или кредитныхъ документовъ банка на предъявителя. Въ Россіи выпуски банковыхъ билетовъ воспрещены.

§ 166. **Активныя операціи.** *Учетъ векселей*, подобно вкладамъ среди пассивныхъ операцій, занимаетъ первое мѣсто въ средѣ операцій активныхъ. Учетъ—это досрочная покупка векселя банкомъ: она даетъ возможность векселедержателю воспользоваться во всякое время вексельной валютой. Выгода-же банка состоитъ въ томъ, что за правильное выполненіе обязательства отвѣчаютъ нѣсколько лицъ (написатели и векселедатель). Банкъ вообще учитываетъ векселя, имѣющіе не менѣе двухъ подписей и по возможности векселя краткосрочные. Только въ исключительныхъ случаяхъ банки учитываютъ соло-векселя (съ одной подписью) и то, при условіи обезпеченія ихъ процентными бумагами, товарными документами и пр. Желаящій предъявлять векселя къ учету подаетъ въ банкъ заявленіе о родѣ своей торговли и своемъ имущественномъ состояніи; банкъ-же, собравъ необходимыя объ этомъ свѣдѣнія, открываетъ просителю вексельный кредитъ на опредѣленную сумму. Банки обыкновенно стараются учитывать только векселя съ товарной валютой, т. е. имѣющіе въ своемъ основаніи какую либо торговую сдѣлку. И въ этомъ случаѣ особенную опас-

ность для банковъ представляютъ векселя пріятельскіе, и векселя фиктивные.

Пріятельскіе векселя выдаются слѣдующимъ образомъ. Положимъ, нѣкто N нуждается въ извѣстной суммѣ денегъ и, трассируя вексель на своего пріятеля NN, учитываетъ его въ банкѣ. Когда подходит срокъ платежа, NN въ свою очередь трассируетъ вексель на большую сумму на N и, учтя его въ банкѣ, выплачиваетъ необходимую сумму. Въ слѣдующій срокъ оплаты, чтобы пріобрѣсти для этого средства, N вынужденъ трассировать на NN новый вексель еще на большую сумму; тогда происходитъ учетъ и расплата, до поры до времени не вызывающая ни у кого сомнѣній; затѣмъ снова NN трассируетъ на N и учитываетъ, N трассируетъ на NN и тоже учитываетъ, при чемъ валюта векселя и учетная сумма все растутъ и растутъ, пока не послѣдуетъ неожиданная, по видимому, остановка въ платежахъ. Эта сдѣлка по характеру своему носить названіе Wechselreiterei (скачка на векселяхъ). Потеря банка можетъ быть очень велика.

Фиктивные векселя (они же дутые, бронзовые) выдаются обыкновенно при несостоятельности, съ цѣлью фиктивно увеличить свой пассивъ. Понятно, что учетъ такихъ ложныхъ векселей можетъ быть очень опасенъ для банка.

Спеціальный (онкольный) текущій счетъ состоитъ въ томъ, что банкъ, принимая отъ вкладчика процентныя бумаги, векселя и товарныя документы, выдаетъ подъ залогъ ихъ ссуды, оставляя за собой право потребовать деньги назадъ во всякую минуту. Вкладчикъ подаетъ заявленіе, прося открыть ему текущій счетъ, представляетъ образецъ своей подписи и указываетъ на прилагаемое обезпеченіе, при чемъ даетъ обязательство увеличить послѣднее въ случаѣ пониженія курса бумагъ. Банкъ выдаетъ ему: 1) расчетную книжку *обезпеченій* для записи полученныхъ и возвращенныхъ банкомъ цѣнныхъ бумагъ; 2) расчетную книжку *попашеній* для записи суммъ, поступившихъ въ уплату банку, и 3) чековую книжку для записи выдачъ.

§ 167. Изъ другихъ активныхъ операцій можно указать на заемъ подъ *залогъ недвижимостей и движимыхъ вещей*. О залогѣ недвижимостей уже говорилось. Что-же касается ссудъ подъ залогъ движимости: процентныхъ бумагъ, акцій, товаровъ и пр., то размѣры ссудъ не должны превышать 90 %₀, а подъ товары $\frac{2}{3}$ стоимости ихъ ($66 \frac{2}{3}$ %₀), при чемъ на срокъ не болѣе 9 мѣсяцевъ.

§ 168. Значительную пользу торговлѣ приносятъ особый договоръ текущаго счета,—договоръ взаимнаго кредита, или *контокорренте*. Два лица, взаимно связанные непрерывными торговыми сдѣлками, соглашаются на опредѣленное время ($\frac{1}{2}$ или 1 годъ) открыть другъ другу кредитъ. Поэтому суммы, слѣдующія отъ одного контрагента другому, не уплачиваются немедленно, а остаются въ рукахъ должника; по прошествіи-же назначеннаго срока сводится сальдо, при чемъ разниа выплачивается задолжавшей стороной или переносится на слѣд. срокъ. Для большей достовѣрности оба контокоррентиста выводятъ сальдо самостоятельно, а ужъ послѣ того свѣряютъ полученные результаты.

Наконецъ, въ банковской практикѣ извѣстны еще слѣд. операціи: переводъ денегъ по почтѣ и телеграфу, трансферты, или переносъ нѣкоторой суммы со счета одного лица въ счетъ другого, и всевозможныя коммиссіонныя дѣла, какъ напр. покупка и продажа, по порученію кліентовъ, бумагъ, векселей, товаровъ; открытіе подписки на акціи, размѣщеніе ихъ въ публикѣ, предъявленіе векселей къ акценту и проч.

§ 169. **Расчетныя палаты** имѣютъ своею цѣлью производить взаимные расчеты между различными банками. Начало имъ было положено въ концѣ XVIII вѣка, когда въ 1775 г. по взаимному договору нѣсколькихъ Лондонскихъ банковъ учредили расчетный банкъ—*Banker's Clearing-House*. Въ Россіи въ 1898 г. учрежденъ былъ при С.-Петербургской конторѣ Госуд. Банка—«Расчетный отдѣлъ» при участіи 13 частныхъ коммерческихъ банковъ и 4-хъ банкирскихъ конторъ. Занятія тамъ происходятъ утромъ съ 11 $\frac{1}{2}$ ч. и днемъ съ 2 $\frac{1}{2}$ ч. Впослѣдствіе были открыты расчетные отдѣлы при Варшавской, Московской и Кіевской конторахъ Гос. Банка. Но въ Россіи обороты ихъ не очень велики.

§ 170. **Банкирскія конторы**, подобно банкамъ, также кредитныя учрежденія, имѣющія право совершать всѣ банковыя операціи, но отличающіяся отъ банковъ тѣмъ, что представляютъ изъ себя единоличныя предпріятія. Объ ихъ открытіи сообщается губернатору, или градоначальнику; по требованію-же Министра Финансовъ банкирскія конторы обязаны доставлять свѣдѣнія и объясненія о производимыхъ операціяхъ. Главный недостатокъ банкирскихъ конторъ тотъ-же, что и вообще единоличныхъ предпріятій: недостатокъ средствъ, а потому и довѣрія со стороны публики. Болѣе всего банкирскія конторы занимаются учетомъ векселей съ одной подписью и переучетомъ ихъ въ банкахъ. Хотя конторамъ разрѣшены всѣ банковыя операціи, но нѣкоторыя изъ нихъ могутъ

быть воспрещены Министромъ Финансовъ, если это окажется полезнымъ или необходимымъ, въ виду общественныхъ интересовъ, напр. перезалогъ бумагъ, подъ которыя конторой выданы ссуды, въ суммѣ высшей противъ выданной ссуды, открытіе специальныхъ текущихъ счетовъ и проч.

§ 171. **Сберегательныя кассы.** Въ цѣляхъ доставленія населенію удобныхъ способовъ къ накопленію сбереженій существуютъ государственныя сберегательныя кассы, при чемъ правительство принимаетъ на себя отвѣтственность за цѣлость доверенныхъ суммъ и капиталовъ. Вклады въ сберегательныя кассы не подлежатъ оплатѣ гербовымъ сборомъ и налогу на доходы отъ денежныхъ капиталовъ. Вносить вклады можно на свое имя, и на имя другого лица, но получать вклады можетъ только то лицо, на имя котораго сдѣланъ вкладъ. На вклады начисляются $\frac{1}{2}\%$ (по 3,6 $\frac{1}{2}\%$ въ годъ) на полные рубли, начиная съ перваго числа слѣдующаго за взносомъ мѣсяца и лишь за полные мѣсяцы. Вклады принимаются наличными деньгами въ суммѣ не свыше 1.000 рублей, если вкладчикъ единоличенъ, и не свыше 3.000 руб., если вкладчикъ — учрежденіе или общество. Когда же капиталъ съ начисленными $\frac{1}{2}\%$ достигнетъ упомянутой суммы, то дальнѣйшее теченіе $\frac{1}{2}\%$ на всю сумму прекращается и, съ увѣдомленія вкладчика, касса обращаетъ часть капитала на покупку государственной процентной бумаги, которая хранится въ кассѣ до востребованія вкладчика. Для производства расчетовъ по вкладамъ выдается безплатно сберегательная книжка; за выдачу же дубликата потерянной книжки взыскивается съ вкладчика 10 коп.

Для облегченія накопленія самыхъ мелкихъ сбереженій установлены особыя сберегательныя марки въ 5 и 10 коп., наклеиваемыя на сберегательныя карточки, которыя выдаются безплатно. Сберегательныя карточки, на которыхъ наклеено сберегательныхъ марокъ на одинъ рубль, принимаются всѣми сберегательными кассами, какъ наличныя деньги.

ГЛАВА ДВАДЦАТЬ ПЕРВАЯ.

Биржи и биржевыя операціи.

§ 172. **Значеніе биржъ.** Биржей называется определенное помѣщеніе, куда собираются купцы для совершенія сдѣлокъ. Въ Россіи биржи начали открываться со времени Петра Великаго,

который предписалъ «по примѣру иностранныхъ купеческихъ городовъ построить биржи, въ которыя-бы сходились торговые граждане для своихъ торговъ и постановленія векселей, такожъ и для вѣдомостей о приходѣ и отпускѣ кораблей коммерціи». Польза биржъ, по мнѣнію Петра 1-го, состояла въ томъ, «что въ такомъ мѣстѣ каждый купецъ и продавецъ въ одинъ часъ по вся дни тѣхъ можетъ найти, съ которыми ему нужна есть видѣться». Петру 1-му такъ понравились биржи за границей, особенно Голландскія биржи, что, вернувшись въ Россію, онъ предписалъ приневоливать купцовъ ходить на биржу. И естественно, что биржа, какъ мѣсто встрѣчи спроса и предложенія, отъ взаимодѣйствія которыхъ зависитъ, какъ мы знаемъ, высота цѣнъ, имѣетъ громадное вліяніе на всю торгово-промышленную жизнь націи. Затѣмъ, биржа служить посредникомъ для внутренняго и внѣшняго кредита, такъ какъ сюда притекаетъ большинство свободныхъ капиталовъ.

Но биржи имѣютъ и свои темныя стороны. Такъ, биржи очень часто служатъ мѣстомъ самой азартной, безумной игры, результатомъ которой является нерѣдко разореніе множества людей, непрічастныхъ къ биржѣ, ибо спекуляція въ состояніи подорвать и очень прочно стоящія предпріятія.

§ 173. **Организація биржъ въ Россіи.** Совокупность всѣхъ постоянныхъ посѣтителей биржи называется *биржевымъ обществомъ*; постоянными же посѣтителями могутъ быть только лица, взявшія торговые или гильдейскія свидѣтельства и дѣлающія опредѣленный годичный взносъ (въ Кіевѣ 10 руб.). Одинъ, или два раза въ годъ члены биржевого общества собираются на *Общія Собранія*, а въ экстренномъ случаѣ на *Чрезвычайное Общее Собраніе*. Изъ среды биржевого общества выбираются на трехлѣтіе *гласные биржи* (въ Кіевѣ выборные биржи) и *Биржевой Комитетъ*, состоящій изъ предсѣдателя и старшинъ. На общемъ-же Собраніи выбираются маклеры, браковщики, аукціонисты, диспашеры, нотаріусы и *арбитражная коммиссія* для разбора возникающихъ торговыхъ споровъ. При биржахъ имѣются и *биржевыя артели* (§ 55), состоящія изъ артельщиковъ, новиковъ и мальчиковъ. Каждый вступающій въ артель, вноситъ залогъ (вкупъ). Всѣ участники артели отвѣчаютъ другъ за друга. Во главѣ всякой артели стоятъ: староста и казначей. Артель можетъ наниматься на разныя торговые работы на биржѣ, въ таможенныхъ, въ банкахъ и проч.

Право посѣщать биржи предоставляется не только членамъ биржевого общества, но и всякому частному лицу, «временному посѣтителю» за опредѣленную плату (въ Кіевѣ 25 коп.).

§ 174. **Биржевые сдѣлки.** Всякая биржевая операція заключается въ себѣ два момента: 1) начало, спекуляціонная сдѣлка, и 2) конецъ, реализаціонная сдѣлка. Сдѣлки могутъ совершаться немедленно (рѣдко) и на срокъ; за наличныя (тоже рѣдко) и въ кредитъ. Срочной сдѣлкой называется такая, по которой одинъ изъ контрагентовъ обязуется къ извѣстному сроку купить, или продать какую либо цѣнность. Сроками обыкновенно назначаются: середина мѣсяца (срокъ *per medio*), или конецъ мѣсяца (срокъ *per ultimo*), почему 15-е и 30-е числа каждого мѣсяца назыв. *ликвидационными днями*. Сущность срочныхъ сдѣлокъ заключается въ томъ, что спекулянтъ надѣется выиграть на повышеніи (*à la hausse*), или на пониженіи (*à la baisse*) курса процентныхъ бумагъ, которыя служатъ обыкновенно объектами биржевой игры.

Срочныя сдѣлки въ свою очередь раздѣляются на твердыя и условныя. По твердой срочной сдѣлкѣ въ назначенный день происходитъ ликвидація сдѣлки, состоящая обыкновенно въ томъ, что проигравшій уплачиваетъ курсовую разницу. Но такъ какъ проигрышъ можетъ оказаться очень большимъ, то контрагенты стремятся по мѣрѣ возможности оградить себя отъ сильнаго риска путемъ цѣлаго ряда условныхъ сдѣлокъ.

§ 175. **Сдѣлки условныя:** 1) Простая сдѣлка съ преміей состоитъ въ томъ, что *одинъ изъ участниковъ ея за уплату преміи выговариваетъ себѣ право или исполнить договоръ, или отказать отъ него*. Понятно, что размѣръ его убытковъ не можетъ превысить размѣра преміи, въ то время какъ рискъ получающаго премію ничѣмъ не ограниченъ.

2) Двойная сдѣлка съ преміей представляетъ ту особенность, что *по одной сдѣлкѣ лицо уплачиваетъ премію за право потребовать въ срокъ извѣстное количество бумагъ, или отступить, а на другой сторонѣ также за премію оно беретъ поставить такое-же количество бумагъ*. Это удобнѣе всего прослѣдить на примѣрѣ, замѣтивъ, между прочимъ, разъ на всегда, что во всѣхъ сдѣлкахъ съ преміей, премія уплачивается во всякомъ случаѣ, какъ при отказѣ отъ сдѣлки, такъ и въ случаѣ ея выполненія.

Итакъ нѣкто NN обязался:

1) За премію въ 2 руб.: или *купить* у спекулянта А акцію за 93 руб.,
или отказаться

2) За премію въ 2 руб.: или *продать* спекулянту Б акцію за 93 руб.,
или отказаться.

Тогда:

1-й случай: курсъ сильно возросъ—до 98 руб.

NN { 1) Платить 2 р. преміи и покупаетъ у А акцію за 93 р.
2) Платить 2 р. преміи и продаетъ посторон. лицу С акцію за 98 р.
Результатъ: барышъ 5 р.—(2 р.+2 р.)=1 руб.

2-й случай: курсъ безъ измѣненія: 93 руб.

NN { 1) Платить 2 р. преміи и покупаетъ, или отказывается.
2) Платить 2 р. преміи и продаетъ, или отказывается.
Результатъ: убытокъ=2 р.+2 р.=4 руб.

3-й случай: курсъ сильно упалъ—до 88 руб.

NN { 1) Платить 2 р. преміи А и покупаетъ акцію у С за 88 р.
2) Платить 2. руб. преміи и продаетъ акцію В за 93 р.
Результатъ: барышъ 5 р.—(2 р.+2 р.)=1 руб.

4-й случай: курсъ колеблется слабо: возросъ до 95 р., или палъ до 91 р.

NN { 1) Платить 2 р. преміи и покупаетъ у А за 93 руб.,
или покупаетъ у С за 91 руб.,
2) Платить 2 р. преміи и продаетъ С за 95 руб.,
или продаетъ В за 93 руб.
Результатъ: убытокъ (2 р.+2 р.)—2 р.=2 руб.

Отсюда видно, что наибольшій проигрышъ, равный суммѣ премій, получается при неизмѣнности курса (2-й случай), меньшій проигрышъ при слабомъ колебаніи (4-й случай); а наибольшій выигрышъ при всякомъ сильномъ колебаніи курса, все равно внизъ (3-й случай), или вверхъ (1-й случай).

3) *Стеллажъ*. Одинъ изъ контрагентовъ за уплату преміи выговариваетъ себѣ право: или купить, или продать, или отступить. Прослѣдимъ эту сдѣлку также на примѣрѣ:

Нѣкто NN обязался:

1) Продать акцію за 93 руб. при пониженіи,
2) Купить акцію за 93 руб. при повышеніи, } уплативъ во всякомъ
3) Отказаться отъ сдѣлки, } случаѣ премію въ 2 р.

Тогда:

1-й случай: курсъ сильно возросъ: до 96 руб.

NN становится покупателемъ (за 93 руб.).
Результатъ: выигрышъ 3 р.—2 р.=1 руб.

2-й случай: курсъ сильно упалъ: до 90 руб.

NN становится продавцомъ (за 93 руб.).
Результатъ: выигрышъ 3 р.—2 т.=1 руб.

3-й случай: курсъ безъ измѣненія: 93 руб.

NN отказывается отъ сдѣлки.
Результатъ: проигрышъ преміи 2 руб.

4-й случай: курсъ колеблется слабо: подымается до 94 руб., или падаетъ до 92 руб.

NN становится покупателемъ (по 94 р.),
или продавцомъ (по 92 р.).

Результатъ въ обоихъ случаяхъ:
убытокъ 2 р.—1 р.=1 руб.

Такимъ образомъ и въ этой сдѣлкѣ для спекулянта выгоднѣе всего сильное колебаніе курса.

Репортъ и депортъ. Случается нерѣдко такъ, что съ наступленіемъ срока сдѣлки курсъ оказывается неблагопріятнымъ для одного изъ контрагентовъ, въ то время какъ послѣдній твердо придерживается своего прежняго взгляда на положеніе вещей и надѣется, что курсъ склонится въ его сторону. Тогда онъ заключаетъ новую сдѣлку на тѣхъ-же началахъ, какъ и первую, все равно съ прежнимъ контрагентомъ, или съ другимъ. При этомъ, если спекулянтъ надѣется на повышеніе курса и обязуется стать покупателемъ, предварительно продавъ бумагу,—то такая сдѣлка называется *репортъ*; напротивъ того, если спекулянтъ ожидаетъ пониженія курса и обязуется стать продавцомъ, предварительно купивъ бумагу,—то сдѣлка будетъ *депортъ*. Возьмемъ примѣры:

А.

Спекуляція ПОКУПАТЕЛЯ на повышеніе: РЕПОРТЪ.

I-я сдѣлка.

- 1) 1-го Мая обязался купить на 30-е Мая акцію цѣною въ 94 р.
- 2) но къ 30 Мая курсъ палъ на 90 р.

т. е. убытокъ въ 4 р.

Несмотря на это покупатель все-таки обязанъ забрать себѣ акцію за 94 р. и уплатить убытокъ 4 р.

II-я сдѣлка.

Забравъ акцію и надѣясь, что курсъ повысится, бывшій покупатель предлагаетъ постороннему лицу двойную сдѣлку, а именно:

- 1) Продать посторон. ее за 90 р. (по кур.) съ обязательствомъ:
- 2) купить назадъ черезъ мѣсяць за 91 р.

т. е. понести еще убытку—1 р.

РЕЗУЛЬТАТЪ.

Если курсъ подымется до 95 р., то выигрывается 5 р. и покрываются оба убытка (4 р.+1 р.).

В.

Спекуляція ПРОДАВЦА на пониженіе: ДЕПОРТЪ.

I-я сдѣлка.

- 1) 1-го Мая обязался продать на 30-е Мая акцію цѣною въ 94 р.
- 2) Но къ 30 Мая курсъ выше, напр 97 р.

т. е. убытокъ въ 3 р.

Несмотря на это продавецъ всегакъ обязавъ доставить акцію за 94 р. и уплатить убыт. 3 р.

II-я сдѣлка.

Отдавъ акцію и надѣясь, что курсъ понизится, бывший продавецъ предлагаетъ постороннему лицу двоякую сдѣлку, а именно:

- 1) Купить у посторон. акцію за 97 р. (по курсу, съ обязательств.
- 2) продать назадъ черезъ мѣсяцъ за 96 р.

т. е. понести еще убытку—1 р.

РЕЗУЛЬТАТЪ.

Если курсъ понизится до 93 руб., то выигрывается 4 рубля и покрываются оба убытка (3 р.+1 руб.).

Репортъ и депортъ, кромѣ того, представляютъ еще ту выгоду, что репортъ служить хорошимъ средствомъ помѣщенія на небольшой срокъ свободнаго капитала, а депортъ представляетъ возможность пользоваться чужими капиталами, не лишаясь цѣнныхъ бумагъ; но крайне азартный характеръ этихъ сдѣлокъ заставилъ наше законодательство воспретить репортъ и депортъ на биржахъ.



ПРИЛОЖЕНИЕ.

Примѣръ открытія торговаго предпріятія.

Задача.

Два купца Иванъ Васильевичъ Шелковъ и Петръ Степановичъ Котляровъ пожелали открыть на началахъ полного товарищества мануфактурный магазинъ въ г. Кіевѣ, подъ фирмой «И. В. Шелковъ и П. С. Котляровъ».

Выполненіе задачи.

Составленіе договора. И. В. Шелковъ и П. С. Котляровъ заключаютъ между собой нотаріальный договоръ (см. § 104) на началахъ полного товарищества (§ 57) для открытія торговли мануфактурными товарами въ г. Кіевѣ. Открытіе торговли предполагается съ 15 августа 1905 года.

Содержаніе договора. И. В. Шелковъ и П. С. Котляровъ составили между собой договоръ на слѣдующихъ основаніяхъ: 1) каждый изъ контрагентовъ вноситъ по 10 тыс. рублей въ кассу общаго дѣла; 2) каждый участвуетъ въ равной долѣ въ прибыляхъ и убыткахъ предпріятія, отвѣчая по правиламъ полного товарищества всѣмъ своимъ имуществомъ; 3) кантрагенты не получаютъ никакого вознагражденія за трудъ; 4) въ счетъ прибылей могутъ получить изъ кассы не болѣе 100 рублей; 5) отчетный годъ предпріятія считается съ 1-го января по 1-ое января; 6) въ случаѣ смерти одного изъ участниковъ замѣстителемъ его становятся наслѣдники, согласно указанію въ духовномъ завѣщаніи; 7) срокъ договора—10 лѣтъ; 8) послѣ окончанія указаннаго 10-ти лѣтняго срока предпріятіе переходитъ въ руки И. В. Шелкова,

который обязуется выплатить уходящему из товарищества контрагенту всю вступную сумму (10 т. р.) сполна; 9) буде И. В. Шелковъ не пожелаетъ выплатить указанную въ п. 8 сумму вслѣдствіе какихъ либо обстоятельствъ, предпріятіе цѣликомъ переходить въ руки П. С. Котлярова, который выплачиваетъ ту-же сумму (въ 10 т. р.) И. В. Шелкову; 10) капиталъ (въ 20 т. р.) можетъ быть въ теченіе 10 лѣтъ увеличенъ по согласію товарищей.

Снятие копій съ договора. Договоръ пишется въ 3-хъ экземплярахъ. Оригиналъ выдается П. С. Котлярову, одна копія — И. В. Шелкову, и вторая копія посылается въ городскую управу (см. § 56.).

Циркуляръ. Составляются циркуляры объ открытіи торговаго дома, приблизительно такого содержанія.

Г. Кіевъ. 20 іюля 1905 г.

М. Г.

Симъ имѣемъ честь извѣстить Васъ, что, вступивъ въ договорныя между собой отношенія, на началахъ полнаго товарищества, мы открываемъ съ 15 августа 1905 г. мануфактурный магазинъ подъ фирмой:

ТОРГОВЫЙ ДОМЪ

„И. В. Шелкова и П. С. Котлярова“.

Осмѣливаемся обратить Ваше благосклонное вниманіе на крайне разнообразный выборъ и дешевизну самыхъ модныхъ матерій и льстимъ себя надеждой, что Вы не оставите насъ безъ своей любезной поддержки.

Просимъ обратить серьезное вниманіе на нижеприведенныя наши подписи во избѣжаніе всякихъ недоразумѣній.

Съ совершеннымъ почтеніемъ

ТОРГОВЫЙ ДОМЪ

„И. В. Шелкова и П. С. Котлярова“.

г. И. В. Шелковъ будетъ подписывать. (*Подпись*).

г. П. С. Котляровъ будетъ подписывать. (*Подпись*).

Нашъ адресъ. Г. Кіевъ. Крещатикъ № 0.

Разсылка циркуляра. 10 экземпляровъ указаннаго циркуляра отправляется въ Городскую Управу вмѣстѣ съ копіей договора. Остальные рассылаются фирмамъ и разнымъ фабрикантамъ, у коихъ собираются покупать товары, а также и раздаются публикѣ.

Открытіе текущаго счета. Послѣ подписанія договора контрагенты вносятъ 20 тыс. рублей въ Московскій Купеческій Банкъ на текущій счетъ Торговаго Дома „И. В. Шелкова и П. С. Ко-

тлярова» (§ 164). Въ банкѣ отправляютъ циркуляръ и препроводительное письмо, въ которомъ указываютъ, за чьей подписью должны быть чеки (§ 144), по которымъ банкъ обязанъ производить выдачу суммъ съ текущаго счета банка. Кромѣ того, контрагенты заручаются въ банкѣ особымъ аккредитивомъ на Москву и Лодзь на 15 т. р., т. е. выхлопываютъ себѣ право съ разрѣшенія Московскаго Купеческаго Банка въ Кіевѣ кредитоваться въ Москвѣ и Лодзи. Банкъ уведомляетъ объ этомъ избранные банки Москвы и Лодзи, а аккредитивъ вручаетъ контрагентамъ.

Поѣздка за товарами. 25-го Іюля товарищи выѣхали изъ Кіева въ Москву, взявъ съ собой аккредитивъ на Москву и Лодзь на 15 т. рублей.

Пріѣхавъ въ Москву они побывали у слѣдующихъ фирмъ по закупкѣ модныхъ шерстяныхъ товаровъ. 1) «Шрадеръ и К^о»; 2) «Арсеньевъ»; 3) «Михайловъ и Сынъ»; 4) «Торнтонъ»; 5) «Каверинъ»; 6) «Никитины».

Кромѣ того, они посѣтили рядъ фирмъ по закупкѣ шелковыхъ товаровъ, а именно. 1) «Брашнины»; 2) «Симоно»; 3) «Мусси»; 4) «Жиро».

Наконецъ, они побывали у мелкихъ фабрикантовъ и купили у нихъ еще товаровъ за наличныя деньги.

Въ общей сложности товаровъ было куплено на 30 тыс. рублей. При этомъ наличными деньгами заплачено было 12.500 р.; на остальную-же сумму (17.500 р.) фирмой подписаны векселя (см. § 150).

Затѣмъ товарищи изъ Москвы отправились въ Лодзь, гдѣ побывали у слѣдующихъ фирмъ, торгующихъ шерстяными товарами: акціонерное общество «Юліи Гейнцель» и акц. общ. «М. Зильберштейнъ». Здѣсь закупили товаровъ на 8.500 р., при чемъ уплатили наличными 2 тыс. р., на 2 т. руб. просили выслать съ наложеннымъ платежомъ (см. § 124), и на 4.500—выдали векселей.

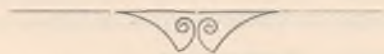
Наемъ помѣщенія. Подъ магазинъ нанято помѣщеніе состоящее изъ двухъ комнатъ въ домѣ подъ № О по Крещатику. Письменный договоръ заключенъ на 6 лѣтъ на слѣд. главнѣйшихъ основаніяхъ: 1) теченіе срока найма считается съ 1-го Августа; 2) по окончаніи 6-лѣтняго срока преимущество по найму помѣщенія на дальнѣйшій срокъ предоставляется фирмѣ; 3) оборудованіе помѣщенія обстановкой, стоимость расширенія оконъ и постановка большихъ стеколъ—на счетъ фирмы; 4) въ счетъ платы за наемъ помѣщенія уплачено впередъ за $\frac{1}{3}$ года 1.000 руб.

Выборка документовъ. 12 Августа взяты необходимые торговые документы, а именно: 1) «промысловое свидѣтельство на торговое предпріятіе» перваго разряда, и 2) четыре свидѣтельства «на личное промысловое занятіе» для приказчиковъ; изъ нихъ одно перваго разряда и 3 второго разряда (см. § 40 и 41).

Прибытіе товаровъ. 10 Августа начали прибывать товары изъ Москвы и, прибывая разновременно, всѣ товары были получены изъ Москвы и Лодзи къ 18 Августа. Открытіе торговли послѣдовало 20-го Августа.

Открытіе дѣла. 20 Августа произошло открытіе дѣла и къ этому времени были открыты необходимыя на первое время торговыя книги, куда и были занесены всѣ торговыя операціи, совершенныя до 20-го числа. Товарищи рѣшили открыть слѣд. книги: 1) Дневная; 2) Чистовая касса; 3) Рисконтро; 4) Вексельная; 5) Сроковая. При этомъ до 1 Января 1906 г. товарищи рѣшили обходиться однѣми вспомогательными книгами, т. е. не заводить: Журнала и Главной.

Съ этого момента Торговый Домъ «И. В. Шелковъ и П. С. Котляровъ» считаются открытыми.



Оглавление.

Введение.

Отдѣлъ первый. Общія понятія.

СТР.

Глава I. Общія свѣдѣнія	5—9
§ 1. Потребности. § 2—3. Блага, полезности (годности) и цѣнности. § 4. Цѣнность и цѣна. § 5. Цѣна и рынокъ. § 6. Цѣны конкуррентныя и монопольныя. Таксы. Цѣны безъ запроса.	
Глава II. Производство; природа, трудъ, капиталъ	10—18
§ 7. О производствѣ. § 8. Опредѣленіе труда и его виды. § 9. Условія производительности труда. § 10. Соединеніе и раздѣленіе труда. § 11. Опредѣленіе капитала; виды его. § 12. Выгоды машиннаго производства.	
Глава III. Хозяйственная дѣятельность	18—21
§ 13. Хозяйство и его виды. Хозяйство городское и земское. § 14. Промышленность и ея виды. Промышленность крупная и мелкая. Фабрики, заводы, ремесло и кустарный промыселъ.	

Отдѣлъ второй. Ученіе о торговлѣ.

Глава IV. О торговлѣ	22—32
§ 15. Понятіе о торговлѣ; виды ея. § 16.—§ 17. Торговля въ разныя историческія эпохи. § 18. Условія веденія торговли. § 19. Честность и вѣжливость торговца. § 20. Реклама. § 21. Методы торговли. § 22. Условія, нарушающія правильный ходъ торгово-промышленной жизни.	
Глава V. Торговля внутренняя	33—35
§ 23. Торговля постоянная и періодическая. § 24. Ярмарки въ Россіи. § 25. Современное значеніе ярмарокъ.	

Глава VI. Торговля ви́шняя	35—40
§ 26. Выгоды ви́шней торговли. § 27. Таможенный тарифъ. § 28. Виды тарифа. § 29. Виды таможенныхъ пошлинь. § 30. Способы взиманія таможенныхъ пошлинь. § 31. Торговый балансъ.	
Глава VII. Торговая политика. Протекціонизмъ	40—45
§ 32. Таможенное покровительство. § 33. Зачетныя квитанціи. § 34. Сахарная нормировка. § 35. Сущность протекціонизма. § 36. Консулы.	
Глава VIII. Торговые законы и торговые обычаи	45—49
§ 37. Общее понятіе о государствѣ и законѣ. § 38. Торговые обычаи и ихъ виды.	
Глава IX. Налоги, касающіеся торговли и промышленности	49—61
§ 39. Общія свѣдѣнія. § 40—50. Промысловый налогъ. § 51. Общія свѣдѣнія о гербовомъ сборѣ. § 52. Сборъ съ доходовъ отъ денежныхъ капиталовъ.	

Отдѣлъ третій. Формы предпріятій.

Глава X. Предпріятія единоличныя и товарищескія	62—67
§ 53. Формы предпріятій. § 54. Единоличныя предпріятія. § 55. Артели. § 56. Соединенія капиталистовъ или предпріятія товарищескія. § 57. Полное товарищество. § 58. Товарищество неполное. § 59. Закрытіе товариществъ.	
Глава XI. Акціонерныя компаніи	67—78
§ 60. Общія понятія. § 61—§ 62. Открытіе товарищества. § 63. Собранія акціонеровъ. § 64. Права и обязанности акціонеровъ. § 65—§ 66. Виды акцій. § 67. Передача акцій. § 68. Облигаціи. § 69. Прекращеніе акціонернаго предпріятія.	
Глава XII. Признаки предпріятія	78—81
§ 70. Признаки предпріятія. § 71. Фирма, вывѣска, клеймо и этикетка. § 72. Привилегіи на изобрѣтенія. Рисунки и модели. § 73. Торговые книги.	
Глава XIII. Измѣненія въ судьбѣ предпріятія	81—87
§ 74. Измѣненія въ судьбѣ предпріятія. § 75. Наслѣдованіе и виды его. § 76. Прекращеніе торговаго предпріятія. § 77. Администрація. § 78. Торговая несостоятельность. § 79. Производство дѣла о несостоятельности. § 80. Мировая сдѣлка.	

Отдѣлъ четвертый. Объектъ и субъектъ торговыхъ сдѣлокъ.

Глава XIV. Товаръ. 88—98

§ 81. Понятіе о товарѣ. § 82. Виды товаровъ. § 83. Измѣреніе товаровъ. § 84. Вѣсъ товара. § 85. Деньги. § 86. Монета. § 87. Монетныя системы. § 88. Русская монетная система. § 89. Бумажныя деньги. § 90. Цѣбныя бумаги. § 91. Выигрышные билеты.

Глава XV. Торговые дѣятели 98—104

§ 92. Торговые дѣятели. § 93. Торговецъ и купецъ. § 94. Права купечества. § 95—§ 96. Ограниченія торговыхъ правъ. § 97. Вспомогательные торговые дѣятели. § 98. Наемъ приказчиковъ. § 99. Обязанности приказчиковъ. § 100. Права приказчиковъ. § 101. Прекращеніе договора. § 102. Торговые посредники (маклеры). § 103. Торговые ученики.

Отдѣлъ пятый. Торговля сдѣлками.

Глава XVI. Купля-продажа 105—111

§ 104. Общія свѣдѣнія. § 105. Обезпеченіе сдѣлокъ. § 106. Договоры между отсутствующими. § 107. Купля-продажа вообще. § 108. Купля-продажа торговая. § 109. Обязанности продавца и покупателя. § 110. Запродажа. § 111. Виды купли-продажи.

Глава XVII. Договоръ поклажи. Договоръ перевозки . . . 111—130

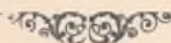
§ 112. Понятіе о торговой поклажѣ. § 113. Товарные склады. § 114. Договоръ перевозки. § 115. Значеніе путей и средствъ сообщенія. § 116. Перевозка по желѣзнымъ дорогамъ. § 117. Обязанности желѣзныхъ дорогъ. § 118. Тарифы. § 119. Накладная и дубликатъ. § 120. Ссуды. § 121. Перевозка по водѣ. § 122. Аваріи. § 123. Почта и телеграфъ. § 124. Корреспонденція. § 125. Всемирный почтовый союзъ. § 126. Телеграфъ.

Глава XVIII. Договоръ комиссіи. Договоръ страхованія . . 130- 138

§ 127. Опредѣленіе договора комиссіи. § 128. Del credere. § 129. Права и обязанности. § 130. Несостоятельность. § 131. Прекращеніе договора. § 132. Транспортныя конторы. § 133. Значеніе договора страхованія. § 134. Права и обязанности. § 135. Виды страхованія. § 136. Предметы застраховки. § 137. Роды несчастій. § 138. Прекращеніе договора. § 139. Генеральное страхованіе.

Отдѣлъ шестой. Кредитъ и биржа.

Глава XIX. Кредитъ	139—155
§ 140. Опредѣленіе § 141. Значеніе кредита. § 142. Виды кредита. § 143. Условія, благопріятствующія развитію кредита. § 144. Кредитные документы. § 145. Исторія векселя. § 146. Вексельные расчеты. § 147. Вексельные курсы. § 148. Русскій вексельный уставъ. § 149. Субъекты вексельнаго права. § 150. Простые векселя. § 151. Передача простыхъ векселей. § 152. Взысканія по простымъ векселямъ. § 153. Переводные векселя. § 154. Акцентъ. § 155. Образцы и копіи. § 156. Вексельное поручительство и посредничество. § 157. Утрата векселя. § 158. Иски по векселямъ.	
Глава XX. Банки	155—162
§ 159. Исторія банковъ. § 160. Банки въ Россіи. § 161. Значеніе банковъ и виды ихъ. § 162. Виды банковъ по способу образованія капитала. § 163.—§ 167. Операциі банковъ. § 168. Контокорренте. § 169. Расчетныя палаты. § 170. Банкирскія конторы. § 171. Сберегательныя кассы.	
Глава XXI. Биржи и биржевыя операциі	162—167
§ 172. Значеніе биржъ. § 173. Организациія биржъ въ Россіи. § 174. Биржевыя слѣлки. § 175. Сдѣлки условныя. Репортъ и депортъ.	
Приложенія. Примѣръ открытія торговаго предпріятія . .	168—171
Задача. Составленіе договора. Содержаніе договора. Снятіе копій. Циркуляръ. Разсылка циркуляра. Открытіе текущаго счета. Поѣздка за товарами. Наемъ помѣщенія. Выборка документовъ. Прибытіе товаровъ. Открытіе дѣла.	
Оглавленіе.	172—175



СОЧИНЕНІЯ ТОГО-ЖЕ АВТОРА:

Главнѣйшія реформы, проведенныя Н. Х. Бунге въ финансовой системѣ Россіи. Сочиненіе удостоено юридическимъ факультетомъ университета Св. Владиміра въ г. Кіевѣ золотою медалю и преміи имени Н. Х. Бунге. 1901 г. Кіевъ. Цѣна 2 р. 75 к.

Конспектъ курса коммерціи для торговыхъ школъ. Часть 1-ая (общая), 1901 г. Кіевъ. Цѣна 50 коп.

Конспектъ курса коммерціи для торговыхъ школъ. Часть 2-я (спеціальная), 1902 г. Кіевъ. Цѣна 50 коп. (Обѣ части допущены Учебнымъ Отдѣломъ Мин. Фин. въ качествѣ учебнаго пособия для торговыхъ школъ).

Педагогическій авторитетъ. 1905 г. Кіевъ. Цѣна 35 коп.



Сочиненія того-же автора:



Главнѣйшія реформы, проведенныя Н. Х. Бунге въ финансовой системѣ Россіи. Сочиненіе удостоено юридическимъ факультетомъ университета Св. Владиміра въ г. Кіевѣ золотою медалію и премію имени Н. Х. Бунге. 1901 г. Кіевъ. Цѣна 2 руб. 75 коп.

Конспектъ курса коммерціи для торговыхъ школъ. Часть 1-ая (общая), 1901 г. Кіевъ. Цѣна 50 коп.

Конспектъ курса коммерціи для торговыхъ школъ. Часть 2-ая (спеціальная), 1902 г. Кіевъ. Цѣна 50 коп.

Объ части „Коммерціи“ допущены Учебнымъ отдѣломъ Мин. Фин. въ качествѣ учебнаго пособія для торговыхъ школъ. Въ продажѣ въ первомъ изданіи не имѣются.

Педагогическій авторитетъ. Кіевъ, 1905 г. Цѣна 35 коп.

ГЛАВНЫЙ СКЛАДЪ ИЗДАНІЙ

Въ Книжномъ Магази́нѣ Леона Идзиковскаго.

Кіевъ, Крещатикъ, № 29.

56-00



895159

895159

